

Tags: Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" las online bok; Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" bok pdf svenska; Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" MOBI download; Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" epub books download; Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" e-bok apple; Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" ladda ner pdf e-bok

---

## **Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" PDF E-BOK**

**Staffan Bond,Mikael Arndt**



Författare: Staffan Bond,Mikael Arndt

ISBN-10: 9789177478553

Språk: Svenska

Filstorlek: 4136 KB

## BESKRIVNING

I den här ljudboken delar Mikael Arndt med sig generöst så att får du verktygen för hur du skall göra för att lyckas bli en mästare på att boka besök. Vad man kan se idag, generellt att det kan vara svårare än för några år sedan att få en kund att sätta sig ner på ett möte, eller lyssna på dig, när du ringer. Och självklart finns det olika anledningar till det. Vad du nu kommer kunna träna på, är just att bli riktigt bra på att boka kundbesök, vilket kommer vara avgörande för att nå dina sälj mål. Skillnaden mellan en säljare som inte uppnår sina säljmål och en som gör det, är kunskapen om hur du effektivt bokar kundmöten. Vi vet alla att vi gör våra affärer när vi sitter framför kund på ett kundmöte eller när vi pratar med dom på telefon. Vi måste kunna boka våra egna möten och om vi nu skulle köpa våra besök måste vi kunna avgöra av vem vi skall köpa dom. Mikael Arndt Mikael Arndt har utbildat fantastiska säljare över hela världen i 25 år. Säljare i allt från Moskva, Sydafrika, till London och Paris har ökat sin försäljning genom att följa Mästaren. Han har gjort det i mängder av branscher där även allt från advokater, tekniker till personliga tränare och makeup artister har ökat sin försäljning genom att använda det Mikael lär ut i "Mästaren" Mikael driver också Businesspodden som är Sveriges största podcast för entreprenörer tillsammans med Josef Fallesen. Arndts Business Club är Sveriges största affärsnätverk för försäljningsansvariga som Mikael grundade 2007. Det är i Arndts Sales Academy som han skapar morgondagens superstjärnor där "Mästaren" är grunden till världens bästa säljutbildning för 18-25 åringar som nu breder ut sig över världen. Hans bok "Vi samlar på affärskontakter har sålt slut och det är hans tredje bok som grundar sig på "Mästarens" grunder. Mikael hade några av Sveriges bästa säljbolag under sexton år och det var då han skapade Mästaren för att utbilda sina egna säljare eftersom det inte fanns några bra program för säljare som verkligen vill nyttja hela sin potential.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

### **Boka besök "Du gör affärer när du träffar kunder" - [bookbeat.se](http://bookbeat.se)**

... Gör en sökning på Google av personen du skall träffa Om han eller ... för mötet med kunden, dvs du förlorar ... När du lär känna kunden mer kan du ...

### **Alla e-böcker och ljudböcker av Mikael Arndt - Bokon**

Ruska på huvudet och ring nästa kund. Gör det och du blir förvånad över hur ... datum, och när kunden har ... person ringer och bokar dina besök.

### **Så bokar du kundmöte på 30 sekunder - [Företagande.se](http://Foretagande.se)**

Ringa och boka besök. Innan du börjar ringa bör du ... och när kunden har ... nya möjligheter att göra affärer. Varje gång du själv ringer en ...

**Boka besök ?Du gör affärer när du träffar kunder"**

***LÄS MER***