

Tags: Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen epub books download; Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen e-bok apple; Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen MOBI download; Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen ladda ner pdf e-bok; Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen las online bok; Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen bok pdf svenska

---

## **Möt kunden öga mot öga : nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen PDF E-BOK**

**Ulla-Lisa Thordén, Thomas Östberg**



Författare: Ulla-Lisa Thordén, Thomas Östberg

ISBN-10: 9789147122349

Språk: Svenska

Filstorlek: 2981 KB

## BESKRIVNING

Vill du få andra att förstå vikten av din kompetens, så att de ger dig uppdrag? Och helst intressanta sådana! Möt kunden öga mot öga handlar om vikten och värdet av att våga möta kunder öga mot öga trots - eller tack vare - att vi lever i en alltmer digitaliserad värld. Det är i det personliga mötet du blir vald eller bortvald. Läs mer Möt kunden öga mot öga riktar sig främst till dig som är specialist (konsult, advokat, revisor, tekniker, rådgivare, kulturskapare eller liknande) - det vill säga som inte innehar titeln säljare eller ser det som din huvudsakliga uppgift att sälja - och som vill öka dina chanser att skapa gulduppdrag. Boken hjälper dig att: - känna dig säkrare i olika sammanhang och våga berätta om din expertis - sätta rätt pris på ditt kunnande och därmed skapa förhandlingsglädje - avdramatisera det säljande momentet i ett samtal - våga vara öppen för det oväntade. Utgångspunkten för boken är den unika VIVA!-modellen som visar hur du med rätt attityd kan skapa mer fruktsamma och effektiva möten. I slutet av boken finns checklistor och lathundar som du kan använda när du har bråttom. De innehåller praktiskt tillämpbara punkter att tänka igenom inför och efter olika samtal - så att både du och kunden blir vinnare. Om författarna ULLA-LISA THORDÉN är en av Sveriges mest anlitade coacher och föreläsare inom sälj- och kundkommunikation. Hon har skrivit ett flertal bästsäljare, bland annat Sälj dig själv och ta betalt, Luspank och idérikoch 22 sätt att sälja bättre. Ulla-Lisa var en av nio EU ambassadörer för kvinnors företagande utsedda av Tillväxtverket, 2009-2013.

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

### **Boka Ulla-Lisa Thordén - Kvinnligatalare.se**

... "Möt kunden öga mot öga - nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA!-modellen", nominerad till ...  
öga mot öga - nyckeln till lönsamma uppdrag genom ...

### **"Gå från säljskygg till säljtrygg" | Realtid.se - Kapitalmarknad ...**

Vill du få andra att förstå vikten av din kompetens, så att de ger dig uppdrag? Och helst intressanta sådana!  
Möt kunden öga mot öga handlar om vikten och ...

### **Öga mot öga - det är där de lönsamma uppdragen skapas i framtiden ...**

Möt kunden öga mot öga - Nyckeln till lönsamma uppdrag genom VIVA ... VIVA!-modellen som visar ...  
Möt kunden öga mot öga - nyckeln till ...

**MÖT KUNDEN ÖGA MOT ÖGA : NYCKELN TILL LÖNSAMMA UPPDRAG GENOM VIVA!-  
MODELLEN**

***LÄS MER***