

Tags: Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer bok pdf svenska; Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer epub books download; Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer ladda ner pdf e-bok; Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer las online bok; Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer MOBI download; Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer e-bok apple

---

## **Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer PDF E-BOK**

**Mattias Hillestrand**



Författare: Mattias Hillestrand

ISBN-10: 9789175697680

Språk: Svenska

Filstorlek: 2201 KB

## BESKRIVNING

Du sitter med din kund och kommer inte på vad du ska säga för att få affären i hamn. Ditt säljsamtal börjar glida dig ur händerna, fast du egentligen har en bra produkt som du vet att kunden kommer att tjäna på om han eller hon bara köper den. Men kunden blir osäker, trummar lite med fingrarna, får ökad puls, vill kanske, men känner sig inte riktigt tillfreds med situationen och väljer den enkla utvägen: -Nej. I den här boken får du lära dig vad du skulle ha gjort annorlunda och för första gången någonsin, presenteras ett modern synsätt på hur du ska se på begreppet avslutstekniker, för att du ska kunna möta den moderna kunden i deras verklighet. Med 100 olika sätt att fråga efter affären i olika kundsituationer, så kommer den här boken förmodligen ligga i din säljväska och tas fram inför varje säljsamtal du kommer att ha framöver! Mattias Hillestrand är säljexpert och säljutbildare. Han har skrivit böckerna "Hur du säljer till moderna kunder" (februari 2013) och "Avslutsbibeln" (maj 2015). Mer info om författaren och fler tips och råd om försäljning finner du på [www.avslutstekniker.se](http://www.avslutstekniker.se) och [www.hillestrand.se](http://www.hillestrand.se)

## VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

**Avslutsbibeln: Amazon.co.uk: Mattias Hillestrand: 9789174637175: Books**

Avslutsbibeln - Handboken i hur du frågar om affären i alla tänkbara kundsituationer ... hela tiden vill utvecklas som säljare och som strävar efter de stora ...

**Amazon.com: Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i ...**

Avslutsbibeln: Handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituationer | Mattias Hillestrand | ISBN: 9789174637175 | Kostenloser Versand für alle Bücher ...

**Avslutsbibeln : handboken i hur du frågar efter affären i alla ...**

Scopri Avslutsbibeln : handboken i hur du frågar efter affären i alla kundsituation di Mattias Hillestrand: spedizione gratuita per i clienti Prime e per ordini a ...

**AVSLUTSBIBELN: HANDBOKEN I HUR DU FRÅGAR EFTER AFFÄREN I ALLA  
KUNDSITUATIONER**

***LÄS MER***