Älska försäljning PDF E-BOK

Emmanuel Hyllerud, Gustaf Henriksson



En bok för dig som harar inte ser dig själv som en säljare

Författare: Emmanuel Hyllerud, Gustaf Henriksson ISBN-10: 9789198220711

Språk: Svenska Filstorlek: 1801 KB

BESKRIVNING

Vad tänker du på när du hör ordet försäljning?" Nio av tio personer svarar: "En jobbig telefonförsäljare som försöker sälja något som jag inte behöver." Men är det egentligen det som är försäljning?Är försäljning det tråkigaste och jobbigaste i hela världen eller är det riktigt, riktigt roligt? I den här boken kommer jag steg för steg hjälpa dig att bli en bättre säljare men framförallt vill jag hjälpa dig att börja älska försäljning. Du kommer att få konkreta verktyg och planeringsredskap för att börja sälja bättre redan imorgon. Jag ser fram emot att höra dina nya säljresultat efter att du läst den här boken.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Älska försäljning (del 2 av 2) | händelse | Gothenburg

Vi hjälper dig öka din omsättning och vinst genom utbildning - Säljplanering, kundundersökningar och mötesbokning

PDF Kan Man Lära Sig Att Älska Försäljning?

Telefon: +46 739 909 364 Mail: lindamartinjoner@gmail.com Studio: Nääs Fabriker, Tollered

Daniel Rodehn - Telemarketing & Fält-säljare - Älska Försäljning | LinkedIn

VI ÄLSKAR FÖRSÄLJNING. Vi som jobbar hos Älska Försäljning har lång erfarenhet av att hjälp företag till ökad försäljning. Därför jobbar vi med allt ...

Älska försäljning

LÄS MER