

Tags: Hur du säljer till moderna kunder MOBI download; Hur du säljer till moderna kunder las online bok; Hur du säljer till moderna kunder e-bok apple; Hur du säljer till moderna kunder ladda ner pdf e-bok; Hur du säljer till moderna kunder bok pdf svenska; Hur du säljer till moderna kunder epub books download

Hur du säljer till moderna kunder PDF E-BOK

Mattias Hillestrand



Författare: Mattias Hillestrand

ISBN-10: 9789163725302

Språk: Svenska

Filstorlek: 4522 KB

BESKRIVNING

Boken är skriven till dig som vill bli en professionell säljare och som vill anpassa din säljstil till den moderna kunden. Den är skriven till dig som hela tiden vill utvecklas som säljare och som strävar efter de stora pengarna. De finns där för dem som vet hur man ska göra och snart är det du. I den här boken kommer du att ta del av de säljmetoder som utvecklats för moderna kunder och hur du kan applicera dem i din vardag. Det här är en del av innehållet: Hur en professionell säljare agerar Är det så svårt att sälja egentligen? Skillnaden på bra och dåliga säljare och vilka egenskaper de har Hur du kan utvecklas som säljare varje dag och som dina konkurrenter garanterat inte gör Hur du lätt kan läsa 40-50 böcker om året om försäljning Företagens stöttning av säljaren Old-school säljaren. Är du en av dem? De 4 principerna för modern försäljning Hur du behåller kunden med nya säljmetoder Skillnaden på old-school företag och moderna företag Hur du ställer frågor och vilka frågor finns det? Hur kunder köper sina produkter Om köpmotståndet och hur du kommer runt det 2 dialogexempel om hur du bokar möten i telefon 2 metoder att hantera invändningar Det här är Mattias Hillestrands första bok och han har tidigare publicerats i Bonniers Ledarskapshandböcker för Säljledning med artikeln "Säljupproret". Han håller säljträningar och utbildningar för företag och driver även podcasten Säljpodden, samt sidan www.avslutstekniker.se.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Hur du säljer till moderna kunder : hemligheterna som gör dig till en ...

Moderna kunder kräver att du ska komma med nya idéer som kan utveckla deras verksamhet. Med andra ord vill de att du ska sälja mer till dem. Det gäller bara att ...

Hur du skriver en offert som säljer - Företagande.se

Hur lockar du dina befintliga kunder att köpa mer och större del av ditt erbjudande? Att sälja till en befintlig kund är som alla känner till betydligt enklare ...

Hur du säljer till 4 olika kundtyper - Cash IT

Kunder och kundens behov. Hur tänker du när du marknadsför företagets produkt eller tjänst ... Vad har vi att sälja och till vilka ska vi sälja det.

HUR DU SÄLJER TILL MODERNA KUNDER

LÄS MER