

Säljskolan PDF E-BOK

Rolf Laurelli

Rolf Laurelli



Säljskolan – när du är redo.

Säljskolan är en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning. Säljskolan är en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning. Säljskolan är en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.

Är du redo för en unik utbildning? Säljskolan är en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning. Säljskolan är en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.

Det kan gå till så här:

- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.
- Du vill ha en unik utbildning för dig som vill ha en unik utbildning.

1998-01

Författare: Rolf Laurelli
ISBN-10: 9789197467353
Språk: Svenska
Filstorlek: 2594 KB

BESKRIVNING

Säljskolan - mer än en bok. Säljskolan är kvalificerad utbildning för dig som önskar individuell utveckling. Säljskolan kan också passa för ett team som önskar gruppträna, ungefär som med en traditionell studiecirkel. Det blir på det sättet ett effektivt samarbete i en team-träning. Är du chef så kan du använda Säljskolan som ett träningsläger för hela din säljkår. Det blir då en kvalificerad säljutbildning till en utbildningskostnad som är helt oslagbar. Det kan gå till så här: Samtliga säljare som ska utbildas får ett exemplar av e-boken Säljskolan. Du inventerar medarbetarnas behov och önskemål av utbildning. Du prioriterar vilka block som ska behandlas utifrån företagets behov. Du delegerar ansvar för deltagarna att själva utbilda sina kollegor. Alla får ansvar och befogenheter att läsa in och planera för att träna sina kollegor. Vid säljträffar får de olika personerna agera och presentera sina avsnitt. Det blir ett aktivt arbete där alla blir engagerade i professionellt sälj. Du som chef leder och styr utbildningen med hjälp av dina aktiva medarbetare som gör jobbet.

VAD SÄGER GOOGLE OM DEN HÄR BOKEN?

Om oss - Finnveden Säljkraft

Fackförbundet Unionen har sponsrat en podd från frontfiguren bakom den kritiserade säljskolan Arndt's Sales Academy. I dag meddelar fackförbundet att ...

Säljskolan - Rolf Laurelli - Adlibris Bokhandel

Rebecca Weidmo Uvell reagerar med förvåning på fackförbundet Säljarnas Riksförbunds angrepp på den privata säljskolan Arndt's Sales Academy, ...

Fackets metoder chockar expert - Dagensps

<http://www.miyagimagazine.se/sales/saljskolan-saljare-ett-av-varldens-aldsta-yrken/> Detta är den första av 52 minilektioner som syftar till att inspirera ...

LÄS MER