

ANÁLISIS DAFO. EJEMPLOS.

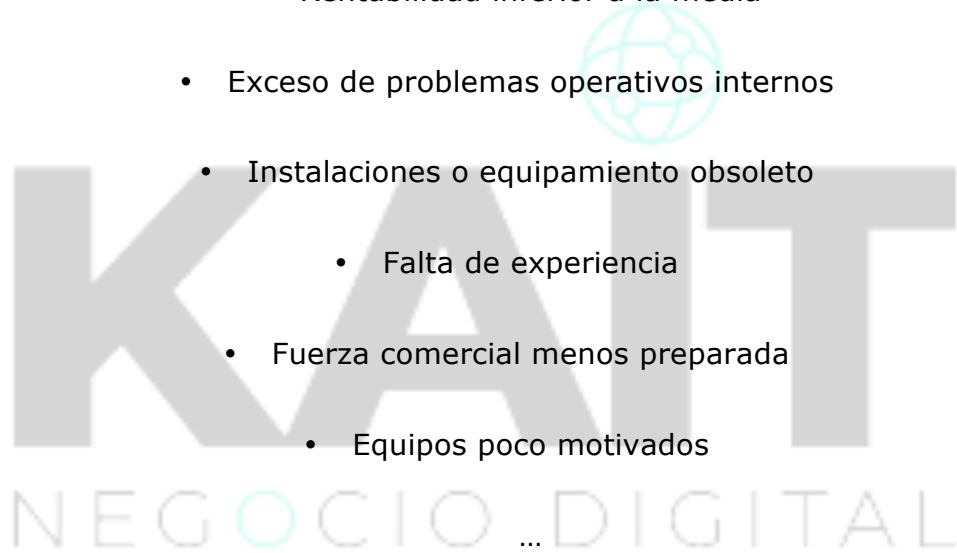
Ejemplos de FORTALEZAS

- Somos mejores en algo concreto
 - Ventajas en costes
 - Marca más potente
- Acuerdos con proveedores
 - Pocos gastos
- Mayor acceso a recursos financieros
 - Mejor networking
 - Mejor posicionamiento
- Mejor conocimiento de los clientes
 - Gama de productos más amplia
 - Más cercanos
- Compromiso post venta

...

Ejemplos de DEBILIDADES

- Falta de planes o de dirección estratégica clara
- Incapacidad de acceder a la financiación
- Nos falta conocimiento o experiencia
- Costes unitarios más altos respecto a los competidores directos
 - Rentabilidad inferior a la media
- Exceso de problemas operativos internos
 - Instalaciones o equipamiento obsoleto
 - Falta de experiencia
 - Fuerza comercial menos preparada
 - Equipos poco motivados



Ejemplos de OPORTUNIDADES

- Posibilidad de crecer en un nuevo segmento de mercado
- Posibilidad de crecer por medio del desarrollo de un nuevo producto
 - La capacidad de compra de nuestros clientes va a crecer
 - Un competidor muy importante tiene problemas...
 - Crecimiento rápido del mercado
- Podemos aprovechar determinada tecnología para desarrollar una ventaja competitiva
- Podemos acceder a mejores proveedores en otros mercados
- Se flexibilizan los sistemas regulatorios en otros mercados
y se eliminan las barreras comerciales

...

Ejemplos de AMENAZAS

- Van a entrar en nuestro mercado nuevos competidores muy fuertes
 - Crecimiento inestabilidad política o económica
 - La aplicación de nuevas leyes nos puede perjudicar
 - Cambios fiscales
 - Crecimiento del precio de las materias primas
 - Incremento en ventas de productos sustitutivos
 - Cambio en las necesidades y gustos de los consumidores
- Creciente poder de negociación de clientes y/o proveedores
 - Cambios demográficos adversos

...

NEGOCIO DIGITAL