

"Buscando una posición en el mercado Paraguayo con oportunidades de liderazgo y gestión para aplicar estrategias efectivas de comercio internacional y marketing."

CONTACTO

(0994) 700-510

Portugal 1147, c/ Tte. Colman - Asunción

⊠ agpena91@gmail.com

MIS DATOS

C.I.: 3.629.940

Nacionalidad: Paraguayo

Edad: 26 años

IDIOMAS

Ingles

100%

Español

100%

Portugues

80%

REDES SOCIALES

f Gabriel Peña

in. Alejandro Gabriel Peña

O gabrielpena91

GABRIEL PEÑA

EDUCACIÓN

Bachelor of Business Administration 2015

International Business - Pittsburg State University, Pittsburg, KS

Bachelor of Business Administration 2015

Marketing - Pittsburg State University, Pittsburg, KS

PSU Study Abroad Program - China 2015

Programa de Comercio Internacional - South China University of Technology

PSU Study Abroad Program - Korea

Programa de Comercio Internacional - Kyung Hee University

EXPERIENCIA LABORAL

SERVICIO INTERNACIONAL DE CARGAS (ASUNCIÓN, PARAGUAY)

2017

2013

International Logistics & Foreign Trade Executive

- Ventas de fletes terrestres, aéreos, y marítimos internacionales, nacionales, y servicios de almacenaje y distribución.
- Elaboración de informes diarios de cierres de venta, cotizaciones y protocolos de ventas para la organización del departamento logístico.
- Establecer y mantener contacto con clientes nuevos y existentes con visitas presenciales, creando alianzas estratégicas.
- Orientación en base a resultados y un amplio trabajo en equipo con las diferentes áreas de la empresa.
- Análisis crítico y detallado del mercado y de cada potencial empresa cliente.
- Fundación de un sistema de CRM para la organización de la cartera de clientes de cada miembro del equipo.
- Identificar problemas internos y buscar soluciones para el incremento de ventas y imagen positiva de la empresa.

MARCUS EVANS (MIAMI, FLORIDA)

2016

Coordinador LATAM - Entrenamiento Mercado Financiero

- Crear y mantener fuerte relaciones de negocios en todos los aspectos en el mercado Latinoamericano.
- Implementar liderazgo dentro de un ambiente B2B.
- Supervisar el desarrollo de potenciales y prospectos clientes, cultivando relaciones y presentando los servicios de la empresa.
- Analizar las necesidades de los clientes y negociar contratos.
- Planificar estrategias con capacidad de crecimiento de cuentas e identificación de nuevas oportunidades.

AUTO LOGIC S.A. (ASUNCIÓN, PARAGUAY)

2009-2011

Asistente Administrativo

- Implementación y supervisión de un equipo de seis mecanicos para aumentar los ingresos y mejorar la atención al cliente.
- Organización del inventario de respuestos para vehiculos.
- Experiencia en el Departamento de ventas de vehiculos usados y nuevos.



GABRIEL PEÑA

RECONOCIMIENTOS

Certificado de Conocimiento Internacional y Experiencia Internacional (IKE) | 2015

Certificado de Reconocimiento de Diversidad Cultural | 2015

ORGANIZACIONES

Vice Presidente de la Organizacion Partners of the Americas | 2015

Presidente de la Asociación Estudiantil Paraguaya | 2015

Coodinador de Eventos de la Asociación Estudiantil Paraguaya | 2012

SERVICIO VOLUNTARIO

- South East Kansas Humane Society | Pittsburg, Kansas
- South East Kansas Recycling Center | Pittsburg, Kansas
- Carrington Nursing Home | Pittsburg, Kansas

REFERENCIAS PROFESIONALES

Nick Cook (Miami, Florida) Gerente General - Marcus Evans

- nickc@marcusevansuk.com
- +1 (305) 358-6138

Alejandra Peña (Miami, Florida) Gerente de LATAM - Marcus Evans

- alejandrap@markusevansmi.com
- +1 (305) 358-6138

Luis Felipe Peña (Asunción, Paraguay) Presidente - Auto Logic S.A.

- gerencia@jac.com.py
- (021) 557-220

REFERENCIAS PERSONALES

Junio Dantas Presidente del Grupo Zadock y Vice-Presidente de la Camara de Comercio Paraguay Brasil

- jdantas@zadock.com
- (021) 665-015

Benjamin Hawksbee Commercial and Prosperity Officer en British Embassy Asunción

- benjamin.hawksbee@fco.gov.uk
- (021) 614-588

Alejandro Hermosilla Oficial Consular en el Consulado General del Paraguay - Miami

- ahermosilla@mre.gov.py
- +1 (305) 374-9090