

Diagrama Kanban e implementación.



Visión

¿Cuál es su motivación para crear una nueva solución?
¿Qué cambio positivo debería provocar?

Producto adaptable a las necesidades del consumidor.
Automatización de las competencias.



Grupo Objetivo (target)

¿A qué mercado o segmento se dirige la solución?
¿Quiénes son los beneficiarios objetivo?

Torneo de
Kata.

Confederación
Uruguaya de
Karate.



Necesidades

¿Qué problema se busca resolver?
¿Qué beneficio proporciona?

Baja
tecnología.

La digitalización.



Producto/Proceso/Servicio

¿Qué Producto/Proceso/Servicio se creará y/o modificará?
¿Qué lo hace destacar?

Sistema informático
para competiciones
Katas.

Accesibilidad y
transparencia.



Objetivos de Negocio

¿Cómo va a beneficiar esta iniciativa a la empresa?
¿Cuáles son los objetivos de Negocio?

Nos dará a
conocer.

Conseguir
un sistema.



Competidores

¿Quiénes son sus principales competidores?
Cuáles son sus fortalezas y debilidades?

Otras empresas.

Perseverancia y
compromiso.
Poca preparación y baja
profesionalización.



Flujos de ingresos y/o beneficios

¿Cuánto ingreso planeas ganar en un periodo determinado?
¿Qué beneficios se obtendrá?

Se gana:
Experiencia y
conocimiento.



Estructura de costos

¿Cuánto planea gastar en el desarrollo y elaboración de la solución durante un periodo determinado?

Se gastará el tiempo
necesario para cumplir
dicho objetivo.



Canales

¿Cómo vas a llegar a tus clientes?
¿Existen los canales hoy?

Reuniones
mensuales

Si