# Soal & Template Jawaban

Task 5

Nama: Ahmad Iman Waworuntu

### Petunjuk

# Silahkan merujuk pada Data Source Task 5 yang telah disediakan untuk mengerjakan soal soal di bawah ini

Pada bagian data analytics, terdiri dari 4 soal dengan use case & tabel yang sama. Bayangkan kamu memiliki database erp yang terdiri dari 3 tabel: penjualan, pelanggan, barang. Tabel tersebut akan dibuat menjadi sebuah datamart yang nantinya digunakan untuk visualisasi.

#### Query

Soal 1 \*:

Dari 2 query ini, mana yang bekerja lebih baik? Jelaskan mengapa.

- (a) SELECT \* FROM pelanggan WHERE SUBSTR(alamat, 1, 3) = Mat;
- (b) SELECT \* FROM pelanggan WHERE alamat LIKE 'Mat%'

\*disclaimer: soal ini tidak terkait dengan data source

Jawaban : (b) SELECT \* FROM pelanggan WHERE alamat LIKE 'Mat%'

Alasan: Karena lebih fleksibel, mudah dibaca, dan cenderung lebih efisien dalam situasi seperti ini.

#### Query

Soal 2 \*:

Anggap kita memiliki tabel pelanggan dengan kolom: id, nama, tanggal\_lahir, alamat. Bagaimana cara yang lebih tepat dalam menulis query untuk mendapatkan data pelanggan yang tanggal\_lahir nya ada di antara 2000 - 01- 01 sampai 2008 - 12- 31? Pilihlah salah satu jawaban dan berikan alasannya.

- (a) SELECT \* FROM pelanggan WHERE tanggal\_lahir >= '2000-01-01' AND tanggal\_lahir <= '2008 -12-31'
- (b) SELECT \* FROM pelanggan WHERE tanggal\_lahir BETWEEN '2009 01- 01' AND '2008 12- 31'

\*disclaimer: soal ini tidak terkait dengan data source

Jawaban: (b)SELECT \* FROM pelanggan WHERE tanggal\_lahir BETWEEN '2000-01-01' AND '2008-12-31'

Alasan: Alasan penggunaan BETWEEN lebih disarankan adalah karena membuat query menjadi lebih mudah dibaca dan meminimalkan peluang kesalahan. Selain itu, BETWEEN secara implisit mencakup kedua tanggal batas yang dijelaskan, sehingga lebih jelas dan meminimalkan risiko kehilangan data yang tepat pada tanggal batas.

### Soal 3: Menentukan Primary Key

A. Tugas
 Tentukan primary key dari table penjualan. jelaskan alasannya

B. Jawaban & Penjelasan:

"id invoice "

Karena kolom id\_invoice menjelaskan kode faktur yang dimana masing-masing kode memiliki nilai unik pada tiap transaksinya serta tidak dipengaruhi oleh factor dari kolom / tabel lain.

### Soal 4: Design Datamart

#### A. Tugas

Buatlah design datamart (Terdiri dari tabel base, dan tabel aggregate). Upload file query dalam gdrive mu (pastikan dapat diakses public). Lalu masukkan linknya di tabel di bawah, dan cantumkan juga screenshoot query nya (jika lebih dari 1 file, maka masing masing file di-screenshoot)

Silahkan tambah halaman jika dibutuhkan

#### A. Jawaban:.....

No	Nama File	Link
1	Base Table	https://tinyurl.com/4cpxac8d
2	Aggregate Table	https://tinyurl.com/2mycbrsp

```
1 • ⊖ CREATE TABLE base table (
           SELECT
 2
               pj.id distributor, pj.id cabang, pj.id invoice,
               pj.tanggal, pj.id customer, pj.id barang,
 4
               pj.jumlah barang, pj.unit, pj.harga,
               pj.mata uang, pj.brand id, pj.lini,
               pl.level, pl.nama, pl.id cabang sales,
               pl.cabang_sales, pl.id_group, pl.group,
 8
               b.sektor, b.nama barang, b.tipe,
               b.nama tipe, b.kode lini, b.kemasan
10
11
           FROM penjualan pj
               LEFT JOIN barang b
12
                   ON pj.id barang = b.kode barang
13
               LEFT JOIN pelanggan pl
14
                   ON pj.id customer = pl.id customer
15
16
```

column	data type	description	transformation
id_distributor	Text	id unik distributor	
ld_cabang	Text	ld unik cabang	
Id_invoice	Text	ld unik faktur	
Tanggal	Text	Tanggal transaksi	Datetime
ld_customer	Text	ld unik pelanggan	
ld_barang	Text	ld unik barang	
Jumlah_barang	Int	Jumlah produk terjual	
Unit	text	Unit ukuran produk terjual	

column	data type	description	transformation
Harga	double	Harga per unit terjual	
Mata_uang	Text	Mata uang transaksi	
Brand_id	Text	ld unik dari merek produk terjual	
Lini	Text	Nama merek product terjual	
Level	Text	Tingkat pelanggan	
Nama	Text	Nama pelanggan	
ld_cabang sales	Text	ld unik cabang sales	
Cabang sales	Text	Lokasi cabang sales	

column	data type	description	transformation
ld_group	Text	ld unik grup pelanggan	
Group	Text	Grup pelanggan	
Sektor	Text	Sektor barang	
Nama_barang	Text	Nama produk terjual	
Tipe	Text	Tipe produk terjual	
Nama_tipe	Text	Nama tipe produk terjual	
Kode_lini	Text	Kode nama barang	
kemasan	Text	Kemasan produk terjual	

#### Table Aggregate aggregate\_table"

```
1 ● ○ CREATE TABLE aggregate table (
       SELECT
           EXTRACT(MONTH FROM tanggal) bulan ke,
           MONTHNAME(tanggal) bulan,
           cabang sales,
           bt.group,
           nama nama customer,
           lini,
 8
           SUM(jumlah_barang * harga) total_harga
10
       FROM base table bt
11
       GROUP BY 1,2,3,4,5,6
12
       ORDER BY 1)
```

# Table Aggregate "aggregate\_table"

column	data type	Description	transformation
Bulan_ke	Int	Urutan bulan	Mengambil nomor dari tanggal
Bulan	Varchar(9)	Nama bulan	Mengambil nama bulan dari tanggal
Cabang_sales	Text	Lokasi cabang sales	
Group	Text	Nama grup pelanggan	
Nama_cutomer	Text	Nama pelanggan	
Lini	Text	Merek produk terjual	
Total_harga	double	Total pendapatan dari transaksi	Menjumlahkan harga dan jumlah barang terjual

#### Soal 5: Data Visualization

#### A. Tugas

buatlah data visualiasasi nya, dan cantumkan linknya di bawah (pastikan bisa diakses publik). Lalu cantumkan juga screenshot visualisasinya

Silahkan tambah halaman jika dibutuhkan

#### A. Jawaban:

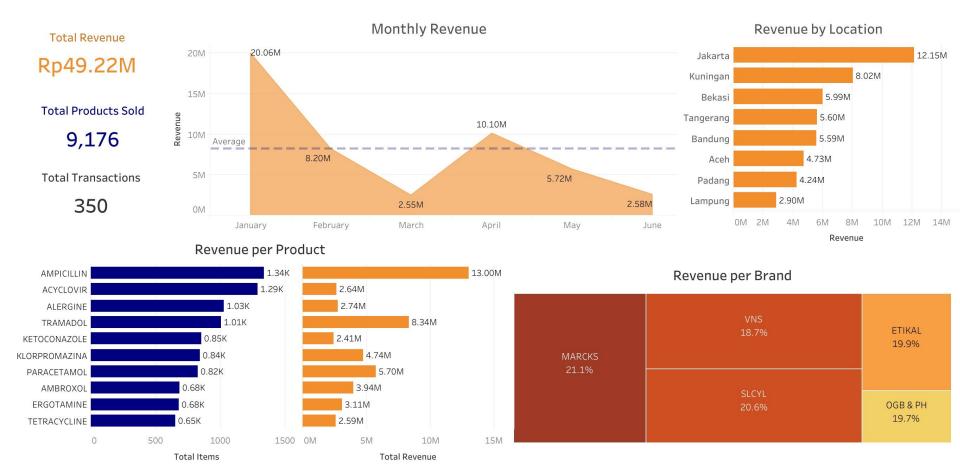
Link visualisasi (ex link Google Data Studio):

https://public.tableau.com/app/profile/iman.waworuntu/viz/SalicylSalesDashoard/SalesDashboard



## Salicyl Sales Dashboard

Jan 2022 - Jun 2022



### Soal 6 : Additional Complementary Data

#### A. Tugas:

Dari data yang tersedia, menurut kamu untuk melengkapi analisis nya apakah diperlukan data lain juga? jika iya, sebutkan data apa yang kamu maksud dan mengapa memerlukan data tersebut

- A. Jawaban: Data yang dibutuhkan untuk menemukan pola spesifik tertentu:
- Data promosi : untuk mengetahui apakah pelanggan tersebut membeli melaluipromosi yang diterima atau tidak untuk mengetahui efektifitas berbagai promosiyang dilakukan oleh perusahaan (PT Kimia Farma Tbk.)
- Data demografi pelanggan : untuk mengetahui karakteristik (usia, jenis kelamin,pendapatan , dsb) serta alasan pembelian dari pelanggan yang membeli produkspesifik yang telah disalurkan oleh sales melalui gerai pelanggan .
- Data kepuasan pelanggan : untuk mengetahui seberapa puas pelanggan terhadapproduk yang dijual. Dengan mengetahui kepuasan pelanggan, perusahaan dapatmengevaluasi serta merancang strategi perbaikan atau inovasi untuk kedepannya.