



## Содержание

#### 1. Знакомство с системой

Для чего нужна данная система?

#### 2. Руководство

- Вход в систему
- База клиентов/предзаказов дилерского центра
- Поиск пользователя
- Карточка клиента/предзаказа
- Актуализация информации о предзаказе (ведение клиента)

# ЗНАКОМСТВО С СИСТЕМОЙ

## Для чего нужна данная система?

#### В системе управления клиентами/предзаказами вы сможете:

- Посмотреть базу клиентов/предзаказов, относящихся к вашему ДЦ с указанием даты и статуса предзаказа.
- Найти клиента/предзаказ по уникальным данным пользователя, относящийся к другому ДЦ
- Актуализировать информацию о клиенте/предзаказе и вносить комментарии по истории ведения данного клиента/предзаказа
- Завести нового клиента/предзаказ в базу, воспользовавшись формой на сайте www.newpeugeot408.ru

# РУКОВОДСТВО

## Вход в систему

- Для входа в систему используйте ссылку: Newpeugeot408.ru/admin
- В появившейся форме авторизации введите ваш логин и пароль и нажмите кнопку «Войти»



## БАЗА КЛИЕНТОВ/ПРЕДЗАКАЗОВ ДИЛЕРСКОГО ЦЕНТРА

## База клиентов/предзаказов дилерского центра

 После входа в систему и приветствия, вам необходимо выбрать пункт меню «Предзаказы», и на странице появится список всех клиентов/предзаказов вашего дилерского центра.

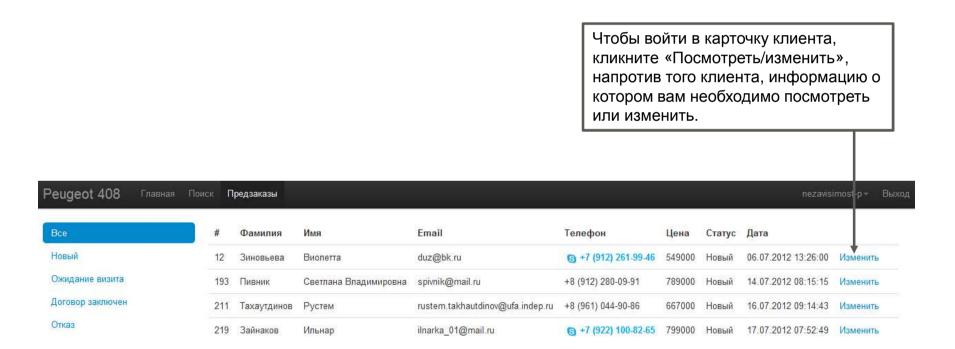
Список клиентов/предзаказов ДЦ позволяет вам увидеть следующую информацию о пользователях:

- Фамилия и имя клиента
- Email и телефон клиента
- Цена по предзаказц
- Текущий статус
- Дата/время совершения предзаказа
- Изменение данных о клиенте/предзаказе



## База клиентов/предзаказов дилерского центра

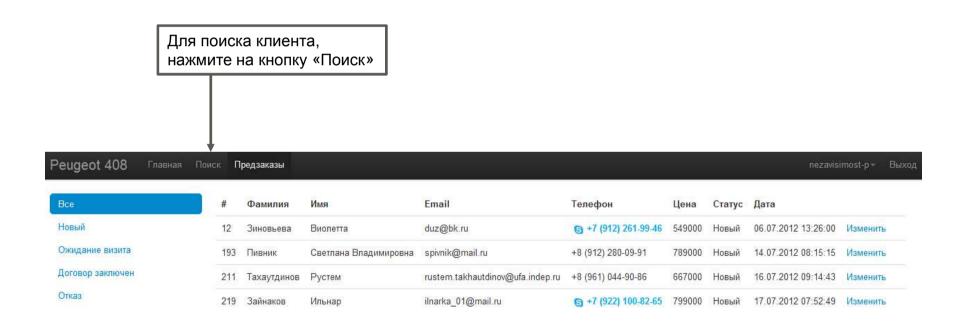
После выбора пользователя из общего списка открывается карточка клиента для актуализации информации о данном предзаказе.



## ПОИСК ПОЛЬЗОВАТЕЛЯ

#### Поиск пользователя

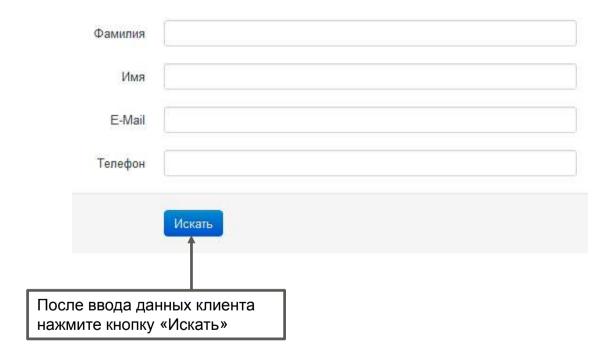
В случае, если пользователь обратился в ваш ДЦ (визит/звонок), при этом изначально указал в форме предзаказа на сайте другой ДЦ, вы запросто сможете найти данного пользователя в общей базе, воспользовавшись формой поиска.



## Поиск пользователя

Для получения результатов поиска вам необходимо ввести в форму поиска несколько параметров:

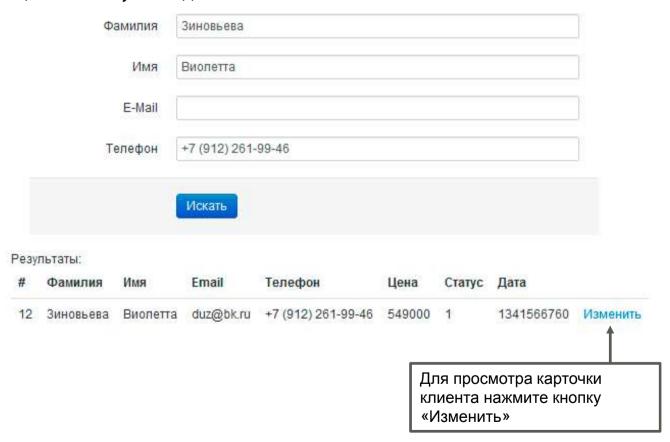
- Фамилию и Имя клиента (обязательно)
- Email клиента или номер его мобильного телефона/части телефона (один из двух параметров обязателен)



ВАЖНО! Вводимые данные должны соответствовать тем значениям, которые клиент вводил на сайте при оформлении предзаказа.

#### Поиск пользователя

После получения результата поиска вы можете зайти в карточку пользователя, перевести пользователя/предзаказ на свой ДЦ и далее актуализировать информацию о статусе ведения клиента.

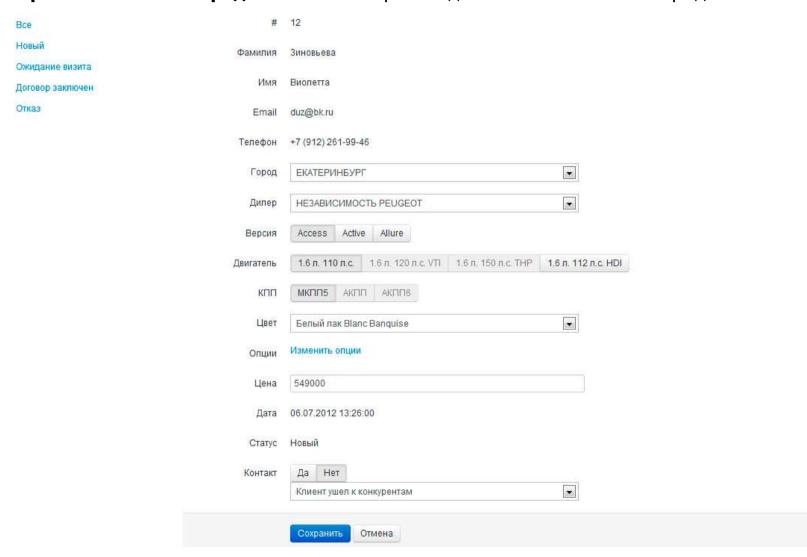


ВАЖНО! Перевод клиента на ваш ДЦ возможен только после установки статуса «Договор заключен» (подробное описание см. на следующих слайдах).

## КАРТОЧКА КЛИЕНТА/ПРЕДЗАКАЗА

## Карточка клиента/предзаказа

## Карточка клиента/предзаказа и история ведения этого клиента/предзаказа:



## Карточка клиента/предзаказа

#### Карточка пользователя состоит из двух основных блоков:

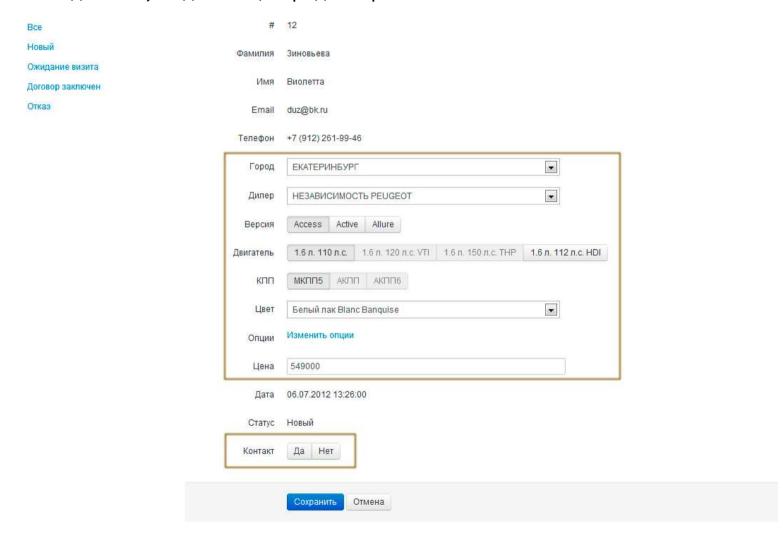
- Личные данные пользователя (оставленные пользователем при оформлении предзаказа на сайте)
- Дилерский центр
- Выбранная версия и комплектация автомобиля (при оформлении предзаказа на сайте)
- Область комментирования
- Общий статус ведения клиента

#### Для редактирования доступны следующие данные:

- Выбранная версия и комплектация автомобиля
- Город и предпочтительный ДЦ
- Общий статус ведения клиента

## Карточка клиента/предзаказа

На данном слайде коричневым цветом обозначены области/данные, подлежащие редактированию:



## АКТУАЛИЗАЦИЯ ИНФОРМАЦИИ О КЛИЕНТЕ

История ведения клиента включает два основных параметра:

- 1. Контакт информация о контакте с клиентом
- 2. Договор информация о заключении договора с клиентом

Оба блока являются редактируемыми.



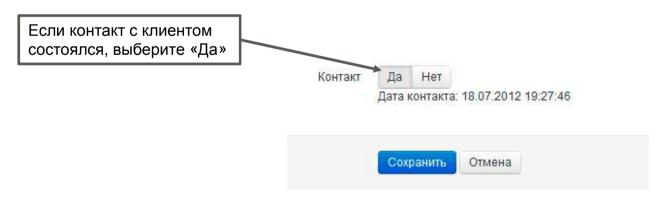
#### Блок «Контакт»



В данном блоке вам необходимо указать информацию о том, состоялся контакт с клиентом или нет.

Если контакт состоялся, необходимо выбрать «Да», и после сохранения изменений в карточке пользователя автоматически будет зафиксирована дата и время контакта.

Редактирование зафиксированной даты и времени не возможно.

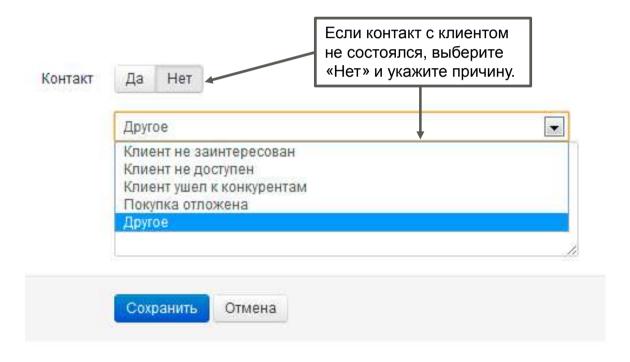


Также в этом случае статус клиента переходит из «Новый» в «Ожидание визита».

Статус Ожидание визита

#### Блок «Контакт»

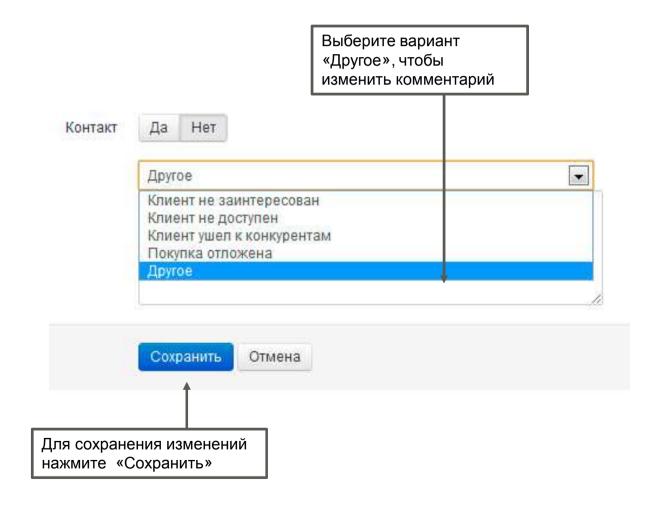
Если контакт не состоялся, то вам необходимо указать «Нет», а также указать причину. Для этого вы можете выбрать один из предлагаемых вариантов ответа, либо и указать свою причину, выбрав «Другое».



Статус Отказ

В данном случае статус клиента остается «Не обработан» или изменяется на «Отказ».

Допускается многократное редактирование поля «Комментарий», в случае если ситуация по результату контакта может измениться.



#### Блок «Договор»

ВАЖНО! Блок «Договор» становится активным только после простановки отметки в блоке «Контакт».



В данном блоке вам необходимо указать информацию, заключен **договор** с клиентом или нет.

Если договор с клиентом заключен, необходимо выбрать «Да», и после сохранения изменений в карточке пользователя автоматически будет зафиксирована дата и время заключения договора.

Редактирование зафиксированной даты и времени не возможно.

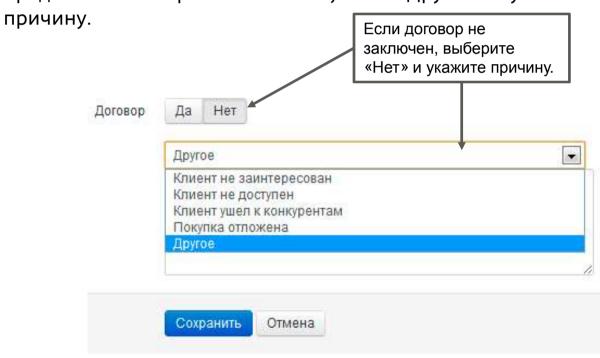


Статус клиента переходит из «Ожидание визита» на «Договор заключен».

Статус Договор заключен

#### Блок «Договор»

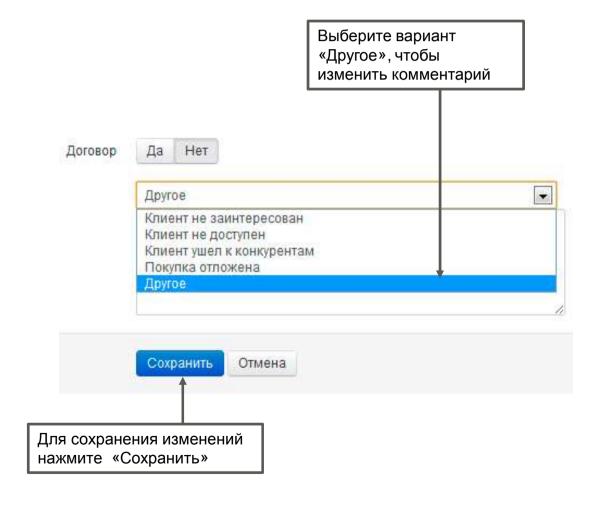
Если договор с клиентом не заключен, вам необходимо указать «Нет», а также указать причину. Для этого вы можете выбрать один из предлагаемых вариантов ответа, либо «Другое» и указать свою



Статус Отказ

В данном случае статус клиента изменяется на «Договор заключен» или «Отказ».

Допускается многократное редактирование поля «Комментарий», в случае если ситуация по результату контакта может измениться.



## Свяжитесь с нами

Для того чтобы мы могли помочь вам в управлении системой:

• Контактное лицо: Андрей Заславский

• Телефон: +7 (495) 981-14-10

• Email: andrey.zaslavsky@peugeot.com