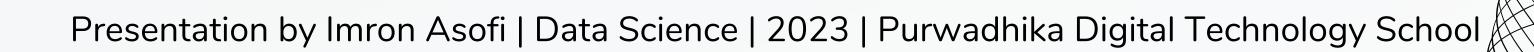




CAPSTONE PROJECT MODUL 3

HOTEL BOOKING DEMAND



CONTENT

01

BUSINESS PROBLEM UNDERSTANDING

02

DATA UNDERSTANDING

03

DATA PREPROCESSING

04

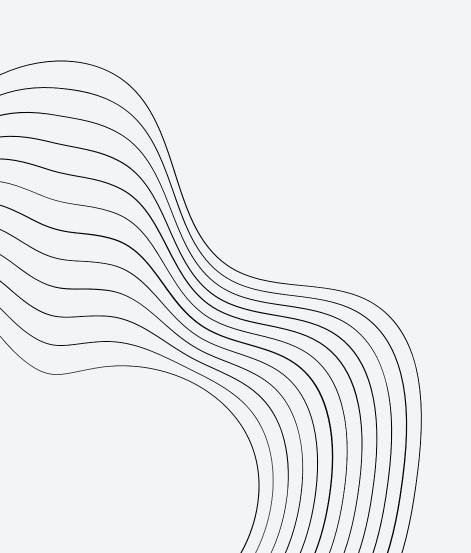
MODELING

05

CONCLUSION

06

RECOMENDATION



BUSINESS PROBLEM

Context

Problem Statement

Objective

Aproach

DATA UNDERSTANDING

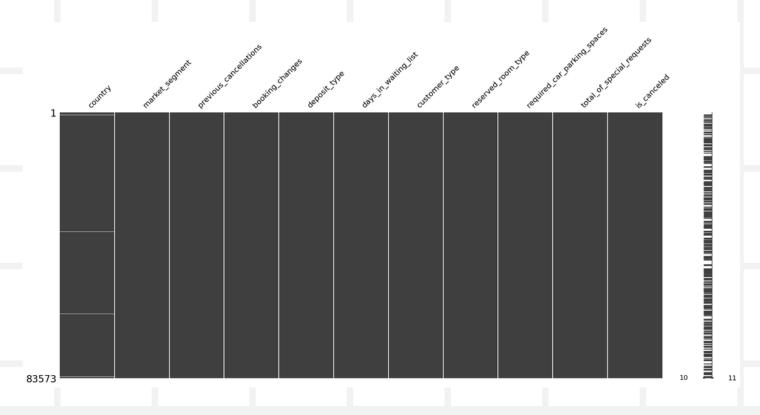
- Dataset menampilkan hotel booking dari 1 July 2015 31 Agustus 2017 dari 2 hotel di Portugal
- Pada dataset ini semua *value* pada kolom numerikal memiliki skala nilai yang mirip

Atribut	Deskripsi					
country	Atribut ini mencatat negara asal pelanggan yang melakukan pemesanan hotel					
market_segment	Atribut ini mengidentifikasi segmen pasar di mana pelanggan termasuk segmen pasar bisnis atau segmen pasar liburan. "TA" artinya "Travel Agents" & "TO" artinya "Tour Operators"					
previous_cancellations	Atribut ini mencatat jumlah pembatalan sebelumnya yang dilakukan oleh pelanggan					
booking_changes	Atribut ini mencatat jumlah perubahan yang dilakukan pada pemesanan, seperti perubahan tanggal atau jenis kamar					
deposit_type	Atribut ini mengindikasikan jenis deposit yang dibayarkan oleh pelanggan, deposit dibagi menjadi 3 kategori: No Deposit (tidak melakukan deposit sama sekali), Non Refund (membuat deposit seharga total pembelian), Refundable (membuat deposit kurang dari total pembelian)					
days_in_waiting_list	Atribut ini mencatat jumlah hari dalam daftar tunggu sebelum pemesanan dikonfirmasi					
customer_type	Atribut ini menggambarkan jenis pelanggan (misalnya, transient, kontrak, grup) : Contract (Booking yang didasari oleh kontrak); Group (Booking dengan sistem grup); Transient (Booking untuk menginap dalam jangka waktu pendek & tidak termasuk dalam grup ataupun kontrak); Transient-party (Booking yang memiliki kelompok transient lainnya)					
reserved_room_type	Atribut ini mencatat jenis kamar yang dipesan oleh pelanggan					
required_car_parking_spaces	Atribut ini mencatat jumlah tempat parkir mobil yang diperlukan oleh pelanggan					
total_of_special_requests	Menunjukkan total jumlah permintaan khusus yang dibuat oleh pelanggan (contoh: twin bed atau minta lantai atas)					
is_canceled	Atribut target ini menandakan apakah pemesanan hotel dibatalkan atau tidak, (0 - tidak dibatalkan, 1 - dibatalkan)					

DATA PREPROCESING

		dataFeatures	dataType	null	nullPct	unique	uniqueSample
	0	country	object	351	0.42	162	[ZWE, GHA]
	1	market_segment	object	0	0.00	8	[Corporate, Direct]
	2	previous_cancellations	int64	0	0.00	15	[4, 13]
	3	booking_changes	int64	0	0.00	19	[9, 16]
	4	deposit_type	object	0	0.00	3	[No Deposit, Non Refund]
	5	days_in_waiting_list	int64	0	0.00	115	[18, 236]
	6	customer_type	object	0	0.00	4	[Contract, Transient-Party]
	7	reserved_room_type	object	0	0.00	10	[D, F]
	8	required_car_parking_spaces	int64	0	0.00	5	[3, 2]
	9	total_of_special_requests	int64	0	0.00	6	[1, 2]
	10	is_canceled	int64	0	0.00	2	[1, 0]

Pada mising value yang terdapat di kolom country disini dilakukan pengisian dengan 'Unknown'



DATA PREPROCESING

Binning

continent
Europe 71398
Others 7658
South America 1841
North America 1529
Asia 1146
Name: count, dtype: int64

Duplicated

Pada dataset ini terdapat 73371 data duplicate

MODELING

ENCODING

'market_segment',
 'deposit_type',
 'customer_type',
 'continent'

SCALING

'previous_cancellations',
 'booking_changes',
 'days_in_waiting_list',
'required_car_parking_spaces',
 'total_of_special_requests'

BINARY

'reserved_room_type'

MODELING

BASE MODEL

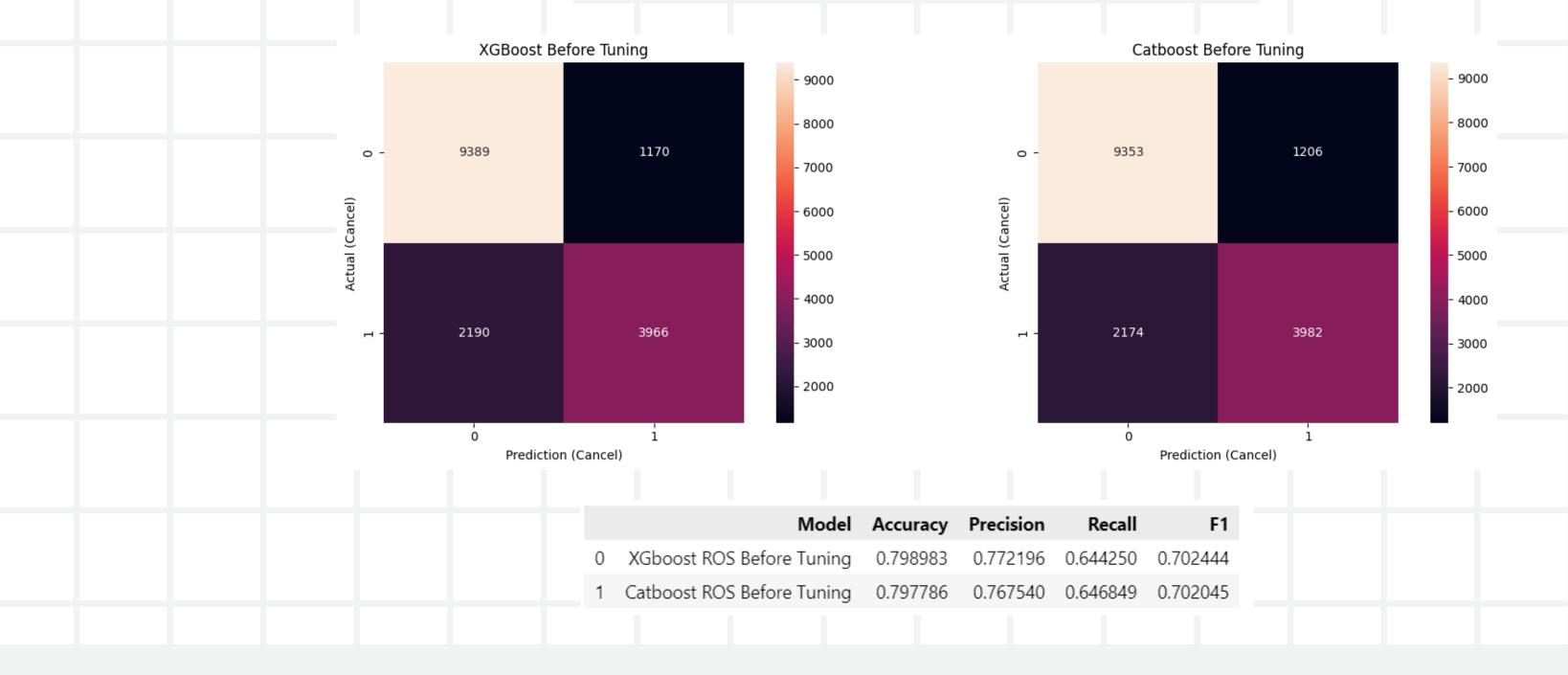
Logistic Regression K-Nearist Neighbors Decision Tree Classifier

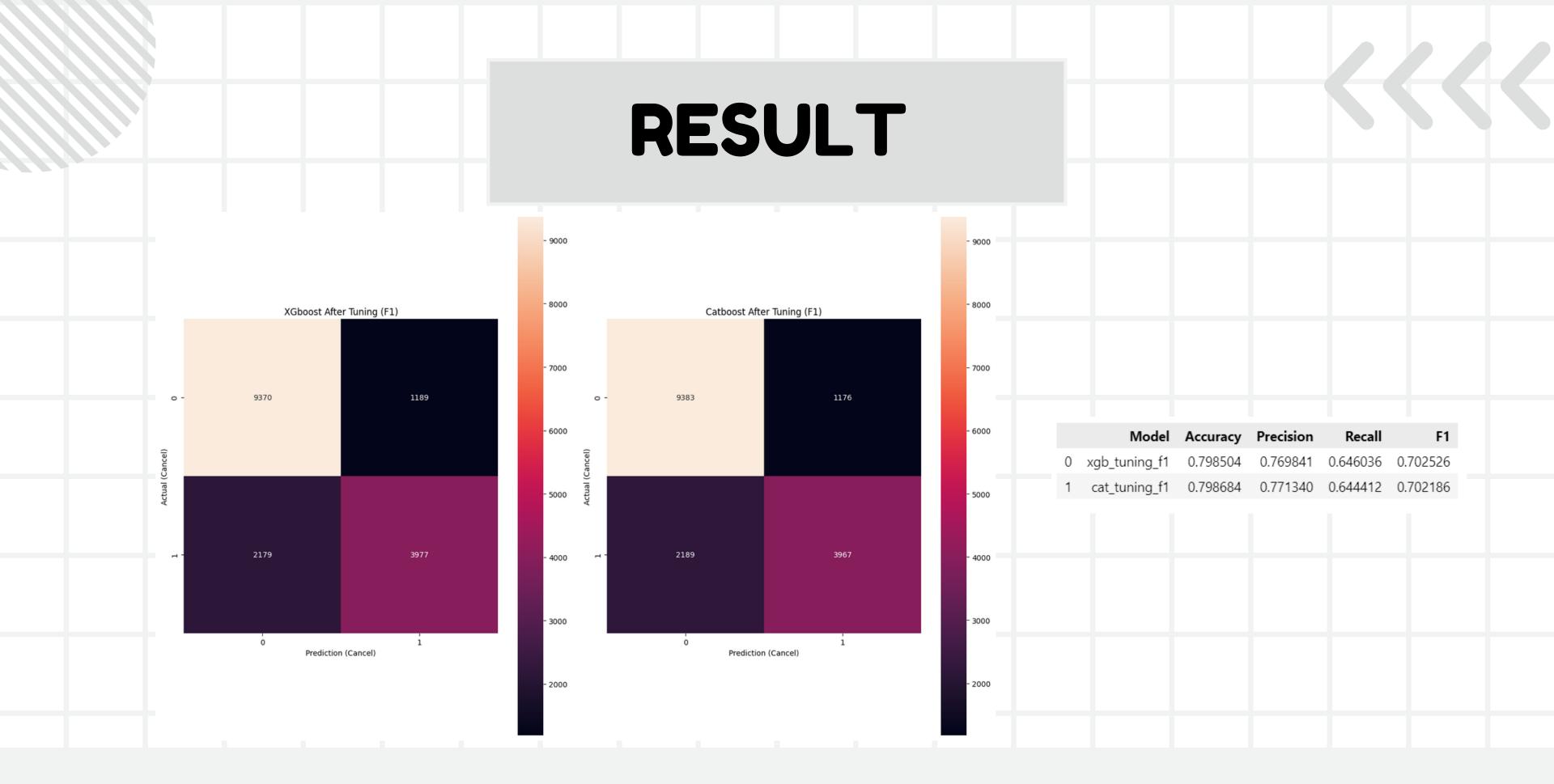
MODEL ALGORITHM

XGBClassifier
LGBMClassifier
CatBoostClassifier
RandomForestClassifier
GradientBoostingClassifier
BaggingClassifier
AdaBoostClassifier

	model	resample	fit_time	score_time	accuracy	precision	recall	f1
15	xgb	ros	1.418720	0.059105	0.766635	0.764307	0.650136	0.702612
16	cat	ros	21.896415	0.106110	0.766454	0.762635	0.651030	0.702421
35	xgb	smote	1.821457	0.056010	0.766301	0.761336	0.652288	0.702302
36	cat	smote	18.931268	0.107609	0.766440	0.771353	0.644206	0.702060
17	lgbm	ros	0.415263	0.060745	0.766302	0.766532	0.647577	0.702049
7	lgbm	none	0.327244	0.064264	0.765982	0.757135	0.654726	0.701910
25	xgb	rus	1.159836	0.062458	0.765787	0.754468	0.656634	0.701860
37	lgbm	smote	0.723131	0.057908	0.766266	0.770110	0.644734	0.701852
33	rf	smote	4.188086	0.213543	0.765678	0.751388	0.658949	0.701848
26	cat	rus	16.131141	0.115548	0.765561	0.752568	0.657649	0.701602

Hasil model 2 terbaik
dihasilkan oleh
XGBoost dan
Catboost, kemudian
data akan di
oversampling untuk
mencari hasil prediksi
yang lebih baik





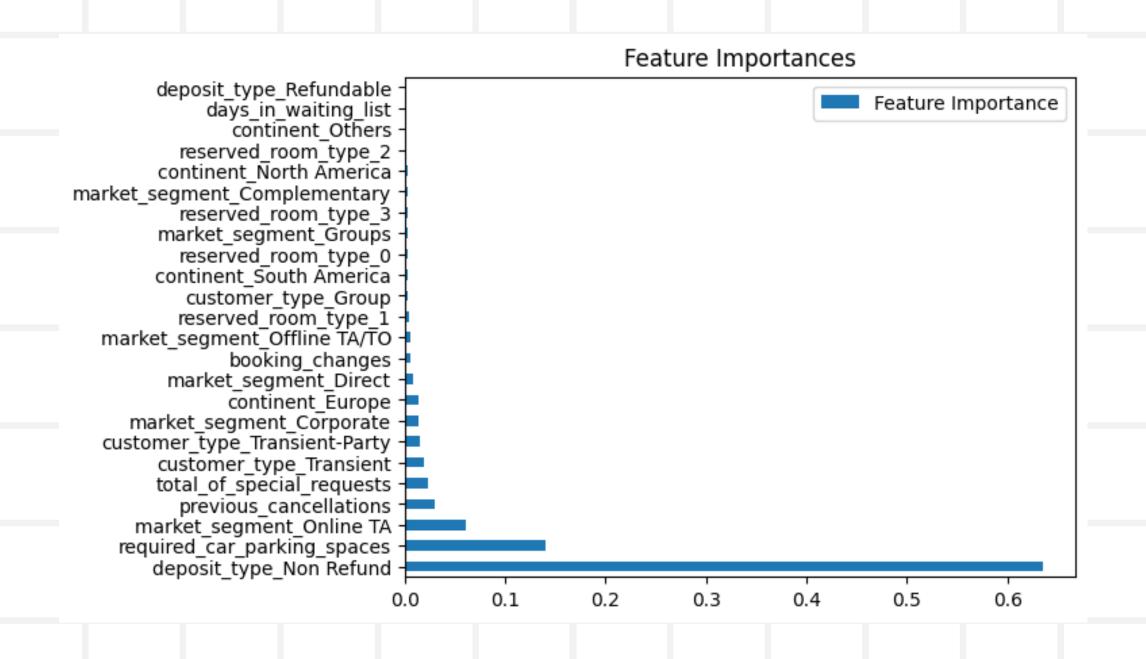
```
XGBoost - F1 Best Parameters: {'model_learning_rate': 0.1, 'model_max_depth': 5, 'model_n_estimators': 300}
XGBoost - F1 Best Score: 0.7027607154921389

Catboost - F1 Best Parameters: {'model_depth': 5, 'model_iterations': 300, 'model_learning_rate': 0.1}
Catboost - F1 Best Score: 0.7026586076082937

XGB Classifier
F1 Score default: 0.702444
F1 Best Score: 0.702760

Best parameter
'model_n_estimators': 300
'model_max_depth': 5
```

'model_learning_rate': 0.1



CONCLUSION

Classification			: f1-score	support
0	0.81	0.89	0.85	10559
1	0.77	0.65	0.70	6156
accuracy			0.80	16715
macro avg	0.79	0.77	0.78	16715
weighted avg	0.80	0.80	0.79	16715

Dengan adanya analisa ini, kita dapat memprediksi pelanggan mana yang sekiranya akan booking cancel ataupun tidak. Pelaku industri perhotelan memiliki lebih banyak tools yang bisa digunakan dalam menghadapi hal ini.

RECOMMENDATIONS

- 1. Penambahan Data. Dalam rangka meningkatkan performa model ini, langkah yang paling efektif adalah menambah jumlah data dan juga keberagaman data. Kebanyakan data numerikal pada dataset ini, memiliki nilai 0,
- 2. Membuat kontrak atau peraturan dengan Travel Agent baik yang offline maupun online, memungkinkan untuk merendahkan angka cancel booking,
- 3. Dengan adanya tools prediksi ini, pelaku industri perhotelan dapat mencegah cancel booking dengan memberikan diskon atau layanan lebih kepada pelanggan calon cancel booking
- 4. Dapat menyesuaikan ketentuan booking sesuai dari feature feature prediksi cancel booking

THANK YOU

Presentation by Imron Asofi