





Created by: Indra Maulidin indramaulidin@gmail.com linkedin.com/in/indra-maulidin

I'm a Data Enthusiast and have a desire to create a career in Data Field especially as Data Scientist or Data Analyst. I have skills to use programming language such as Python and SQL. I have project experience doing Exploratory Data Analysis, Data Pre-Processing and creating Machine Learning Model.

Supported by: Rakamin Academy Career Acceleration School www.rakamin.com

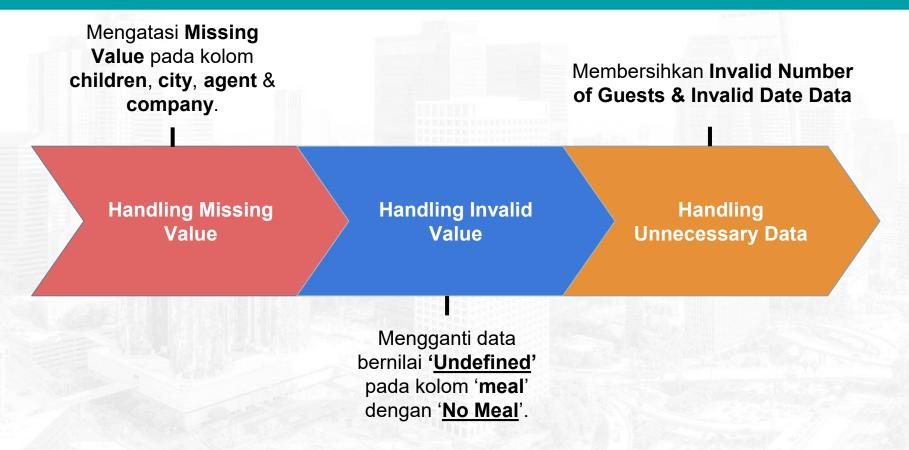
Overview



"Sangat penting bagi suatu perusahaan untuk selalu menganalisa performa bisnisnya. Pada kesempatan kali ini, kita akan lebih mendalami bisnis dalam bidang perhotelan. Fokus yang kita tuju adalah untuk mengetahui bagaimana perilaku pelanggan kita dalam melakukan pemesanan hotel, dan hubungannya terhadap tingkat pembatalan pemesanan hotel. Hasil dari insight yang kita temukan akan kita sajikan dalam bentuk data visualisasi agar lebih mudah dipahami dan bersifat lebih persuasif."

Data Preprocessing



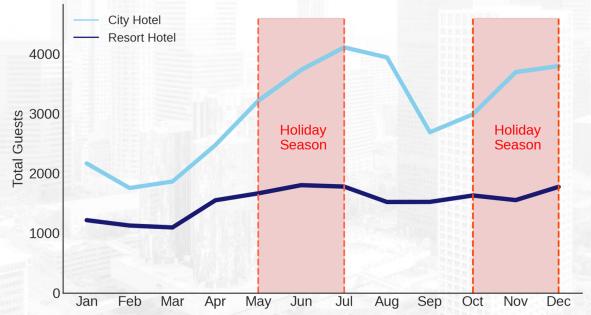


Monthly Hotel Booking Analysis Based on Hotel Type



Both Hotels Have More Guests During Holiday Season

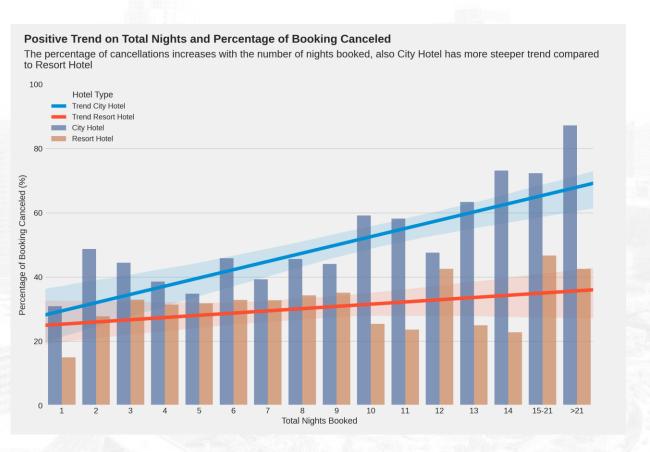
There is a large reduction guests for City Hotel in August and September, while both hotels have less customer outside Holiday Season especially in the beginning of the year.



- Terlihat berdasarkan Grafik untuk Hotel Perkotaan, jumlah tamu hotel yang datang setiap bulannya tergantung dengan Musim Liburan seperti Libur Sekolah, Hari Raya Idul Fitri atau Hari Libur Nasional lainnya yang bertepatan dengan bulan tersebut.
- Sedangkan untuk Hotel Resor tidak terlalu tergantung dengan Musim Liburan dan memiliki jumlah tamu hotel yang cukup stabil untuk setiap bulannya.
- Tim Bisnis dapat memanfaatkan Bulan bulan yang bertepatan Musim dengan Liburan dalam memberikan Campaign ke calon sehingga tamu hotel dapat meningkatkan jumlah tamu hotel yang datang untuk tahun selanjutnya.

Impact Analysis of Stay Duration on Hotel Bookings Cancellation Rates

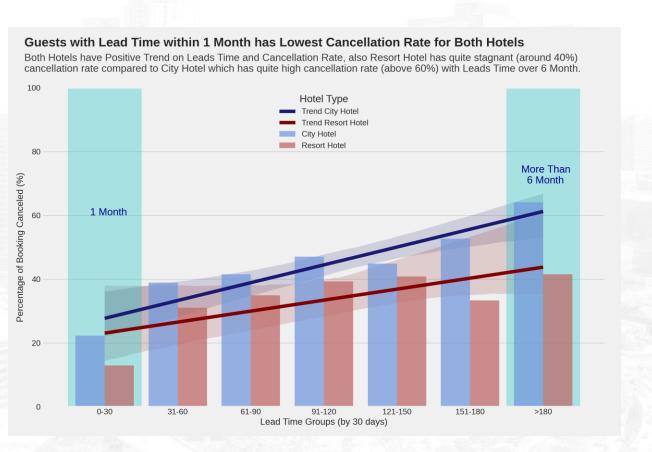




- Untuk Hotel Perkotaan semakin besar jumlah hari yang dipesan (Total Nights Booked) maka semakin besar pula persentase Pembatalannya dengan persentase tertinggi mencapai sekitar 80%.
- Sedangkan untuk Hotel Resor kenaikan persentase untuk jumlah hari yang dipesan tidak terlalu besar dengan persentase tertinggi disekitar 40%.
- Dengan menggunakan data data tersebut, Tim Bisnis dapat membuat Cancellation Policies berdasarkan Jumlah Hari yang dipesan oleh tamu hotel untuk mengurangi kerugian yang diterima oleh Hotel akibat pematalan Pesanan.

Impact Analysis of Lead Time on Hotel Bookings Cancellation Rate





- Kedua Hotel memiliki tren yang curam antara Waktu Pemesanan Hotel dengan Persentase Pembatalan.
- Pelanggan dengan Waktu Pemesanan dalam kurun waktu 1 Bulan lebih memungkinkan menghasilkan Revenue dibandingkan pelanggan dengan kurun waktu pemesanan lainnya.
- Tim Bisnis juga dapat menggunakan data Waktu Pemesanan dalam menentukan Cancellation Policies untuk meningkatkan Revenue Hotel.

Business Recommendation





Ayo nikmati waktu Liburan anda bersama Keluarga di Bali dengan Paket Murah dan Berkualitas yang akan memberikan anda dan keluarga pengalaman Liburan yang tak terlupakan



Biaya termasuk pesawat, sudah ditentukan sesuai tanggal dan waktu tujuar



Kami akan menyediakan hotel mewah dengan layanar dan fasilitas kelas dunia dengan lokasi yang strategis



Banyak sekali spot foto yang indah dan mengesankan serta dijam

BOOK NOW

123-456-7890

www.reallygreatsite.com

@reallygreatsite

- Tim Bisnis Hotel dapat memanfaatkan momen Musim Liburan dan melakukan kerja sama dengan sebuah Agen Perjalanan yang menyediakan Paket Liburan Keluarga untuk meningkatkan Jumlah Tamu Hotel.
- Selain meningkatkan Jumlah Tamu dan Revenue Hotel, kerja sama ini juga diharapkan dapat memperluas jangkauan bisnis Hotel dengan memperkenalkan Hotel kepada pelanggan – pelanggan lama dari Agen Perjalanan yang bekerja sama dengan Hotel.

*Untuk nama Agen Perjalanan dan Lokasi Hotel merupakan Fiktif