

Pressemeddelelse

15. september 2014

Nyetableret virksomhed udfordrer bankerne på deres kerneforretning

Crowdfunding, der internationalt har skaffet mere end 36 mia DKK¹ i kapital, kommer nu for alvor til Danmark med en avanceret online platform fra Flex Funding A/S – og udgør et seriøst alternativ til bankerne både for virksomheder, der søger lån og for bankkunder, der gerne vil have mere i rente.

På konferencen "Klar til opsvinget" arrangeret af Berlingske Business 3. september 2014 afviste bankerne endnu en gang, at virksomheder i Danmark lider under den meget omtalte kreditklemme.

"Vi mener ikke, at der er tale om nogen kreditklemme. Man skal huske på, at bankerne lever af at låne penge ud, som gerne skal give afkast til aktionærer. Når vi ikke låner penge ud, skyldes det, at der ikke er gode nok projekter" citerede Berlingske dagen efter konferencen cheføkonom i Nordea, Helge J. Pedersen for at sige. Samtidig efterlyste direktør for Vækstfonden, Christian Motzfeldt, flere private, der vil låne ud til små og mellemstore virksomheder og fandt, at der var et stort uudnyttet potentiale.

"I Flex Funding vil vi gerne tage udfordringen op. Hvis der er tilstrækkeligt mange långivere hos Flex Funding, der udlåner 1.000 kr. hver, kan vi sammen hjælpe små og mellemstore virksomheder med at finansiere vækst og jobskabelse. Og udover at hjælpe virksomhederne tyder erfaringer fra andre lande på, at man også hjælper sig selv, fordi man kan opnå en ganske attraktiv rente på sin opsparing. Så der er tale om en win-win situation for virksomheder og kunder med penge i banken – og ikke mindst for væksten i Danmark" siger adm. direktør Henrik Vad, Flex Funding A/S.

"Adgang til kapital og likviditet og tryghed om kreditvilkårene er helt afgørende for, at virksomhederne kan koncentrere sig om deres primære forretning. Hos Flex Funding tror vi på, at virksomhederne via vores platform kan opnå attraktive lån med fast rente og en løbetid, der passer til virksomhedens finansieringsbehov. Når lånet er på plads, behøver virksomheden ikke bekymre sig om, at vilkårene pludselig strammes – hos os er en aftale en aftale" fortsætter Henrik Vad.

Flex Funding A/S er stiftet af Henrik Vad, som også er aktionær og adm. direktør i virksomheden. Henrik Vad har en lang karriere som direktør i Skandinaviske banker og finansielle virksomheder, herunder 17 år som adm. direktør i svenskejet Skandiabanken, som han etablerede og udviklede til Danmarks største internetbank. Henrik Vad er bankuddannet i Danske Bank og er derudover cand.jur. fra Københavns Universitet og har gennemført Stanford Executive Education fra Stanford University i Californien.

Flex Fundings koncept fungerer som en online markedsplads, hvor långivere kan låne penge direkte til virksomhederne udenom bankerne. Konceptet kombinerer en avanceret finansiell markedsplads med det bedste fra online banker og udnytter den mest moderne teknologi.

"Flex Fundings koncept, hvor kunderne bliver deres egen bank, bliver fremtidens vinder" slutter Henrik Vad.

For mere information kontakt Henrik Vad på 26888900 eller henrik.vad@flexfunding.com

¹ <http://www.iosco.org/research/pdf/swp/Crowd-funding-An-Infant-Industry-Growing-Fast.pdf>

Faktablad

"As bank lending has reduced after the crisis, peer-to-peer lending can be a valuable alternative providing easier, faster and potentially also cheaper access to finance."

"SMEs reported a deterioration in the availability of bank loans, and results suggest that financing conditions for SME's are more difficult than for larger companies."

Source:
EUROPEAN COMMISSION
Directorate General Internal Market and Services
FINANCIAL MARKETS
Brussels, 03 October 2013
CONSULTATION DOCUMENT
Crowdfunding in the EU - Exploring the added value of potential EU action

Konceptet Flex Funding

Flex Funding er en online auktion for penge, hvor private låner direkte til virksomheder i Danmark. Vi matcher virksomheder, som søger om lån, med långivere. Der er ingen mellemmand, ingen banker og ingen skjulte gebyrer.

Alle virksomheder, der ansøger om et lån, gennemgår en grundig kreditvurdering af Flex Fundings erfarne kreditteam. Kun sunde, veletablerede virksomheder kan bestå en tilfredsstillende kreditproces og få tilladelse til at søge om lån gennem Flex Funding. Flex Funding inddeler de godkendte virksomheder i en risikoklasse – fra god til fremragende, hvilket hjælper långiverne til at udvælge hvilke virksomheder de vil låne til. Herefter bliver virksomhedernes låneanmodninger lagt ud på Flex Fundings markedsplads, som er en auktion for penge.

På Flex Fundings markedsplads på www.flexfunding.com kan långiverne vælge hvilken type virksomhed, de ønsker at låne til – og angive hvor stort et beløb de ønsker at udlåne og hvilken rente de håber at opnå. Renten er fast i hele låneperioden. Og lånenes løbetid kan være fra 6 måneder og helt op til 10 år, som tilbagebetales med månedlige ydelser til långivernes konti i Flex Funding.

I praksis vil en långiver ofte komme til at låne små beløb til en lang række forskellige virksomheder for at sprede sin risiko. Helt ned til 200 kr. pr. virksomhed. Så der står ofte flere hundrede forskellige långivere bag hvert enkelt virksomhedslån. Det gør risikoen for tab meget lille. Og virksomhederne opnår den lavest mulige rente, da den kun accepterer de bedste bud med de laveste renter.

Flex Funding udarbejder de nødvendige lånedokumenter og administrerer også tilbagebetalingen af de månedlige låneydelser til hver enkelt långiver. I Flex Fundings service indgår også administration af långivers konto og gratis adgang til vores rapporteringsværktøjer.

Virksomhederne betaler et etableringsgebyr pr. lån og långiverne en løbende serviceprovision. Vi forventer at långiverne opnår en nettorente på ca. 4,85% p.a. (efter estimerede tab og provision til Flex Funding) i gennemsnit, hvilket er over dobbelt så meget som bankernes højeste sats for aftaleindskud samt en gennemsnitlig udlånsrente på 6,40 % p.a. i risikoklasse A+.

Unik IT-plattform

Flex Fundings next generation IT platform er udviklet med samme høje krav og standarder til indhold og sikkerhed som traditionelle banksystemer. IT-plattformen er unik og sætter helt nye standarder inden for crowdfunding markedet. Den er skalerbar, så den kan anvendes til multinational peer-to-peer lending med en forberedt løsning til direkte integration til det enkelte lands bankinfrastruktur. Eksempelvis er den forberedt til flere sprog, forskellige valutaer og flere finansielle produkter – både til retail- og erhvervsmarkedet. Alle processer er i videst mulig omfang automatiseret med henblik på at levere hurtige svar og sagsbehandling samt reducere manuel håndtering til et minimum. Kreditvurderingsmodellen er robust og gennemprøvet. Den baseres på et mix af traditionel bank kreditvurdering, algoritmer samt informationsindsamling fra eksterne leverandører. IT-systemet og platformen er egenudviklet med baggrund i teamets indgående erfaringer fra førende online banker (Skandiabanken, Saxo Bank m.v.).

Tilladelse fra Finanstilsynet

Flex Funding A/S er den første crowdfunding virksomhed som har opnået tilladelse af Finanstilsynet som betalingsinstitut. Godkendelsen dækker alle lande i EU/EØS. Tilladelsen betyder bl.a. at ledelsen er blevet Fit & Propergodkendt, og at Flex Funding skal leve op til visse kapitalkrav samt krav til IT-sikkerhed.

Stærkt team

Bag Flex Funding A/S står stifter og adm. direktør Henrik Vad sammen med et stærkt team med mangeårig erfaring fra førende online banker i Skandinavien samt Finanstilsynet, Finansrådet og Nets.

Flex Funding A/S
Lindegårdsvej 51, 1.
2920 Charlottenlund
Cvr.nr. 25619978
www.flexfunding.com
info@flexfunding.com

Direktion

Henrik Vad, adm. direktør, cand.jur.

henrik.vad@flexfunding.com

Henrik Vad er stifter og medejer af Flex Funding A/S. Henrik Vad har over 25 års erfaring fra den finansielle sektor i Skandinavien på ledelsesniveau. Blandt andet har Henrik Vad i 17 år været adm. direktør i den svenskejede Skandiabanken A/S, som han etablerede og udviklede til den største internetbank i Danmark, executive director i Saxo Bank og aktiechef i Danske Bank. Henrik Vad er bankuddannet i Danske Bank og er derudover cand.jur. fra Københavns Universitet og har gennemført Stanford Executive Education fra Stanford University i Californien.

Øvrig ledelse i Danmark

Tina Füssel, direktør og landechef for Danmark samt chefjurist. Tina Füssel har 25 års erfaring fra finans- og it virksomheder, blandt andet tre år som senior vice president i Nets og 17 år i Finansrådet, senest som underdirektør indtil 2010. Herudover omfatter CV'et Finanstilsynets juridiske afdeling, Nordea, lokale Pengeinstitutter og Finansministeriet samt flere bestyrelsesposter, blandt andet i Nets DanID A/S.

Jørgen Christensen, IT-direktør. Jørgen Christensen er bankuddannet og har gennem mange år været beskæftiget inden for IT-området, herunder 7 år som IT-chef i Skandiabanken, Danmark.

Bestyrelse

Christian Lundgaard, bestyrelsesformand, cand.merc., adm. direktør i CL Gruppen ApS Lars

Graversen, adm. direktør i LG Gruppen ApS m.fl.

Anders Holmgren, civiløkonom og professionel bestyrelsesmedlem med stor finansiell erhvervserfaring. Bl.a. tidligere direktionsmedlem og nordisk kreditchef i SkandiaBanken AB, Sverige, vicedirektør og direktionsmedlem i AMFA Bank AB, Sverige og kreditchef i SEB Banken AB, Sverige

Søren Isaksen, adm. direktør ITMC Soft Ltd., UK

Rasmus Nielsen, udgiver Altinget.dk

Catarina Ryder Pedersen, advokat hos Erritzøe Advokater

Ricky Wilke, Ph.d. og leder af Institut for Økonomisk Markedsføring på CBS, Copenhagen Business School

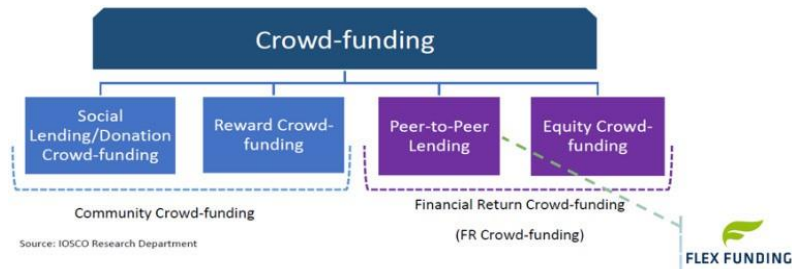
Hvad er crowdfunding

Der eksisterer ikke en klar og universel definition på crowdfunding, da det indeholder mange forskellige typer, der dækker forskellige forretningsmodeller, og falder ind under mange forskellige potentielle lovgivningsmæssige reguleringer.

Der er dog tre gennemgående elementer, som er centrale for crowdfunding:

1. den lille mængde penge, som hver deltager giver (crowd)
2. et online setup med opfordring til at deltage
3. tilstedeværelsen af en online platform til at facilitere kontakten mellem udbydere og brugere af midlerne.

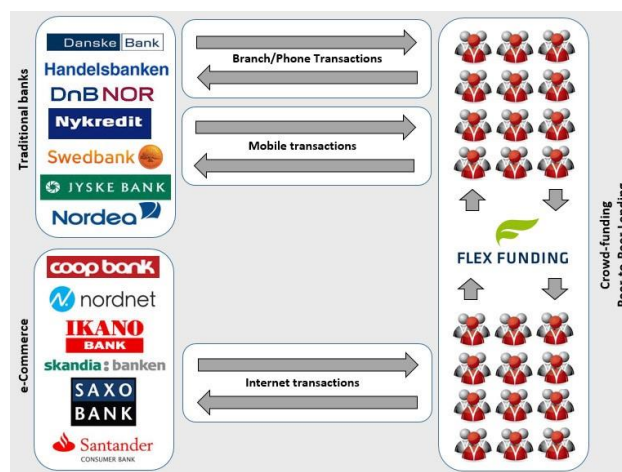
Under disse tre elementer er der mange forskellige typer af crowdfunding afhængigt af formålet med fundraising samt det anvendte instrument til at bidrage med midler. Den mest udbredte definition skelner mellem ikke-finansiell og finansiell crowdfunding, hvor forskellen udgøres af, hvad udbyderne af penge får til gengæld for at levere midler,



1. Ikke-finansielle, undertiden også kaldet "social crowdfunding", omfatter alle former for monetære bidrag, hvor udbyderen af pengene ikke forventer nogen økonomisk afkast.
2. "Finansiell crowdfunding", omfatter alle de bidrag, hvor udbyderen af penge forventer en vis økonomisk afkast, og som er en form for markedsbaseret finansiering, der kollektivt er benævnt "Finansiell crowdfunding". Blandt disse er lånebaseret crowdfunding (også kendt som "peer-to-peer lending" eller "crowdlending"), hvilket omfatter Flex Funding A/S, og egenkapitalbaseret crowdfunding, (også kendt som "equity crowdfunding" eller "investment crowdfunding"). Værdipapirerne, som udstedes, kan være aktier eller obligationer.

En ny "Game Changer" i den finansielle industri

Flex Funding giver nu private (privatkunder, virksomheder, professionelle investorer m.v.) adgang til at låne penge direkte til virksomheder i Danmark. Vi matcher virksomheder, som søger om lån, med långivere. Der er ingen mellemhænd, ingen banker og ingen skjulte gebyrer. Det er en meget bedre forretning for både virksomheder der søger om lån og bankkunder der gerne vil have mere i rente.



Bevist succes i udlandet

Konceptet peer-to-peer lending er allerede en bevist succes i udlandet med meget høje vækstrater, og hvor udlån mere end fordobles fra år til år.

