



360

# 白皮书

流动性的未来

旨在促进用户驱动的创新和连接。

## 360生态系统

在当今快速发展的加密货币环境中，360生态系统诞生于行业定义的产品需求，该产品不仅要满足当前市场的要求，而且要永远适应未来的市场力量。

## 您能期待什么？

本白皮书概述了我们对一站式、动态和敏捷的加密生态系统的愿景，该生态系统通过持续的数据驱动优化来优先考虑并增强用户协作。

[www.360foundation.xyz](http://www.360foundation.xyz)

# 目录

03	介绍 敏捷方法
04	代币经济学
05	资金分配 通缩机制
07	平台介绍
08	潜力产品
09	用例
10	生态系统
11	流动性
12	质押
13	为什么360
14	结论
15	免责声明

# 介绍

**360** 代币是 **360** 基金会的实用代币，旨在充当 **Web2** 和 **Web3** 之间的桥梁，旨在促进用户驱动的创新和连接。该代币建立在 **Polygon** 链之上，预铸代币总量为 **10** 亿枚，以代码“**360**”为标志，涵盖了由敏捷开发方法、用户驱动的产品和模块化企业解决方案定义的综合生态系统。

## 敏捷方法

通过采用敏捷原则，例如客户协作、适应性规划和持续改进，我们确保我们的产品真正满足用户不断变化的需求。因此，我们积极让客户参与开发过程，以深入了解他们的需求，并将他们的反馈纳入旅程的每个阶段。

敏捷方法使我们能够快速适应不断变化的市场动态，并根据业务价值确定任务的优先级，而不是先入为主或过时的市场需求概念。

用户驱动的开发通过提供持续的反馈和指导我们决策过程的宝贵见解来增强敏捷方法的有效性。

为了秉承敏捷精神并优先考虑用户驱动的开发，我们将简短的路线图作为我们方法的一个组成部分。越来越明显的是，我们很少对未明确的未来市场条件做出具体承诺。保持路线图简洁使我们能够快速响应不断变化的市场趋势和用户期望。

在以下部分中，我们将更深入地探讨 **360** 平台的特性、功能和技术方面。我们将探索我们的敏捷开发方法与用户驱动的开发如何使我们处于加密行业创新和用户满意度的前沿。

# 代币经济学

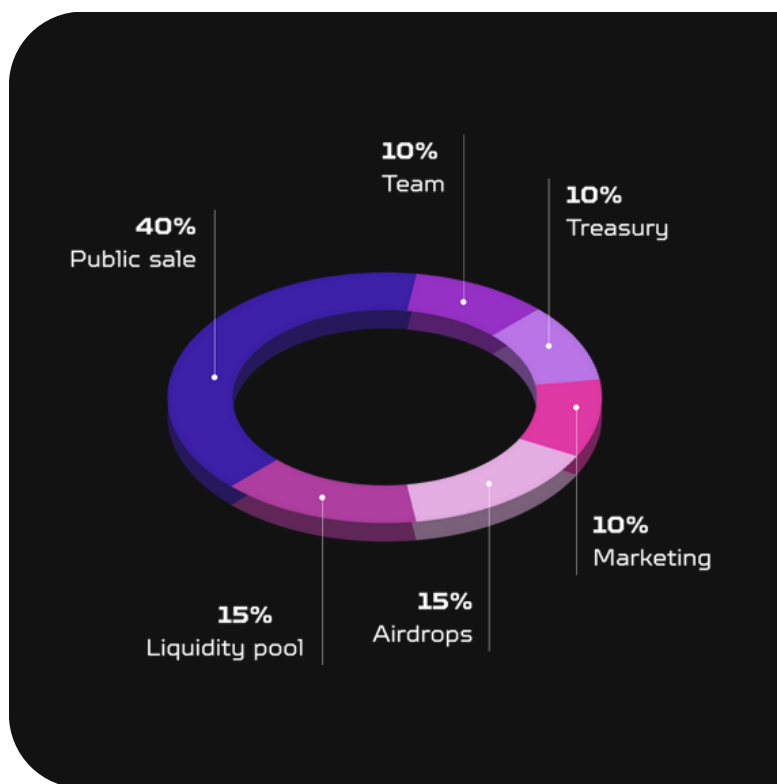
将代币分配给不同的部分有特定的目的，确保项目的长期可行性和成功。财务拨款保证了未来运营和发展的资金来源，实现持续创新和改进。用于营销活动的专用代币可以提高认知度和用户获取，从而向更广泛的受众推广该项目。

## 质押和流动性池

质押和流动性池代币激励代币持有者积极参与生态系统并提供流动性，从而培育一个强大而充满活力的社区。此外，分配用于公开销售的代币有助于更广泛的分配并鼓励社区参与，从而增强去中心化和包容性。

分配给团队和顾问的代币是对他们宝贵贡献和专业知识的激励。为了确保透明度和可及性，财务、营销和激励分配将始终可用。流动性池分配将永久锁定在流动性池中，维护生态系统的稳定性。团队和顾问的代币分配将遵循 **12** 个月的线性归属时间表，每 **3** 个月解锁一次，每次释放 **2500** 万个代币。这些代币经济策略的实施是为了给 **360** 代币的成功奠定坚实的基础，并培育一个繁荣且可持续的生态系统。

有关更详细的介绍，请参阅代币经济学附件。



## 资金分配

**360** 代币项目的资金战略分配旨在确保项目的成功和长期可持续性。开发和研究获得了很大一部分资金，从而实现了持续改进和创新。流动性供应也被优先考虑，以维持市场充足的流动性，促进无缝交易并使代币持有者受益。

### 营销和采用

营销和采用工作的分配是为了推动用户获取和促进项目增长。运营和团队费用用于支持项目的日常运营，而储备分配则为不可预见的情况和未来的战略举措提供了灵活性。此外，对实际收益质押池的分配可以激励代币持有者，让他们在 **12** 个月的时间内获得额外奖励。总体而言，这些资金分配旨在建立均衡的分配，以促进 **360** 代币生态系统的增长和成功。

## 通货紧缩机制

**360** 代币采用了强大的通货紧缩机制，强调了该项目对创建可持续生态系统的承诺。与其他代币相比，**360** 代币非常注重保持稀缺性和价值。为了实现这一目标，生态系统内产生的很大一部分利润将用于代币回购和销毁。随着时间的推移，这种通缩方法逐渐减少代币供应，造成稀缺性，从而有利于代币持有者。通过实施这一机制，**360** 代币旨在灌输对其长期价值的信心，并确保代币持有者的可持续增长。

# 平台

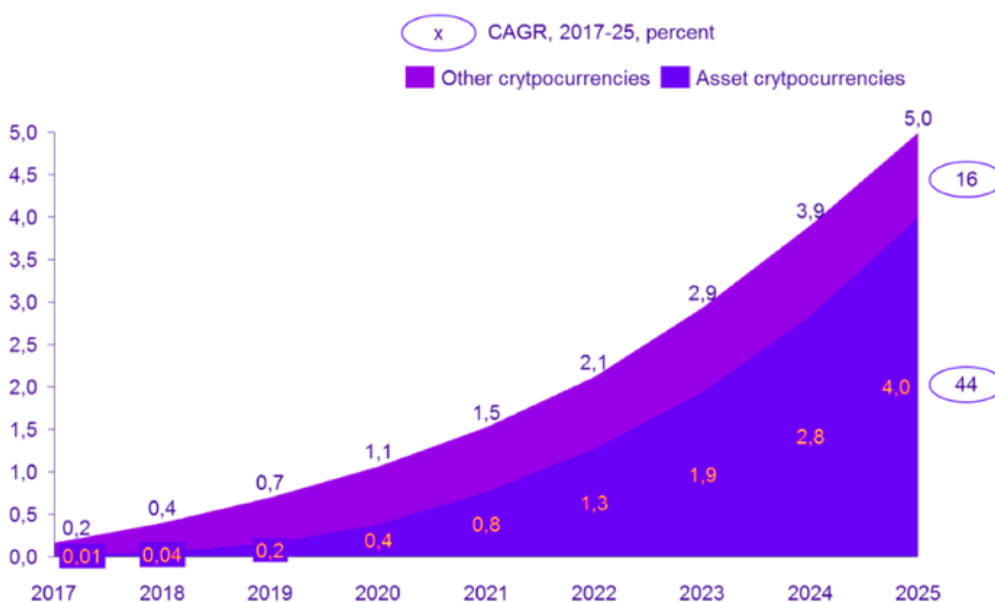
我们的去中心化金融平台由市场动态驱动，提供创新的解决方案来满足用户不断变化的需求。敏捷方法使我们能够快速响应市场变化，并优先考虑为用户提供最大价值的功能。我们以用户为中心的方法让市场决定我们创造的产品，确保一个动态和多功能的平台。

通过密切监控市场趋势、用户反馈和新兴机会，我们的去中心化金融平台始终与不断变化的去中心化金融格局保持一致。这种方法使我们能够识别市场差距并创建满足不断变化的用户需求的创新解决方案。

我们采用敏捷方法确保了动态和适应性平台。通过客户协作、适应性规划和持续改进，我们加强对用户需求的理解，快速迭代并完善平台，以满足不断变化的市场需求。

我们对卓越用户体验的承诺促使我们积极让用户参与开发过程，确保他们的声音得到倾听并满足他们的要求。通过优先考虑用户反馈并将其纳入整个旅程，我们营造了一个用户积极塑造平台未来的环境。

2017-2025 年加密货币总市值, 万亿美元



# 潜力产品

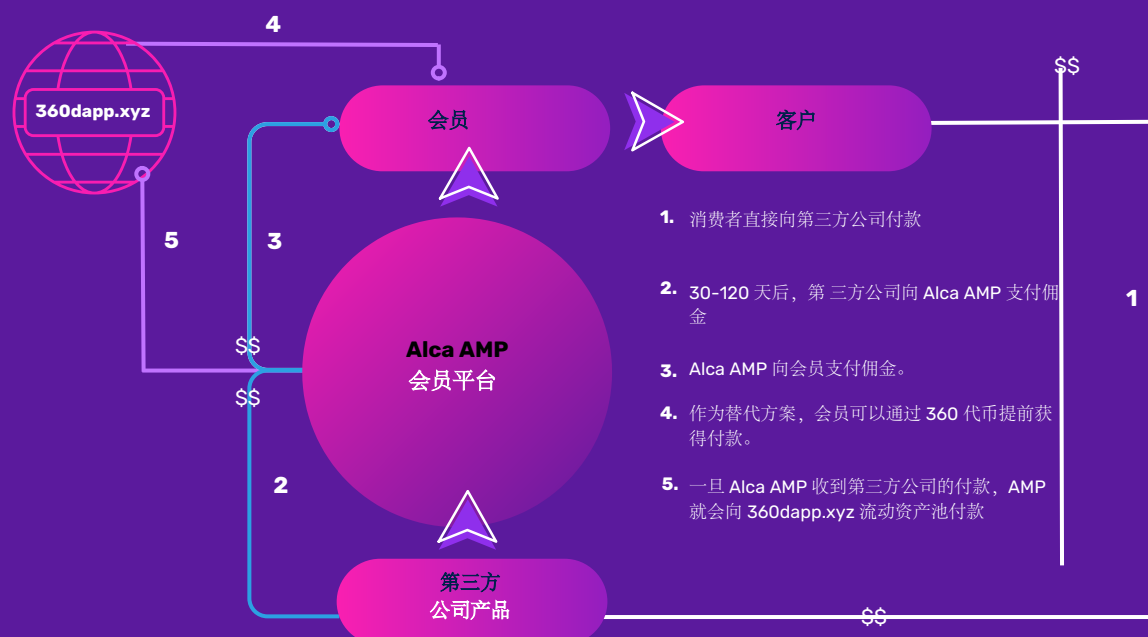
我们的去中心化金融平台将提供广泛的潜在产品，旨在满足各种用户需求。其中包括用于交易 360 代币和其他加密货币的去中心化交易所（DEX）、不同区块链网络之间的桥梁（Connect）、代币化服务、访问各种去中心化金融产品（360 DeFi）、法定入口、去中心化市场、农业选项、安全的代币库、借贷服务、归属机制、用户友好的钱包、支付选项、质押机会、软节点以及商家接受 360 代币的激励措施。

## 企业解决方案

我们的企业解决方案套件适合寻求过渡到Web3的企业。我们提供定制解决方案，例如代币化服务、质押集成、流动性解决方案等。我们的敏捷方法可确保无缝集成并符合每个企业的独特需求。

## 案例分析

我们的目标是构建客户需要和未来客户想要的模块。比如下面示例



## 用例

**360**生态系统旨在提供解决实际问题的多样化用例，包括：

- 去中心化交易所（DEX）：用于交易 **360** 代币和其他加密货币的平台，提供无缝且安全的交易。
- 代币化：将资产代币化并在区块链上创建数字表示的能力，从而增强可访问性和流动性。
- 去中心化金融接入：提供流动性资金池质押、里程碑兑现、根据参与人数增加年收益率等多种去中心化金融产品，赋能用户收益最大化。
- 法定货币入口：用户将法定货币转换为 **360** 代币的网关，简化了新用户的入门流程。
- 去中心化市场：使用 **360** 代币买卖商品和服务的平台，促进去中心化商业。
- 借贷：借贷平台允许用户借出和借入 **360** 代币，方便获得金融服务。
- 钱包和支付：用户友好的数字钱包，用于安全存储和管理 **360** 代币，实现轻松、安全的支付。
- 质押和软节点：可以质押 **360** 代币并运行软节点，为网络安全做出贡献并获得参与奖励。

## 加密货币领域当前面临的挑战

### 安全

随着去中心化金融的日益普及，安全漏洞和漏洞给用户的资金和数据带来了重大风险。

### 互操作性

不同区块链网络之间缺乏无缝互操作性限制了资产和数据跨平台的流动，阻碍了跨链协作。

### 用户体验

复杂的用户界面和流程阻碍了主流用户完全接受加密应用程序，需要专注于改善用户体验。

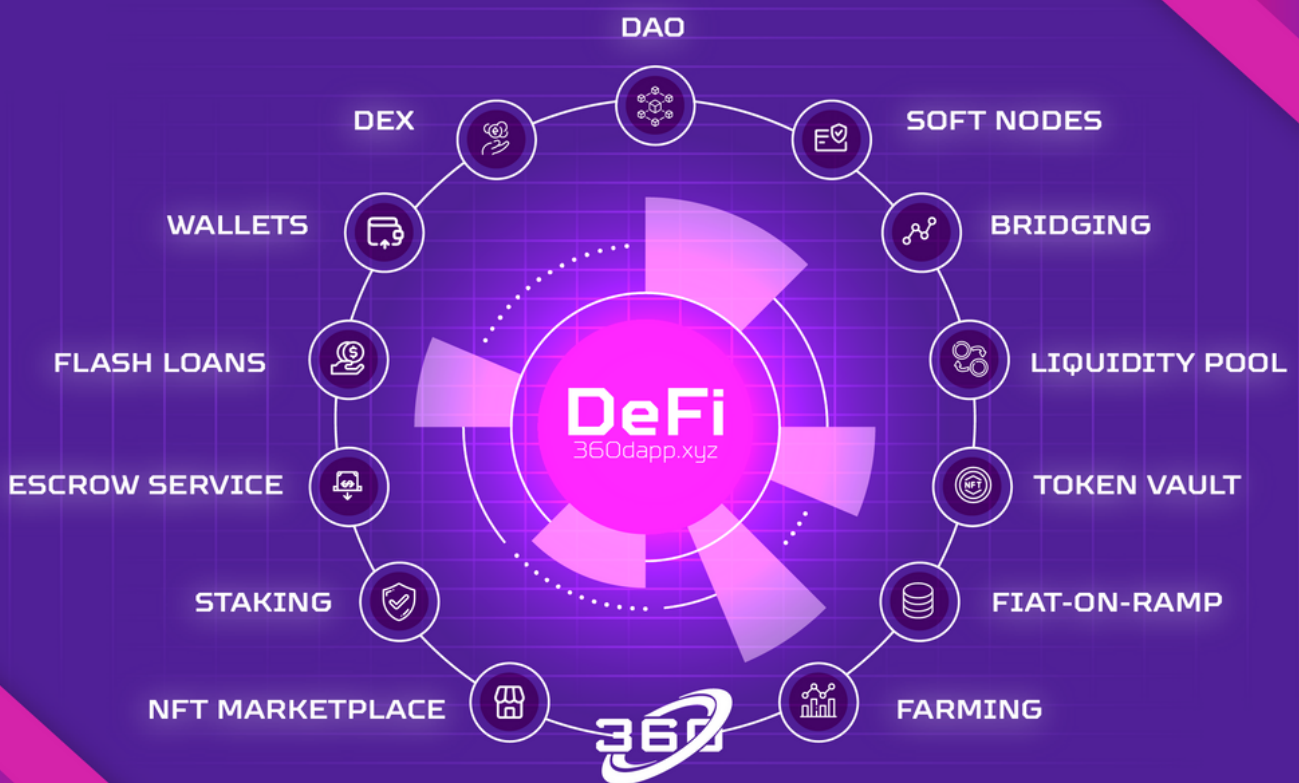
### 可扩展性

随着区块链用户和交易的增长，可扩展性变得至关重要，从而导致网络拥堵和高交易费用。





# 使命宣言



360 基金会释放了可能性的力量，开创了加密领域的根本转变。

我们的使命：一个充满活力、以用户为中心的生态系统，准备重新定义去中心化创新。我们团结一心，在数据驱动能力的推动下，打造一个充满活力的社区，让协作蓬勃发展。

# 流动性

流动性是任何蓬勃发展的去中心化金融生态系统的命脉，**360** 项目非常重视确保足够的流动性，以促进无缝交易并吸引新用户。该生态系统采用双管齐下的方法来解决流动性需求：

## 内部流动性

为了确保流畅高效的交易体验，平台产生的部分资金被分配用于提供内部流动性。这种流动性构成了生态系统的基础，使用户能够购买、出售和交易 **360** 代币，而不会出现明显的价格滑落。通过投入资源提供流动性，**360** 生态系统创造了一个培养信心并鼓励社区参与的环境。

## 用户提供的流动性

除了内部流动性外，**360** 生态系统还通过为流动性池贡献代币提供奖励来鼓励用户参与流动性提供。向池提供流动性的用户会收到流动性提供者代币作为回报，代表他们对池中份额的所有权。通过质押这些流动性提供者代币，用户可以从平台的原生代币中获得额外奖励。这种创新的奖励机制激励用户积极为流动性池做出贡献，创造了流动性和参与度的自我维持循环。

代币流动性的重要性不仅仅限于交易便利性。流动性代币增强了用户的信心，允许轻松进出仓位，最大限度地减少滑点，并促进公平和透明的价格发现。此外，流动性使各种去中心化金融用例成为可能，例如借贷、和流动性挖矿，这些用例可以有效地促进代币流通的顺畅。

总体而言，**360** 生态系统对质押和流动性的重视凸显了其致力于打造一个动态且以用户为中心的去中心化金融平台的承诺。通过提供广泛的质押选项并优先提供流动性，该项目旨在创建一个包容性的环境，使用户能够积极参与平台的成长和成功，同时享受一致和可预测的回报的好处。

# 质押

质押在 **360** 生态系统中发挥着举足轻重的作用，为用户提供了参与平台的手段，同时主动赚取被动收入。真正的收益质押选项是主要产品，允许用户质押其 **360** 代币并释放其持有的潜力以产生稳定的回报。这种方法鼓励社区的长期参与和忠诚度，培养主人翁意识和对生态系统成功的承诺。

## 实际收益质押

通过真实收益质押，用户可以选择多种质押选项，例如无锁定、**3**个月锁定、**6**个月锁定和**12**个月锁定池。每个选项都有不同的奖励结构，允许用户根据自己的投资目标和风险偏好选择自己喜欢的质押期限。

## 浮动年利率（**APR**）与年收益率（**APY**）

为了不断提升用户体验，真实收益质押机制会考虑多种因素来计算每个质押选项的年利率（**APR**）和年收益率（**APY**）。这些因素包括代币价值、流动性池权重、抛售压力和用户奖励偏好。这种数据驱动的方法可确保用户获得准确反映实时市场动态的奖励，使他们能够做出明智的决策。

随着 **360** 生态系统的发展，其质押产品也在不断发展。该项目探索了可以为企业客户进行模块化的其他质押产品，以推动创新和产量最大化。这些产品包括前期收益质押、提供多种代币收益的质押金库，以及质押与 **Launchpad** 代币的集成。通过不断扩大质押选项的范围，**360** 生态系统提供了根据其不同用户群的需求和偏好量身定制的动态且多功能的质押体验。

# 为什么选择360



## 稳定的被动收入

通过我们的真实收益质押选项，用户可以获得稳定的被动收入，为他们的参与提供可靠的奖励。



## 创新

我们的市场前景性方法采用敏捷方法，确保我们不断适应不断变化的市场需求，提供尖端的解决方案。



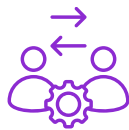
## 简单

我们平台以用户为中心的设计注重简单性和可访问性，使新用户和经验丰富的用户都能轻松导航和参与。



## 经验丰富的团队

360基金会由一群在区块链技术、去中心化金融和市场分析方面拥有丰富经验的行业专家领导。



## 模块化方法

我们的模块化产品为 B2C 和 B2B 客户提供量身定制的解决方案，确保无缝集成和代码可重用性。



## 流动性激励

我们的流动性提供模式鼓励用户积极为生态系统做出贡献，从而促进流动性和参与度的自我维持循环。



## 市场前景性方法

通过积极让用户参与开发过程，我们能够及时响应市场趋势并满足社区不断变化的需求。

## 社区驱动的治理

社区治理使代币持有者能够对平台升级和举措提出建议和投票。这一过程确保积极参与决策，并使平台的发展与社区的最佳利益保持一致。这是我们正在寻求探索的事情。

# 结论

**360**代币及其生态系统体现了我们对动态、用户驱动和敏捷平台的愿景。通过采用敏捷方法、优先考虑用户协作并提供模块化解决方案，我们将自己定位为 **Web3** 领域的领导者。

我们对流动性、质押、企业解决方案和社区驱动的治理的承诺巩固了我们在去中心化金融最前沿的地位。

我们共同塑造 **Web3** 的未来，弥合传统金融与令人兴奋的去中心化可能性世界之间的差距。



# 免责声明

非财务建议：本文件仅供参考，并不构成财务或投资建议。潜在投资者在做出任何投资决定之前应进行自己的研究并寻求专业建议。

代币分配和销售条款：本文件中提到的代币分配百分比和销售阶段可能会发生变化，并可能根据市场状况、监管要求或项目需求进行修改。

监管合规性：**360**项目将遵守其运营所在司法管辖区的所有适用法规和法律要求。然而，监管环境可能会发生变化，导致项目结构和代币经济可能发生调整。

风险披露：投资加密货币和代币涉及重大风险，包括但不限于市场波动、监管变化、技术风险和潜在的诈骗。潜在投资者应意识到这些风险，并准备好承担其投资决策的后果。

前瞻性陈述：本文件可能包含有关**360**项目未来发展、计划和目标的前瞻性陈述。这些陈述存在风险和不确定性，实际结果可能与前瞻性陈述中明示或暗示的结果存在重大差异。

代币锁定期：如本文档所述，代币锁定期可能适用于某些代币分配。这些锁定期旨在鼓励对项目的长期参与和承诺。

代币归属时间表：收入分享机制和质押奖励可能受特定的归属时间表的约束，该时间表决定参与者何时可以获得其收入。这些兑现时间表旨在激励长期参与并支持项目的稳定性。

注：本文件可能会根据进一步的讨论、监管要求和项目发展进行修订和修改。此处提供的信息截至**2023年7月27日**为准，后续如有变更将通过官方渠道传达