

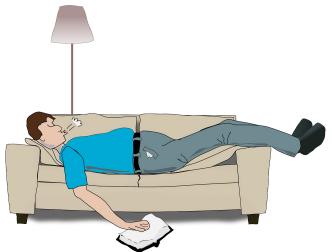
# **Modelo Canvas Fitt**

Grupo Bittus



#### **Problemática**

- ¿Cómo empiezo una rutina?
- ¿Cómo me alimento?
- Empezar una rutina puede resultar intimidante.
- ¡No veo resultados!
- Motivación



#### Algunas actividades...



- Crear rutinas de ejercicio.
- Filtrar búsqueda de rutinas (dificultad, tipo, calificación, tiempo).
- Adoptar rutinas y planes de alimentación, llevar un seguimiento del progreso.
- Comparar estadísticas y compartir resultados con otros usuarios.
- Entrenadores personales, asesoría especializada.

## Socios clave

- Empresas y tiendas deportivas
- Gimnasios
- Entrenadores deportivos



#### **Actividades Clave.**

- Crear una red de personas que comparten y adoptan rutinas físicas
- Destacar las mejores rutinas
- Asesoramiento personal de entrenadores y nutricionistas



#### Recursos clave

- Información de rutinas y planes de alimentación.
- Información asociada a los usuarios.



# Propuesta de valor

- Los usuarios tienen la posibilidad de tener un aplicación en la cual pueden sentirse cómodos al momento de empezar una rutina.
- Un seguimiento a las rutinas, ya sea por parte de propiamente el usuario o de un usuario especializado como puede ser un entrenador.



#### Relación con los clientes

 El usuario puede dejar sugerencias y calificar las rutinas propuestas por los entrenadores, usuarios y otro personal especializado para ir mejorando la calidad de las rutinas.

 Los entrenadores, nutricionistas y otros usuarios pueden interactuar para mejorar la comunicación y el servicio.

### **Canales**

- Notificaciones.
- Aplicación móvil (Android).



# Segmentos de clientes

- Personas sin conocimientos sobre rutinas físicas, que quieren iniciar una.
- Personas que quieran conocer más sobre actividades físicas y alimentación.
- Personas interesadas en tener un seguimiento sobre sus rutinas y alimentación.

#### Estructura de costos

- Mantenimiento de base de datos.
- Comisiones a entrenadores, nutricionistas y usuarios especializados.
- Mantenimiento de la aplicación.
- Marketing de la aplicación.



# Fuente de ingresos.

- Cuenta premium que permite acceder a rutinas creadas por entrenadores, nutricionistas y usuarios especializados.
- Publicidad con la posibilidad de quitarla adquiriendo una cuenta premium.



# ¿Preguntas?

#### Datos de contacto.

- Miguel Ángel Beltrán
  miguel beltran@javeriana.edu.co
- Miguel Ángel Chaves
  mangelchaves@javeriana.edu.co
- Laura Juliana Mora
   <u>mora\_laura@javeriana.edu.co</u>

- Jhonny Alexander Parra <u>jhonny parra@javeriana.edu.co</u>
- Juan Sebastian Triana
  juan triana@javeriana.edu.co

