SOLUCIONES TECNOLOGICAS DE REHABILITACION KINESIOLOGICA S.A.

Empresa dedicada a desarrollar y ofrecer tecnología y software innovadores para apoyar el proceso de rehabilitación física y funcional de los pacientes. Estas soluciones tecnológicas están diseñadas para ser utilizadas por terapeutas, centros y clínicas de rehabilitación, y buscan mejorar la eficiencia, la precisión, la recolección de datos, y los resultados del tratamiento.

Innovación

Crecimiento

Desarrollo

Compromiso

Ética

Trabajo en equipo

EQUIPO DE TRABAJO



Carolina Duarte Administración



Victoria Urcola Venta



Gaston TrejoProgramador



Santiago Ferreyra Soporte técnico



Cesar Martins Diseño



Ezequiel Mathieu Marketing

SOLUCIONES TECNOLOGICAS DE REHABILITACION KINESIOLOGICA S.A.

SOCIOS CLAVE

- Especialista en Control de Calidad y funcionamiento : Testing y QA
- Mantenimiento del hardware de la empresa
- Hosting: para garantizar la disponibilidad y el rendimiento del software.
- Servicio en consultoría de Kinesiologia y rehabilitacion para capacitación y obtener conocimientos en el campo.

ACTIVIDADES CLAVE

Diseño de la interfaz, el desarrollo del software, la integración de características específicas de la rehabilitación, pruebas y actualizaciones regulares.

RECURSOS CLAVE

- -Innovación y desarrollo continuo.
- -Interfaces de usuario intuitivas , atractivas y accesibles
- -Colaboración con profesionales de la salud

PROPUESTA DE VALOR

- Tecnología avanzada, especializada
- Personalización de tratamientos
- Monitoreo y seguimientos
- Interfaz intuitiva y fácil de usar , accesibilidad
- Integración con sistemas existentes

RELACIÓN CLIENTES

Se interactuara con el cliente a través de chat en vivo, correo electrónico, tutoriales en línea o incluso ofreciendo capacitación adicional a los terapeutas que utilizan tu software.

CANALES

- -Marketing digital y tradicional
- -Redes sociales
- -Alianzas estratégicas (profesionales , asociaciones de la salud)
- -Demostraciones y pruebas gratuitas.
- -Instalación de hardware, software
- Y capacitación del personal
- -Soporte técnico continuo
- -Evaluación de necesidades y expectativas de los clientes

SEGMENTO CLIENTES

- -Centros de rehabilitación: Brindan servicios de rehabilitación, buscan soluciones de software
- -Terapeuta especializado: Tratan a los pacientes, buscan herramientas para que sea más efectivo el tratamiento
- -Pacientes: Requieren rehabilitación y terapia física, buscan recuperarse, y tienen expectativas de utilizar tecnologia moderna y efectiva

COSTES DE ESTRUCTURA

- -Desarrollo de software y tecnología
- -Investigación y desarrollo
- -Marketing y promoción
- -Personal y recursos humanos
- -Costos operativos

FUENTES DE INGRESO

- mediante la venta de licencias de software
- suscripciones mensuales/anuales,
- ofreciendo servicios adicionales como personalización, consultoría, capacitación.