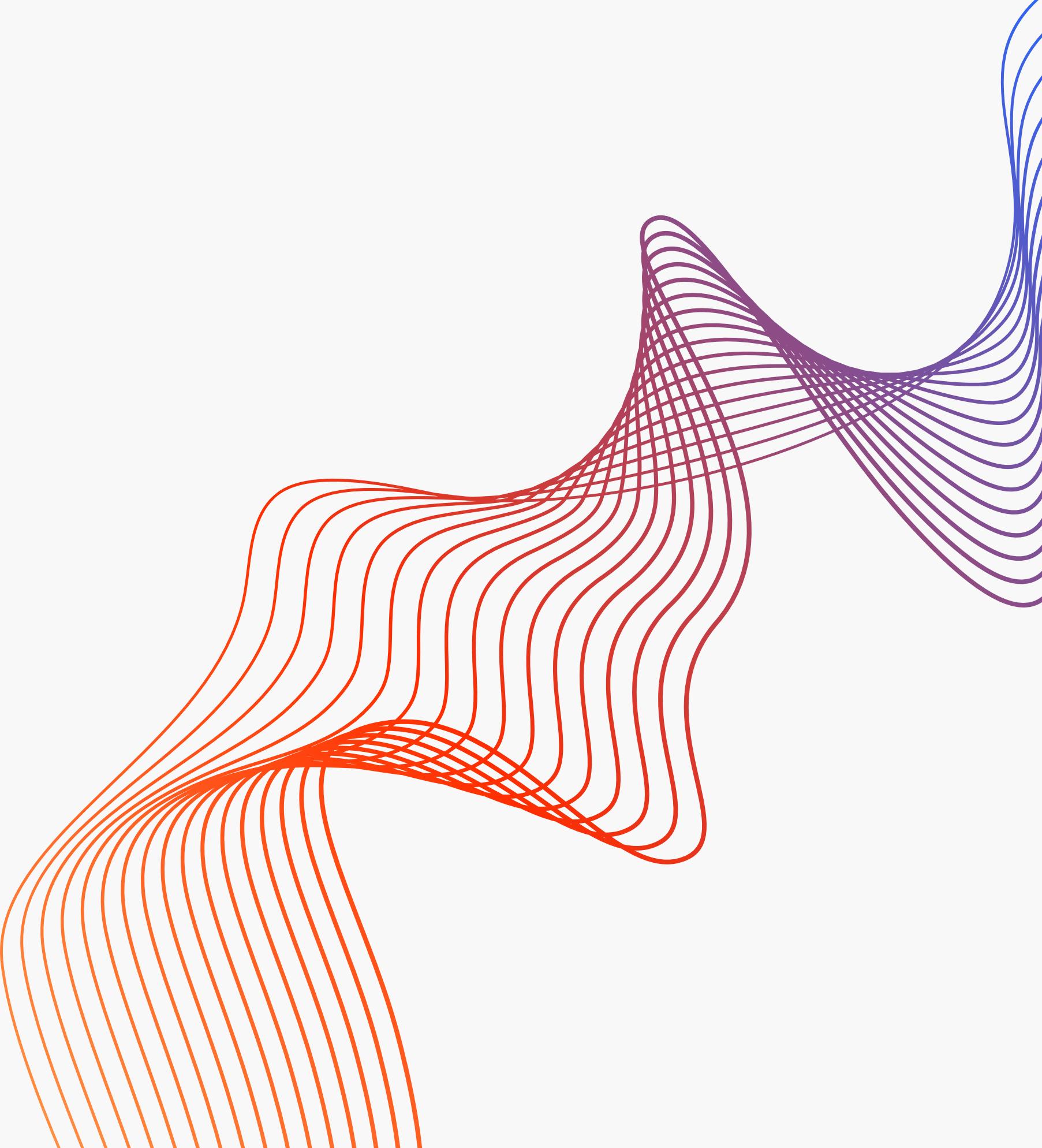
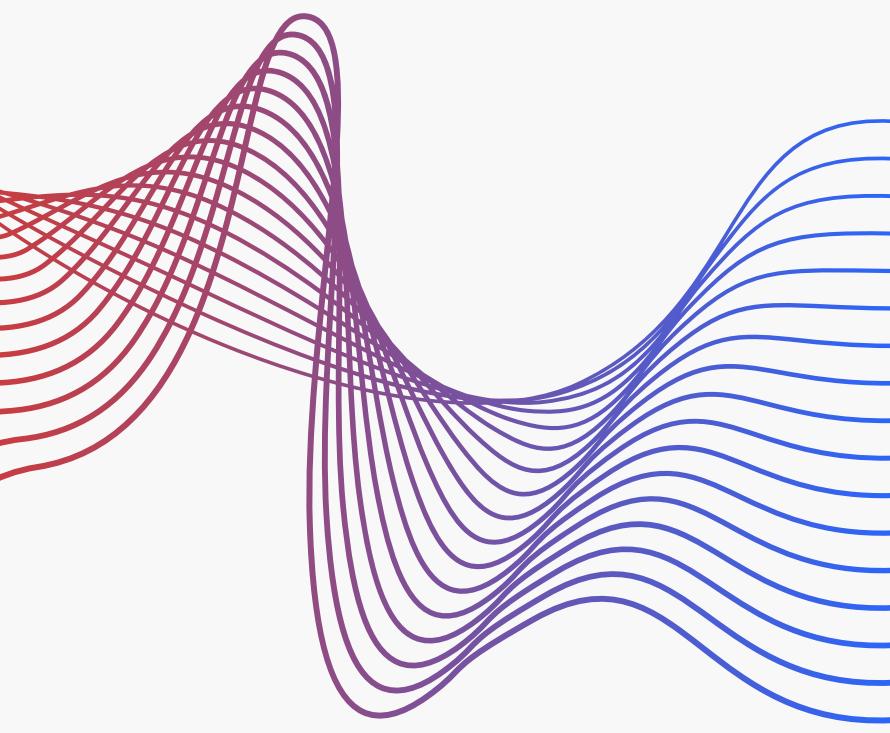


MODELO PREDITIVO

Previsão de vendas para a Mobly

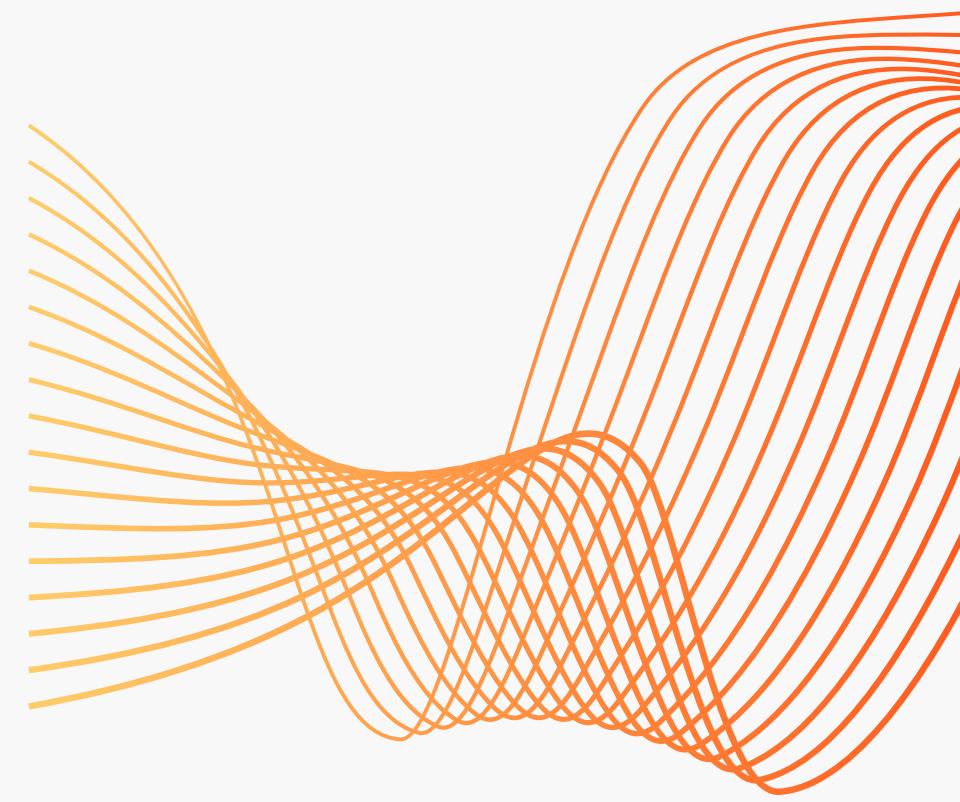
SPRINT 2





HORIZON

Expandindo Horizontes e construindo o Futuro.



 **Evolução**

.....

 **Assertividade**

.....

 **Inovação**

Equipe



Caio Teixeira



Luiza Rubim



Guilherme Linhares



Nicollas Isaac



Pedro Henrique



Raissa Melo

Solução

Modelo Preditivo



Oportunidades



- Diminuir da complexidade do trabalho de supply chain
- Melhorar a gestão de estoque
- Diminuir os custos
- Diminuir o tempo de frete
- Aumentar da satisfação dos clientes
- Aumentar as vendas

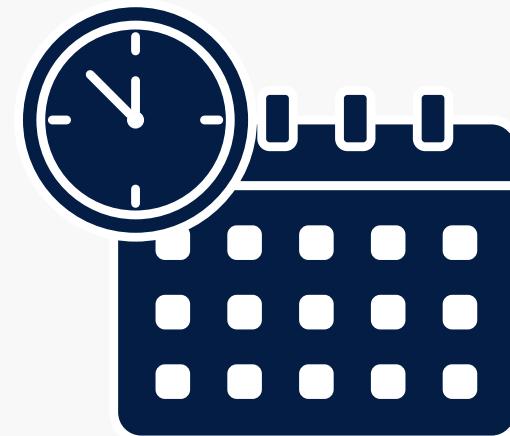
Exploração dos dados



Análise do
price_status

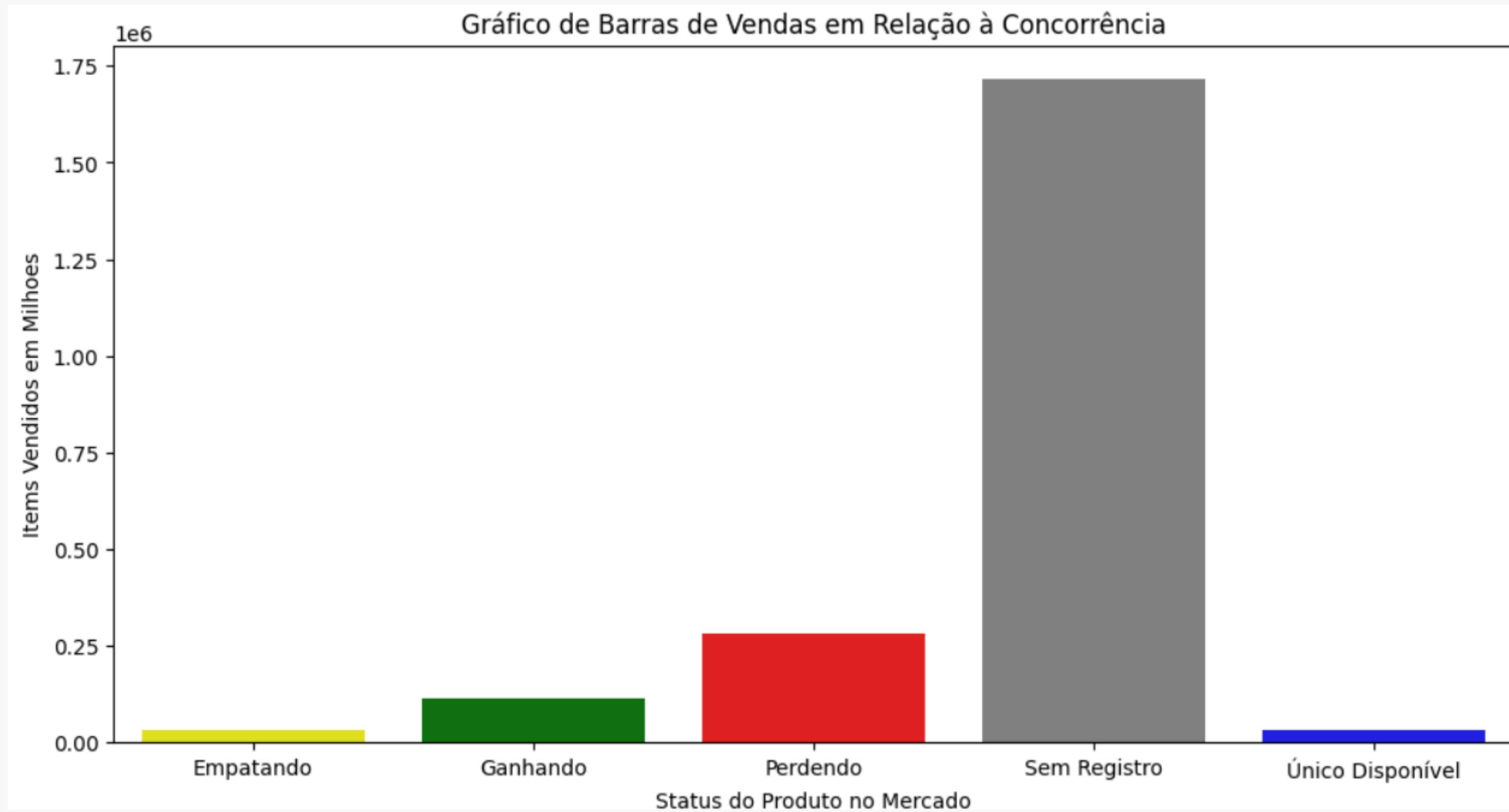


Análise do tempo
de frete



Análise de vendas
na semana

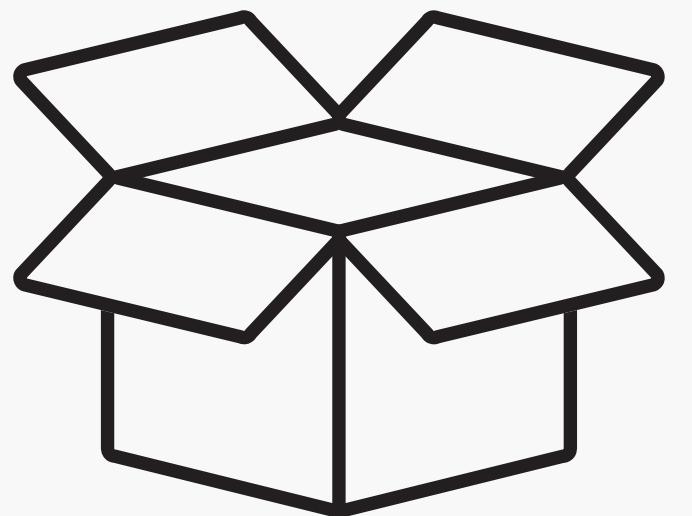
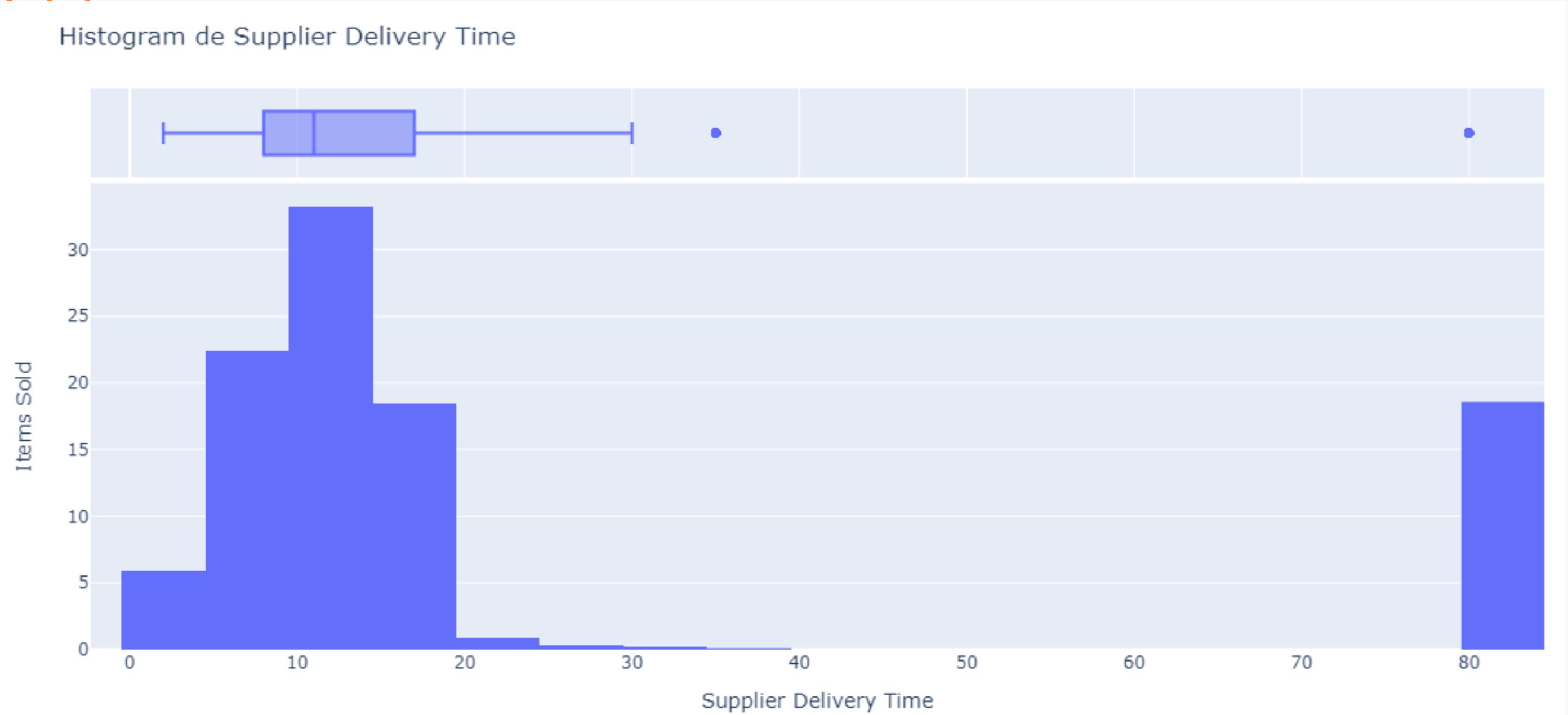
Exploração dos dados



Poucos registros sobre
o price_status no
Google Shopping

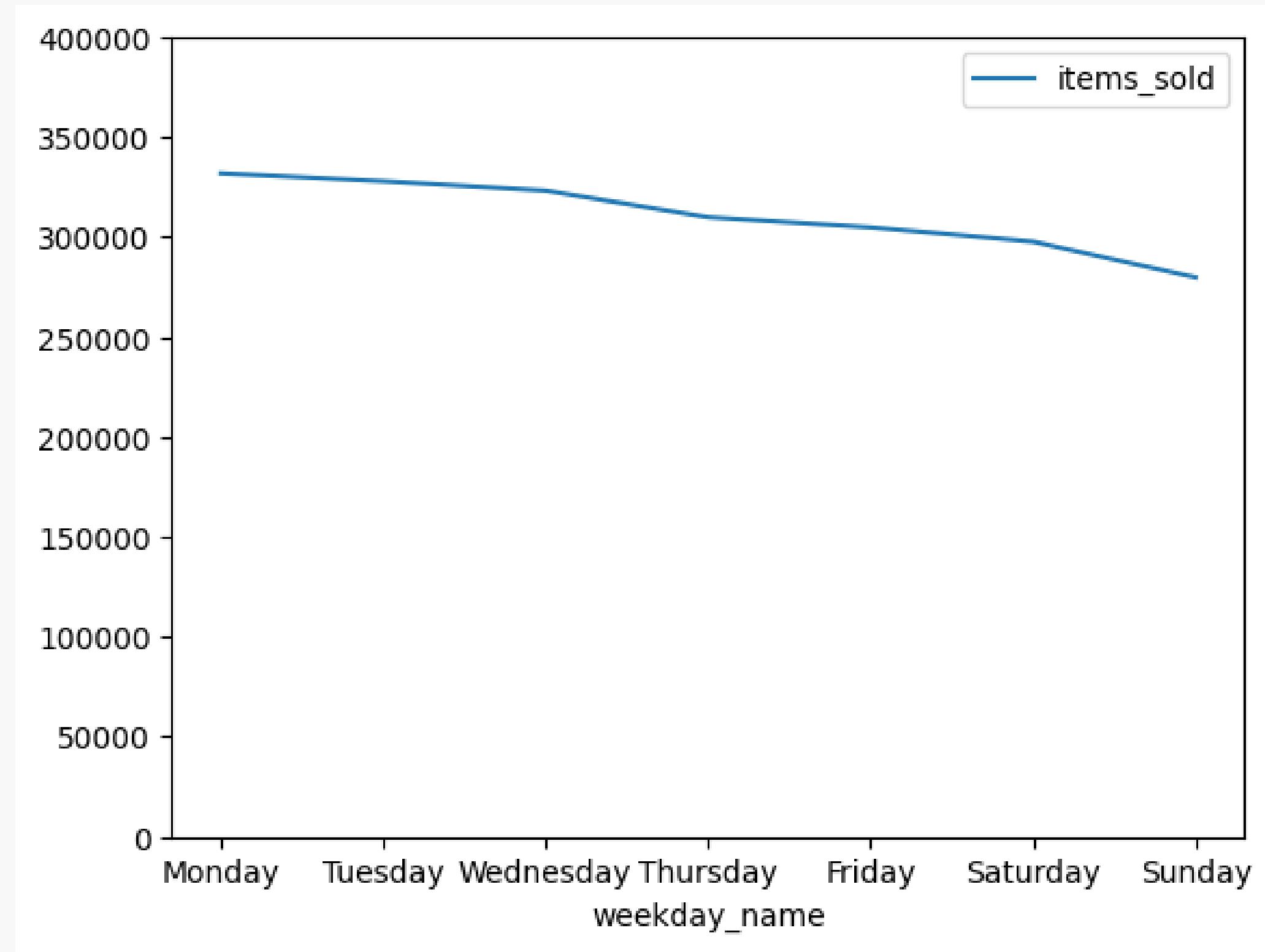
Exploração dos dados

Histogram de Supplier Delivery Time



Poucos produtos com prazos de entrega muito curtos (0 a 4 dias).

Exploração dos dados



Vendas bem distribuídas
nos dias da semana

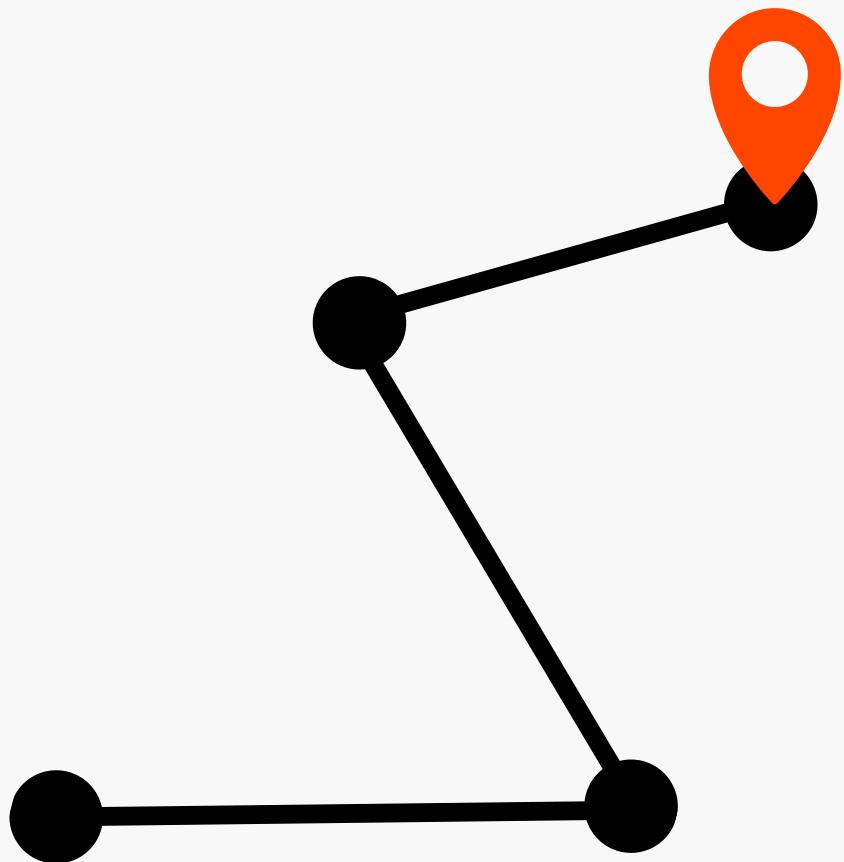
Próximos Passos

Sprint 3

**Ajustes baseados nas
validações do encontro**

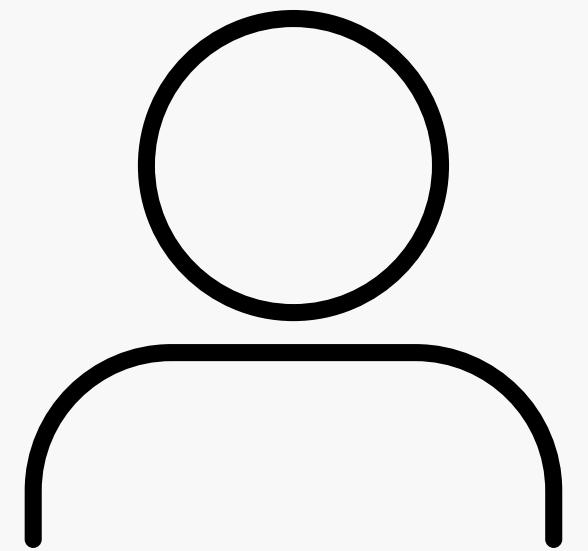
Otimização dos dados

Modelagem



Validações

UX



persona



Mapa de jornada do
usuário

Persona



Carlos da Silva

Desafios

Carlos precisa constantemente garantir que os dados transformados estejam precisos e sejam facilmente interpretáveis para outros setores da empresa, principalmente para a equipe de Supply Chain, que não possui familiaridade com programação.

Persona



Medos

Carlos teme que haja uma desconexão entre os dados processados e as necessidades práticas da equipe de Supply Chain. Erros em suas transformações ou mal-entendidos podem levar a decisões de compra inadequadas, o que poderia afetar negativamente o fluxo de negócios e a satisfação do cliente.

Persona



Conquistas

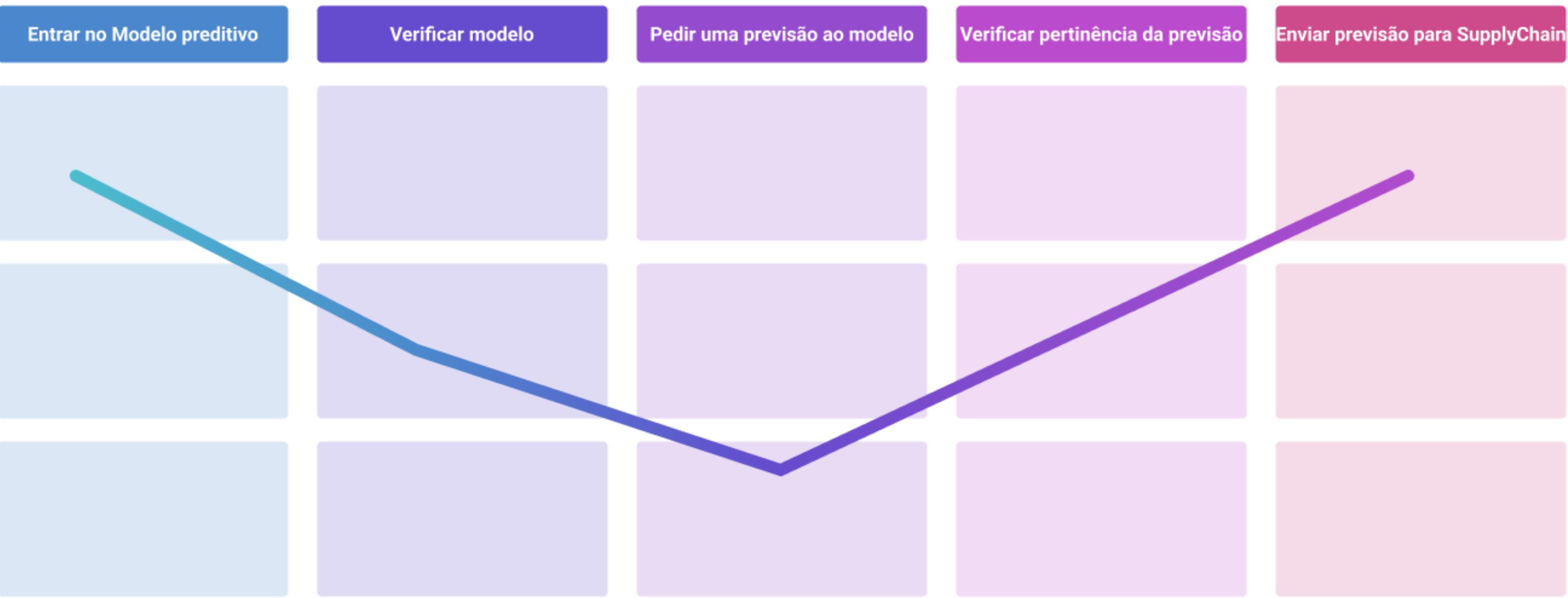
Carlos se orgulha de quando suas análises e transformações de dados resultam em decisões estratégicas benéficas para a empresa, resultando na facilitação do trabalho e uma redução gradativa de estress e uma compra de estque bem-sucedida.

Usuário: Carlos da Silva

Carlos da Silva é Business Intelligence da Mobly e está usando o modelo preditivo horizon.

Expectativas do usuário:

- Configurar rapidamente o modelo preditivo
- Encontrar as previsões necessárias
- Ter uma alta acurácia do modelo preditivo



Entrar no Modelo preditivo

Verificar modelo

Pedir uma previsão ao modelo

Verificar pertinência da previsão

Enviar previsão para SupplyChain

Fazendo

- Abrindo notebook (pode ser o Jupiter, Colab...)
- Rodando os códigos para iniciar o modelo preditivo

- Preciso abrir o notebook para fazer previsão de vendas e/ou editar o modelo
- Preciso rodar todos os códigos para poder mexer no modelo

- Tá. Vamos abrir isso tudo.

Pensando

- Verificando se os dados estão atualizados
- Verificar se o modelo está performando bem
- Editando o modelo ou os dados se for necessário.

- Eu preciso verificar se o modelo está funcionando corretamente
- Caso o modelo não esteja funcionando corretamente, preciso editar o modelo para corrigir

- Será que tá tudo certo?!
- Poxa, preciso atualizar o modelo, vamos lá!!

Dizendo

- Falando com SupplyChain sobre qual previsão é necessária
- Colocando a data e o produto (SKU) para efetuar a previsão

- Preciso conversar com o pessoal de SupplyChain para alinhar as necessidades e consultar o modelo
- Preciso consultar o modelo preditivo para atender as necessidades de SupplyChain

- Ok, SupplyChain, então eu preciso consultar a previsão de vendas do armário verde?
- Eu não posso prever isso, o modelo não possui dados desse produto.

- Checando se a previsão faz sentido com base empírica

- Preciso checar se essa previsão faz sentido

- Poxa, coloquei um zero a mais na pesquisa, preciso refazer.
- Essa previsão faz muito sentido, semana que vem é BlackFriday!!
- Uow, deu 210 armários verdes, isso vai ajudar demais o time.

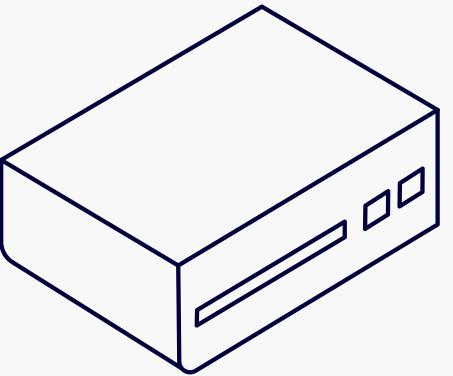
- Coletando dados da previsão
- Enviando dados da previsão para área de SupplyChain e ademais

- Preciso enviar essa previsão para SupplyChain

- Boa, deu tudo certo, vou enviar para o pessoal de SupllyChain.

Dúvidas

Em relação à empresa



Frequência da
atualização do dados de
vendas



**Agradecemos a
atenção!**