

REPUESTOS - FLOTACENTRO CARCENTRO

Misión

✓ Satisfacer con excelencia las necesidades de Repuestos, Neumáticos y Servicios del mercado del transporte, procurando la preferencia de nuestros clientes por la calidad en el servicio y la competitividad de los precios en el mercado; todo esto en base a la experiencia y capacidad del trabajo en equipo de nuestros colaboradores, procurando la rentabilidad a nuestros accionistas.

Visión

✓ Ser reconocidos como la empresa líder en soluciones para el mercado del transporte, ofreciendo productos y servicios de excelente calidad, generando confianza en nuestros clientes.

Valores

- ✓ Respeto
- ✓ Trabajo en Equipo
- ✓ Compromiso
- ✓ Integridad
- ✓ Excelencia











QUIENES SOMOS

- ✓ Caren, es una empresa líder en el mercado con más de 50 años de experiencia ofreciendo Repuestos, Neumáticos, Lubricantes y Servicios.
- ✓ Hoy contamos con 23 puntos de venta en todo Chile, los cuales se dividen en locales de Repuestos y Flotacentros.
- ✓ Nuestros Flotacentros se encuentran ubicados en ciudades como Coquimbo, Santiago, Rancagua, Chillan, Talcahuano, Los Ángeles, Temuco, Valdivia, Osorno y Puerto Montt.
- ✓ Somos un equipo de más de 350 colaboradores.

23 Sucursales

> +350 Personas

4 Líneas de Negocio

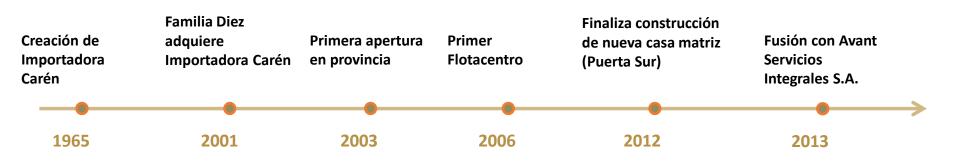


HOLDING

✓ Holding Jedimar: Jesús Díez Martínez fue un empresario de origen español radicado en Chile. Fundó una serie de empresas de transporte de pasajeros, carga e inmobiliaria relacionada al mismo ámbito.



Reseña Histórica de la Compañía: Principales Hitos







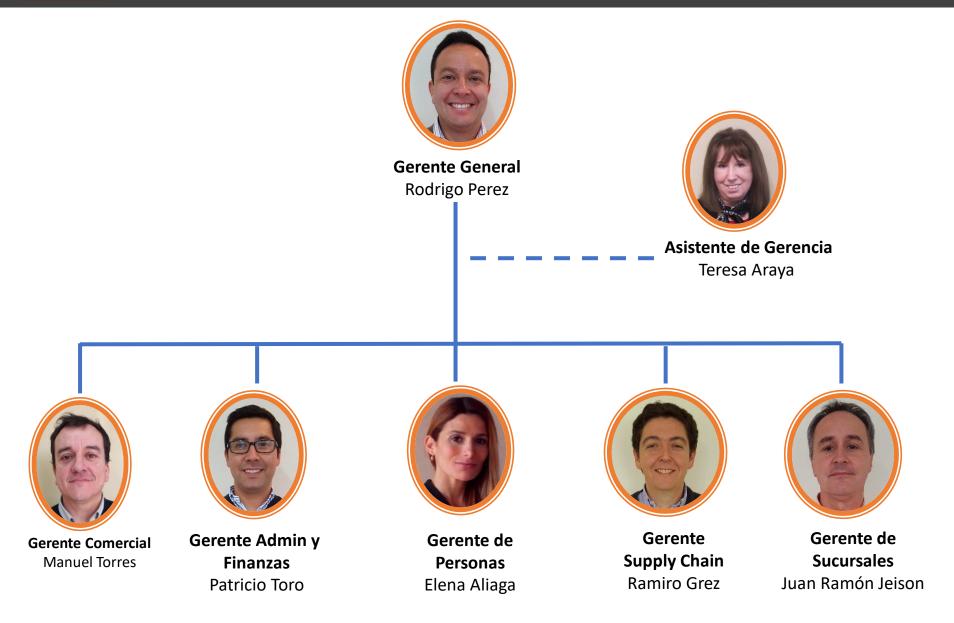
NUESTRO NEGOCIO

- ✓ **Neumáticos.** Vehículos Livianos y Pesados: Continental, Goodyear, Triangle, PowerTrac, etc.
- ✓ Repuestos. Camiones y buses: Mercedes-Benz, Scania, Volvo, Ford, Volskwagen, Freight Liner, Mann, International y otros.
- ✓ **Lubricantes**. Marcas: Shell y Valvoline.
- ✓ Servicios. Alineación, Balanceo, Montaje, Lubricación y otros.











Gerencia de Personas

Responsable dirigir y controlar los servicios de gestión de personas, tales como la Administración del Personal, del Desarrollo Organizacional, las Relaciones Laborales y otras que agreguen valor a nuestros colaboradores en la organización.





Gerente de Personas Elena Aliaga



Cristian Cerda SubGerente de RRHH



Cecilia PintoEncargada de
Remuneraciones



Nicole Espindola Asistente de Remuneraciones



Fabian CavadaPrevencionista de
Riesgo. Sponsor
SSGG

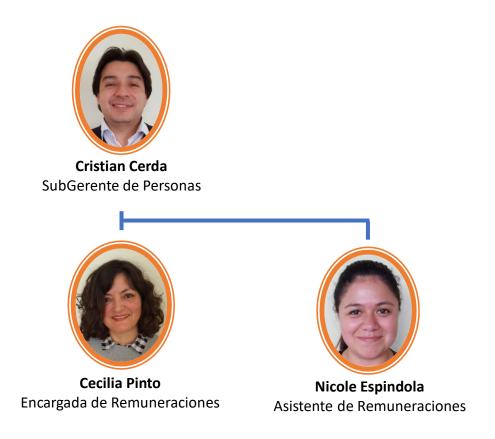


Francisco BolloAnalista de Reclutamiento
y Selección



Camila Maturana Analista Junior Reclutamiento y Capacitación





- Pago de las Remuneraciones.
- Contabilización de las remuneraciones.
- Analisis de cuentas contables.
- Tramitación de cargas familiares.

OBJETIVO

 Realizar el pago de remuneraciones de manera oportuna, correcta y prolija de acuerdo a lo establecido en los contratos de trabajo, contratos colectivos y legislación vigente.





Francisco Bollo
Analista de Reclutamiento
y Selección



Camila Maturana
Analista Junior Reclutamiento y
Capacitación

- Busqueda en las distintas fuentes de reclutamiento.
- Filtro y selección de CV.
- Evaluación Psicológica.
- Chequeo de referencias.
- Control y seguimiento de los Procesos.
- Coordinación de ingreso e inducciones.

OBJETIVO

 Incorporar a personas con altas competencias a las distintas áreas de trabajo, propiciando una transparente y eficiente gestión en la búsqueda de candidatos; en donde el mérito, la idoneidad y la no discriminación sean los elementos claves, con la finalidad de tener el mayor número de personas disponibles, que reúnan los requisitos de los puestos o cargos a cubrirse en la organización.





Fabian Cavada
Prevencionista de Riesgo
Sponsor SSGG

- Realizar planes de mejora continua en los protocolos de seguridad.
- Difusión de los protocolos de seguridad.
- Levantamiento de riesgos latentes en Sucursales.
- Elavoración de Matrices de Riesgo.
- Realizar investigación de accidentes.

OBJETIVO

 Responsable de instruir y asesorar a la línea en los temas relacionados a la prevención de riesgos y la salud ocupacional, buscando minimizar los riesgos para los trabajadores, velando por el cumplimiento de los planes de seguridad y salud ocupacional de la compañía, generando acciones tendientes a bajar las tasas accidentabilidad.



Gerencia de Administración y Finanzas

Responsable del manejo financiero, contable y tributario de la empresa, nos relacionamos con bancos, proveedores, clientes y con todos los organismos externos que rodean a Caren: SII, Tesorería, Auditores Externos, Bancos, Directorio, etc.





Patricio Toro Gerente Admin y Finanzas



Juan Oro Jefe de Contabilidad



Mackarena Mella Jefe de Tesorería



Patricio Toro Sponsor TIC



Claudio Navia Jefe Control de Gestión



Mario TorresJefe de Inventario



Paula Rojas Jefe Crédito y Cobranza





- Ingreso de Facturas
- Administración de Seguros.
- Preparación EEFF.
- Declaración de Impuestos.
- Patentes.
- Generación Ordenes de Compra.
- Control Activo Fijo.

> OBJETIVO

 Reflejar hechos económicos y financieros de la organización de forma oportuna y confiable, obteniendo Estados Financieros que reflejen de forma fehaciente la situación de la empresa.



Mackarena Mella Jefe de Tesorería



Jaime Vera Estafeta

- Flujo de Caja.
- Pago Proveedores.
- Negociación con Bancos.
- Compra de Divisas.
- Fondos por Rendir.
- Entrega cajas chicas.
- Facilitar la realización de labores de traslado de documentos y valores.

OBJETIVO

 Garantizar de manera eficiente las actividades de custodia, control, manejo y desembolso de fondos, valores y documentos relacionados al negocio.



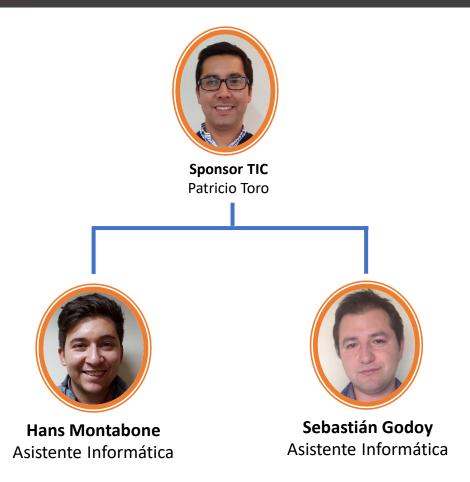
Mario TorresJefe de Inventario

- Toma de Inventarios.
- Levantamiento y Control de Procesos.
- Definir y aplicar medidas para prevenir riesgos, detectar y corregir las desviaciones que puedan afectar el logro de sus objetivos.
- Asegurar apropiadamente los activos de la empresa.

> OBJETIVOS

• Proporcionar confiabilidad en la información y ejecución de procesos en el ámbito de la efectividad y eficiencia en las operaciones y la exactitud de la información financiera.



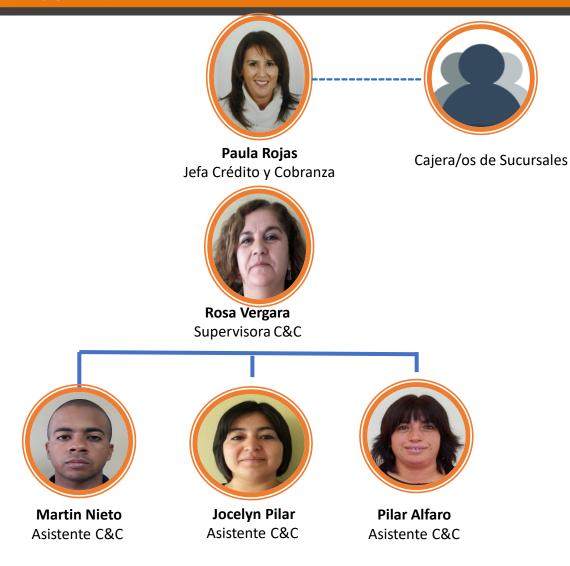


- Mantener los sistema "Arriba".
- Plan de Contingencia.
- Desarrollos Tecnológicos.
- Coordinación Teléfonos.
- Permisos y accesos a Transacciones SAAD (ERP).
- Creación de Cuentas Correo.

> OBJETIVO.

• Elaborar, desarrollar y proponer la implementación de nuevas tecnologías y sistemas informáticos; brindar soporte técnico asegurando la continuidad operativa del negocio.





- Evaluar el crédito para liberación de ventas.
- Cobranza.
- Análisis financiero para asignación de líneas de crédito.
- Control de Cheques.

Objetivo General.

• El objetivo es medir el riesgo de ventas a crédito, logrando una venta exitosa, y mantener controlada la cobranza, para mantener flujo de ingresos estable.





Carolina Gonzalez Analista Control de Gestión

- Liderar y controlar la Planificación y ejecución del Presupuesto.
- Controlar la gestión y resultados de la empresa, mediante análisis y confección de informes.
- Realizar Evaluación de Proyectos.
- Apoyar con información para la toma de decisiones

OBJETIVOS

 Liderar el proceso de planificación y control de toda la organización, para lograr con éxito el cumplimiento de los objetivos estratégicos.

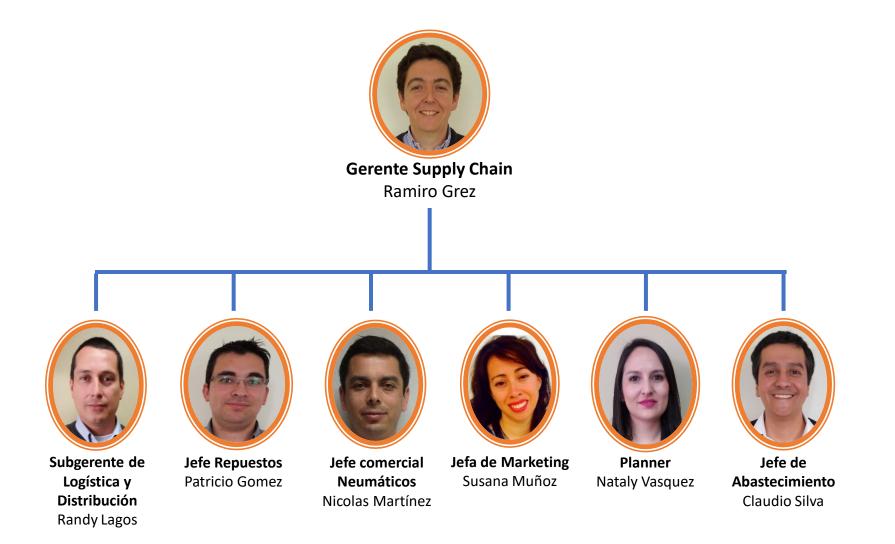


Gerencia de Supply Chain

Responsable de dirigir y controlar la cadena de suministro, por medio de la administración del abastecimiento, la logística y el transporte de los productos a nivel nacional.

Responsable de la creación e implementación de políticas de compra, análisis del mercado objetivo y definición de las estrategias de productos.









Subgerente de Logística y Distribución Randy Lagos



Jefe de Operaciones Claudio Grez



Logística Grandes Flotas Javier Carreño



Analista Distribución Camilo Arriaza



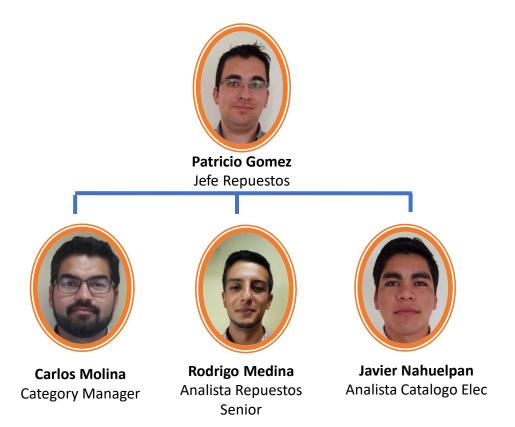
Analista Distribución Cristian Dinamarca



SupervisorJulio Martínez



Supervisor Cristián Tarifeño



- Gestionar venta, margen, rotación y desarrollo de líneas de productos.
- Responsable del Mix general.
- Foco en producto, pricing, marketing, capacitación e implementación.
- Catalogo electrónico.

> OBJETIVO

 Participar en la definición de estrategias de crecimiento competitivas para el producto a su cargo a través del análisis de la información de mercado, desarrollo de nuevos productos, análisis de la competencia, conducta de los consumidores y otros.



- Gestionar venta, margen, rotación y desarrollo de líneas de productos.
- Responsable del Mix general.
- Foco en producto, pricing, marketing, capacitación e implementación.
- Catalogo electrónico.

OBJETIVO

 Participar en la definición de estrategias de crecimiento competitivas para el producto a su cargo a través del análisis de la información de mercado, desarrollo de nuevos productos, análisis de la competencia, conducta de los consumidores y otros.



- Emitir Ordenes de Compras.
- Revisión de Mercadería en Tránsito.
- Revisión de Proformas.
- Negociación de Precios.

> OBJETIVO

 Responsable de emitir las órdenes de compra en función de lo planificado, mejorar condiciones de precios y garantizar la compra de los productos necesarios para la venta..





- Gestión del presupuesto de compras.
- Control de cumplimiento de metas de compras de contratos.
- Gestión de la calidad del Stock. (Obsoletos, descontinuados y excesos)
- Gestión del transito internacional.
- Gestión de costos de exportación.
- Control de capacidades de recibimiento.

> OBJETIVO

 Responsable de la mejora de los procesos de planificación de compras, siendo un contrapeso analítico a la Gerencia Comercial en la gestión de compras. Debe realizar seguimiento a las compras, garantizando la correcta ejecución de lo planificado, reduciendo costos de importación y operacionales.



Gerencia Comercial

Responsable de la venta y el margen de contribución por línea de producto de las sucursales de la Zona Centro Norte del País, Televenta y Grandes Flotas.





Gerente Comercial
Manuel Torres



Jefe de Televentas Guillermo Torres



Jefe de Repuestos Carlos Molina



Analista de Repuestos Rodrigo González



Jefes de Sucursales Zona Norte

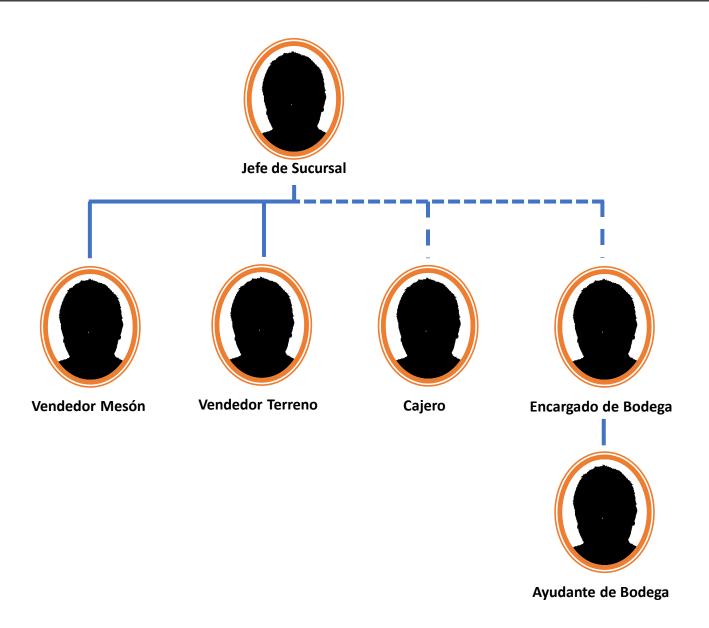


Ejec. de Televentas Hugo García

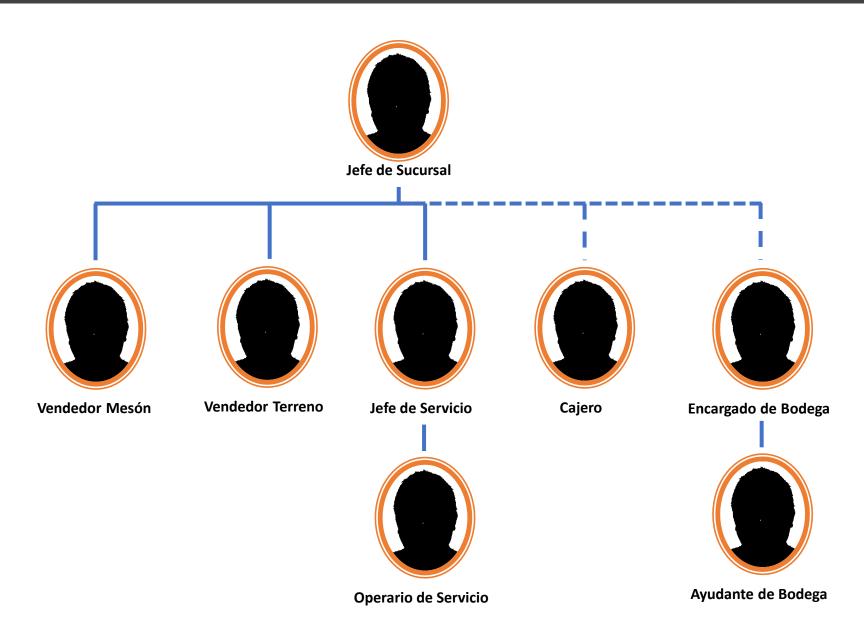


Ejec. de Televentas Alfredo Vega

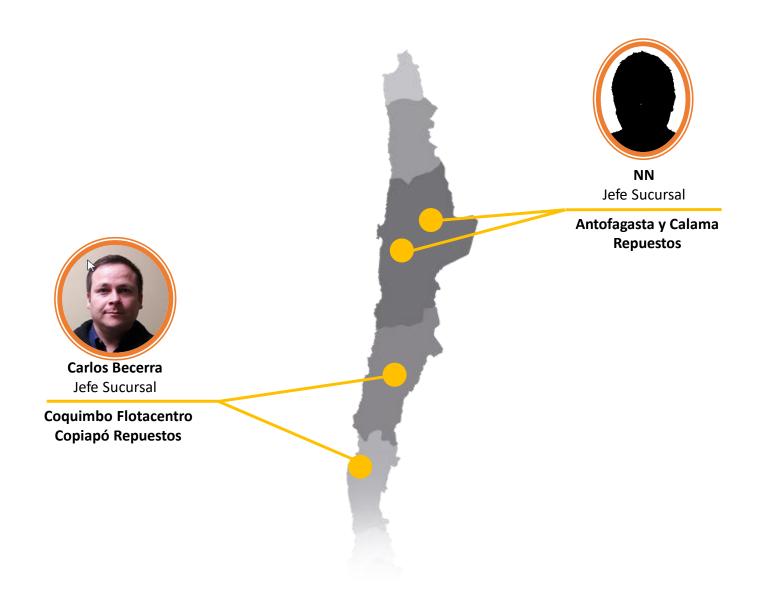
















Jefe Sucursal

Valparaíso Repuestos





Jefe Sucursal

Valparaíso Repuestos





Paulino
Cifuentes
Jefe Sucursal

Puente Alto Flotacentro



Christine Schwalm
Jefe Sucursal
Rancagua Flotacentro



Carlos Losada Jefe Sucursal

Puerta Norte / Puerta Sur Flotacentro Y Ventas Grandes FLotas



Fabiola Aliaga Vendedor Grandes Flotas



Jaime Martínez Vendedor Grandes Flotas



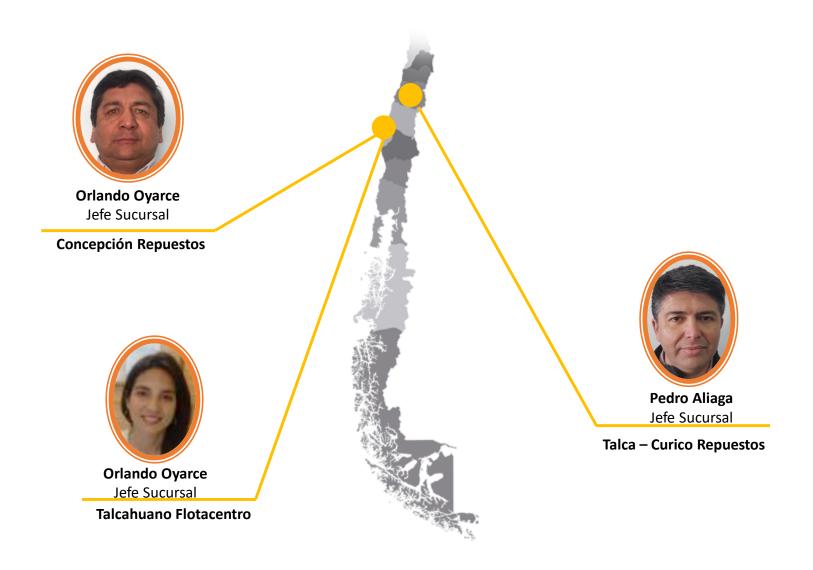
Andrés Monje Vendedor Grandes Flotas



Patricio Caceres
Jefe Sucursal

General Velasquez Repuestos







Gerencia Sucursales

Responsable de la venta y el margen de contribución por línea de producto de las sucursales de la Zona Sur del País y del canal servicios.





Juan Ramón Jeison **Gerente de Sucursales**



Lorena Toledo
Asistente de
Sucursales



Jose Luis Aguirre
Subgerente de
Servicios



Hugo Pino

Jefe de Bodegas

Sucursales



Marcelo Contreras

Jefe de Repuestos y

Distribuidores



Jefes de Sucursales Zona Sur



Subgerente de Servicios Jose Luis Aguirre



Encargado de Servicios Enrique Carlini



Analista de Servicios Amaro Contreras



