Propuesta de mejora en facturación telemarketing

Buenas tardes, mi idea para mejorar el proceso de venta en telemarketing es darnos acceso a un integrante del área para tener un perfil vinculado a una sucursal de Santiago en este caso seria general Velasquez, de esta forma poder facturar y generar notas de venta a distancia contra las nuevas bodegas de "la vara" e "izarra", con esto ganaríamos tiempo en la venta para atender mas clientes y no molestaríamos al jefe de local o algún colega de esa sucursal ya que actualmente dependemos de su tiempo para que nos emitan las notas de venta

¡Saludos!