

A photograph of two industrial workers in the background. The worker in the foreground is wearing a blue hard hat, safety glasses, and a blue and red jacket. The worker in the background is wearing a grey hard hat and safety glasses. They are both looking down, possibly at a task.

Head of Sales & Key Accounts (m/w)

QUANT ist ein globaler Marktführer im Bereich Industriewartung mit einer Schweizer Niederlassung. Quant Switzerland GmbH betreibt neben dem Bereich Instandhaltung auch den Geschäftsbereich Manufacturing Service. In diesem Gebiet sind wir der innovative Hersteller von Präzisionseinzelteilen, Kleinserien und Baugruppen. Als Partner für komplexe Fertigungslösungen in der zerspanenden Fertigung, der Blechbearbeitung und der Wärmebehandlung ermöglichen wir durch die Flexibilität der Anlagen, gepaart mit der Kreativität unserer Fachleute, die Entwicklung neuer Lösungen.

Unterstützen Sie uns als Head of Sales & Key Accounts im Bereich Manufacturing Services und gewährleisten Sie maximale Kundenzufriedenheit.

Arbeitsort:	Kleindöttingen, Aargau, CH
Anstellungsverhältnis:	Unbefristet 100%

Aufgaben

- In Ihrer Position sind Sie verantwortlich für die geschäftsfeldübergreifende Verkaufs- und Kundenbetreuung
- Sie pflegen und bilden langfristige Partnerschaften mit bestehenden Kunden und sind mit Ihrem Team für die Koordination der Kommunikation zwischen Kunden und internen Stellen zuständig
- Sie akquirieren auch selber neue Kunden und sind aktiv im Aussendienst
- Die Verkaufs- und Kundenbetreuungsaktivitäten entwickeln Sie weiter und sind verantwortlich für die Erarbeitung der Verkaufsstrategie
- Sie führen ein kleines Team von Account Managern, coachen diese und sorgen für deren Entwicklung und Weiterbildung
- Durch kontinuierliche Verbesserung der Prozesse sowie einer professionellen Kundengewinnung und -betreuung stellen Sie die Kundenzufriedenheit sicher

Anforderungen

- Neben einem technischen Hintergrund besitzen Sie eine Aus- oder Weiterbildung im betriebswirtschaftlichen Umfeld oder Verkauf (TS, HF, FH)
- Sie verfügen über mehrjährige Verkaufserfahrung im industriellen Umfeld und über ein gutes Netzwerk
- Mit Deutsch als Muttersprache beherrschen Sie zudem Englisch in Wort und Schrift
- Sie zeichnen sich durch Kommunikationsstärke und Verhandlungsgeschick aus, wobei Sie jederzeit überzeugend, begeisternd und zielstrebig auftreten

Zusätzliche Informationen

Neben dem Geschäftsbereich Manufacturing Service bieten wir zudem professionelle industrielle Instandhaltung nach dem Full Service-Konzept für Unternehmen aus allen produzierenden und verarbeitenden Industrien an.

QUANT bietet Ihnen interessante und herausfordernde Aufgaben in einem hochmotivierten Team und einen offenen Kommunikationsstil. Durch einen individuellen und praxisorientierten Einarbeitungsplan helfen wir Ihnen, schnell fachliche Sicherheit zu gewinnen, um selbstständig mit hoher Eigenverantwortung arbeiten zu können. Zudem erwarten Sie äusserst attraktive Anstellungsbedingungen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Dann freuen wir uns auf Ihre vollständige Bewerbung (Motivationsbrief, CV, Zeugnisse) per E-Mail an karen.a.popa@quantservice.com

QUANT Switzerland GmbH
Karen Popa
HR Business Partner
Telefon +41 (0)58 586 51 81

<https://www.linkedin.com/company/9219862>
<https://www.facebook.com/pages/Quant/747603528665884>
<http://www.twitter.com/QuantService>