

# FELIPE AUGUSTO CUBAS RÁZURI

DNI N° 42002258 / Pasaporte 117020492 / Lic. Conducir A1 - C42002258

Av. Sáenz Peña 939 - 3er. Piso - Chiclayo - Lambayeque

felipeubasrazuri@gmail.com / felipe\_cubas\_razuri@hotmail.com

Celular (+51) 958442440 / Teléfono Fijo (+51) 074 218664



Peruano de profesión Ingeniero Mecánico Electricista, colegiatura habilitada CIP 249358; egresado Maestría en Administración de Negocios (MBA) en la Universidad César Vallejo. Cuento con Certificado de Técnico Operativo en Mecánica Automotriz de SENATI. Manejo de sistemas administrativos y de gestión en SAP (básico en mantenimiento y logístico), ERP (intermedio).

Con sólidos conocimientos en Gestión Comercial de más 6 años de experiencia en las regiones norte y nororiente, realizando trabajo de campo y operación remota, identificando oportunidades y detectando amenazas; en el rubro automotriz, industrial y ferretero; desarrollando, ampliando, recuperando y prospectando nuevos clientes; efectuando una cobranza oportuna y baja morosidad con un adecuado manejo documentario y promociones a clientes. Desarrollando los equipos ventas de nuestros clientes de equipos y repuestos automotrices, grupos electrógenos con sus tableros de transferencia automática, herramientas eléctricas y manuales. Buscando la satisfacción y fidelización de los clientes en las diferentes regiones, comprendiendo su cultura, reforzando la confianza, el respaldo y la integración con los productos del portafolio, fortaleciendo la comunicación y desarrollo de los clientes y sus colaboradores; logrando la rotación de inventarios y generando el bienestar de los clientes finales: talleres multimarca, concesionarios de marca, clientes de flotas, ferreterías, empresas industriales entre otros. Cotizando y cerrando de contratos en licitaciones de ventas para Instituciones Educativas Técnicas (públicas y privadas) para la implementación de la carrera de Mecatrónica Automotriz.

Con sólidos conocimientos en Gestión de Mantenimiento en Automotriz, Transporte e Industrial; más de 9 años de experiencia administrando, implementando, supervisando proyectos y mantenimientos; generando ambientes que promueven la integración, la comunicación, el desarrollo y bienestar de los colaboradores en los talleres y en la flota (ligera, mediana, pesada y maquinaria), planta de asfalto, grupos electrógenos con tablero eléctricos. Reducción de tiempos de inoperatividad, mejora en el rendimiento de neumáticos, combustible y siniestralidad mediante un análisis de indicadores.

Cuento con Curso de Especialización en **Gestión de Mantenimiento** como soporte fundamental de una organización con excelencia operacional. Diplomado en **Gestión Comercial y Ventas**, para potenciar las actividades comerciales de las organizaciones. Diplomado en **Gestión de Mantenimiento de Maquinaria Pesada**, que contribuye al desarrollo de habilidades de planes de inversión en maquinaria pesada, en el diseño, planificación y programación del mantenimiento de maquinaria pesada. Diplomado en **Seguridad Industrial y Salud en el Trabajo**, orientado al cuidado integral de la persona, de acuerdo al correspondiente marco normativo.

## EXPERIENCIA PROFESIONAL

### **AUTONORT TRUJILLO SAC. / AUTONORT CAJAMARCA SAC. 01/10/2020 – actualidad**

**Puesto:** *Supervisor Comercial Corporativo de Repuestos - Venta Externa (Trujillo)* – Región Norte.

- Gestión comercial de campo B2B y B2C, para la venta externa de repuestos y partes de carrocerías, TOYOTA (ligeros) e HINO (pesados); generando la estrategia comercial, recuperando y prospectando clientes buscando nuevas oportunidades en las diferentes sedes: Barranca, Chimbote, Trujillo, Talara, Huaraz y Cajamarca.
- Informar a clientes los requisitos para su evaluación para obtener una línea de crédito.
- Realizar visitas, cotizaciones y feedback en la venta a las tiendas de repuestos, talleres automotrices y flota (ligera y pesada). Asesorando a los talleres multimarca para comprar repuestos según los planes de mantenimiento por modelo y kilometraje.
- Ofrecer los diversos servicios del portafolio como venta de vehículos nuevos, talleres de servicios, taller de planchado y pintura (B&P), accesorios y tuning.
- Elaborar data en cuadro Excel con información relevante de las visitas a clientes, segmentando e identificando los clientes continuos, recuperables y prospectando a los nuevos.

#### **Logros:**

- ✓ Cumplimiento de meta mensual, al 8vo. mes un 165.9% y una rentabilidad mayor al 147.8%.
- ✓ Recuperación y ampliación de cartera de clientes, cierre de ventas con talleres, distribuidores, tiendas de repuestos entre otros.
- ✓ En coordinación con el Área de Gestión de Desarrollo Humano (GDH) realizando la selección, capacitación, guía y desarrollo a los Asesores de Repuestos - Venta Externa en las 06 zonas asignadas.
- ✓ Zonificación y recuperación de clientes según sus compras y las zonas.

### **AUTOTECH MACHINE - Independiente - Automotriz e Industria 01/11/2019 – 30/09/2020**

**Puesto:** *Gestor de Desarrollo de Negocios (Chiclayo)* – Regiones Norte-Nororiente.

- Asesoramiento Técnico Comercial a clientes B2B y B2C para la implementación de talleres multimarca y concesionarios de marca en coordinación con Gerentes de Post Venta, Logística, Jefes de Servicios y/o propietarios de talleres, clientes de flotas y empresas industriales; recomendando las máquinas, equipos, herramientas eléctricas y manuales. Según las características vehiculares, los repuestos idóneos para vehículos (ligeros, pesados y maquinaria de línea amarilla), como los distribuidores y/o proveedores que los comercializan.
- Realice cotizaciones de grupos electrógenos desde 12Kw (12Kwa) hasta 120 Kw (120 Kwa) según necesidad del cliente. También de compresores de aire de pistón o tornillo para las líneas de aire utilizadas en taller o la automatización. Cómo líneas de lubricación análogas (pistolas con contómetro) y/o sistemas de lubricación para talleres y vehículos lubricadores.
- Asesorar en proyectos de inversión y licitaciones para implementar de máquinas, equipos y herramientas a Instituciones Educativas Técnicas públicas y privadas para la implementar la carrera de Mecatrónica Automotriz.

**Logros:**

- ✓ Búsqueda y ampliación de cartera de clientes y cierre de contratos en las regiones norte y nororiente con los representantes de marca o concesionarios, talleres multimarca, distribuidores, ferreterías entre otros.

**OBD2 PERÚ S.A.C. - LAUNCH Automotriz Perú**

**01/04/2019 - 31/10/2019**

**Puesto:** *Vendedor (Asesor Técnico Comercial) en Máquinas y Herramientas (Chiclayo)* – Región Norte.

- Aplicar estrategia comercial de campo B2B y B2C; búsqueda y ampliación de cartera de clientes en la Región Norte.
- Realizar requerimiento del presupuesto para el apoyo y análisis en la búsqueda de nuevos clientes identificando las necesidades de los clientes finales según las regiones. Incrementando la rotación de inventario (maquinaria y equipos) en 18% en la región asignada.
- Elaborar data en cuadro Excel con información relevante: personas jurídicas (contacto, correo y número telefónico) y personas naturales, productos, región, ciudad, etc. Para realizar el envío de información de lanzamientos, ofertas y remates a los clientes de los diferentes rubros.
- Asesoramiento Técnico a clientes B2B y B2C para implementar talleres multimarca y/o concesionarios de marca. Reunión y coordinación con Gerentes de Post Venta, Logística, Jefes de Servicios y/o propietarios de talleres, clientes de flotas y empresas industriales; recomendando las máquinas, equipos, herramientas eléctricas y manuales. Según necesidad vehicular, repuestos idóneos (ligeros, pesados y maquinaria de línea amarilla).
- Asesorar proyectos de inversión y licitaciones para implementar de máquinas, equipos y herramientas a Instituciones Educativas Técnicas públicas y privadas para la implementar la carrera de Mecatrónica Automotriz.

**Logros:**

- ✓ Búsqueda y ampliación de cartera de clientes y cierre de contratos en la región asignada con los representantes de marca o concesionarios y talleres multimarca.
- ✓ Cierre de ventas y de contratos en licitaciones para instituciones educativas técnicas públicas para la implementación de la carrera de Mecatrónica Automotriz.

**AUTOREX PERUANA S.A. - BOSCH Automotriz Perú**

**24/08/2015 - 28/02/2019**

**Puesto:** *Representante de Ventas (Especialista) en Equipos y Herramientas (Chiclayo)* – Regiones Norte y Nororiente.

- Aplicar estrategia comercial de campo B2B; recuperación, búsqueda y ampliación de cartera de clientes y cierre de contratos.
- Realizar presupuesto para apoyo y análisis en la búsqueda de nuevos clientes, identificando necesidades de los clientes finales según las regiones. Incrementando la rotación de inventario (maquinaria y equipos) en 27% en la región asignada.
- Elaborar data en Excel con información relevante: Razón Social, persona de contacto (correo y número telefónico), productos, región, ciudad, etc.; y realizar envío de información de lanzamientos, ofertas y remates a clientes de diferentes rubros.
- Coordinación, cotización y venta de equipos, herramientas eléctricas y manuales; para implementar talleres automotrices, distribuidores, clientes ferreteros, flotas e industriales.
- Realice cotizaciones de grupos electrógenos desde 12Kw (12Kwa) hasta 120 Kw (120 Kwa) según necesidad del cliente. También de compresores de aire de pistón o tornillo para las líneas de aire utilizadas en taller o la automatización. Cómo líneas de lubricación análogas (pistolas con contómetro) y/o sistemas de lubricación para talleres y vehículos lubricadores.
- Asesoré proyectos de inversión y licitaciones para implementar de máquinas, equipos y herramientas a Instituciones Educativas Técnicas públicas y privadas para la implementar la carrera de Mecatrónica Automotriz.

**Logros:**

- ✓ Recuperación y representatividad del mercado en la Zona Norte y Nororiente con representantes de marca o concesionarios, talleres multimarca, distribuidores, ferreterías entre otros.
- ✓ Cierre de ventas y contratos en licitaciones para instituciones educativas técnicas públicas para implementar la carrera de Mecatrónica Automotriz.
- ✓ Búsqueda, negociación y ampliación de la Red Bosch Service, incorporando a la red talleres cómo:
  - **Bosch Car Service (BCS)** - Corporación Logística Maquinarias del Perú SAC en Caraz – Huaraz.
  - **Bosch Braking Systems (BBS)** - Importaciones y Distribuciones Granados SRL en Chiclayo – Lambayeque.

**CONSTRUCCIÓN Y ADMINISTRACIÓN SA.**

**20/02/2015 – 14/08/2015**

**Puesto:** *Asistente de Equipos / Jefe de Equipos(e) (Chiclayo)* – Región Norte.

- Gestión de indicadores de control de mantenimientos, neumáticos y rendimiento de combustible de los equipos por recorrido u horas máquina en el **Proyecto de Rehabilitación de la Carretera Panamericana Norte, Puesta a Punto - Trujillo - Chiclayo – Sullana.**
- Programar mantenimientos preventivos y correctivos de vehículos ligeros y pesados, de plantas de asfalto, chancadoras de piedra, grupos electrógenos, moto soldadoras, maquinaria de línea amarilla (cargadores frontales, excavadoras, motoniveladoras, rodillos (neumático y vibrador), minicargadores, fresadoras, pavimentadoras) y la selección de técnicos para cada tipo de trabajo.
- Generación de Ordenes de Trabajo (OT), Notas de Pedido (NP) y requerimientos; realizando el seguimiento de repuestos o servicios para las reparaciones, diagnósticos y análisis de fallas.
- Vehículos: camionetas, camiones baranda (diferentes marcas), volquetes (Mercedes Benz LK-2638, Actross 3343K, Actross 3344K y Actross 3345K), remolcadores (Freightliner FLD120), Tolva 24m3 (R5ACS), camiones imprimadores Freightliner (MM106042S y M2-106), cisternas (diferentes marcas).

**Logros:**

- ✓ Ingresé como Asistente de Equipos y culminé como Jefe de Equipos encargado, mejorando la aplicación del SIG (Sistema Integrado de Gestión) con implementación de formatos para el seguimiento de las notas de pedidos para repuestos o servicios.
- ✓ Codificación por catálogos de partes, Quick Service y aplicativos; para reparaciones de motores y equipos.
- ✓ Implementación programa en Excel para control de Órdenes de Trabajo (OT's), Check List y vales de salida de almacén.

**INDEPENDIENTE - Sector Automotriz**

**28/10/2014 – 18/02/2015**

**Puesto: Mecánico de Mantenimiento (Chiclayo).**

- Gestión de mantenimientos preventivos y correctivos menores IN HOUSE: cambios de filtros y fluidos de los diferentes componentes, cambios de fajas accesorios y distribución, limpieza, mantenimiento y cambios accesorios de sistemas de freno hidráulicos e hidroneumáticos; inspección, engrase y lubricación de rodajes y puntos móviles y de lubricación.

**Logros:**

- ✓ Recuperación de clientes que realizaba mantenimientos a domicilio (IN HOUSE), según plan de mantenimiento del vehículo por recorrido.

**MAREAUTO PERÚ S.A. - AVIS Perú**

**30/03/2014 – 30/09/2014**

**Puesto: Gerente Junior de Cuentas Renting (Chiclayo) – Región Norte.**

- Encargado del ingreso y expansión de la marca, aplicando estrategia comercial de campo B2B en la operación remota del servicio de Renting para empresas y personas naturales, de la zona norte del país: La Libertad, Lambayeque, Piura, Tumbes y Cajamarca.
- Prospección y ampliación de cartera de clientes, cierre de contratos, cumplimiento de metas, visitas y búsquedas de nuevos proveedores para el servicio de mantenimiento para la flota en operatividad.
- Reunión con Gerentes de Ventas y/o Jefes de Ventas para capacitar y asesorar a las fuerzas de ventas de los concesionarios de marcas, para ofrecer el Renting como una alternativa de venta adicional de un vehículo o flota, al referir un cliente y cerrar el contrato.
- Elaboración de cuadro Excel con información relevante: Razón Social, persona de contacto (correo y número telefónico), requerimiento vehicular Renting, región, ciudad, etc. Para realizar el envío de información de lanzamientos a los clientes de los diferentes rubros.

**Logros:**

- ✓ Cierre de contrato por alquiler de 08 unidades (camión de 1TON. con furgón) para tiendas EFE, con una utilidad mayor a la planificada.
- ✓ Avance al 80% del contrato para alquilar de 18 unidades para cliente de Trujillo.

**OLEOCENTRO CAR WASH 3B S.R.L.**

**01/02/2014 – 18/03/2014**

**Puesto: Supervisor de Taller (Chiclayo).**

- Gestión y administración del taller en la operatividad y mantenimiento de equipos de taller: vehículos para alquiler, elevadores vehiculares de 2 postes, equipos y herramientas, horno-cabina de pintado, mesa de traccionamiento para enderezar chasis.
- Elaborar el Plan de Mantenimiento de unidades para alquiler, programando por recorrido o tiempo de fluidos (aceites y líquidos).
- Programar unidades que ingresan al taller por problemas técnico-mecánicos para diagnóstico, por siniestro o mejora de imagen por pintura.
- Gestionar los vehículos de clientes por siniestros, pintura o mantenimientos; realizando las cotizaciones y OT's programando trabajos a realizar y asignar al técnico para el diagnóstico y solución de ser el caso:
  - Área de planchado, en la cual se traccionan, planchan y centran las partes afectadas por el impacto.
  - Área de preparado y terminado de pintura, en la cual se preparan y ultiman los detalles antes y después de pintar cada vehículo.
  - Pintado a horno, en el cual se pintan con altos estándares de calidad, dando a la pintura el acabado de fábrica.

**Logros:**

- ✓ Mantenimiento general del horno-cabina de pintado e implementación del Plan de Mantenimiento para la operatividad del taller: vehículos de alquiler, elevadores, horno-cabina de pintado, mesa de traccionamiento, equipos y herramientas.

**INDEPENDIENTE - Sector Automotriz**

**02/09/2013 – 31/01/2014**

**Puesto: Mecánico de Mantenimiento (Chiclayo).**

- Realice mantenimientos correctivos menores y preventivos IN HOUSE a diferentes clientes: cambios de filtros y fluidos de los diferentes componentes, cambios de fajas de accesorios y distribución, limpieza, mantenimiento y cambios accesorios de sistemas de freno hidráulicos e hidroneumáticos; inspección, engrase y lubricación de rodajes y puntos móviles, etc.

**Logros:**

- ✓ Captación de clientes para realizar mantenimientos a domicilio (IN HOUSE), según plan de mantenimiento del vehículo por recorrido.

**TRANSPORTES 77 S.A. – ABInBev**

**03/09/2012 – 31/08/2013**

**Puesto: Supervisor de Desarrollo de Flota (Chiclayo) – Chiclayo y Motupe.**

- Gestionar, administrar, controlar y operatividad al 98% de la flota: pesada, mediana, montacargas, ligera y equipos; asignadas a los Centro de Distribución de Chiclayo y Motupe en Unión de Cervecerías Peruanas Backus & Johnston.
- Seguimiento y cumplimiento de los indicadores y estándares de desempeño, mantenimiento y distribución.

- Identificar y evaluar los riesgos y puntos vulnerables en la flota y equipos, también en las zonas de trabajo para mantenimientos.
- Evaluación escrita y de manejo a conductores postulantes para la flota mediana de las empresas de reparto, usuarios de flota ligera y operadores de montacargas.
- Control documentario de toda la flota (SOAT, ITV, Permisos de Tránsito Municipales, Tarjeta de Mercancías), licencias (conductores y usuarios), entrega y recepción de unidades para asignaciones temporales o asignaciones definitivas mediante inventario de entrega y/o devolución.
- Capacitación constante a conductores de la flota mediana, operadores de montacargas y usuarios de flota ligera.
- Control de mantenimientos de la flota de Chiclayo y Motupe, coordinando con distribución y usuarios el ingreso de unidades a taller para los mantenimientos. Prueba y Control de Calidad de la flota antes, durante y después del mantenimiento.
- Coordinar y validar con contratistas los trabajos en la flota y carga de presupuesto en módulo de mantenimiento (DPBW).
- Ingresar en el módulo de Control de Flota Vehicular (CFV) los kilometrajes semanales y en Excel para realizar la proyección semanal y mensual de los mantenimientos preventivos.
- Gestión, control y levantamiento de información de los neumáticos de toda la flota para su cambio programado por necesidad o atenciones inmediatas por imprevisto.
- Coordinar con contratista o taller externo la atención de los auxilios mecánicos y atenciones extraordinarias.
- Coordinación y seguimiento con procuradores de Cía. de seguros para la atención inmediata de los siniestros.

**Logros:**

- ✓ Implementación de módulos complementarios para capacitaciones como: maniobras de retroceso, maniobras de estacionamiento, señales del guía, inspecciones antes de partir, manejo a la defensiva, etc.

**SOCIEDAD DE AUTOMOTORES INKA SAC - Hyundai**

**01/12/2010 – 08/09/2012**

**Puesto: Jefe de Taller (Chiclayo).**

- Administrar, gestionar, controlar y operatividad del taller concesionario de las marcas de Minvest Holding Gildemeister cómo: Hyundai, MANASA (Ford) y MOTORMUNDO (marcas chinas: Mahindra, Zotye, Sinotruk, JinBei, Haima y Brilliance), realizando la selección de técnicos para realización de los mantenimientos preventivos y/o correctivos según las Ordenes de Trabajo.
- Presentación de Informes semanales y mensuales a gerencia administrativa, verificando la productividad del taller según los KPI's de desempeño de personal y tráfico de unidades en taller según categoría: livianos, SUV y comerciales.
- Supervisión, codificación, cotización y ajuste de presupuestos de las unidades siniestradas con los Peritos Auditores de las diferentes Compañías de Seguros.
- Supervisión y control en los tiempos de ejecución de los servicios preventivos y correctivos verificando los trabajos y cumpliendo de las Normas de Seguridad y Estándares de Calidad establecidos por el fabricante, según el kilometraje de recorrido.
- Identificar y gestionar los cambios de repuestos por garantías de fábrica, verificando los Tiempos de Trabajo Estándar (LABOR TIME STANDARD – LTH); y seguimiento hasta las liquidaciones de los formatos de garantías y/o cortesías de fábrica
- Identificar, escanear, leer, corregir y borrar códigos de fallas (DTC's) y reprogramar ECU's. de las marcas Hyundai (escáner G-Scan o GDS), unidades Ford/Mazda (escáner IDS) y marchas chinas (escáner Launch).
- Coordinación y elaboración de informes técnicos e historiales de unidades.

**Logros:**

- ✓ Mejora de la imagen y atención del taller, recuperando la confianza de los clientes e incrementando el tráfico de unidades en todas las categorías: livianos, SUV y comerciales.
- ✓ Implementación y ampliación del taller de marzo a junio de 2012 realizando la selección, coordinación y compra de las herramientas y equipos de taller de mecánica y electricidad.

**SOCIEDAD DE AUTOMOTORES INKA SAC - Hyundai**

**01/08/2010 – 30/11/2010**

**Puesto: Mecánico de Mantenimiento (Chiclayo).**

- Taller concesionario de las marcas de Minvest Holding Gildemeister cómo: Hyundai, Ford (MANASA) y marcas chinas Mahindra, Zotye, Sinotruk, JinBei, Haima y Brilliance (MOTORMUNDO).
- Realizar mantenimientos correctivos y preventivos según el kilometraje indicado por el fabricante cómo: cambios de filtros y fluidos de los diferentes, cambios de fajas de accesorios y distribución, limpieza y cambios de pastillas y zapatas de freno y/o mantenimiento a los sistemas hidroneumáticos y neumáticos respectivamente, inspección, engrase y lubricación de rodajes y puntos móviles, etc.

**Logros:**

- ✓ Implementación de uniformes para técnicos de taller y mejorar el proceso de recepción de unidades.

**Asociación Civil Piura 450 - Colegio Algarrobos**

**02/01/2007 – 28/02/2010**

**Puesto: Asistente Administrativo (Chiclayo).**

- Colegio Católico del Opus Dei, responsable de atender a los clientes internos (padres de familia, alumnos y trabajadores) y clientes externos (proveedores, instituciones y familias postulantes) y realizar funciones operativas en el Consejo de Dirección y al Área Administrativa del Colegio.
- Elaboración de inventarios iniciales y finales de los diversos departamentos de la institución.
- Realizar el control de calidad en la recepción, clasificación y distribución del material para los padres de familia, proveedores, patrocinadores y empresas.

**Logros:**

- ✓ Generar bases de datos en Excel para una rápida y eficiente distribución del material.
- ✓ Elaboración de un sistema de Kardex manual para una mejor gestión y control de los materiales de escritorio, oficina e insumos de para equipos de cómputo e impresiones; permitiendo una mejor atención de los requerimientos de compra del área de logística.

**LA SILUETA S.A.C. - Casino Fragata**

**01/11/2006 – 31/01/2007**

**Puesto: Personal de Control / Supervisor de Control(e) (Chiclayo).**

- Responsable de la seguridad interna de la sala, del bienestar de los clientes y del personal en turno.
- Supervisar e inspeccionar que las máquinas se encuentren operativas y debidamente cerradas.
- Observar, detectar y realizar seguimiento a personas con actitudes sospechosas en sala.
- Reemplazar a los Jefes de Sala en sus funciones en los días de descanso, cambio de turno y/o refrigerio.
- Llamada de atención de forma verbal o escrita (dependiendo de la falta se aplicaba un memorando con copia a supervisor de sala y administrador).
- Supervisar el normal desarrollo de los sorteos y de la sala, la atención personalizada a clientes A1; recepción y revisión en estado óptimo de los productos entregados por proveedores.

**Logros:**

- ✓ Ingresé como Personal de Control y culminé como Supervisor de Control encargado, mejorando el control escrito de los premios exhibidos y ganados por los clientes, para un mejor control y seguimiento.

**REFERENCIAS**

Contacto	Puesto	Empresa	Refer.	Teléfono	Nva. Empresa / puesto
<b>Alland Tapia Herrera</b> atapia1848@gmail.com a.tapia@seta.pe	Jefe Comercial	OBD2 PERÚ S.A.C.	Jefe Directo	954714818	SISTEMA AUTOMOTRIZ Gerente Comercial
<b>José L. Rivas Castañeda</b> jrivas@obd2soluciones.com jrivas232915@gmail.com	Capacitador Técnico	OBD2 PERÚ S.A.C.	Partner Técnico	985236543	-
<b>Christian Montenegro Dietz</b> christian.montenegro@yara.com	Sub Gerente Comercial	AUTOREX PERUANA S.A.	Jefe Directo	945107877	YARA INTERNATIONAL Gerente Comercial Perú & Bolivia
<b>Fernando Castro Vergaray</b> fernand078@hotmail.com	Jefe de Ventas	AUTOREX PERUANA S.A.	Jefe Directo	993887641	-
<b>Roberto Leonardo Dietz Benavente</b> robertodietzb@hotmail.com	Jefe de Equipos y Herramientas	AUTOREX PERUANA S.A.	Jefe Directo	993055175	-
<b>Carlos Terán Rojas</b> cteranrojas@gmail.com	Ingeniero de Equipos	CONSTRUCCIÓN Y ADMINISTRACIÓN S.A.	Jefe Directo	910991826	COMIN Jefe de Equipos
<b>Eddy Ipanaque Flores</b> eipanaque29@gmail.com	Planner de Equipos	CONSTRUCCIÓN Y ADMINISTRACIÓN S.A.	Partner de Área	983970418	-
<b>César Benites Huertas</b> cbenites@cascontratistas.com	Jefe de Almacén	CONSTRUCCIÓN Y ADMINISTRACIÓN S.A.	Partner de Proyecto	983413126	-
<b>Gino Purín Subiria</b> gpurin@hotmail.com	Gerente Comercial Renting	MAREAUTO PERÚ S.A.	Jefe Directo	992789731	INKA'S RENT A CAR Gerente Comercial
<b>Mario Bocanegra</b>	Gerente General	OLEOCENTRO CAR WASH 3B S.R.L.	Jefe Directo	979356142	INDEPENDIENTE
<b>Marcelino De la Cruz Ruiz</b> marcedlcruz@gmail.com	Coord. Reg. Norte de Desarrollo Flota	TRANSPORTES 77 S.A.	Jefe Directo	991817505	DIVECENTER S.A.C. Subgte. Reg. de Servicio
<b>Giovanny Chávez Arrasco</b> giovanny.chavez@ab-inbev.com	Supervisor de Desarrollo de Flota	TRANSPORTES 77 S.A.	Partner de Área	979352281	-
<b>Luis Alexander Lama Coronado</b> alexanderlama@hotmail.com	Gerente Corp. Administrativo	SOCIEDAD DE AUTOMOTORES INKA	Jefe Directo	915061842	INDEPENDIENTE Estudio Contable
<b>Ulises Vegas Carbonel</b> uvegas@gmail.com	Jefe de Operaciones	SOCIEDAD DE AUTOMOTORES INKA	Partner	966674321	PRETO PERÚ Analista Gestión Adm.
<b>Ángel Manuel Núñez Lozada</b> angel.nunez@algarrobos.edu.pe	Administrador	COL. ALGARROBOS – Asoc. Civil Piura 450	Jefe Directo	999265040	-
<b>Alex Cervera Cueva</b> alex_cerve@hotmail.com	Administrador	LA SILUETA S.A.C.	Jefe Directo	975565791	INTRALOT - Jefe Regional Prov. Norte
<b>Everth Rodríguez Preciado</b> masterbusperu@gmail.com	Gerente General	SOLUC. INTEGRALES DE TRANSPORTES MASTER BUS SAC	Referencia Cliente	969283844	-

**Chiclayo, octubre de 2021**