



LUIS ALBERTO ALEJOS MENDOZA

Dirección: Calle Las Viñas Mz-LI Lt-7

Santa Anita – Lima

Email : luisalejos950@gmail.com

Teléfono : 915385892 - 015069307

PERFIL PROFESIONAL

Experiencia laboral en el rubro de ventas de vehículos nuevos junto con los productos financieros que se requieren para la intermediación. Sólidas habilidades de negociación con los clientes, desarrollo e implementación de estrategias para las ventas.

Proactivo, analítico y con capacidad de síntesis. Sólidas competencias en la toma de decisiones y obtención de resultados.

Adaptación con prontitud a los objetivos de la corporación; así como, la mejor predisposición para el trabajo en equipo.

EXPERIENCIA LABORAL

PROMOTORA OPCION EAFC – (ZONA CENTRO)

CARGO: ASESOR DE VENTAS

OCTUBRE 2023 – ACTUALIDAD

Empresa sólida en el rubro automotriz e Inmuebles, Responsable de negociaciones y cierre de ventas con los clientes con la finalidad de aumentar la captación y colocación de certificados de compra, manejo de cartera con clientes de ventas unitarias y renovación de flotas. autorizada y supervisada por la Superintendencia de Mercado de Valores (SMV).

Funciones y logros:

- Capacitación de ventas (Abordaje, calificación, proforma y cierre de la operación derivada).
- Roll play de ventas diarias con la fuerza de ventas (conocimiento del producto, competencias, modelos, versiones de autos, camiones, etc.).
- Identificar, contactar y dar seguimiento a clientes interesados.
- Proporcionar asesoría y ofrecer soluciones a los clientes Dependientes e Independientes.
- Analizar, conocer y explotar el mercado objetivo en la zona de influencia, así como el manejo de los productos ofrecidos por la competencia.
- Contacto y Venta por redes sociales: Market Place, OLX, Mercado Libre, etc.

FONBIENES PERU EAFC S.A.

CARGO: ASESOR DE VENTAS

AGOSTO. 2019 – SETI. 2023

Empresa Administradora de Fondos Colectivos con más de 38 años en el mercado, autorizada y supervisada por la Superintendencia de Mercado de Valores (SMV) que se encarga de reunir un grupo de asociados para que obtenga un bien final (autos o bien inmueble).

Funciones y logros:

- Identificar, contactar y dar seguimiento a clientes interesados.
- Proporcionar asesoría y ofrecer soluciones a los clientes dependientes e independientes.
- Analizar, conocer y explotar el mercado objetivo en la zona de influencia, así como el manejo de los productos ofrecidos por la competencia.
- Contacto y Venta por redes sociales: Market Place, OLX, Mercado Libre, etc.

MAQUISTEMA EAFIC – (ZONA SUR)**CARGO: SUPERVISOR DE VENTAS****ABRIL 2018 – ABRIL 2019**

Empresa sólida en el rubro automotriz e Inmuebles, Responsable de negociaciones y cierre de ventas con los clientes con la finalidad de aumentar la captación y colocación de certificados de compra, manejo de cartera con clientes de ventas unitarias y renovación de flotas. autorizada y supervisada por la Superintendencia de Mercado de Valores (SMV).

Funciones y logros:

- Capacitación de ventas (Abordaje, calificación, proforma y cierre de la operación derivada).
- Roll play de ventas diarias con la fuerza de ventas (conocimiento del producto, competencias, modelos, versiones de autos, camiones, etc.).
- Desarrollo del feedback mensual al equipo de ventas por cumplimiento de metas, con críticas constructivas que aporten a su desarrollo personal y laboral.
- Identificar, contactar y dar seguimiento a clientes interesados.
- Proporcionar asesoría y ofrecer soluciones a los clientes Dependientes e Independientes.
- Analizar, conocer y explotar el mercado objetivo en la zona de influencia, así como el manejo de los productos ofrecidos por la competencia.
- Contacto y Venta por redes sociales: Market Place, OLX, Mercado Libre, etc.

PANDERO EAFIC S.A.**CARGO: ASESOR DE VENTAS****ABRIL 2016 - JULIO 2017**

Empresa Administradora de Fondos Colectivos con más de 51 años en el mercado, autorizada y supervisada por la Superintendencia de Mercado de Valores (SMV) que se encarga de reunir un grupo de asociados para que obtenga un bien final (autos o bien inmueble).

Funciones y logros:

- Identificar, contactar y dar seguimiento a clientes interesados.
- Proporcionar asesoría y ofrecer soluciones a los clientes.
- Analizar, conocer y explotar el mercado objetivo en la zona de influencia, así como el manejo de los productos ofrecidos por la competencia.
- Conocimiento del sistema SAP, en el área comercial.
- Contacto y Venta por redes sociales: Market Place, OLX, Mercado Libre, etc.

LOGROS DESTACADOS:

- ✓ Ascenso a Supervisor de Ventas a Prueba Fonbienes Perú EAFC: (Zona Centro – Julio 2023)
- ✓ Asesor Comercial Fon bienes Perú EAFC: Mejor record de ventas y rentabilidad, de tienda Plaza Norte, Mall Sur y Mall Santa Anita. (Julio y Agosto 2021)
- ✓ Ascenso a Supervisor de Ventas Maquis tema EAFC: (Mayo 2018 - Abril 2019)
- ✓ Supervisor De Ventas: Reconocimiento por Maquistema EAFC. como mejor Supervisor del Mes en capacitaciones y entrenamientos del periodo (Junio - Julio 2018)
- ✓ Asesor de Ventas F1 Oro Pandero Hyundai
- ✓ Asesor Comercial F1 Plata Pandero Hyundai

EDUCACIÓN

- SEMINARIO DE VENTA
 - Querer es Poder - o - Saber es Poder - Juys Lonzon 2019
 - Aprende a Vender - Jorge Martinez 2019
 - Véndele a la Mente y No a la Gente - Jurguer Klaric 2017
- ICPNA - Instituto Cultural Peruano Norteamericano Nivel Básico

HABILIDADES PROFESIONALES

- Capacidad de persuasión
- Habilidades de negociación.
- Capacidad de comunicación, de expresión oral y escrita.
- Organización personal.
- Trabajo en equipo con capacidad de liderazgo.

REFERENCIAS

PERSONALES

PROMOTORA OPCION EAFC

Francisco LLamoca – Supervisor de Ventas
Celular: 972039113

FONBIENES PERU EAFC

Misael Suni – Supervisor Comercial
Celular: 913002874

MAQUISTEMA EAFC

Monica Valle – Sub-Gerente Comercial
Celular: 913002874

PANDERO EAFC S.A.

Raul Roman – Supervisor Pandero Hyundai
Celular: 923420497