

MANUEL ANTONIO RODRIGUEZ PISCO



DNI: 10559438

Jr. Tambo Real N°381 Dp-103 Torre H Urb.

Matellini Condominio Alameda Las Palmas

CHorrillos

Teléfono: 961487304

Mail: manuelrodriguezpisco33@gmail.com

Pertenecer a un equipo de trabajo en el área comercial, asegurándome un puesto en una empresa innovadora y de prestigio donde pueda utilizar el máximo de mi talento y esfuerzo. Cuento con conocimiento en informática, contabilidad, gestión administrativa, liderazgo y supervisión de equipos comerciales, Cuidadoso con la logística y equipos que se me asignen.

Buen comunicador Persuasivo y eficiente, personalidad definida aplicado a mi experiencia en ventas y capacidad de negociación con un amplio dominio de las objeciones y atención al cliente.

Buen criterio y sentido común, en la interrelación con profesionales de alto nivel, adecuada capacidad intelectual que me permiten realizar con experiencia y éxito mis labores. Aplicado apropiadamente a los conocimientos aprendidos previamente para trabajar bajo presión.

EXPERIENCIA LABORAL

Delta Motors (Dongfeng)

Cargo : Coordinador de tienda

Funciones: Gestionar estrategia de ventas para el alcance de objetivos y cumplimiento De metas dirigidas al equipo comercial, capacitación de productos, capacitación de producto, clínicas de ventas continuas. Planeamiento y organización de La derivación de lead al equipo realizar el FORECAST (desarrollo de estrategias de acuerdo a la proyección de resultados estimado)

Periodo mar-2022/Agos-2023

Plusneomotros Sac (Dongfeng)

Cargo: Jefe de Ventas

Funciones: Gestionar estrategia de ventas para el alcance de objetivos y cumplimiento De metas dirigidas al equipo comercial, capacitación de productos, capacitación de producto, clínicas de ventas continuas. Planeamiento y organización de La derivación de lead al equipo realizar el FORECAST (desarrollo de estrategias de acuerdo a la proyección de resultados estimado)

Periodo: Dic-2020 / Feb-2022

Limaautos Automotriz Del Perú (Kia Motors)

Cargo: Asesor Comercial

Funciones: Asesorar comercialmente al cliente en la compra del vehículo en todas las formas (financiamiento o contado) darles las características de mi producto (Marca y Modelo) de la misma manera los beneficios, asegurándome de que el cliente tenga toda la información necesaria y las facilidades para comprar su vehículo, realizar el seguimiento continuo al cliente en el sistema que nos proporciona la empresa, realizar la entrega de las unidades vendidas

Periodo: Feb-2018 /Abr-2020

Makine SAC (Chevrolet)

Cargo: Jefe de Tienda

Funciones: Gestionar estrategia de ventas para el alcance de objetivos y cumplimiento De metas dirigidas al equipo comercial, capacitación de productos, capacitación de producto, clínicas de ventas continuas. Planeamiento y organización de La derivación de lead al equipo realizar el FORECAST (desarrollo de estrategias de acuerdo a la proyección de resultados estimado

Periodo: Feb-2016/Ene-2018

Zuauto SAC (Chevrolet)

Cargo: Asesor comercial

Funciones: Asesorar comercialmente al cliente en la compra del vehículo en todas las formas (financiamiento o contado) darles las características de mi producto (Marca y Modelo) de la misma manera los beneficios, asegurándome de que el cliente tenga toda la información necesaria y las facilidades para comprar su vehículo, realizar el seguimiento continuo al cliente en el sistema que nos proporciona la empresa, realizar la entrega de las unidades vendidas

Periodo: Dic-2014/Ene-2016

Farminindustria SAC

Cargo: Visitador medico

Funcione: visitar médicos en diferentes hospitales, Clínica y consultorios, en las diferentes especialidades Traumatología, Ginecología, Urología, Medicina General y Gastro realizar la propaganda médica. Reporte diario de los médicos visitados.

Periodo: Abr-2012 /Mar-2014

Laboratorios Portugal

Cargo: Representante médico

Funcione: Propaganda médica, visitando médicos en diferentes nosocomios Clínicas y consultorio de acuerdo a la cartera de seguimiento. Reporte diario de los médicos visitados.

Periodos: Mar-2010/Mar-2012

Banco Azteca

Cargo: Ejecutivo Financiero

Funciones: Captación de clientes y asesoramiento para sus créditos en los Diferentes productos financieros del banco, seguimientos de Cartera morosa.

Funciones: Ene-2007 /Ene-2011

ESTUDIOS

SECUNDARIA

COL: FAP MANUEL POLO JIMENEZ

ESTUDIOS SUPERIORES

INSTITUTO	: CIBERTECK	
Grado Obtenido	: TECNICO CONTABLE	no concluido
Grado Obtenido	: TECNICO INFORMATICO	Intermedio
Grado Obtenido	: INGLES	Básico

REFERENCIAS LABORALES

Celular 933 048 570

Cargo : Gerente comercial Jose Salas

Celular 960 318 874

Cargo : Gerente comercial Limaautos Automotriz Del Perú SAC Alvaro Rivas

Celular: 981 260 958

Cargo : Gerebnte Comercial Renan Paredes

