Cómo Vender en WhatsApp







WhatsApp se ha convertido en una de las aplicaciones de mensajería más populares a nivel mundial. Su alta tasa de apertura y la interacción directa con los clientes lo convierten en una herramienta invaluable para las empresas que buscan aumentar sus ventas y mejorar la relación con sus clientes.

En Nextgen te proporcionamos las herramientas y conocimientos necesarios para utilizar WhatsApp Business de manera efectiva como canal de ventas, optimizando la comunicación con los clientes, generando leads y cerrando negocios.







Ventajas Competitiva que te Aporta Nuestro Seminario:

Mejorarás la atención al cliente al ofrecer un servicio más personalizado y eficiente, con una herramienta gratuita y fácil de usar, lo que reduce los costos de comunicación y marketing.

La comunicación constante y personalizada fomentará la lealtad de los clientes hacia tu marca.

Este seminario es para ti si eres:

Agente comercial o emprendedor que desea generar ventas efectivas por whatsApp.





NUESTRO CONTENIDO ABARCA:

I Módulo 1: Introducción a WhatsApp Business

- ¿Qué es WhatsApp Business y cómo funciona?
- Configuración de la cuenta de WhatsApp Business.
- Creación de un perfil profesional atractivo.

Módulo 2: Estrategias de ventas en WhatsApp

- Cómo construir una lista de contactos relevante.
- Creación de mensajes de bienvenida personalizados.
- Envío de catálogos de productos.
- Automatización de respuestas.

I Módulo 3: Técnicas de venta persuasiva por WhatsApp

- Cómo iniciar conversaciones de manera efectiva.
- Escucha activa y preguntas abiertas.
- Manejo de objeciones.
- Cierre de ventas.

