

Trainingsplan:

- Abschlussprüfung IT-Berufe
- Grundlagen PM
- Projektantrag
- Projektdokumentation
- Projektpräsentation



Lernfeld 4

PROJEKTMANAGEMENT



- Wissen über Prüfungsteil A, Struktur und Bewertungskriterien erhalten
- Kompetenzaufbau Projekte erfolgreich zu steuern
- Struktur, Inhalte und Projektbeantragung entwickeln und einreichen
- Vorbereitung und Struktur eines Word-Templates
- Vorbereitung und Struktur eines PowerPoint-Templates



Kap. 7-9 Grundlagen PM

Lernziele



- Von AUFTRAGSKLÄRUNG zum PROJEKTANTRAG
- NUTZWERTANALYSE
- IST-ERHEBUNG und IST-ANALYSE
- SOLL-KONZEPTION
- LASTEN- und PFLICHTENHEFT



Kap. 7 VORGEHENSMODELL im PROJEKT

Die Auftragsklärung: Was will der Kunde?

Ziel: Interpretationsspielraum minimieren vs. Klarheit über Anforderungen maximieren. Die Auftragsklärung bildet die Grundlage für das Lastenheft

Mögliche Checkliste einer Auftragsklärung (1/3):

- Klärung der Ausgangssituation
 - Was genau ist das Thema oder Problem?
 - Was wurde bereits zur Lösung des Problems unternommen und mit welchem Erfolg?
- Klärung der Interessenslage:
 - Wer hat von Aufraggeberseite Kontakt aufgenommen? Und warum?
 - Wem nützt ein erfolgreicher Projektabschluss und wer hat ggf. kein Interesse daran?
 - Was formuliert der Auftraggeber als Auftrag? Welche Erwartungen hat er ggf. darüber hinaus?



Die Auftragsklärung: Was will der Kunde?

Mögliche Checkliste einer Auftragsklärung (2/3):

- Klärung des Auftragsziels:
 - Was genau ist das Ziel des Auftrages?
 - Was genau ist erreicht, wenn das Ziel erfüllt ist? "Definition of Done"
 - Was sollte keinesfalls passieren?
 - Was passiert, wenn nichts passiert?
- Klärung der Rahmenbedingungen:
 - Bis wann soll das Ziel erreicht sein?
 - Welche Rolle ist für was verantwortlich? Wer ist einzubeziehen (ggf. Betriebsrat, Führungskräfte etc.)
 - Welche Ressourcen (Mitarbeiter, finanzielle Mittel etc.) stehen zur Verfügung



Die Auftragsklärung: Was will der Kunde?

Mögliche Checkliste einer Auftragsklärung (3/3):

- Klärung der Vorgehensweise:
 - Welche Aufgabenpakete und Aufgaben sind zu erfüllen, um das Ziel zu erreichen?
 - Wer macht was bis wann?
 - Welche Meilensteine gibt es?
 - Wie wird eskaliert?
 - Wie wird der Auftrag abgeschlossen?



Der Projektantrag

- Wird vom Projektleiter (o. Antragsteller) dem Auftraggeber als erste formale Dokumentation übergeben
- Enthält die vorläufige Projektbeschreibung (Projektdefinition)
- Wird im positiven Fall mit Hilfe des Projektauftrags genehmigt

Projektantrag	Titel des Projektes					
Antragsteller	Name des Antragstellers		Erstelldatum: Catum			
Bearbeiter	Namen (oder z.B. Kemteam)					
Projektentscheider	Name / Stelle des Projektentscheiders					
Antragsverlauf	Enreichung: Catum		Entscheidung: <i>Datum</i>			
Entscheidung	Positiv: Name		Negativ: Name			
	Begründung: Kurze Stellungnahme zur Entscheidung					
1. Basisdaten						
Projektkern	Beschreibung der Projektidee in Kurzform (Stichworte, zwei / drei Sätz				chworte, zwei / drei Sätze	
Projekttermine	Start:	Datum		Ende:	Datum	
Projektkosten (<i>Bedarl</i>)	Personal	Personalaufwand Euro		I was allowed		
	Investitionen		Euro			
	sonstiger Aufwand		Euro			
	Summe		Euro]			
	Förderur	Förderung		Euro bzw. geprüft		
Kosten / Nutzen	Kosten-	Kosten- / Nutzenrechnung (gegebe nenfalls gesondertes Dokument)				
Finanzmittelabgleich	Ist der finanzielle Aufwand gesichert?					
Projektkostenträger	Angabe der Kostenträgerstelle					
Projektportfolio	Abstimmung / Vergleich mit anderen Projekten				7	
2. Projektgegenstand	<i>*</i>					
IST- / SOLL-Zustand	Beschreibung des Projektgegenstandes; IST- und SOLL-Zustand					
Kundennutzen	Welchen	Nutzen hat d	er Kunde / A	utraggebei	r?	
Qualitätsziele	Beschrei	bung der wich	ntigsten Qua	itätsfaldtore	n.	
3. Projektorganisation						
Projektaufbau	Auftragg	eber	Wer ist de	er Auftraggeber?		
Projektaufbau					s Lenkungsausschusses	
Projektaufbau	Lenkung	sausschuss	Angabe d	es Lenkung	qsausschusses	
rгојекта и траи	Lenkung Projektle		100 1 = 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10 10	es Lenkung es Projektli		
Ргојекта ц т рац	-	iter	Angabe d	100000000000000000000000000000000000000	eiters	
Projektablauf	Projektle Kemtear	iter	Angabe d	es Projektk	eiters	
Projektablauf	Projektle Kemtear	iter n	Angabe d	es Projektk	eiters	
Projektablauf	Projektle Kemtear Grobplar	iter n	Angabe d	es Projektk	eiters	
Projektablauf 4. Chancen & Risiken	Projektle Kemtear Grobplar	iter n n; siehe Anlag	Angabe d	es Projektk	eiters	



NUTZWERTANALYSE

Die Nutzwertanalyse

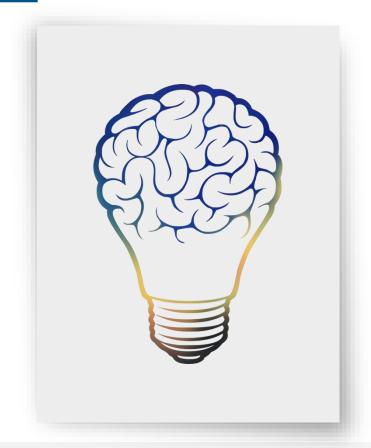
- o Ein nicht monetäres Bewertungsverfahren aus dem Bereich der Kostenrechnung
- Vergleichbarkeit nicht-monetäre Teilziele (Entscheidung zwischen Alternativen möglich)
- Die Nutzwertanalyse kann für Mehrzielentscheidungen als Hilfestellung eingesetzt werden

Punktbewertungsverfahren							
Bewertungskriterien	Gewichtung	Lieferant A		Lieferant B			
	von 1 bis 10	Punkte 1 bis 10	Punkte × Gewicht	Punkte 1 bis 10	Punkte × Gewicht		
Produktqualität	10	9	90	7	70		
Preishöhe	10	6	60	10	100		
Lieferzeiten	9	7	63	8	72		
Technologie	7	3	21	5	35		
Lieferzuverlässigkeit	6	4	24	8	48		
Mengentreue	4	8	32	7	28		
Ruf	3	8	24	4	12		
Gesamtpunktzahl			314		365		



ÜBUNG IHK PROJEKTANTRAG

Aufgabe im Moodle: "Projektbeschreibung_Nutzwertanalyse"



IST-ERHEBUNG und IST-ANALYSE

Ist-Erhebung

 Neutrale Erfassung des aktuellen Zustandes des Untersuchungsobjekts aus möglichst vielen Betrachtungswinkeln

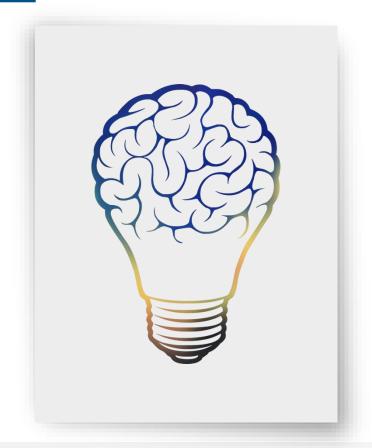
Ist-Analyse (Situations- und Umfeldanalyse)

- Detaillierten Analyse der in der Ist-Erhebung ermittelten Daten
- Je nach Untersuchungsschwerpunkt werden während der Ist-Analyse:
 - die bestehenden Prozesse analysiert
 - die Bearbeitungszeiten und Mengen aufbereitet
 - die organisatorischen Strukturen hinterfragt

Ziel der Analyse ist das Aufdecken von Optimierungspotentialen

ÜBUNG IHK PROJEKTANTRAG

Aufgabe im Moodle: "Projektbeschreibung_lst-Analyse"



SOLL-KONZEPTION

Soll-Konzeption

Die Soll-Konzeption dient der Entwicklung von umsetzungsfähigen Lösungsansätzen

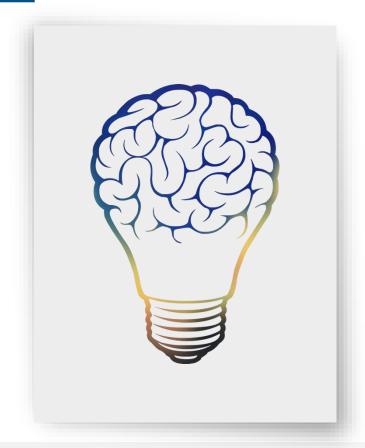
- Lösungsgenerierung:
 - Untersuchungsziele reflektieren und ggf. Ziele anpassen
 - Lösungsansätze zu den ermittelten Schwachstellen erarbeiten (Workshops / Brainstorming etc.)
 - Lösungsansätze anhand der gesetzten Ziele auf Umsetzbarkeit überprüfen
- Lösungsbewertung und -auswahl:
 - Bewertung der Alternativen
 - Gibt es messbare quantitative (monetare) / qualitative Unterschiede?
 - Gibt es unterschiede in der Nutzungserbringung?

Die ausgewählte Lösung ist die Grundlage für das Pflichtenheft



ÜBUNG IHK PROJEKTANTRAG

Aufgabe im Moodle: "Projektbeschreibung_Soll-Konzept"



LASTEN- und PFLICHTENHEFT

Das Lastenheft

Beschreibt die Gesamtheit der Forderungen an die Lieferungen und Leistungen eines Auftragnehmers innerhalb eines (Projekt-)Auftrags" (DIN 69901-5)

- Der Auftraggeber formuliert das Lastenheft
- o Dient als Grundlage zur Einholung von Angeboten (Ausschreibung, Angebotsanfragen...)

Inhalte des Lastenhefts:

- Die Spezifikation des zu erbringenden Werks
- Die Anforderungen an das Produkt bei seiner späteren Verwendung
- Rahmenbedingungen für Produkt und Leistungserbringung
- Vertragliche Konditionen
- Anforderungen an den Auftragnehmer und an das Projektmanagement



LASTEN- und PFLICHTENHEFT

Das Pflichtenheft

Im Pflichtenheft sind nach DIN 69901-5 die vom Auftragnehmer erarbeiteten Realisierungsvorgaben niedergeschrieben.

- Beschreiben die Umsetzung "des vom Auftraggeber vorgegebenen Lastenheftes"
- Es stellt (oft in Kombination mit einem Angebot) die vertragliche Grundlage der zu erfüllenden Leistungen dar Inhalte des Pflichtenhefts:

Lastenheft zzgl.:

- Beschreibung der Lösung
- Durchführungspläne (Projektablauf, Zeit- und Kostenpläne etc.)
- Test und Prüffunktionen
- Übergabe- und Abnahmebedingungen



LASTEN- und PFLICHTENHEFT

Das Lastenheft vs. Das Pflichtenheft

Anforderungsbeschreibung	Lastenheft	Pflichtheft		
Ersteller	Auftraggeber	Auftragnehmer		
Definition DIN 69905 bzw. DIN 69901-5 VDI-Richtlinien	Gesamtheit der Forderungen an Lieferungen und Leistungen eines Auftragnehmers	Vom Auftragnehmer erarbeitete Realisierungsvorhaben auf Basis des Lastenheftes		
Fragestellung	Was? und Wofür?	Wie? und Womit?		
Detaillierungsgrad	Ergebnisorientiert, allgemein verständlich	Genau, spezifiziert, verständlich		
Alternative Bezeichnungen	Anforderungsspezifikation; Anforderungskatalog Kundenspezifikation oder requirements specification, Anwenderspezifikation, Fachkonzept, Ausstattungsskizzen	Fachliche Spezifikation, fachliches Feinkonzept, Sollkonzept, funktionelle Spezifikation, Feature specification		



- PROJEKTLEBENSZYKLUS
- PRODUKTLEBENSZYKLUS



Kap. 8 PROJEKT und PRODUKT

PROJEKTLEBENSZYKLUS

Projektlebenszyklus (1/2)

Phasen werden oft z.B. nach diesen Elementen benannt:

Anforderungen – Entwurf – Bau – Test – Inbetriebnahme



- Der formale Projektstart basiert auf einer bestätigter Projektdefinition
- Phasenübergänge sind durch das Erreichen von Meilensteinen gekennzeichnet

Ein Meilenstein symbolisiert das Erreichen eines bestimmten Zustandes, der durch Aufgaben herbeigeführt ist bzw. noch herbeizuführen sein wird









PROJEKTLEBENSZYKLUS

Projektlebenszyklus (2/2)

- Die meisten Projektlebenszyklen verfügen über einige Gemeinsamkeiten:
 - Am Ende jeder Phase steht ein Produkt (Grundlage für Arbeiten in der nächsten Phase)
 - Phasen sind im Allg. sequentiell
 - Phasen werden durch Übergaben technnischen Informations- / Komponententransfers definiert.
 - Kosten- und Personalausstattung sind:
 - anfangs niedrig
 - während der mittleren Phasen am höchsten
 - fallen rapide ab, wenn das Projekt zum Abschluss kommt

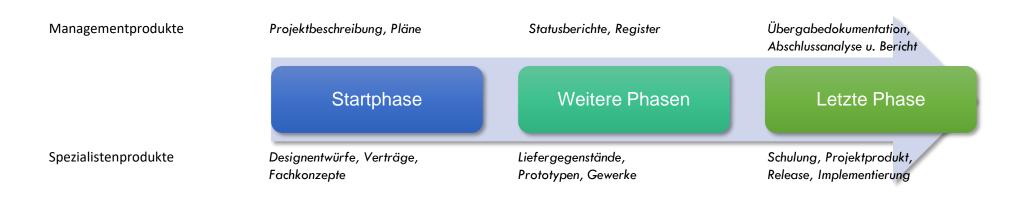
Der Grad der Unsicherheit ist am Anfang des Projekts am höchsten (Risiko der Zielverfehlung)



PROJEKTLEBENSZYKLUS

Liefergegenstände einer Phase

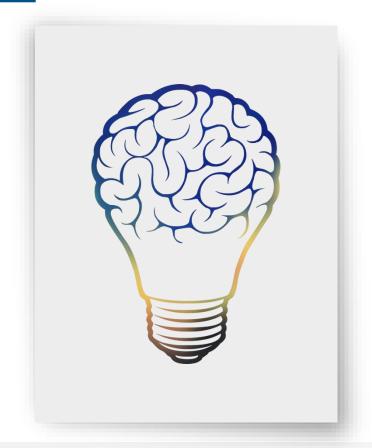
- Managementbezogene Ergebnisse (Managementprodukte):
 - Projektauftrag, Projektstrukturplan, Termin- oder Kostenplan, Statusberichte etc.
- Produktbezogene Ergebnisse (Spezialistenprodukte):
 - Leistungsbeschreibungen, Konzeptionen, Prüf- und Testmuster, Software-Templates etc.





ÜBUNG IHK PROJEKTANTRAG

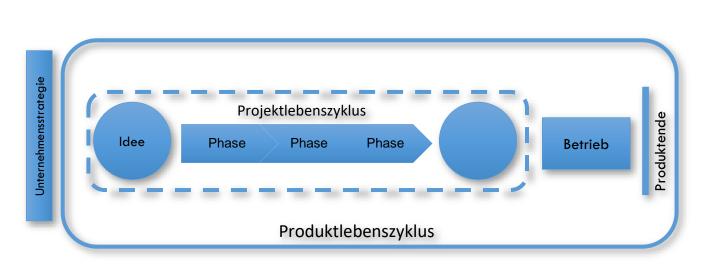
Aufgabe im Moodle: "Projektantrag_Projektphasen"

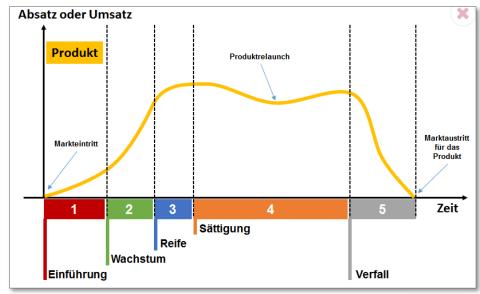


PRODUKTLEBENSZYKLUS

Produktlebenszyklus

- Das Projekt ist nur ein Teil des gesamten Produktlebenszyklus
- Pflege und Wartung des Produkts muss bereits im Projekt berücksichtigt werden









- AUFGABENPLANUNG
- ERGEBNISABNAHME und PROJEKTABSCHLUSS



Kap. 9 AUFGABENPLANUNG | PROJEKTSTRUKTURPLAN

AUFGABENPLANUNG

Projektstrukturplan (PSP oder "Work Breakdown Structure - WBS")

- Zentrale Frage: Was ist im Projekt alles zu tun?
 - Der PSP ist das Herzstück jedes Projekts
 - Im PSP wird das Projekt strukturiert
 - Gliederung über drei Ebenen: Projekttitel (PT), Teilaufgaben (TA) und Arbeitspakete (AP)
 - Informationen über Verantwortlichkeiten und Controlling-Daten zu:
 - Kosten
 - Termine und
 - Ergebnisse

Das PSP ist eine vollständige hierarchische Darstellung der Elemente der Projektstruktur als Liste oder Diagramm. Die kleinste Einheit stellt das Arbeitspaket dar



AUFGABENPLANUNG

Arbeitspakete (AP)

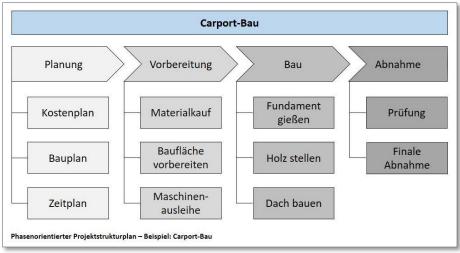
Als Arbeitspakete (AP) werden die Tätigkeiten bezeichnet, die die unterste Gliederungsebene im Gesamtprojekt darstellen

- Wesentliche Aufgaben der Arbeitspaket-Beschreibung
 - Erfassung und Klarstellung der Detailaufgaben
 - Leistungszuordnung im Projektteam
 - Detaillierte Zeitplanung bis auf die Vorgangsebene
 - Schnittstellenerfassung
 - Kostenplanung, Ausschreibung/Vergabe/Abrechnung, Kostenverfolgung
 - Berichts- und Eskalationsverfahren



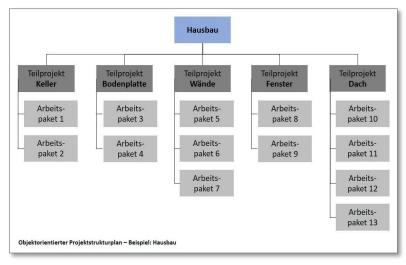
AUFGABENPLANUNG

Strukturierungsarten (Top-Down oder Bottom-Up)

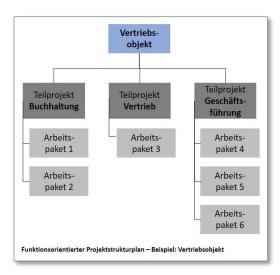




- Phasen-/ablauforientiert
 - Projekt wird durch Meilensteinen in zeitliche Abschnitte (= Projektphasen) unterteilt
 - Die Phasen stellen gleichzeitig die Teilaufgaben des PSP dar
 - Am häufigsten in der Praxis vorkommend (einfachste Form der Strukturierung)



- Objektorientiert
 - Das Projekt wird in physische Objekte zerlegt
 - z.B. beim Fahrzeug: Fahrwerk, Motor, Aufbau, Vorderachse, etc.
 - Im Bauprojektmanagement üblich

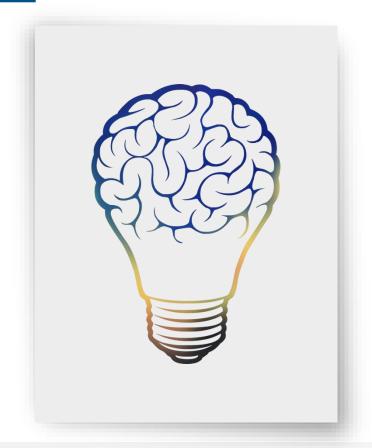


- **Funktionsorientiert**
 - Verschiedenen beteiligten Funktionen werden zur Strukturierung herangezogen
 - z.B. Finanzen, Produktion, Marketing, Entwicklung, etc.



ÜBUNG IHK PROJEKTANTRAG

Aufgabe im Moodle: "Pdoku_Projektstrukturplan"



Ergebnisabnahme

Bewertung, ob das Ergebnis den Vorstellungen des Auftraggebers entspricht. Mit der formellen Abnahme bestätigen der Auftraggeber (ggf. auch die Stakeholder), dass das Projektergebnis ihren Anforderungen entspricht.

- Prüfung erfolgt durch einen Spezialisten:
 - Technische Gegenstände werden geprüft
 - Software wird getestet
 - Dienstleistungen werden bestätigt
- Abnahme erfolgt durch eine Instanz:
 - Abnahmeprotokoll als Dokumentation, dass Anforderungen umgesetzt wurden
 - Basis für Nachforderungen durch den Auftraggeber



Abschließen des Projektes (1/2)

Der Projektabschluss umfasst diejenigen Tätigkeiten eines Projekts, die dazu dienen, alle Projektprozesse und Projektmanagementprozesse zu beenden und die Abnahme des Projekts herbeizuführen.

- Aktivitäten der Abschlussphase:
 - Abschluss-Workshop
 - Gewonnenes Wissen wird dokumentiert
 - Übergabe der Projektergebnisse an die Linie
 - Vorbereitung des Abschlussberichts
 - Entlastung des Projektteams und Sicherung der Daten und Dokumente
 - Rückbau der entstandenen Infrastruktur



Abschließen des Projektes (2/2)

- Übergabe an Auftraggeber (rechtzeitig zu regeln)
 - Verlagern der Verantwortung für die Projektergebnisse (aus der Projektorganisation in die Linienorganisation)
 - Abnahme und Übergabe des Projektergebnisses sollten schriftlich in Form eines Übergabe- und Abnahmeprotokolls dokumentiert werden.
 - Überprüfen welche Organisationsbereiche sonst betroffen sind
 - Z.B. Qualitätssicherung, Personalabteilung, Arbeitssicherheitsbeauftragter, Controlling...
- Rechtsfolgen bei erfolgter und bestätigter Projektübergabe und Projektübernahme sind:
 - Beginn der Laufzeit von Haftungsfristen
 - Übergang der Beweislast auf den Auftraggeber
 - Gefahrenübergang auf den Auftraggeber



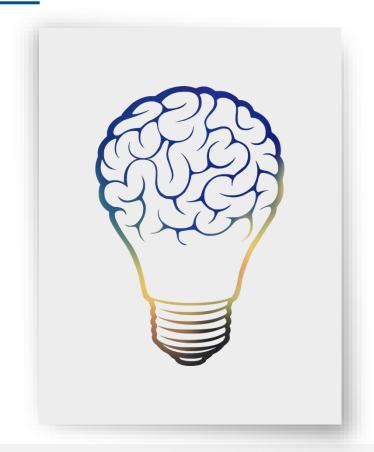
Projektabschlussbericht

- Fasst die Ereignisse und Ergebnisse des Projektes zusammen, u.A.:
 - die Eckwerte der ursprünglichen Projektplanung zu Leistung, Kosten und Terminen
 - den tatsächlichen Fertigstellungs- und Übergabetermin
 - die Leistungsdaten des erstellten Ergebnisses und die Ist-Projektkostenübersicht
 - den tatsächlich erreichten Qualitätsstandard bezüglich messbarer Kennzahlen
 - Diskontinuitäten im Projekt (Ursachenanalyse von Planabweichungen)
 - Ergebnisse aus Kundenbefragungen
 - Lerntransfer f
 ür zuk
 ünftige Projekte (Lessons Learned)



ÜBUNG IHK PROJEKTDOKUMENTATION

Aufgabe im Moodle: "Pdoku_Abnahmeprotokoll"



QUELLENANGABE

Quellen

Projektmanagment, Patzak/Rattay, Linde Verlag Wien, 6. akt. Auflage 2014

Tomas Bohinc, "Grundlagen des Projektmanagements"

Universität Bremen, E-Learning-Videos zum Projektmanagements

www.projektmagazin.de

pm-blog.com

www.qrpmmi.de/martin-rother-der-computerwoche-prince2-und-die-konkurrenten

www.pm-handbuch.com

www.projektmanagementhandbuch.de

speed4projects.net

www.domendos.com

www.peterjohann-consulting.de

www.projektmanagement-manufaktur.de

www.openpm.info

www.tqm.com

www.projektwerk.com

Wikipedia

projektmanagement-definitionen.de

PM3, PMBoK, PRINCE2 2009 edition

Bertram Koch, OPM-Beratung, Projektmarketing

Grundlagen des Qualitätsmanagements, 3. aktualisierte Auflage.

Georg M. E. Benes, Peter E. Groh, Hanser-Fachbuch



Ende des Moduls, das nächste wartet schon!