



## PROJECT VISUALIZATI

Kelompok B4



## KELOMPOK B4



Amos Christ Kevin

Dani Harsalisman Febrian Putra

Irfan Rasyid

Muhamad Fatih Praga Ilhaq

Reza Muhamad Ricky

Adinda Aulia Hudianti

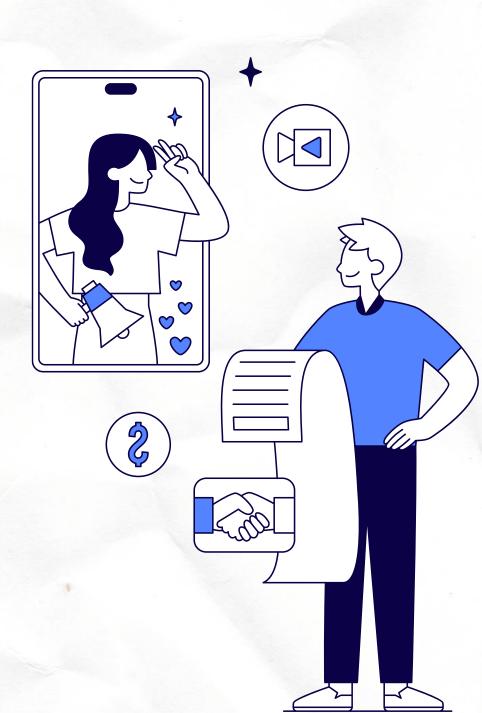
Dickna Nenden Woro Ramadityawati

Hanif Dwi Satria

Marchenko Svesda

Nando Rifki Utama Putra

Sharfina Zahra Akbar







## Kenapa Looker Studio?

- Integrasi dengan Sumber Data Modern
  - Terhubung langsung ke database (Spreadsheet, MySQL, BigQuery, dll.) untuk akses data real-time
- Visualisasi Interaktif dan Fleksibel
  - Beragam jenis visualisasi dan fitur filter/slicer interaktif untuk eksplorasi data.
- Kolaborasi dan Otomasi
  - Membagikan dashboard, laporan otomatis, dan role-based access memudahkan kerja tim dan pengambilan keputusan bersama.
- Skalabilitas dan Efisiensi
  - Cloud-native, hemat waktu, tanpa coding kompleks, dan cocok untuk kebutuhan data kecil hingga besar.





## Data yang digunakan adalah data dari Tokopedia (bukan data sebenarnya). Penjelasan dataset tersebut adalah sebagai berikut:

#### order\_detail:

id → angka unik dari order / id\_order

customer\_id → angka unik dari pelanggan

order\_date → tanggal saat dilakukan transaksi

sku\_id → angka unik dari produk (sku adalah stock keeping unit)

price → harga yang tertera pada tagging harga

6. qty\_ordered → jumlah barang yang dibeli oleh pelanggan

before\_discount → nilai harga total dari produk (price \* qty\_ordered)

discount\_amount → nilai diskon product total

after\_discount → nilai harga total produk ketika sudah dikurangi dengan diskon

10. is\_gross → menunjukkan pelanggan belum membayar pesanan
 11. is\_valid → menunjukkan pelanggan sudah melakukan pembayaran

12. is\_net → menunjukkan transaksi sudah selesai

13. payment\_id → angka unik dari metode pembayaran

14. sku\_name → nama dari produk

15. base\_price → harga barang yang tertera pada tagging harga / price

16. cogs 
→ cost of goods sold / total biaya untuk menjual 1 produk

17. category → kategori produk

18. registered\_date → tanggal pelanggan mulai mendaftarkan diri sebagai anggota

payment\_method → metode pembayaran yang digunakan





## IMPORT DATA

1. Klik "Add Data"



2. Pilih dari mana sumber data yang akan digunakan (kami menggunakan data lokal csv)



#### File Upload

By Google

Connect to CSV (comma-separated values) files.

3. Lalu kita Import data dari file lokal dengan click upload files



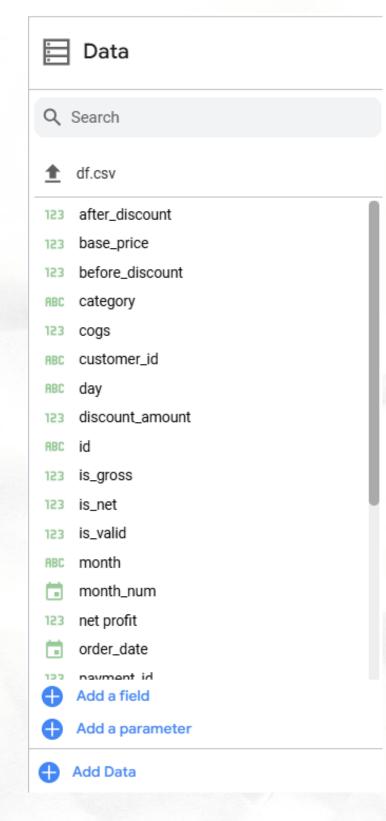
Drag files here to create a new Data Set.

Or, if you prefer

**CLICK TO UPLOAD FILES** 



4. Setelah selesai upload, Data akan terlihat di sisi kanan. Dan kita bisa lanjut membuat Visualisasi Datanya











Menindaklanjuti meeting gabungan kemarin, kami akan membuat suatu dashboard untuk memantau dan mengevaluasi pencapaian penjualan tiap bulannya. Dalam dashboard tersebut akan terdiri dari 2 halaman dan dibuat dengan menggunakan <u>lookerstudio.google.com</u>.

#### Halaman 1:

1. Tim marketing ingin melihat perkembangan campaign pada tahun 2022, trend nya seperti apa? Diberikan penjelasan dan bagaimana call to action-nya agar tim dapat mengambil sebuah keputusan ke depannya.

#### Dashboard yang berupa:

1. Hubungan antara Value Sales (before discount), Net Profit, dan AOV (average order value).

#### Note:

- Net profit = Value Sales (before discount) (cogs \* qty)
- AOV = Value Sales (before discount) / Total Unique Order.

b. Terdapat slicer Order Date, Category, Sales Value, Value Transaction, Pay ment.

#### Note:

- Value Transaction:
- Valid → is\_valid = 1
- Not Valid → is\_valid = 0
- Payment → payment\_method

Final Project Data Visualisasi Kelompok B4

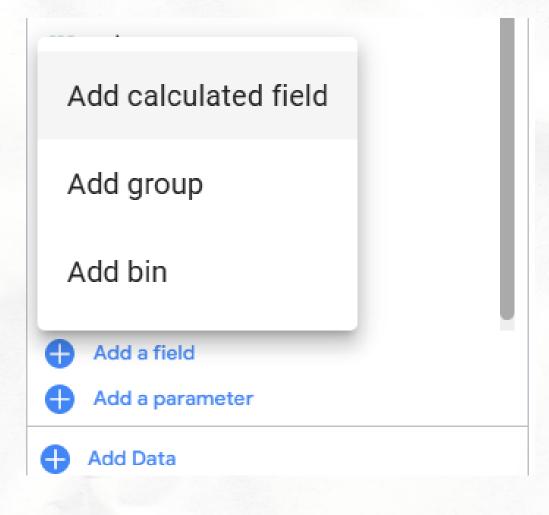






## TAMBAH KOLOM

Calculated Fields dibuat untuk menambahkan kolom yang tidak tersedia dalam set data default. Dalam kasus ini, Calculated Fields dirancang untuk Net Profit, AOV (Average Order Value), and Transaction Value dengan rumus yang telah ditetapkan sebelumnya.



Pilih "Add a Field" dan kemudian klik "Add a Calculated Field". Kemudian, masukkan nama dan rumus untuk setiap field baru.

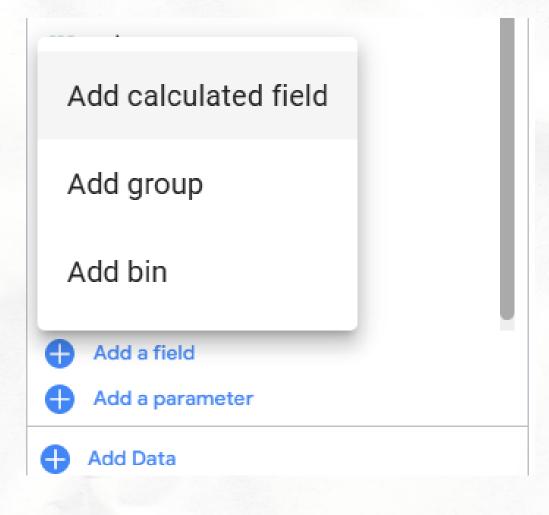






## TAMBAH KOLOM

Calculated Fields dibuat untuk menambahkan kolom yang tidak tersedia dalam set data default. Dalam kasus ini, Calculated Fields dirancang untuk Net Profit, AOV (Average Order Value), and Transaction Value dengan rumus yang telah ditetapkan sebelumnya.



Pilih "Add a Field" dan kemudian klik "Add a Calculated Field". Kemudian, masukkan nama dan rumus untuk setiap field baru.





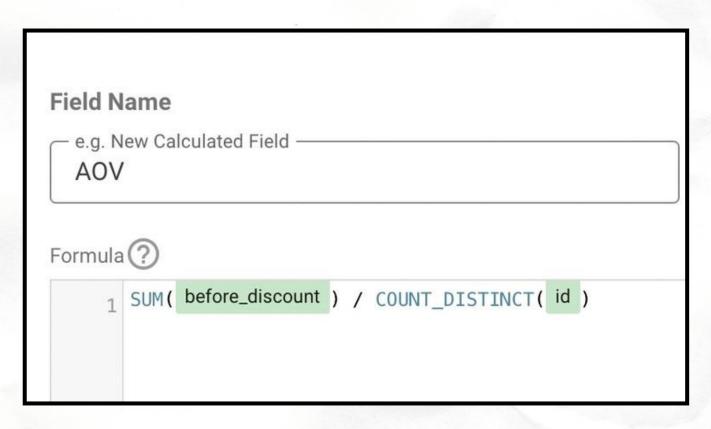


## > TAMBAH KOLOM

## Lalu masukkan nama dan rumus untuk setiap bidang baru yang dibuat.

_ e.g. N	Field Name  e.g. New Calculated Field —  net profit						
Formula							
1	before_discount = ( cogs * qty_ordered )						

**Net Profit** 

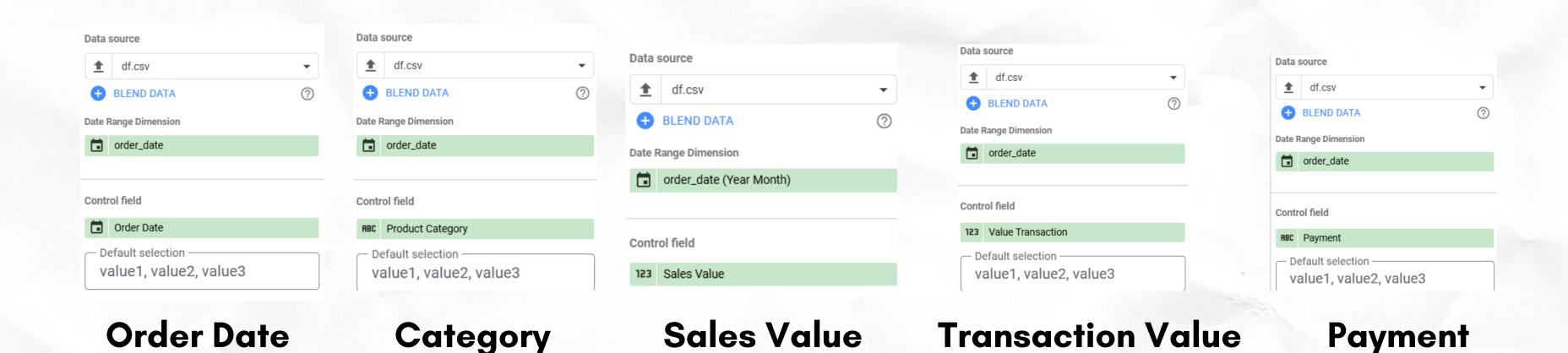


Average order Value





## Buat Slicer untuk Order Date, Category, Sales Value, Transaction Value, Payment.

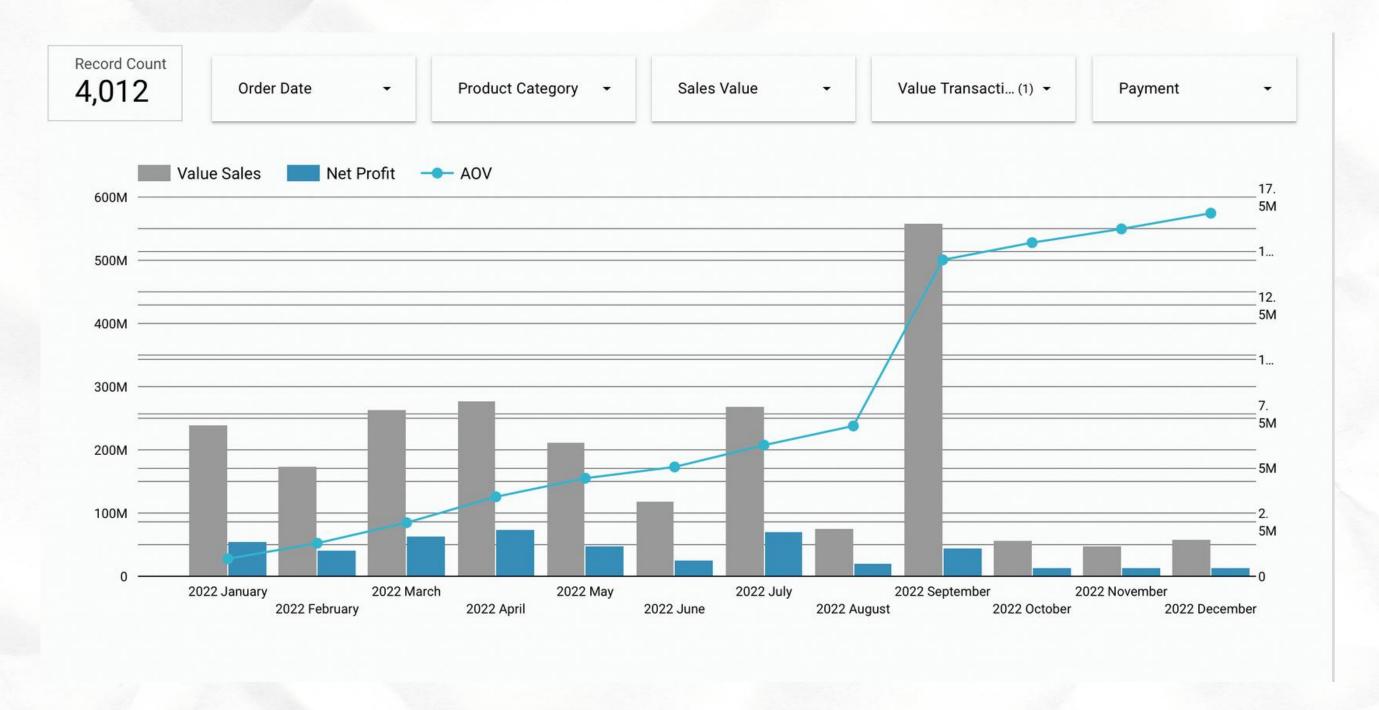


Final Project Data Visualisasi Kelompok B4



## HASIL CAMPAIGN TAHUN

## Dilihat dari data Value Sales, Net Profit, dan Average Order Value (AOV)









Dari data yang ditampilkan, terlihat pada bulan September 2022 penjualan mencapai hasil tertinggi. Namun, profit yang diterima bukanlah yang paling tinggi.

Jika melihat pada AOV, rata-rata penjualan terus meningkat sampai bulan Desember 2022.

Dapat diasumsikan produk yang terjual memiliki margin yang kecil tetapi harganya cukup tinggi. Beberapa hal yang bisa dilakukan tim marketing untuk meningkatkan profit:

- Mendorong penjualan produk yang memiliki margin yang tinggi.
- · Mengavaluasi target campaign terkhusus pada Q4 tahun 2022.





Order Date - Product Category - Sales Value - Value Transacti...(1) - Payment - before\_discount \$2,352,739,830.00 \$2,344,848,390.00 \$485,871,384.00

qty\_ordered 4,942 \$931,346.36

	sku_id	category	customer_id	before_discount ▼	after_discount	net profit	qty_order
1.	P313303	Mobiles & Tablets	C460487L	\$518,752,000	\$518,752,000	\$33,930,000	1,000
2.	P241542	Entertainment	C514596L	\$60,289,782	\$60,289,782	\$21,350,322	21
3.	P803645	Mobiles & Tablets	C750160L	\$50,252,128	\$50,252,128	\$20,334,336	16
4.	P813488	Computing	C378684L	\$20,915,496	\$20,915,496	\$3,764,896	4
5.	P579921	Computing	C363738L	\$17,400,000	\$17,400,000	\$6,438,000	2
6.	P353028	Mobiles & Tablets	C635102L	\$15,311,304	\$15,311,304	\$6,818,016	12
7.	P692465	Computing	C378684L	\$15,128,430	\$15,128,430	\$4,076,994	3
8.	P782682	Mobiles & Tablets	C149990L	\$15,066,080	\$15,066,080	\$3,703,184	3
9.	P754831	Mobiles & Tablets	C835857L	\$14,324,492	\$14,324,492	\$3,151,720	26
10.	P751549	Mobiles & Tablets	C463487L	\$13,745,826	\$13,745,826	\$2,108,706	3





Table di atas menampilkan seluruh transaksi valid pada tahun 2022 dengan total profit \$485,871,384

Pada penjualan produk kategori Mobile & Tablet tahun 2022 tidak ditemukannya transaksi menggunakan Jazzwallet

Transaksi tertinggi pada kategori Mobile & Tablet menggunakan Jazzvoucher dengan total transaksi 518,8M sedangkan transaksi terkecilnya menggunakan COD dengan total transaksi 4,5M

✓ Payment	AOV
Q Type to search	
jazzvoucher	518.8M
financesettlement	9.7M
Payaxis	6.2M
Easypay	5.2M
customercredit	4.8M
cod	4.5M







# 

Kelompok B4

