

## Информация для медицинских представителей.

### Визит в аптеку.

#### Заведующая аптекой

При визите к заведующей необходимо уточнить объем продаж Найза и других часто продаваемых нимесулидов (особенно отечественного производства). В зависимости от этого аптеки делятся на следующие категории:

##### 1) Аптеки, в которых продаются дешёвые нимесулиды.

***Цель:** Увеличить товарный запас по препарату Найз за счёт снижения дешёвых нимесулидов.*

#### **Покажите выгоду для заведующей:**

- увеличение суммы среднего чека свыше 130 руб\*., что положительно повлияет на выполнение плана продаж аптеки.
- аптека обретёт ещё больше лояльных покупателей, потому что рекомендация Найза выгодна как для покупателя, так и для аптек

Сегодня хочу обсудить с Вами возможность увеличения выручки в Вашей аптеке с помощью легендарного препарата Найз.

Найз является известным препаратом, который всегда пользуется стабильным спросом и никогда не залежится в Вашей аптеке. Уверен, что каждый день у Вас есть покупатели, доверяющие этому бренду.

Найз – самый назначаемый препарат у различных специалистов. Согласитесь, что такой ходовой и популярный препарат всегда будет пользоваться спросом!

Сегодня хочу обсудить с Вами, как за счёт препарата Найз можно увеличить средний чек, что положительно повлияет на выполнение плана продаж аптеки.

*Покажите заведующей разницу суммы среднего чека.*

Например, на запрос покупателя: «Дайте мне нимесулид» при отпуске дешёвого нимесулида средний чек составит 70 руб., а при отпуске Найза средний чек уже увеличится на 130 руб. и выше. Согласитесь, что при продаже 10 упаковок дешёвого нимесулида, выручка составит – 700 рублей, а 10 упаковок препарата Найз – более 2000 рублей. Соответственно Вы теряете 1300 рублей.

Найз - это препарат, который гарантированно поможет увеличить выручку в Вашей аптеке.

Согласитесь, что часто покупатели просят фармацевта порекомендовать что-нибудь от боли в спине, мышцах и суставах. Найз удобно и легко предлагать фармацевту при запросе покупателя «дайте что-нибудь от боли в спине, мышцах и суставах» благодаря популярности и доказанной эффективности.

*Попросите у заведующей разрешение на обучение ее первостольников посредством ФК и индивидуальных визитов. Найз это удобное и лёгкое предложение при запросе покупателя: «Посоветуйте препарат от боли в суставах и спине», «Дайте мне нимесулид».*

-----

*\*- разница в стоимости. Стоимость препарата Найз – 200 руб. Стоимость дешёвого нимесулида- 70 руб.*

**Ключевое сообщение для зав. аптекой.**

**Найз – гарантированная ежедневная прибыль на проверенном препарате без лишних усилий.**

-----

**2) Аптеки, в которых НЕ продаются дешёвые нимесулиды (в наличии минимальное количество).**

**Цель:**

*1) Увеличить товарный запас по препарату Найз за счёт увеличения суммы среднего чека не менее 200 руб. при запросе покупателя препарата от боли в мышцах, спине и суставах.*

**Покажите выгоду для заведующей аптеки:**

*- удержание суммы среднего чека не менее 200 руб., что положительно повлияет на выполнение плана продаж аптеки.*

*- аптека обретёт ещё больше лояльных покупателей, потому что рекомендация Найза выгодна как для покупателя, так и для аптеки.*

Сегодня хочу обсудить с Вами возможность увеличения выручки в Вашей аптеке с помощью легендарного препарата Найз.

Найз является известным препаратом, который всегда пользуется стабильным спросом и никогда не залежится в Вашей аптеке.

Уверен, что каждый день у Вас есть покупатели, доверяющие этому бренду.

Найз – самый назначаемый препарат у различных специалистов.

Согласитесь, что часто покупатели просят фармацевта порекомендовать что-нибудь от боли в спине, мышцах и суставах.

Найз удобно и легко предлагать при запросе покупателя «дайте что-нибудь от боли в спине, мышцах и суставах» благодаря популярности и доказанной эффективности.

Не секрет, что на увеличение товарооборота, и как следствие выполнение плана, влияют два основных показателя – это средний чек и количество покупателей.

Найз занимает выгодную позицию среди всех НПВП как для покупателя, так и для аптеки. С одной стороны, он помогает сохранить покупателей в том случае, когда покупатель отказывается от дорогого НПВП (Пример: Мовалис таб, Целебрекс и др.). С другой стороны, Найз помогает удержать сумму среднего чека не менее 200 руб., по сравнению с дешевыми НПВП (такими как Диклофенак, Ортофен и т.п.).

Найз - это препарат, который гарантированно поможет увеличить выручку в Вашей аптеке.

*Попросите у заведующей разрешение на обучение ее первостольников посредством ФК и индивидуальных визитов. Найз - это удобное и лёгкое предложение при запросе покупателя: «Посоветуйте препарат от боли в суставах и спине».*

**Ключевое сообщение для зав. аптекой.**

**Найз – гарантированная ежедневная прибыль на проверенном препарате без лишних усилий.**

### **Визит к фармацевту.**

***Цель:** Увеличить рекомендацию препарата Найз при запросе покупателя препарата от боли в мышцах, спине и суставах.*

#### **Покажите выгоду для фармацевта:**

- предложение эффективного и безопасного препарата, который точно поможет
- удержание суммы среднего чека не менее 200 руб.
- проявление компетенции при рекомендации.

Сегодня хотел бы представить преимущества нашего легендарного препарата Найз, предложение которого выгодно как для покупателя, так и для аптеки.

НАЙЗ - надёжный и проверенный, безопасный для предложения препарат и экономически более выгодный для аптеки. Найз уже 15 лет на рынке и за это время было продано 150 млн.упаковок. Уверен, что каждый день у Вас есть покупатели, доверяющие этому бренду.

#### **3 портрета покупателя, кому удобно и легко можно предложить Найз:**

- покупатели, которые спрашивают нимесулид;
- покупатели, которые обращаются с жалобами на боль в спине, мышцах, суставах;
- покупатели, которые отказываются от дорогостоящих НПВП (Целебрекс, Аркоксиа, Мовалис, Аэртал и т.п.);

#### *Наводящие вопросы:*

«Что Вы рекомендуете из таблетированных форм при обращении покупателя с жалобами на боль в спине и суставах?»

«Что для Вас является главным при выборе препарата?»

*Если фармацевт отмечает, что для него важна выгода(средний чек), то отражаем пункт «Выгода для аптеки» и «Выгода для покупателя».*

*Если фармацевт отмечает, что для него средний чек НЕ имеет значения, то представляем пункт «Выгода для покупателя».*

#### **«Выгода для аптеки»**

- Широкая известность Найза позволит легко предлагать его даже в условиях очереди!
- Найз гораздо более выгоден для предложения, чем дешёвые нимесулиды, диклофенаки, мелоксикамы. Средний чек при продаже дешёвого нимесулида = 70 рублям, а Найза – 200 руб. Согласитесь, что возможность увеличить средний чек более 130 рублей весома.
- Найз гарантированно помогает приблизиться к персональному плану продаж.

## **«Выгода для покупателя»**

Часто Вас просят порекомендовать препарат от боли в спине, мышцах и суставах?

Для Вас важно, чтобы препарат, который Вы рекомендуете от боли в спине и суставах, был эффективным и безопасным?

Согласитесь, от правильной рекомендации зависит многое. Прежде всего, это благодарные покупатели и, как следствие, повторные покупки в Вашей аптеке.

Предлагая Найз Вы можете быть уверены:

- Эффективность и безопасность препарата Найз подтверждена выбором врачей различных специальностей и заслуженным доверием миллионов пациентов.

- Доказано, Найз имеет лучший профиль безопасности, чем многие «традиционные» (неселективные) НПВП (Диклофенак, Кетонал, Аэртал):

Найз препарат нового поколения, который гарантирует покупателю:

- Значительно низкий риск развития осложнений со стороны ЖКТ.
- Безопасность у пациентов с артериальной гипертензией.

Найз можно применять у пациентов любого возраста начиная с 12 лет.

- Гарантия качества. Каждая серия препарата проходит 42 теста на контроль качества. Каждая упаковка имеет несколько степеней защиты (QR-код и шрифт Брайля), что исключает риск подделки препарата.

- Оптимальная стоимость, которая доступна для большинства покупателей Вашей аптеки. 1 упаковки хватает на 10 дней терапии, а это полноценный курс терапии. Стоимость одной таблетки всего 10 рублей за 12 часов без боли!

- Эффективность препарата подтверждена многочисленными клиническими исследованиями при различных заболеваниях, таких как артроз и остеохондроз (где основным фактором выступает воспаление). Найз не только снимает боль, но и борется с воспалением – основной причиной боли. В инструкции по применению представлен широкий спектр показаний.

Давайте сравним в инструкции препарата Найз -9 показаний (болевого синдром различного генеза), у мелоксикама только 3. *(обязательный акцент на отсутствие показания остеохондроз)*. Это ещё раз подчёркивает универсальность препарата Найз.

## **Ключевое сообщение для фармацевта.**

**Найз – выгодное и безопасное предложение при боли в спине и суставах, проверенное временем.**

## **Ключевое сообщение для потребителя.**

**Возьмите Найз — он поможет быстро и надолго избавиться от боли в спине и суставах.**