## Executive Summary

Infinity là một sản phẩm phần mềm giúp cho các khách hàng có nhu cầu in ấn được tiếp cận dễ dàng và nhanh chóng hơn với các dịch vụ in ấn xung quanh. Ngoài ra, Infinity còn giúp cho các trung tâm in ấn mở rộng thì trường của mình hơn.

1. **Thị trường**

Infinity hướng đến tệp khách hàng, những người sẽ hứng thú đến sản phẩm này.

* Dân Văn phòng: Đây là tệp khách hàng sẽ hướng đến trong mùa dịch, hò có nhu cầu in ấn các giấy tờ làm việc nhưng lại bị cản trở bởi giản cách xã hội.
* Học sinh/sinh viên: học online trong đại dịch khiến cho các học sinh/sinh viên có nhu cầu in ấn tài liệu do việc đọc tài liệu trên máy tính hoạc điện thoại dễ gây mỏi mắt và bất tiện cho việc làm bài tập.
* Các đơn vị cung cấp sản phẩm/dịch vụ: Các đối tượng này sẽ đươc hướng đến sau đại dịch. Khi đó, Infinity sẽ chuyển hướng sang hợp tác với các trung tâm in ấn các loại giấy đặc biệt như poster, manner, danh thiếp, thiệp mời, lịch,…
* Các đơn vị tổ chức sự kiện: Cũng sẽ đươc hướng đến sau đại dịch. Họ cần có các dịch vụ uy tín, giá cả phải chăng và tiện lợi để có tin đặt in các quảng cáo, poster của mình.

1. **Sản phẩm**

Vấn đế trước mắt mà Infinity giải quyết chính là tình trạng thiếu nguồn cung các tài liệu giấy cho các khách hàng là học sinh/sinh viên và dân văn phòng trong thời gian giãn cách xã hội. Do đó, Infinity cung cấp một dịch vụ kết nối các khách hàng với những dịch vụ in ấn gần đấy. Từ đó giải quyết nhu cầu của các khách hàng này.

Sau đại dịch, Infinity giải quyết vấn đề của các đơn vị cung cấp sản phẩm/dịch vụ, các đơn vị tổ chức sự kiện . Họ cần tìm các trung tâm in ấn banner, quảng cáo, poster, manner cho các hoạt động kinh doanh của họ. Vì vị Infinity cung cấp cho họ nhiều sự lựa chọn từ các dịch vụ in ấn khác nhau, đồng thời tiện lợi trong vận chuyển.

1. **Lợi thế cạnh tranh**

Hiện tại mô hình kinh doanh của Infinity là chưa có ngoài thị trường. Các đối thủ hiện tại trong thị trường hoạt động theo mô hình B2C. Tức học trực tiếp quản lý việc in ấn. Ưu điểm của họ là họ quản lý đươc quá trình in ấn cho khách hàng. Nhưng nhược điểm của họ là thị trường không được rộng. Phải tóm kém các chi phí theo nhân công, in sản phẩm và marketing. Nhược lại đối với Infinity, chúng tôi kết hợp với các trung tâm in ấn, thực hiện marketing cho họ, giúp mở rộng thị trường của họ đồng thời của mở ra nhiều sự lựa chọn cho các khách hàng.

1. **Ban quản lý**

Infinity được thành lập bởi ông Ngô Phù Hữu Đại Sơn và các co-founder: các ông Võ Thế Minh, Lê Hoài Nam, Nguyễn Văn Hậu và Ung Tiến Đạt. Trong đó, ông Ngô Phù Hữu Đại Sơn là GĐ. Điều Hành của Công ti.

Doanh thu dự báo của Infinity trong đại dịch và các năm sau đó được trình bày như biểu đồ bên dưới.

1. **Tài chính**

Các khoản đầu tư ngắn hạn hiện tại cần là:

* Đăng ký doanh nghiệp: 11,300,000 VNĐ
* Hoàn thiện MVPs cho ứng dụng: 60,000,000 VNĐ, hoàn thành sau một tháng. Trong đó:
  + Full-stack developper: 30,000,000 VNĐ/tháng.
  + Designer: 15,000,000 VNĐ/tháng.
  + Tester: 15,000,000 VNĐ/tháng.
* Chi phí thuê server: 1,200,000 VNĐ/tháng
* Chi phí marketing: 5,000,000 VNĐ/tháng.