El siguiente gráfico se realizó en Power Bl, con la finalidad de responder preguntas que requiere el negocio.

Puede revisar el Dashboard de forma detallada en el siguiente link:

https://app.powerbi.com/view?r=eyJrIjoiMzAyNzkwNzctNTY3Zi00OTUzLWI0MmUtNWU0ODMyOWZiM2E1IiwidCl6IjY0YjY0ODRiLWYzNzYtNDQyYS1hODc1LTlhMDJINGZjNDNiOCJ9

El primer gráfico responde a la pregunta:

1.- ¿En qué zona (Zona) se ha dado la mejor venta en el último año?

La gráfica de Tendencia por ventas (segundo gráfico), muestra:

La mejor venta individual ocurrió en la Zona 4, con un importe de \$64,692,424 durante septiembre de 2024.

Esta pregunta también debe:

Identificar la región con mayor volumen de ventas en 2024, destacando las tendencias por zona: Al analizar el volumen total de ventas por zona en 2024, la Zona 3 tiene un monto de \$356,674,077, lo que la convierte en la región con el desempeño más destacado en términos acumulativos.

El tercer gráfico responde a la segunda Pregunta.

2.-Top 3 de empresas (IdEmpresa) en crecimiento (%) del 2024 vs 2023.

Mostrar las empresas con mayor incremento porcentual en ventas entre los años. id empresa LAAS tiene un incremento relativo del 407088% su venta del 2024 fue por \$33,387,372 y su venta del 2023 fue por \$17,950,477

id empresa AAC tiene un incremento relativo del 237710% su venta del 2024 fue por \$8,874,480 y su venta del 2023 fue por \$7,488,550

id empresa QAP tiene un incremento relativo del 444832% no tiene ventas del 2024 y su venta del 2023 fue por \$1,480,862

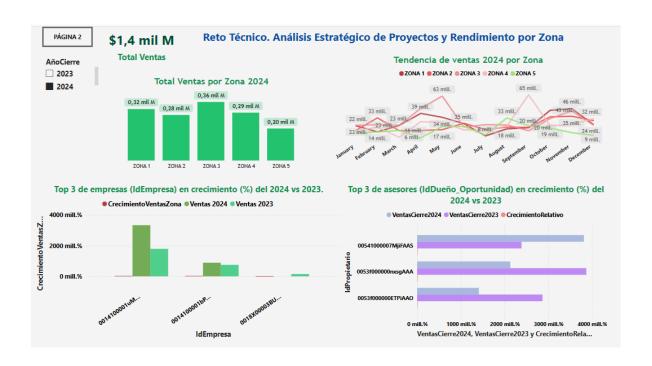
El cuarto gráfico responde la pregunta:

3.- Top 3 de asesores (IdDueño_Oportunidad) en crecimiento (%) del 2024 vs 2023. Identificar los propietarios con mejor desempeño en crecimiento anual.

IdPropietario AAO tiene un incremento relativo del 4268233% su venta del 2024 fue por \$4,109,932 y su venta del 2023 fue por \$28,655,586

IdPropietario AAA tiene un incremento relativo del 2720361% su venta del 2024 fue por \$21,283,063 y su venta del 2023 fue por \$38,674,824

IdPropietario AAS tiene un incremento relativo del 2199274% su venta del 2024 fue por \$38,117,957 y su venta del 2023 fue por \$23,861,761



El gráfico 5 responde:

4.- ¿Cuál es la región (Zona) con mayor disminución en ventas (Importe) y su porcentaje comparando 2024 vs 2023?

En realidad todas las zonas muestran un incremento en ventas del 2023 y 2024 La zona 5 registra menos incremento.

Zona 5 128.75% sus ventas del 2024 son de 196,490,596 y del 2023 son de 155,098,264.

El gráfico 6 responde:

5.- ¿De la región (Zona) de menos ventas (Importe), ¿quién es el cliente (IdEmpresa) con mayor crecimiento comparando 2024 vs 2023?

Resaltar clientes que han crecido significativamente en regiones con bajo desempeño.

IdEmpresa AAA tiene un 37.7% de incremento esto se debe porque en el 2023 no tuvo ventas y en el 2024 vendió \$11,106,500

El gráfico 7 responde:

6.- ¿Existe una relación entre el número de participantes (Participantes) y la zona (Zona), considerando el importe (Importe) promedio de las oportunidades por cada rango de participantes? Explorar sí los proyectos con más participantes tienen un impacto en el importe promedio dependiendo de la zona.

Existe una correlación positiva en las zonas 1, 3 y 4, donde un mayor número promedio de participantes está asociado a un mayor importe promedio:

Zona 1 Promedio Participantes 59,94 importe promedio participante \$530,042

Zona 3 Promedio Participantes 111,67 importe promedio participante \$542,580

Zona 4 Promedio Participantes 98,20 importe promedio participante \$693,331

Sin embargo, en las zonas 2 y 5, esta correlación no se mantiene:

Zona 2 Promedio Participantes 32,91 importe promedio participante \$443,837

Zona 5 Promedio Participantes 49,51 importe promedio participante \$399,532

