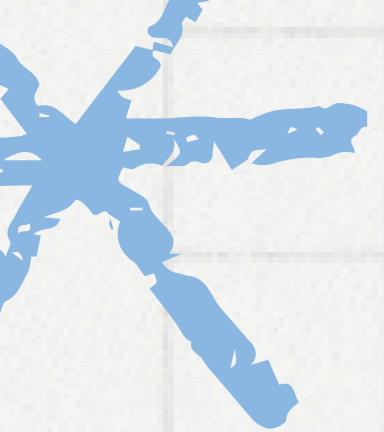


# **Proposta de valor**

**aluno: Isabelle Marinho Pires**



# O que significa proposta de valor?

A proposta de valor é o motivo para os consumidores comprarem seus produtos ou serviços. Mas, você não deve pensar que vende, apenas, itens. Pense nas vantagens, nos benefícios, no que o seu negócio pode trazer de novo para o seu cliente. Parte da sua estratégia pode estar presente na sua proposta de valor.



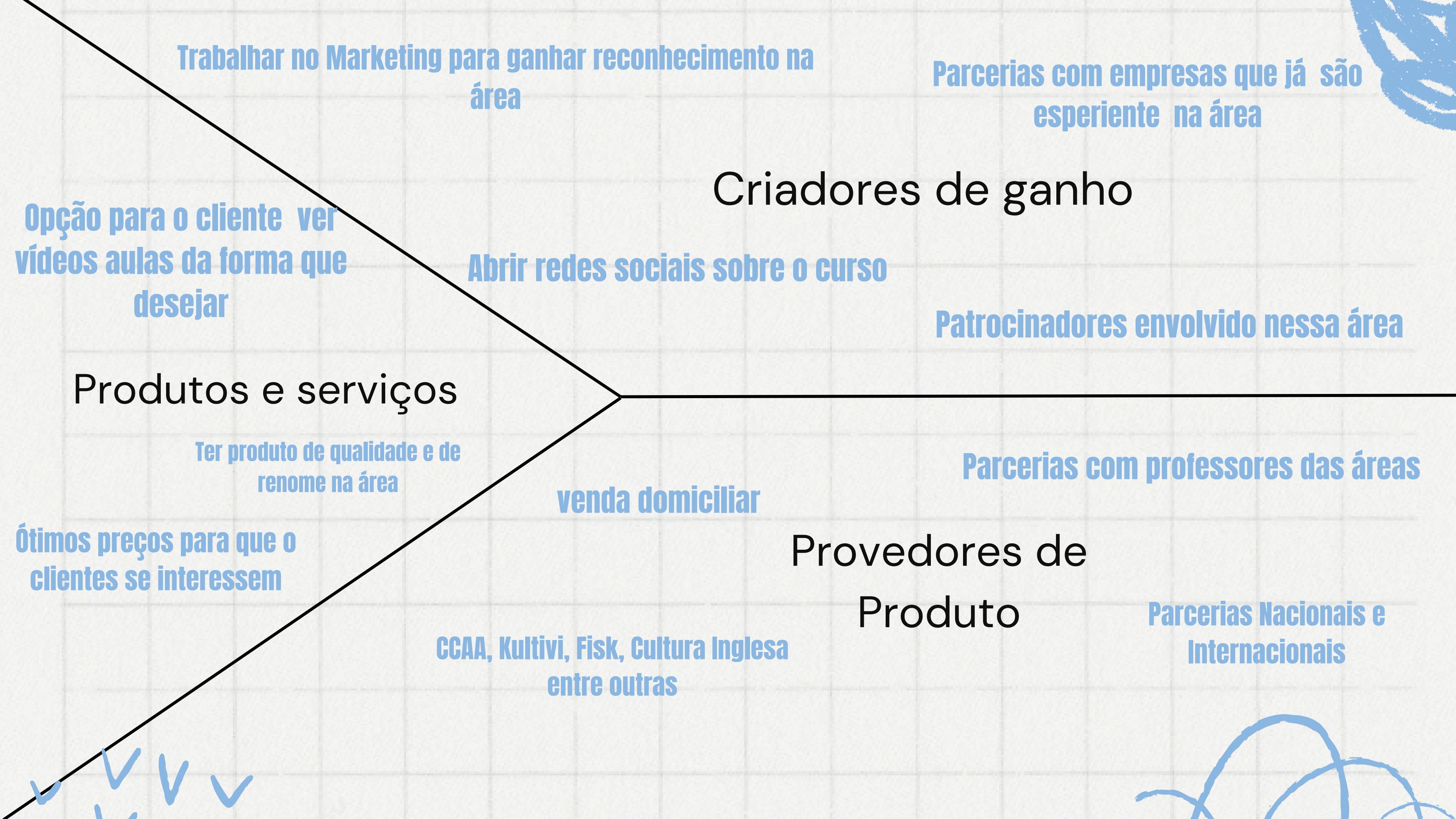
# A importância sobre a proposta de valor:

Ela pode determinar a relevância do seu negócio para o público, porque representa a forma como seu produto ou serviço se diferencia da concorrência.





# Curso Inglês



**ótimas garantia nos  
estudos**

**frete baixo ou gráts**

Ganho do cliente

eventos online para da oportunidades de  
que todos pratiquem mais

**segurança com seus  
itens pessoais**

**conhecimento**

tarefas do cliente

**garantia ruim e baixa**

**dúvidas sobre itens**

dores do cliente

**aulas de baixa qualidades**

**soluções de problemas não inteligentes**

**conforto**



**Thank you  
very much!**

