



Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0No. de Documento:RU-001

Pág. 2 de 8

FICHA COMERCIAL SIWEB ERP

Documentación SIWEB



Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0

No. de Documento: RU-001

Pág. 3 de 8

Sistema de ERP

Descripción

Es un sistema que permite administrar su negocio controlando los flujos de ingresos y egresos de la empresa y el control de los inventarios.

Para la parte de ventas el sistema permite expedir los documentos fiscales como facturas, notas de crédito, complementos de egresos y de pagos, y también emitir documentos de control como pedidos, tickets de venta o cotizaciones. Al permitirnos registrar los pagos que hacen nuestros clientes nos ayuda a conocer los ingresos efectivos y las cuentas por cobrar en tiempo real.

Para llevar el control de los egresos, se hace a través del módulo de cuentas por pagar, nóminas y registro de pagos a los proveedores, se obtiene un listado de cuentas por pagar para armar nuestro calendario de pago a proveedores.

Por otro lado nos ayuda con el control de los inventarios en tiempo real, permitiendo el ingreso de los mismos por medio de ordenes de compra y su salida a través de las ventas, ajustes al inventario y traspasos a otra bodegas.

Con una interfaz sencilla y amigable es la opción ideal para tomar el timón de tu negocio.

¿ Quién lo puede usar?

Emprendedores, la pequeña y mediana empresa.

Características generales

- Administra su negocio en una sola herramienta.
- Disponible en la nube los 7 días de la semana, los 365 días del año.
- Manejo de multimonedas, pesos, dólares, euros.
- Tiene la opción de generar un catálogo de productos con fotografías.
- Manejo de cuentas por cobrar.
- Manejo de cuentas por pagar.
- Manejo y control de inventarios.
- Maneja puntos de venta.
- Manejo de pedidos y órdenes de compra.
- Reportes personalizados exportables a excel, pdf y word.
- Actualizaciones automáticas y sin costo.

Principales funciones

Catálogos de :

SIVEL

SIWEB ERP

Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0No. de Documento:RU-001

Pág. 4 de 8

- Clientes. Información general y fiscal. Asigna lista de precios, días y monto de crédito. Tiene 10 clasificaciones para poder emitir reportes por categorías de clientes.
- Productos. Define la descripción general, el código, código de barras, unidad de medida, imágenes, asigna los precios de cada lista, y datos adicionales.
- Bancos. Define el numero de cuenta, el banco.
- Servicios. Define el catálogo de servicios por realizar.
- Proveedores. Control de proveedores y acreedores.
- Grupos de precio. Nos ayuda a realizar actualizaciones masivas de precios de los productos.
- Centros de costos. Son los centros de costos de las cuentas por pagar y bancos.
- Centros de gastos. Son los centros de gastos de las cuentas por pagar y bancos.
- Múltiples opciones para clasificar los clientes.
- Múltiples opciones para clasificar los productos.
- Múltiples opciones para clasificar los proveedores.
- Interfaz contable.
- Vendedores. Define los vendedores para poder emitir reportes de comisiones por venta.

Valores default de forma de pago, método de pago, tasa de iva y crédito.

Operación

Timbra comprobantes fiscales de tipo factura, nota de crédito y complemento de pagos.

Captura de cfdi's de servicios o comercial por medio de productos.

Captura de documentos de tipo cotización

Captura de documentos de tipo pedido.

Captura de documentos de tipo ticket o remisión.

Posibilidad de conversión entre documentos, cotizaciones a pedidos, pedidos a tickets, pedidos a facturas, tickets de venta a facturas.

Facturación de tickets masiva.

Impresión masiva de facturas por periodo de fechas.

Campos para registrar notas en los comprobantes de facturas y notas de crédito.

Manejo de IEPS

Manejo de ISR de fletes 4%

Manejo de impuestos locales.

Manejo de complementos como donatarias, transportistas y educación.

Manejo de subclientes o rfc's adicionales sobre el mismo cliente.



Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0

No. de Documento: RU-001

Pág. 5 de 8

Múltiples direcciones de entrega para las facturas comerciales.

Registro de pagos de cfdi's con o sin generar comprobante fiscal (complemento de pago)

Registro de anticipos (complemento de pagos y de egresos).

Aplicar anticipos a las facturas.

Relación de CFDI'S

Facturación recurrente y masiva por medio de registro de contratos con los clientes, cuando se factura un mismo importe cada mes.

Envío automático de PDF y xml vía correo electrónico.

Posibilidad de modificar el formato de envio del correo electrónico.

Visor de CFDI antes de generarlo y timbrarlo para evitar cancelaciones.

Cancelación de CFDI con conexión directa al SAT

Control de cuentas por cobrar.

Posibilidad de integrar addendas(con un costo adicional)

Formato de factura comercial y de servicios.

Registro de prospectos de ventas(CRM).

Seguimiento a prospección de clientes(CRM).

Manejo de paquetes de productos.

Registro de datos de pedimentos.

Registro de datos de fletes.

Registro de depósito y retiros de bancos.

Personalizar el formato de cotización con el asunto y el pie del formato.

Copiar el catálogo de productos, cuando se manejan varias bodegas.

Maneio de multiempresas.

Emisión de pólizas automáticas al programa siweb contabilidad plus.

Reporte de pólizas de contabilidad contra movimientos registrados.

Subir el logo para los formatos de impresión.

Personalizar los colores básicos de los formatos de CFDI.

Personalizar el formato (aplican costos adicionales)

Captura de cuentas por pagar.

Registro de pagos de las cuentas por pagar.

Notas de crédito a los proveedores

Confirmar la recepción de orden de compra para generar la cuenta por pagar.

Almacén digital de los xml de nuestros proveedores vinculados a las cuentas por pagar.

Registro de anticipos

Registro de reembolsos.

Registro de ordenes de compra.

Autorización de ordenes de compra.

Recepción de orden de compra en almacén.



Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0No. de Documento:RU-001

Pág. 6 de 8

Registro de entradas, salidas y traspasos entre las bodegas.

Impresión de etiquetas personalizado.

Registro de movimientos de bancos.

Reportes de movimientos de bancos.

Registro de empleados.

Registro de incidencias.

Registro manual de nóminas.

Cálculo de nóminas.

Timbrado de nóminas.

Registro de infonavit.

Registro de fonacot.

Registro de préstamos.

Registro de bonos y premios de puntualidad.

Emisión de pólizas masivas.

Módulo de CRM

- Campañas. Sirve para generar campañas de TMK, que estarán vinculadas a un periodo de tiempos y ciertas metas para alcanzar por la fuerza de ventas.
- Eventos. Son los eventos que se generan para envíar avisos a los promotores
- Plantillas de email. Son los formatos de email que usa el sistema, pueden editarse a gusto del administrador.
- Telemarketing CRM. Es la pantalla de operación dónde el sistema va enviando registros nuevos para que los operadores los atienden y vayan descartando registros erróneos.
- Administrar bases. Sirve para dar de alta nuevos registros que se usaran en las campañas.
- Envio de correos a clientes. Sirve para envíar correos a una lista de clientes.
- Catálogos
 - Visibilidad. Es el catálogo de la visibilidad de los eventos.
 - Medios de contacto. Es el catálogo de medios de contacto de los prospectos.
 - Tipo de actividad. Es catálogo del tipo de actividad del evento.
 - Prioridad. Es el catálogo de prioridades de los eventos (alta/baja/normal).
 - Estado del evento. Es el estatus del evento (activo/inactivo).



Tipo de Documento:Ficha comercialVersión: 1.0No. de Documento:RU-001

Pág. 7 de 8

- Saludos cotización. Para las cotizaciones es el saludo que lleva el formato impreso, a fin de poderlo personalizar al realizar una cotización desde operaciones- ventas-ventas.
- Estatus prospecto. Es el catálogo de estatus del prospecto.

Reportes

Consulta de los cfdi's emitidos.

Reimpresión y reenvio por correo de los cfdi's

Listado de ventas.

Reporte estadístico de clientes:

Comparativo mensual

Comparativo anual

Top de ventas por cliente

Reporte de comisiones de los vendedores en base a ventas(se puede personalizar).

Emisión de estado de cuenta de bancos.

Emisión de estado de cuenta de cliente.

Listado de movimientos de bancos

Bitácora de actividades de los usuarios

Estado de cuenta del proveedor.

Listado de cuentas por pagar.

Consulta de anticipos hechos.

Kardex de productos.

Reporte de productos con orden de compra.

Estado de cuenta del banco.

Estadísticas de ventas.

Estadísticas de cobros.

Estadísticas de clientes.

Estadísticas de inventarios.

Bitácora de usuarios.

Impresión de prenómina.

Impresión de recibos.

Impresión de cfdi's

Vinculación de contabilidad.

Requerimientos del sistema:

Computador de escritorio con navegador Chrome o Firefox y sistemas operativo Mac, Windows o Linux. Es compatible con el navegador de dispositivos mobiles, Android o IOS.



Tipo de Documento:	Ficha comercial	Versión: 1.0
No. de Documento:	RU-001	

Pág. 8 de 8

Tipo de usuario: Multiusuario.

Versión	Fecha	Autor	Cambio
Original	16 Agosto 18	Zeus Galindo	Original