



# Business Intelligence Analyst Challenge

Bank Muamalat Business Intelligence Analyst Project Based Internship Program

Presented by Muhammad Nur Ishlaahudin Sya'bani





### Muhammad Nur Ishlaahudin Sya'bani

### **Tentang saya**

Saya mahasiswa semester akhir di Universitas Pembangunan Nasional "Veteran" Yogyakarta dengan program studi Informatika. Saya memiliki minat dibidang data. Pengalaman saya didalam bidang data masih minim tetapi saya optimis ketika mengikuti suatu kegiatan dalam bidang data yang akan menunjang karir saya kedepannya.

### Pengalaman

Mengikuti Studi Independent di Startup Campus sebagai Data Analyst

Mengikuti Studi Independen di Bangkit 2023 by Google, GoTo, Traveloka sebagai Machine Learning Engineer

Mengikuti SAP Analytic Cloud ASEAN Foundation sebagai Data Scientist



## Case Study

Sebagai BI Analyst PT Sejahtera Bersama yang sedang mendapatkan project baru dari tim marketing. Seorang Bussiness Intelegence Analyst diminta untuk menentukan primary key dari berbagai tabel, menentukan relationship dari berbagai tabel, membuat tabel baru agar mempermudah visualisasi, memvisualisasikan data, dan menemukan rekomendasi untuk mempertahankan penjualan ataupun menaikkan penjualan dengan tabel transaksi detail yang sudah ada.



# Hasil



## **Primary Key**

#### 1. Tabel Customers

Field name
CustomerID
FirstName
LastName
CustomerEmail
CustomerPhone
CustomerAddress
CustomerCity
CustomerState
Customer7in

Untuk primary key di tabel Customers adalah CustomerID.

#### 2. Tabel Products

Field name
ProdNumber
ProdName
Category
Price

Untuk primary key di tabel Products adalah ProdNumber. Untuk foreign key nya adalah Category.

### 3. Tabel Product Category

Field name
CategoryID
CategoryName
CategoryAbbreviation

Untuk primary key di tabel Product Category adalah CategoryID.

#### 4. Tabel Orders

Field name				
)				
er				

Untuk primary key di tabel Orders adalah OrderID. Untuk foreign key nya adalah CustomerID dan ProdNumber.



## Relationship

Relationship dari keempat table tersebut adalah sebagai berikut.



Dari gambar diatas, didapatkan bahwa tabel Customers memiliki relationship dengan tabel Orders dengan penghubung CustomerID. Tabel Orders memiliki relationship dengan tabel Products dengan penghubung ProdNumber. Tabel Products memiliki relationship dengan tabel Product Category dengan penghubung CategoryID.



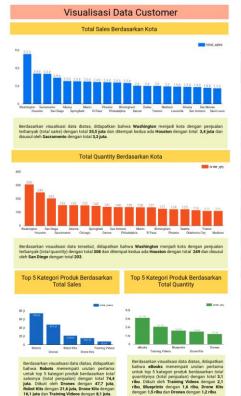
### **Tabel Master**

Quer	y results					₫ SAVE RES	ULTS ▼	PLORE DATA ▼	<b>\$</b>
JOB IN	NFORMATION	RESULTS	CHART PREVIEW	JSON	EXECUTIO	N DETAILS EX	ECUTION GRAPH		
Row	order_date ▼	category_name	• •	product_name ▼	//	product_price ▼	order_qty ▼	total_sales ▼	, (
1	2020-01-01	Drone Kits		BYOD-220		6900	1	6900	6
2	2020-01-01	eBooks		Polar Robots		2399	2	4798	1
3	2020-01-01	Robots		RWW-75 Robot		88300	3	264900	1
4	2020-01-01	eBooks		SCARA Robots		1950	5	9750	1
5	2020-01-01	eBooks		Spherical Robots		1675	5	8375	1
									_

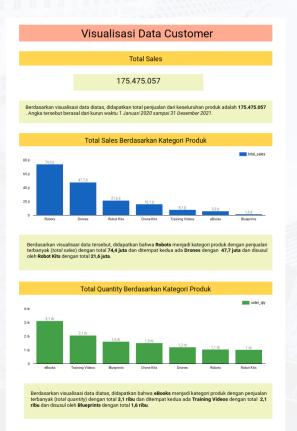
Tabel master yang dibuat berisikan informasi CustomerEmail (cust\_email), CustomerCity (cust\_city), OrderDate (order\_date), OrderQty (order\_qty), ProductName (product\_name), ProductPrice (product\_price), ProductCategoryName (category\_name) dan TotalSales (total\_sales). Tabel ini bertujuan untuk mempermudah visualisasi data penjualan di PT Sejahtera Bersama.



## Visualisasi



Dari hasil visualisasi didapatkan bahwa total sales dari keseluruhan 175.475.057 penjualan adalah kategori produk berdasarkan total sales yang paling tertinggi adalah Robot ; kategori produk berdasarkan total quantity yang paling tertinggi adalah eBooks ; kota dengan total sales tertinggi adalah Washington; kota dengan total quantity tertinggi adalah Washington; top 5 kategori berdasarkan produk total dikuasai oleh Robot dan kategori produk berdasarkan quantity dikuasai oleh eBooks.





# Rekomendasi Keputusan

Sebagai BI analyst PT Sejahtera Bersama, yang akan saya lakukan adalah sebagai berikut:

- 1. Analisis Penjualan : Lakukan analisis mendalam terhadap data penjualan yang sudah ada. Identifikasi tren penjualan, pola pembelian pelanggan, dan produk terlaris. Pahami faktor-faktor apa yang memengaruhi penjualan.
- 2. Segmentasi Pelanggan : Gunakan data pelanggan untuk membuat segmentasi yang lebih baik. Pisahkan pelanggan berdasarkan preferensi, perilaku pembelian, dan karakteristik demografis. Hal ini dapat membantu menyesuaikan strategi pemasaran dan penawaran produk untuk setiap segmen.
- 3. Analisis Produk dan Kategori : Tinjau performa produk dan kategori. Identifikasi produk yang paling banyak terjual dan kategori yang populer. Fokus pada pengembangan dan pemasaran produk-produk yang sukses, serta pertimbangkan untuk memperluas penawaran produk dalam kategori yang diminati.



## Link Dokumentasi

Link Github: https://github.com/Ishlaah/Project-Bank-Muamalat.git

#### Link BigQuery:

https://console.cloud.google.com/bigquery?sq=450512137537:53c511a2843440ccaa4e1cf0e1527400

#### Link Looker Studio:

https://lookerstudio.google.com/reporting/7a567eaf-e78d-4828-b555-23d322d7b3e0



# Link Video

Link Youtube: <a href="https://youtu.be/01vkdgh\_Zdk">https://youtu.be/01vkdgh\_Zdk</a>

## Thank You





