# Análisis de Ideas de Proyecto

Evaluación de Componente Geoespacial

Curso: Geoinformática

Profesor: Francisco Parra O.

Agosto 2025

## CRITERIO DE EVALUACIÓN

Este análisis evalúa cada proyecto según su potencial para incorporar análisis geoespacial significativo, considerando que es un curso de Geoinformática.

Alto: Componente espacial esencial (70-100 %) Medio: Componente espacial relevante (30-70 %) Bajo: Componente espacial marginal (30 %)

# 1 Resumen Ejecutivo

#	Proyecto	Potencial Geo	Recomendación
1	Postulación a empleos	Medio	Con ajustes
2	Monitoreo de stock	Medio	Con ajustes
3	Reclutamiento	Bajo	No recomendado
4	Comunicación interna	Bajo	No recomendado
5	Análisis publicitario	Medio	Con ajustes
6	Entregas a domicilio	Alto	Recomendado

## 2 Análisis Detallado

## 2.1 Proyecto 1: Postulación a Empleos según Destrezas

Potencial Geoespacial: MEDIO (40-50%)

## 2.1.1. Componente Espacial Posible

- Matching geográfico: Conectar candidatos con empleos cercanos
- Análisis de commute: Tiempo de viaje, rutas óptimas, transporte público
- Mapas de calor: Demanda laboral por zona y especialidad
- Movilidad laboral: Patrones de desplazamiento trabajo-hogar
- Clusters de industrias: Identificar polos de desarrollo por sector

## 2.1.2. Propuesta de Mejora Geoespacial

"Sistema de Matching Laboral Geointeligente para Santiago"

## 2.1.3. Datos Geoespaciales Necesarios

- Red de transporte público (Metro, Transantiago)
- Ubicación de empresas por rubro
- Datos censales de población activa
- Tiempos de viaje reales (Google Maps API)

## 2.1.4. Limitaciones

- El matching de habilidades no es inherentemente espacial
- Muchos trabajos son remotos/híbridos post-pandemia
- Privacidad de datos de candidatos

## 2.2 Proyecto 2: Monitoreo de Stock

Potencial Geoespacial: MEDIO (45-55 %)

#### 2.2.1. Componente Espacial Posible

- Gestión multi-sucursal: Optimización de inventario distribuido
- Predicción espacial de demanda: Por zona geográfica
- Reabastecimiento inteligente: Desde bodega más cercana
- Análisis de competencia: Stock según densidad de competidores
- Logística de distribución: Rutas óptimas de reposición

#### 2.2.2. Propuesta de Mejora Geoespacial

"Sistema de Inventario Distribuido Geoptimizado"

```
# Ejemplo: Predicci n de demanda por zona
import geopandas as gpd
from sklearn.ensemble import RandomForestRegressor

def predecir_demanda_espacial(producto, zona_gdf):
    features = []

# Features espaciales
    features.append(zona_gdf['poblacion'])
    features.append(zona_gdf['densidad_comercial'])
    features.append(calcular_distancia_competidor_cercano(zona_gdf))
    features.append(obtener_demanda_historica_vecinos(zona_gdf))

# Features temporales
    features.append(dia_semana)
    features.append(dia_semana)
    features.append(es_quincena)
    features.append(temperatura_promedio)

# Modelo predictivo
    modelo = RandomForestRegressor()
    demanda_predicha = modelo.predict(features)

return demanda_predicha

def optimizar_reabastecimiento(sucursales_gdf, bodegas_gdf, demanda_predicha):
    # Problema de transporte con restricciones espaciales
    # Minimizar: costo_transporte + costo_stockout
    # Sujeto a: capacidad_bodegas, tiempos_entrega
```

#### 2.2.3. Valor Agregado Geoespacial

- Reducción de quiebres de stock por zona
- Optimización de rutas de distribución
- Predicción de demanda localizada
- Balanceo de inventario entre sucursales

#### 2.2.4. Limitaciones

- Requiere múltiples ubicaciones físicas
- El core del problema es más de optimización que espacial
- Necesita integración con sistemas ERP existentes

Análisis de Proyectos Geoinformática 2025

## 2.3 Proyecto 3: Automatización de Reclutamiento

Potencial Geoespacial: BAJO (10-20%)

## 2.3.1. Componente Espacial Limitado

- Filtro por ubicación de candidatos (muy básico)
- Programación de entrevistas considerando zonas horarias
- Análisis de procedencia de candidatos

#### 2.3.2. Por Qué No es Adecuado para Geoinformática

- 1. Core no espacial: El problema principal es procesamiento de texto y automatización
- 2. Geografía marginal: La ubicación es solo un filtro, no análisis
- 3. Sin análisis espacial: No requiere operaciones GIS complejas
- 4. Mejor como proyecto de NLP/ML: Parsing de CVs, matching de skills

## 2.3.3. Alternativa Sugerida

Si el grupo está interesado en RRHH, podrían pivotear a:

- "Análisis espacial de talento tech en Santiago": Mapear dónde viven los desarrolladores, diseñadores, etc.
- "Optimización de oficinas satélite": Dónde ubicar oficinas para minimizar commute

## 2.4 Proyecto 4: Comunicación Interna Empresarial

Potencial Geoespacial: BAJO (5-15%)

## 2.4.1. Componente Espacial Muy Limitado

- Visualización de estructura organizacional por ubicación (si hay múltiples oficinas)
- Dashboard de métricas por región
- Coordinación entre oficinas en diferentes zonas horarias

#### 2.4.2. Por Qué No es Adecuado

- 1. Problema organizacional: No geográfico
- 2. Sin datos espaciales: La comunicación es digital, no física
- 3. Herramientas existentes: Slack, Teams, etc. ya resuelven esto
- 4. Fuera del scope: Más apropiado para gestión de proyectos

#### 2.4.3. Recomendación

**NO recomendado** para este curso. El grupo debería considerar otros problemas con componente espacial real.

#### 2.5 Proyecto 5: Análisis de Métricas Publicitarias

Potencial Geoespacial: MEDIO (35-45 %)

#### 2.5.1. Componente Espacial Posible

- Geomarketing: Análisis de efectividad por zona geográfica
- Publicidad exterior: Optimización de ubicación de vallas/pantallas
- Segmentación geográfica: Personalización de campañas por barrio
- Attribution espacial: Relacionar ventas físicas con ads digitales
- Footfall analysis: Medir tráfico en tiendas post-campaña

#### 2.5.2. Propuesta de Mejora Geoespacial

"Sistema de Geomarketing y Attribution Espacial"

```
# Ejemplo: Attribution de campa a digital a ventas f sicas
def analizar_impacto_espacial_campana(campana_data, ventas_data, tiendas_gdf):
    # Crear zonas de influencia por tienda
for tienda in tiendas_gdf.iterrows():
           {\tt zona\_influencia = tienda.geometry.buffer(2000)} ~\#~2km~radio
           # Usuarios impactados en la zona
           # Ostarros impartituos en la 2011a
usuarios.zona = campana_data[
campana_data.within(zona_influencia)
           # Correlacionar con ventas
           (ventas_data.fecha < campana.fecha_inicio)
           ventas_post = ventas_data[
   (ventas_data.tienda_id == tienda.id) &
                 (ventas_data.fecha > campana.fecha_inicio)
           ]. mean()
           lift = (ventas_post - ventas_pre) / ventas_pre
           # Modelo de attribution
           "attribution_score = calcular_attribution(
    usuarios_impactados=len(usuarios_zona),
                lift_ventas=lift
                distancia_promedio=usuarios_zona.distance(tienda.geometry).mean()
     return attribution_scores
```

## 2.5.3. Datos Necesarios

- Ubicación de usuarios (anonimizada)
- Puntos de venta físicos
- Datos de campañas digitales con geotargeting
- Ventas por ubicación y tiempo

#### 2.5.4. Limitaciones

- Privacidad de datos de usuarios
- Muchas métricas son puramente digitales (CTR, conversiones online)
- Requiere empresa con presencia física y digital

## 2.6 Proyecto 6: Optimización de Entregas a Domicilio

Potencial Geoespacial: ALTO (80-90 %)

#### 2.6.1. Componente Espacial Core

- Ruteo optimizado: VRP (Vehicle Routing Problem) con restricciones
- Predicción de tiempos: Basado en tráfico real-time
- Zonificación dinámica: Asignación de repartidores por zona
- Last-mile optimization: Rutas peatonales/ciclistas
- Hub location: Ubicación óptima de centros de distribución
- Tracking en tiempo real: Seguimiento GPS de entregas

#### 2.6.2. Propuesta Completa

"Sistema Inteligente de Logística Última Milla con IA Espacial"

```
import osmnx as ox
import networkx as nx
from ortools.constraint_solver import pywrapcp
class SistemaEntregasGeoptimizado
              __init__(self, area_servicio):
self.graph = ox.graph_from_place(area_servicio, network_type='drive')
              self.delivery_points = [] self.vehicles = []
        \begin{array}{lll} \mathbf{def} & \mathtt{optimizar\_rutas\_dia} \, (\mathtt{self} \; , \; \; \mathtt{pedidos\_gdf} \; , \; \; \mathtt{vehiculos\_disponibles} \, ) \colon \\ \# \; 1. & \mathit{Clustering} \; \; espacial \; \; de \; \; pedidos \\ & \mathsf{clusters} \; = \; \mathsf{self} \, . \, \mathsf{clusterizar\_pedidos} \, (\mathtt{pedidos\_gdf}) \\ \end{array} 
               \# \ 2. \ A signaci \ n \ veh \ culo-cluster \\ {\rm asignaciones} \ = \ {\rm self.asignar\_vehiculos(clusters} \ , \ vehiculos\_disponibles) 
              #3. Optimizaci n de ruta por veh culo
              for vehiculo, pedidos in asignaciones.items():
    ruta_optima = self.resolver_vrp(vehiculo, pedidos)
    rutas[vehiculo] = ruta_optima
              # 4. Balanceo din mico
              rutas_balanceadas = self.balancear_cargas(rutas)
              return rutas_balanceadas
       def predecir_tiempo_entrega(self, origen, destino, hora_salida):
    # Considerar tr fico hist rico y en tiempo real
    trafico_historico = self.get_trafico_historico(hora_salida)
    trafico_actual = self.get_trafico_realtime()
              tiempo_estimado = self.calcular_tiempo_ruta(ruta, trafico_actual)
                Factor de incertidumbre
              buffer = self.calcular_buffer_tiempo(hora_salida, destino)
              return tiempo_estimado + buffer
      def monitorear_entregas_realtime(self):
    # Dashboard con mapa en vivo
    for vehiculo in self.vehicles:
        posicion_actual = vehiculo.get_gps_position()
                     proxima_entrega = vehiculo.proxima_parada
tiempo_restante = self.predecir_tiempo_entrega(
                             posicion_actual, proxima_entrega, now()
                        Alertar si hay retraso previsto
                     if tiempo_restante > vehiculo.ventana_tiempo:
    self.notificar_cliente(proxima_entrega, nuevo_estimado
    self.reasignar_si_necesario(vehiculo, proxima_entrega)
```

## 2.6.3. Tecnologías y Datos

• Routing: OSRM, GraphHopper, OR-Tools

■ Tráfico real-time: Google Maps API, Waze API

• Optimización: Algoritmos genéticos, Simulated Annealing

• Tracking: GPS/GNSS, WebSockets para real-time

• Predicción: ML con features espaciotemporales

## 2.6.4. Métricas de Éxito

■ Reducción tiempo promedio de entrega: 20-30 %

 $\blacksquare$  Aumento entregas por ruta: 15-25 %

 $\blacksquare$  Reducción km recorridos: 15-20 %

• Satisfacción cliente (entregas a tiempo): i.95 %

■ ROI: 6-12 meses

## 2.6.5. Por Qué es Ideal para Geoinformática

1. 100 % espacial: Todo el problema es geográfico

2. Datos reales disponibles: OSM, APIs de tráfico

3. Impacto medible: Métricas claras de mejora

4. Tecnologías GIS: Routing, geocoding, spatial analysis

5. ML espacial: Predicción con features geográficas

6. Visualización: Mapas, dashboards, tracking

# 3 Recomendaciones por Potencial

## 3.1 Proyectos Recomendados

#### Proyecto 6: Sistema de Entregas

- Problema 100 % espacial
- Datos disponibles y accesibles
- Alto impacto comercial
- Múltiples técnicas GIS aplicables
- Excelente para portfolio

## 3.2 Proyectos con Potencial (Requieren Ajustes)

## Proyecto 1: Matching Laboral

- Agregar análisis de movilidad urbana
- Incorporar factores de transporte público
- Mapeo de clusters industriales

#### Proyecto 2: Gestión de Inventario

- Enfocar en cadena de suministro multi-local
- Predicción de demanda geolocalizada
- Optimización de rutas de reabastecimiento

#### Proyecto 5: Geomarketing

- Centrarse en attribution offline-online
- Optimización de publicidad exterior
- Análisis de footfall y conversión

## 3.3 Proyectos No Recomendados

#### Proyecto 3: Reclutamiento

#### Proyecto 4: Comunicación Interna

- Componente espacial marginal o inexistente
- Mejor para otros cursos (IA, Sistemas de Información)
- No aprovechan las herramientas GIS del curso

# 4 Guía para Fortalecer Componente Espacial

## 4.1 Preguntas Clave

Para evaluar si un proyecto tiene suficiente componente espacial:

- 1. ¿El **dónde** es fundamental para resolver el problema?
- 2. ¿Se requieren operaciones espaciales (buffer, overlay, routing)?
- 3. ¿Los datos principales tienen coordenadas o direcciones?
- 4. ¿El análisis espacial agrega valor significativo a la solución?
- 5. ¿Se pueden aplicar técnicas de GIS/Remote Sensing?

## 4.2 Cómo Agregar Componente Espacial

Componente Débil	Fortalecimiento	
Filtro por ubicación	Análisis de accesibilidad multimodal	
Lista de direcciones	Geocoding + análisis de patrones espaciales	
Distancia simple	Routing con restricciones + tráfico	
Mapa estático	Dashboard interactivo con análisis	
Datos puntuales	Series espaciotemporales	
Zonas fijas	Zonificación dinámica optimizada	

## 4.3 Stack Tecnológico Recomendado

#### Backend:

- Python: GeoPandas, Shapely, Folium
- PostGIS para base de datos espacial
- QGIS para análisis exploratorio
- OR-Tools para optimización

#### Frontend:

- Leaflet/Mapbox para mapas web
- Streamlit para dashboards rápidos
- D3.js para visualizaciones custom
- WebSockets para real-time

# 5 Conclusiones

## Recomendación Final:

- 1. Primera opción: Proyecto 6 (Entregas) Usar tal cual
- 2. Segunda opción: Proyecto 1 (Empleo) Con enfoque en movilidad urbana
- 3. Tercera opción: Proyecto 2 (Inventario) Como sistema multi-sucursal
- 4. Evitar: Proyectos 3 y 4 No tienen componente espacial significativo

**Recordar**: Este es un curso de **Geoinformática**. El componente espacial debe ser central, no periférico. Si pueden resolver el problema sin mapas o análisis espacial, probablemente no es adecuado para este curso.