

José Vendedor



Puesto

Representante de Ventas

Edad

Entre 25 y 34 años

Nivel de educación más alto

Licenciatura

Redes sociales



Industria

Ventas

Tamaño de la organización

Trabajador independiente

Canal favorito de comunicación

- Teléfono
- Correo electrónico
- En persona
- Redes sociales

Herramientas que necesita para trabajar

- Sistemas contables y de finanzas
- Programas de procesamiento de texto
- Paneles de inteligencia de negocios
- Software de facturación
- Correo electrónico
- Software de creación de informes

Responsabilidades laborales

Ventas de productos, interacción con los clientes, cerrar contratos

Su trabajo se mide en función de

Generación de Ingresos y Ventas

Su superior es

Director del Departamento de Ventas

Metas u objetivos

Ventas, ingresos, ser cada vez más proactivo

Obtiene información a través de

Capacitaciones presenciales o en línea, Conferencias, de Forma Autodidacta

Dificultades principales

- Relaciones y comunicaciones con el cliente
- Recursos
- Comunicación
- Colaboración y creatividad