

	() Avaliação Global	() Avaliação Parcial
	(X) Exercícios/Atividade	(X) Trabalho em Equipe
	() Segunda Chamada	
	() Prática de Laboratório	
Disciplina: Gestão de Startups I		Professor: J.Vidal
Turma: 2º Redes de Computadores/2º Informática		Data:
Alunos (a)/Equipe:		

AUTOAVALIAÇÃO

O objetivo desta autoavaliação é promover a reflexão sobre a prática de comportamentos empreendedores em seu dia a dia. Não há resposta certa ou errada, o que importa é que você responda de forma sincera.

1º passo: Para preencher a autoavaliação, reflita e escolha o número que melhor descreve a sua prática no dia a dia, de acordo com a seguinte divisão:

CRITÉRIOS	
1	Nunca pratico este comportamento.
2	Raramente pratico este comportamento.
3	Algumas vezes pratico este comportamento.
4	A maioria das vezes pratico este comportamento.
5	Sempre pratico este comportamento.

2º passo: Dê sua nota para cada característica e faça o somatório da pontuação.

CARACTERÍSTICA	NOTA=
Faço as tarefas e as atividades antes do solicitado.	
Desenvolvo novas práticas e projetos, além dos que me são solicitados.	
Aproveito oportunidades para iniciar novos projetos, atividades e amizades.	
BUSCA POR OPORTUNIDADES E INICIATIVA	SOMA=
Quando me deparo com problemas, busco encontrar soluções para eles.	
Busco por novas estratégias para solucionar meus problemas.	
Esforço-me para atender e/ou superar as expectativas das pessoas que me pedem tarefas e atividades diversas.	
PERSISTÊNCIA	SOMA=
Assumo responsabilidades e faço o possível para concluir as tarefas e as atividades.	
Colaboro com meus colegas para entregar tarefas e atividades.	
Dou o meu melhor para cumprir com as minhas responsabilidades.	
COMPROMETIMENTO	SOMA=
Encontro maneiras rápidas, baratas e efetivas para realizar minhas obrigações.	

Asseguro que minhas tarefas e atividades sejam terminadas a tempo e que atenda ao combinado.	
EXIGÊNCIA DE QUALIDADE E EFICIÊNCIA	SOMA=
Penso antes de agir.	
Analiso informações, tomo decisões para reduzir riscos e acompanho os resultados.	
Coloco-me em situações que implicam desafios ou riscos moderados.	
CORRER RISCOS CALCULADOS	SOMA=
Estabeleço metas e objetivos.	
Sei o que quero e aonde quero chegar.	
Estabeleço objetivos de curto prazo que consigo contar (número de livros lidos, quantidades de horas estudadas etc.)	
ESTABELECIMENTO DE METAS	SOMA=
Busco informações para realizar minhas tarefas e atividades.	
Pesquiso como realizar determinada atividade. (passo a passo, modelo, exemplo).	
Procuo meus professores e amigos quando preciso esclarecer dúvidas e quando preciso de ajuda nas minhas atividades.	
BUSCA DE INFORMAÇÃO	SOMA=
Organizo minhas tarefas e atividades de acordo com os prazos estabelecidos.	
Reviso meus planos, analisando prós e contras.	
Mantenho registro dos meus gastos para ter controle sobre a minha entrada e saída de dinheiro.	
PLANEJAMENTO E MONITORAMENTO SISTEMÁTICOS	SOMA=
Convenço com facilidade meus colegas.	
Utilizo minha rede de contatos como estratégia para atingir meus objetivos.	
Costumo ter um bom relacionamento com as pessoas ao meu redor.	
PERSUASÃO E REDE DE CONTATOS	SOMA=
Tenho opinião formada sobre as regras e normas estabelecidas por outras pessoas ao meu redor.	
Mantenho meu ponto de vista mesmo diante dificuldades.	
Acredito na minha capacidade para realizar uma tarefa ou atividade.	
INDEPENDÊNCIA E AUTOCONFIANÇA	SOMA=

3º passo: Agora, compare as somas com os valores estabelecidos na tabela abaixo e analise se você está no caminho para se tornar um grande empreendedor!

CARACTERÍSTICAS	PODE MELHORAR	BOM	EXCELENTE
BUSCA POR OPORTUNIDADE E INICIATIVA	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
PERSISTÊNCIA	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
COMPROMETIMENTO	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
EXIGÊNCIA DE QUALIDADE E EFICIÊNCIA	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
CORRER RISCOS CALCULADOS	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
ESTABELECIMENTO DE METAS	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
BUSCA DE INFORMAÇÃO	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
PLANEJAMENTO E MONITORAMENTO SISTEMÁTICOS	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
PERSUAÇÃO E REDE DE CONTATOS	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10
INDEPENDÊNCIA E AUTOCONFIANÇA	Abaixo de 6	Entre 6 e 10	Acima de 10

EXERCÍCIOS

1) O que você entende por necessidade? E por oportunidade? Na sua opinião, como é possível relacionar esses dois conceitos com o empreendedorismo?

2) De acordo com o que foi apresentado na aula de hoje, analise as situações e as classifique de acordo com:

(1) Empreendedorismo por Oportunidade.

(2) Empreendedorismo por Necessidade.

() Uma pessoa desempregada decide criar uma pequena empresa para ajudar no sustento da família.

() Um homem de negócios, inspirado por um evento sobre empreendedorismo, vê uma chance de inovar em sua empresa e cria um novo serviço.

() Duas amigas que amam culinária decidem virar sócias na criação de uma loja de bolos e salgados para festas, pois a cozinha que elas usavam informalmente ficou pequena para a quantidade de encomendas que estão recebendo.

() Com dois filhos pequenos em casa, Anna decide se demitir do restaurante onde trabalha e começa a fazer docinhos por encomenda em sua casa, assim, ainda terá uma renda e poderá cuidar melhor de seus filhos.

3) Suponha que você esteja trabalhando há muito tempo em uma empresa e, de repente, você é despedido por questões financeiras da instituição. Agora, você precisa sustentar sua família e não pode ficar desempregado. Ao mesmo tempo, você aprendeu muito dentro daquela empresa e pode usar todo o conhecimento adquirido a seu favor para elaborar um negócio próprio. O que você pode fazer?

Resolva a situação em equipe e apresente aos colegas.