

Ayudantía N°2

Gestión Organizacional Preparación Control I

Nicolás Chirino - Felipe Lillo

Contacto

• Nicolás Chirino.



+56 9 6620 8116



Link Google Drive





nicolas.chirino@mail.udp.cl

• Felipe Lillo.



+56 9 3882 2768



felipe.lillo_semail.udp.cl

Link WhatsApp



Teoría General del Sistema (TGS)

Sistema:

- "Conjunto de partes coordinadas y en interacción para alcanzar un conjunto de Objetivos".
- "Grupo de partes y Objetos que interactúan y forman parte de un todo o se encuentran bajo una influencia de fuerza de alguna relación definida".



Teoría General del Sistema (TGS)

Sistema Abierto

- Intercambia energía con el medio ambiente.
- Aquellos que interactúan o transan con su medio o entorno.
- Tiene Retro Alimentación.

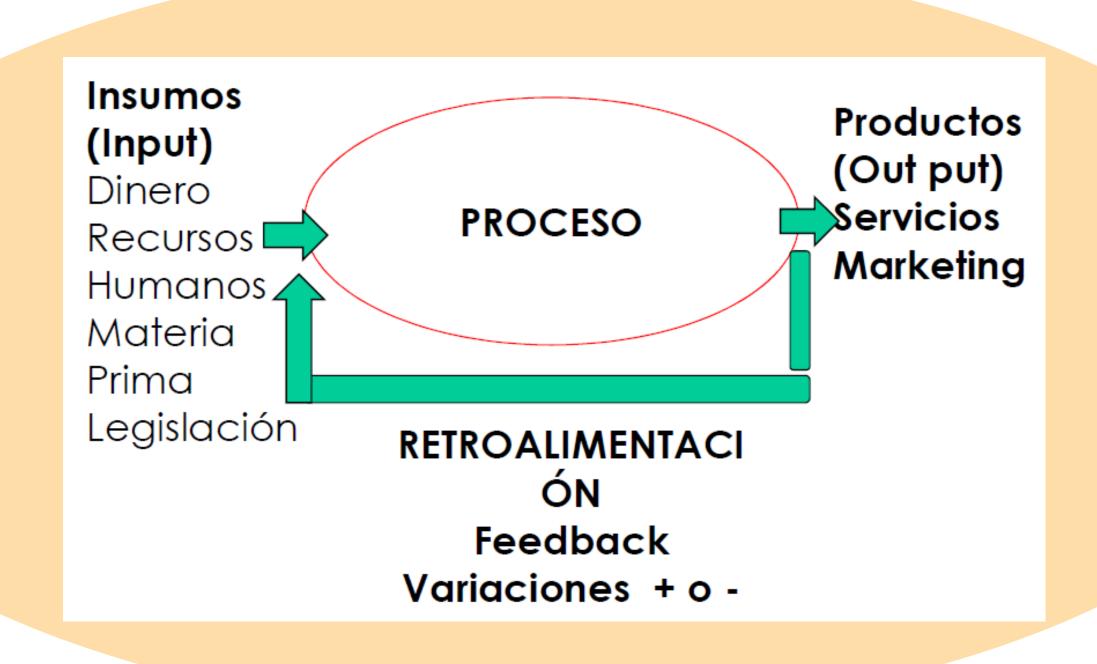
Sistema Cerrado

- No intercambia energía con su medio ambiente.
- No interactúan con su medio o entorno.
- No tiene Retro Alimentación.

Sistema Conglomerado

 Conjunto de partes que se están relacionando pero que no necesariamente buscan llegar a un acuerdo.

Teoría General del Sistema (TGS) Modelo Insumo - Producto



Teoría General del Sistema (TGS)

- 1. Corriente de Entrada (INPUT CONSUMO).
- 2. Proceso de Transformación.
- 3. Corriente de Salida (OUTPUT PRODUCTO).
- 4. Retroalimentación (Feedback).
- Tiene un Enfoque Reduccionista.
 - Realidad dividida en partes para un estudio por distintas ciencias.
 - Existe una "Sordera/Ceguera Intelectual" debido al pensamiento lineal.
- Crea el termino de "Isomorfismo":
 - Palabras que permiten que distintas ciencias puedan conversar.

Términos en TGS

1. Sinergia

"El todo es mas que la suma de las partes".

2. Entropia

"Tendencia al caos del sistema". Característica común a todos los sistemas.

3. Negentropia

"Control del caos o tendencia al orden". Sistemas abiertos al interactuar con entorno generan Negentropía.

Sistemas cerrados sucumben con la entropía.

Términos en TGS

4. Recursividad

"Sistema con sinergia en su totalidad y además cada una de sus partes tiene sinergia".

5. Equi-Finalidad

"Muchos caminos para llegar a un objetivo".

"No solo una forma es la mejor".

6. Homeostasis

"Equilibrio con el entorno". Poder adaptarse a alguna situación externa.

• Planificación:

Fijación de objetivos

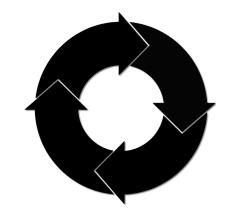
• Estrategia:

Acción

• En el ámbito de una empresa, corresponde a la **recolección de información**, que se puede realizar en grupos de trabajo.



- La planificación estratégica es flexible, porque es parte del Proceso Administrativo.
 - Proceso Administrativo.
 - tiene como pre requisito la Mejora Continua.

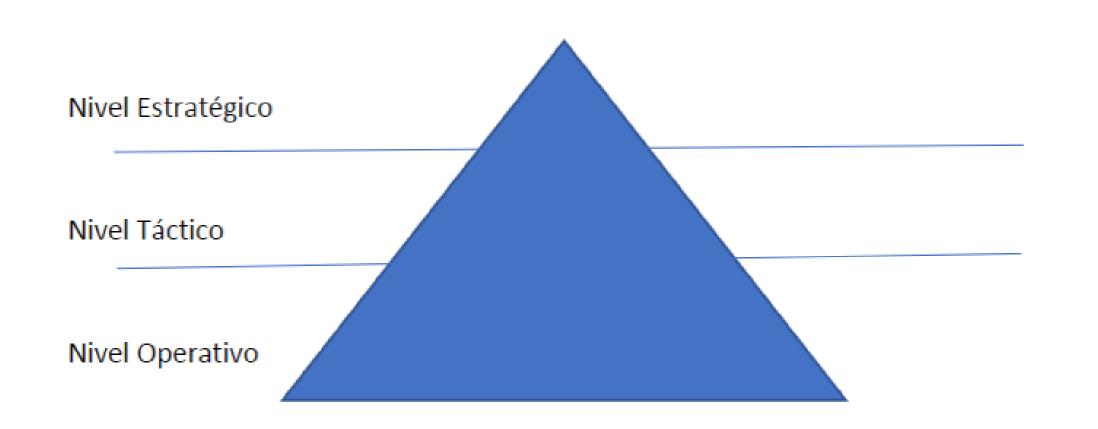


- 1. Planificar.
- 2. Organizar.
- 3. Direccionar.
- 4. Controlar.

Todos estos se deben Coordinar.

- Generalmente entra el "Nivel Estratégico".
- Se realiza una proyección como de un "paso a paso".





01. Nivel Estratégico.

02. Nivel Táctico.

03. Nivel Operacional.

• Lo que se piensa arriba (Nivel Estratégico), cae hacia abajo (Nivel Operacional).

01. Nivel Estratégico.

- Toma de decisiones que afectan a la totalidad de la empresa.
- Nivel responsable del desempeño organizacional y de la toma de decisiones importantes para el crecimiento empresarial.
- Es el que mas peso tiene sobre las decisiones organizacionales.

02. Nivel Táctico.

- Supervisar procesos y proyectos ejecutados por los colaboradores de este nivel inferior.
- Ejecutan planes organizacionales conforme a las políticas de la empresa y los objetivos estratégicos de la alta dirección.
- Actúan de intermediarios entre la dirección y el nivel operativo.

03. Nivel Operacional.

- Logra o busca el equilibrio laboral de las habilidades interpersonales con la experiencia laboral para lograr mejoras en los procesos.
- Deben ser capaces de dirigir y controlar a colaboradores específicos, además de administrar a las personas y ayudarlas a alcanzar sus objetivos diarios.

1. Visión

- Es el "Sueño Utópico".
- Cualitativo.
- A largo plazo (6 7 años en adelante).
- "Lo que desea llegar a ser la empresa".

2. Misión

- Habla sobre lo que realiza hoy la empresa para llegar a la visión.
- Cuantitativo.
- Largo plazo. (5-6 años)
- Como?, Donde?, Cuando?, Porque?

3. Objetivo General

- Cuantitativo.
- Duración año y medio a 2 años.



4. Objetivo Especifico

- Cuantitativo.
- Plazo de meses (6 meses)

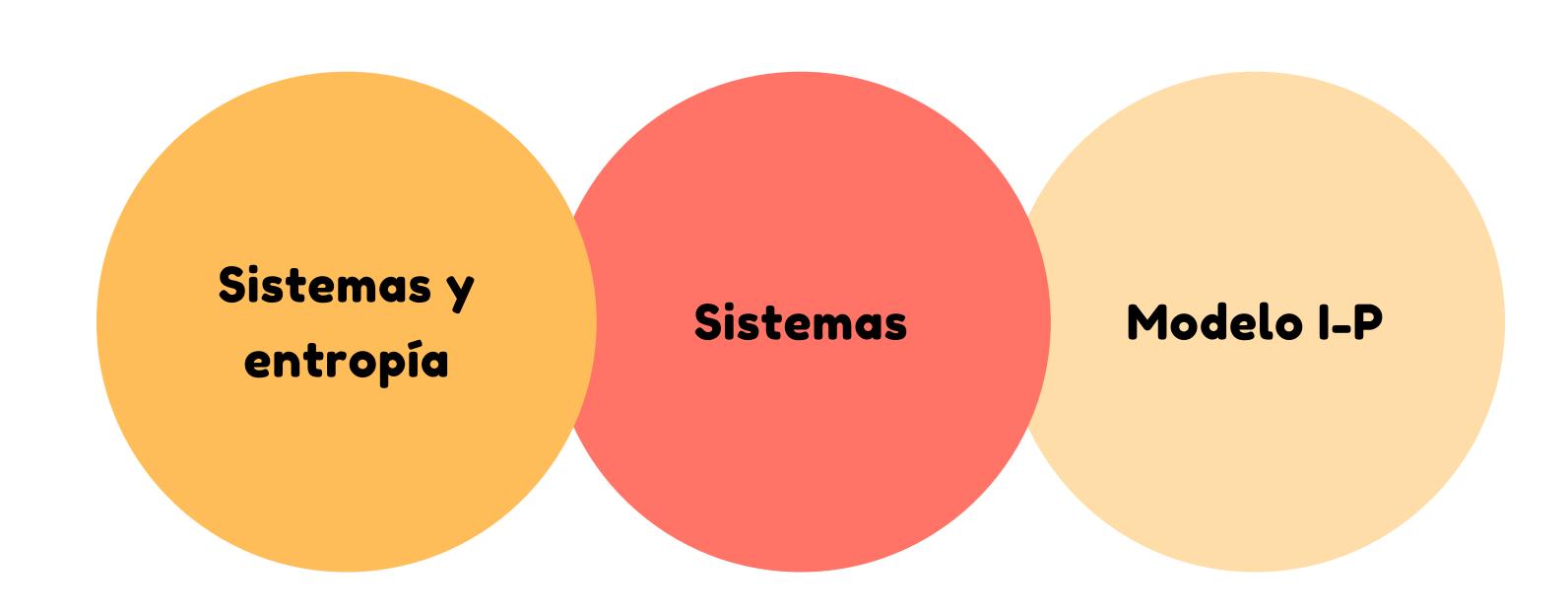
5. Metas

- Cuantitativo.
- Plazo de semanas.

Ahora pasamos a lo que todos vinieron:



Posibles preguntas tipo:



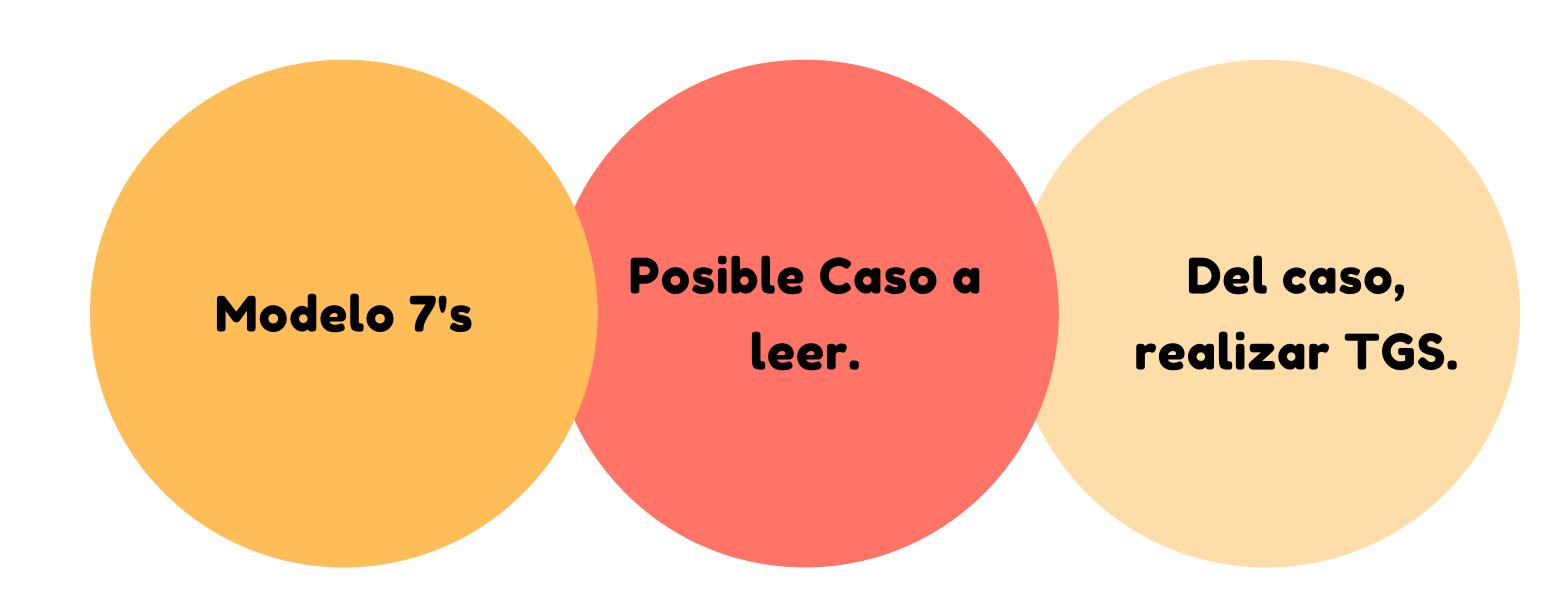
Posibles preguntas tipo:

Escuelas

Planificación
Estratégica,
Principios de la
Administración

Tipos de Pensamientos

Posibles preguntas tipo:



Ejercicio:



Ejercicio:

• Sinergia: Crecimiento exponencial de infraestructura y

clientes 5G, lo cual se vee reflejado en su aumento.

• Entropía: Caída de clientes con servicios 3G y 4G.

• Negentropía: Aumento en clientes y interés en el servicio 5G por parte de Clientes y empresas de telecomunicaciones.

• Equifinalidad: ¿?

Calabaza, que les vaya super mañana P

