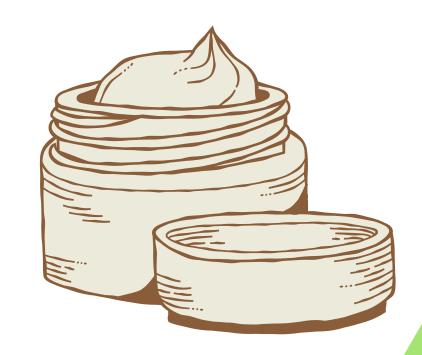


# Deodorante Deorod



Crema deodorante senza profumi, sostanze chimiche ed alcol.

## Programma

**Suggerimento:** utilizza i link per collegare altre pagine della tua presentazione.

**Come:** seleziona il testo, clicca sul simbolo del link nella barra degli strumenti e seleziona la pagina della presentazione che vuoi collegare.

- Introduzione
- <u>Marketing mix</u>
- <u>Metodi di Promozione</u>
- Crescita sui social Network
- Customer LifeTime Value

## Marketing mix

#### **Product**

.Tutti gli aspetti relativi al prodotto

#### **Price**

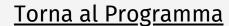
Posizionamento di prezzo del proprio prodotto rispetto ai vostri concorrenti

#### **Place**

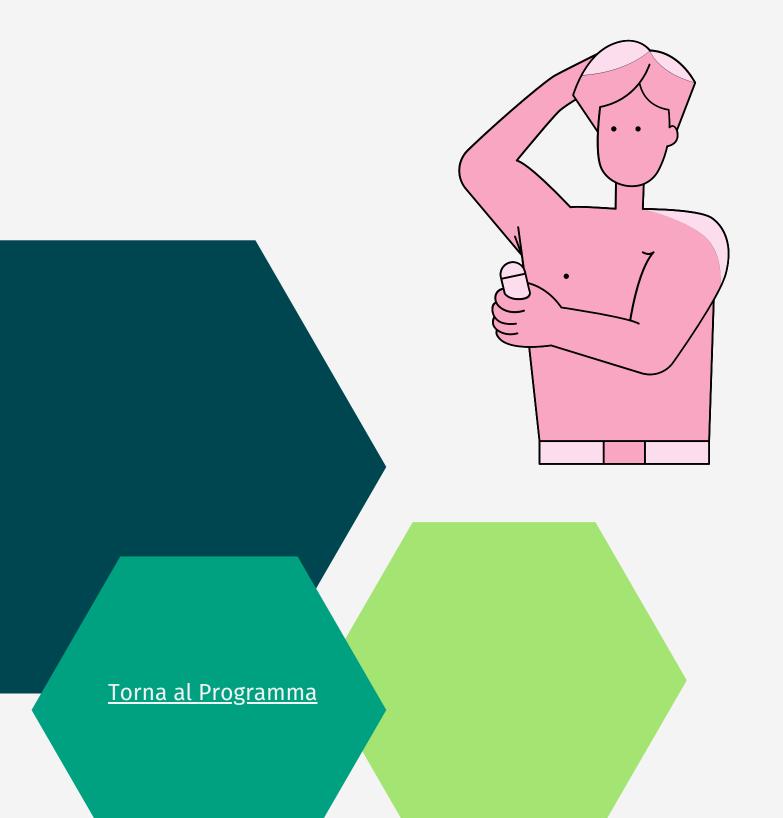
la Politica di Distribuzione

#### **Promotion**

Aspetti legati alla promozione come la pubblicità o le modalità per sensibilizzare le persone sull'esistenza del prodotto



## Prodotto



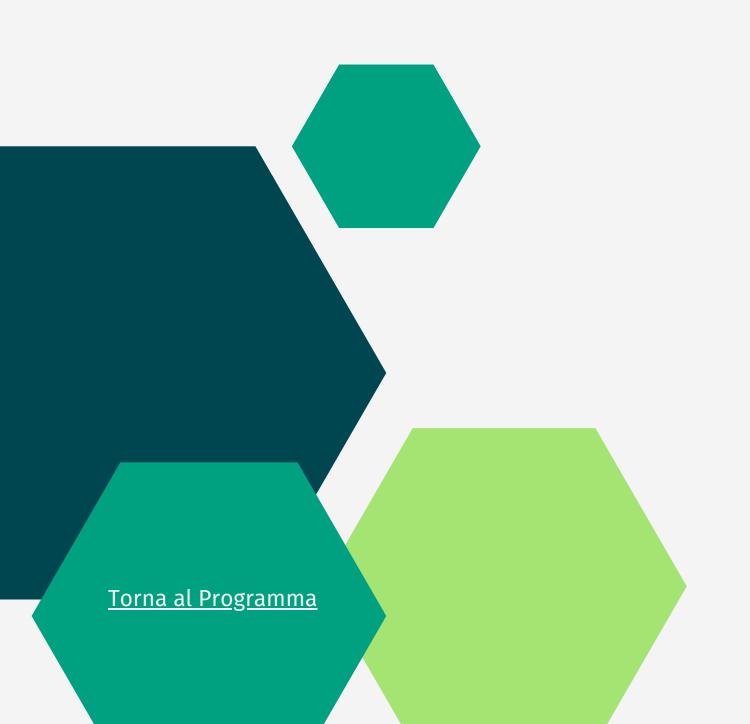
#### **Crema Deodorante**

La crema deodorante ha tutte le proprietà e funzionalità di una crema e di un deodorante messe insieme: lascia fresca e traspirante la pelle, ma allo stesso momento la idrata, la nutre e ripristina la salute naturale delle ascelle.

## Inodore e privo di alcool e sostanche chimiche

Priva di profumi o odori, si concentra sull'annullamento di odori sgradevoli causati dalla sudorazione e vista la mancanza di fragranze profumate, alcool e sostanze chimiche riduce il rischio di riscontrare allergie in cui ci si imbatte con altri deodoranti





Inizialmente competitivo, in base ai competitor si sceglie il prezzo.

Dopodichè basato sul valore percepito dal cliente



#### Distribuzione Ibrida

Mix fra distribuzione diretta e tramite terze parti.

#### Distribuzione diretta

Vendita del prodotto attraverso i propri punti di vendita

### Distribuzione tramite terze parti

Alcuni marchi possono naturalmente attrarre segmenti di clienti che potrebbero rappresentare vendite aggiuntive per la propria azienda



Utilizzo di influencer Pop-up store Inbound marketing sponsorizzazioni social