

Пройдя по знакомому уже нам пути на запад, мы оказались на Бастионе. Но я свернул с обычного пути и направился к администрации Бастиона увлекая за собой Велизарию.

- Велиз, помнишь ты боялся в начале обучения что вас мало, а Кировский Султанат большая империя? Сегодня посмотришь, что вот эта махина Бастион стоит на самом то деле.

Мы подошли к пропускному пункту. Охранник мрачно спросил:

- Куда?

- Мы с коммерческим предложением.

- Вот анкету заполните.

Пока заполнял анкету Велизарию сказал: "Эччеверрия говорил – Пороки раёна в его законодательстве." Я в ответ молча показал большой палец. Заполнив, протянул заполненный бланк охраннику. Он посмотрел только на один пункт и сказал:

- Предложение о перепродаже, значит вам в 410-ой, проходите.

Когда прошли Велизарию с недоумением спросил:

- Так он же мог спросить зачем мы тут, что бы пять минут не заполнять эту...

Я перебил кратко:

- Можно, но не здесь.

Повел принца к лестнице.

- А почему мы не на лифте?

- Лифтом пользоваться это привилегия. Про социальный лифт слышал? Так вот это из Бастиона выражение.

Пока поднимались по лестнице, я проговорил Велизарию:

- Амплификация. Эльфийский. Чрезмерное преувеличение. Как пример это расстрелять из пулемета таракана. Пример это когда сожгли Москву в первую всеобщую войну. Тогда же и потребовалось пересмотреть методы войны с минимизацией потерь, а как следствия изобретение Доки Первой.

У отдела маркетинга отстояли очередь. Когда зашли, пояснил что коммерческое предложение на перепродажу, клерк подал анкету. Заполнив и ее, мы получили документ на согласование и совет начать с отдела внутренней безопасности расположенный на шестом этаже.

Преодолев лестницу, на нужном этаже пройдя очередную анкету, были перенаправлены в кабинет 606, очереди не было, но и кабинет был закрыт. Немного посидев молча я провел краткий теоретический урок в тезисной форме:

"Различные секты и идеологии раёна пропагандируют и культивируют методы самообмана. Мы уже сталкивались с таким. Это феномен Баадера — Майнхоф.

Искажение при описании характера – себя воспринимаешь как гибкую личность, а остальных статичными.

Эффект Ваты – люди предпочитают оставлять все как есть, оправдывая систему, в ущерб собственным интересам. Самый распространенный прием внутренней политики раёнов.

Нежный самообман. Многие вещи переоценены и возведены в статус добродетелей. Например, альтруизм, предчувствие, юмор, творчество. Все это только защитные механизмы и все.

Сублимация тоже к ним относится, но честно сказать и за добродетели никто ее не воспринимает."

Дождавшись возвращения толстого софиста, мы оставили подписи и отпечатки пальцев. В течении часа рассматривали наше заявление, после чего утвердили и направились на второй этаж в отдел продаж.

Спускаясь по лестнице Велизарию уже был заметно раздражен. Как оказалось, в разговоре с ним про Бастион очень много ругался Энгель, так как по делам из гильдии он оказывался чаще всех.

В отдел продаж я воспользовался случаем провести демонстрацию для принца.

- То, что сейчас в отделе продаж было это запомни, самый простой метод торговаться.

Называется эффект привязки. Если ты скажешь, что у тебя член 23,5 сантиметрах трем девушкам, то они сойдутся во мнении что у тебя 18 или 19, если же заявишь, что 13,5 то сойдутся на среднестатистических 15.

- И что?

- А то что число солдат, в армии, которые ты читаешь в учебниках, это примерно тоже самое.

Пишут или те, кто хотел или превознести себя за счет малых размеров, или те, кто повелся на 23,5 сантиметра.

На седьмом этаже нас ждал отдел маркетинга и очередь. Я, похлопав по плечу сказал:

- Да, по-моему, тебе уже пора разучится злиться. Есть три реакции на стресс: изменить, избежать и смириться. В зависимости от культуры раёна какие-то варианты могут считаться позорными, но

при этом все зависит от ситуации, лучшего среди них нет. Тебе и просто надо запомнить каким территориям какие рефлексy присущи.

- Это какой-то замкнутый круг.

- Ага, лист согласования — это сансара. Знаешь, вот додоисты пытаются сбежать с гулага. Гулаг — это тюрьма без стен и решеток, это тюрьма, которую человек целенаправленно строит сам себе. Поэтому у них нет бюрократии.

Следующим нашим этапом был отдел стандартизации и качества который располагался на третьем этаже. Там была выдана на заполнение самая многостраничная анкета. Справившись с ней и получив отметку в листе согласования, мы стали подниматься по лестнице на восьмой этаж. В очередной раз Велизарий слушал мои тезисы:

- Альтруизм — это патриотизм от биологии. Самопожертвование для выживания рода. Нацизм идет из теории родственного отбора. У человека альтруизм максимально проявляется к близким генетически. Если сдерживать инстинкт распространения генов, то есть межраенное осеменение при помощи, например, закрытия границ, то это неминуемо приведет к войне. Это правило Гамильтона, под которое и попадает Бастион. При подобной политике срабатывает иллюзорная корреляция — преувеличение связи между представителем какого-либо раёна и негативного факта. Это как считают у вас на Тепличке что в Кировском Султанате только и делают что ослов насилуют.

Логистический отдел долго нас направлял в нужный кабинет, а затем клерк долго пытался найти нужный бланк анкеты. На прощание с улыбкой подсказал что нам нужно на второй этаж.

Пока спускались рассказал уставшему Велизарии концепцию ежа и что такое запечатление.

Отдел снабжения приободрил Велизария, не смотря на то что я долго заполнял бумаги так как в первом бланке допустил опечатку. Плеться на пятый этаж, принц сам завел разговор:

- Я смотрю у них много книг, а почему их у софистов не берем?

- Ты сам ответил. Это книги софистов для софистов. Я уже тебе неоднократно намекал что книги — это мнение со стороны.

- Почему?

-А потому что их пишут у кого что-то не получается и появилось время описать с целью возвеличить, обелить или оправдать себя почему не получается вот так или так, рассказать, как надо то на самом деле. Ты допустим захватил власть в 9-ом раёне и отдаешь приказ пошли все нахуй, я сажусь писать? Нет ты будешь писать, только если у тебя не получится захватить. Но если ты так будешь делать, я тебя даже если умру накажу.

Пока поднимались на десятый этаж в юридический отдел подробно рассказ про метод провокаций Боно. Выждав небольшую очередь, заполнив очередную анкету, выяснилось, что бланк устарел. Пришлось еще ожидать, когда принесут новые, прошедшие утверждение накануне.

На одиннадцатый этаж поднялись быстро. Очередь была самая долгая. В ожидании успели обсудить концепцию признания смертности, методику утренних ритуалов, трехпозиционный потенциал. Результатом была долгожданная подпись у заместителя коммерческого директора. Спуская на первый этаж, я хотел добраться молча, но Велизарий задал вопрос который ожидал услышать в начале обучения.

- А почему мозг наш занимается так часто самообманом.

- Почему у нас столько ошибок в мышлении? Знаешь за какой генезис топил Веснов, основатель Гнилого? Наш мир — это просто макет действительно правильно работающего мира, отсюда и ошибки и то что няшки считают котов стоящими выше людей по уровню развития. В этой же теории возникает главный вопрос, а что если макет оказался лучше работающей модели? Ты не обучался в Гнилом потому что даже и считая, что мир построен на ошибках, которые мы изучаем он ими мало интересовался. Веснов считал, что все отношения между людьми — это воля к комплексам, фетишам, незакрытым гештальдам и детским травмам. Он строил порой схемы со взаимодействия около ста действующих лиц, на основе которой он мог предсказать что произойдет в следующей итерации взаимодействия. Это называется реляционной базой данных. Его книга "Мир как воля и фетишизм" является настольной для всех ткачей теорий заговора с Гнилого.

На первом этаже в отделе закупок отдал лист согласования и сверток. Мрачный софист выдал квитанцию и стал пояснять как пройти в кассу, но я, не слушая его, толкнул Велизария в направлении выхода, быстро удаляясь.

На улице были уже сумерки. Разорвав квитанцию в клочья, я кинул ее над нами. Пока обрывки бумаги медленно падали на нас я уставши улыбался, а Велизарий был ошарашен и сглотнул ком в горле спросил:

- Зачем?
- Ну все, мы все прошли осталось только получить деньги. Тебе деньги интересней или то что они с ума сойдут от того что бухгалтерия не сходится?
- Выйдя с ненавистного нам Бастиона легли траве Пентагона и смотрели в небо. Принц как и предполагалось начал расспрашивать:
- И что никто не замечает все это вот?
- Эффект бревна в глазу – подмечая косяки чужих не видишь свои. Очень сложно себя уберечь от них. Помогает мнение со стороны. Практика осознанных ошибок. А кому это надо? У Бастиона условные союзники по центральной фракции на случай глобальной войны, а была бы возможность сожрали бы их. Это лазейка, но те, кто с Бастионом конфликтует и так в этом же дерьме или в другом сорте дерьма затоплены выше бровей. По правде говоря, уверен, что найдется пару людей кто внутри системы замечает угрозу. А что сделает клерк-софист? Напишет роман “Бастион” или “Процесс”, вот на этом и все.
- А какая-нибудь иная сила?
- Ну я что-то таких не вижу на горизонте. Первым в очереди на разрушение Бастиона будешь? И главное, что хотел сказать. Закон Паркинсона: “Клерки рожают клерков, а не царей”.
- Нет, Мифунэ, главное ты мне не сказал.
- Я задумался, так как честно сказать и сам был сильно уставшим от Бастиона. Так и не вспомнив что мог забыть рассказать из запланированного урока уточнил:
- Все рассказал, что еще?
- Что ты продал им в свертке?
- А-а...да, я за деликатес выдал ваших пятнадцать жаренных сверчков.