

COMERCIO INTERNACIONAL / PSICOLOGIA

CONTACTO

2 0971-758658

nathalia.rios@15@gmail.com

15/12/1991

General Miranda 2464

HERRAMIENTAS

- Herramientas de Selección Intermedio
- Herramientas de Sourcing Intermedio
- Excel Intermedio
- SuccessFactors Basico
- Linkedin Recruiter Basico
- SAP Basico

HABILIDADES/SOFT SKILLS

- Proactividad.
- Resiliencia.
- Colaboración directa con equipos multidisciplinarios.
- Comunicación efectiva.
- Mejora continua de los procesos.
- Gestión de SLA (Gestión de deadlines)
- Orientación a resultados.
- · Orientación al detalle.

COMPETENCIAS / HARD SKILLS

- Estrategias de reclutamiento activas.
- Estrategias de reclutamiento pasivas.
- Generación de reportes.
- Análisis de datos.
- Gestión simultánea de múltiples procesos.
- Gestión de Stakeholder.

IDIOMA

- Español Nativo
- Ingles Básico
- Guaraní Básico

LOURDES NATHALIA RIOS DELVALLE

Soy Licenciada en Comercio Internacional y estudiante de tercer año de Psicología. Me destaco por mi capacidad de adaptación, compromiso y entusiasmo por el aprendizaje continuo. Poseo habilidades sólidas para el trabajo en equipo, la proactividad y la resolución de problemas. Busco una oportunidad que me permita seguir creciendo profesionalmente, aportando valor a la organización con calidad humana y responsabilidad.

EXPERIENCIA

ANALISTA DE BÚSQUEDA Y SELECCIÓN (FREELANCE)

2025-Presente

 Ejecuté y gestioné procesos completos de reclutamiento para perfiles de distintos niveles, desde el levantamiento del perfil hasta el feedback final, optimizando etapas, cumpliendo KPIs y garantizando una experiencia positiva y eficiente para candidatos y líderes.

ANALISTA DE PROCESOS Y CONTROL DE CALIDAD DE DATOS (PROYECTOS SOCIALES Y EDUCATIVOS)

E+E Economia y Estadistica para el Desarrollo

(02/ene/2024) Hasta: (31/oct/2024)

 Participé en procesos de selección y control de calidad en proyectos educativos y encuestas, liderando equipos y asegurando el cumplimiento de protocolos. Brindé soporte logístico y técnico para garantizar la integridad y confiabilidad de los datos.

ANALISTA DE PROCESOS, VENTAS Y EXPERIENCIA DEL CLIENTE

Hello There

Desde: (04/jun/2020) Hasta: (31/12/2024)

 Gestioné procesos comerciales integrales, incluyendo compras, ventas, atención al cliente y postventa, asegurando calidad y satisfacción. Coordiné múltiples tareas simultáneamente, implementando mejoras continuas y optimizando procesos logísticos, tiempos de entrega y resolución de incidencias.

FORMACIÓN

LIC. EN COMERCIO INTERNACIONAL

Universidad Autónoma de Asunción 2010 - 2017

LIC. EN PSICOLOGIA

Universidad del Sol 2023 - 2027