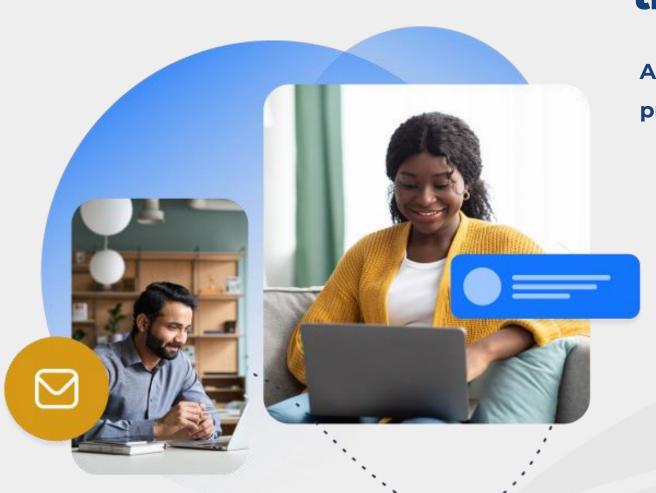


pipefy



Transformar suas rotinas de trabalho é a nossa missão!

Aplique automações e controle em qualquer processo de vendas:

- Qualificação de Leads;
- Gestão de demandas de Marketing;
- Funil de vendas;
- Recuperação de negócios;
- Suporte a clientes;
- Atendimento de garantias e reclamações;
- Aumento de mix de produtos;
- Recebimento de cotações, e **MUITO MAIS!**



PIPEFY PARA GESTÃO PIPELINE

A Trajetória atua na automação dos processos comerciais através das seguintes etapas:

- Análise do Mapa de processos com a equipe operacional;
- Modelação da plataforma;
- Treinamento e suporte aos usuários de 30 dias;
- Auditoria de usabilidade.

Entregas para Spilpack:

- 1. Pipe Qualificação (Com automações e condicionais);
- 2. Pipe de Vendas;
- 3. Pipe de Recuperação de negócios;
- 4. Formulário público de captação de leads.



PROPOSTA COMERCIAL



Condição Comercial: R\$ 6.590,00.

(não incluso 12% de impostos).

Pagamento: 3 parcelas iguais, sendo a primeira 28ddl da assinatura de contrato.

Prazo para liberação da plataforma: 10 dias a partir da análise do mapeamento do processo.

Incluso integração PIPEFY + LEADSTER





PLATAFORMA PIPEFY LICENÇAS

O número de usuários será dimensionado conforme alinhamento com a Spilpack, é possível otimizar acessos.

Licenças por usuário:

Podem ser contratadas em duas modalidades:

- Pagamento á vista anual: USD 18
- Pagamento mensal: USD 22

Cobertura do Plano Business:

Incluso 300 automações/mês, processos e cards ilimitados, processos privados, restrição visualização dados, armazenamento 20GB, entre outros.

Modalidade pagamento:

Cartão de crédito internacional, ou transferência bancária.











Integrações de Sistemas

A Trajetória também possui um serviço de integração de sistemas como ERP, CRM, B.I, entre outros.

Observamos as possíveis integrações para a SPILPACK. Valores sob consulta:

- Pipefy + BI
- Pipefy + Whatsapp
- Pipefy + TOTVS
- Pipefy + Leadster

"A Trajetória ajuda sua empresa a ser mais ágil e produtiva através de integração de sistemas"

O que a Automação pode fazer por você hoje

Aproveitamos ao máximo o potencial que as integrações podem proporcionar ao seu negócio. Confira a seguir algumas vantagens de se realizar integrações



Eliminar retrabalhos e erros por digitação humana



Aumentar produtividade e assertividade



Automatizar rotinas de baixo valor agregado



Conceder mais velocidade em suas informações

Cases de Sucesso

"A Trajetória ajudou muito a AG7 a entender seus processos, potencializar nossas expertise e ajudar a empresa e nosso time em nossa jornada de transformação digital"



Incorporação de Alto Padrão

















www.trajetoriaconsultoria.com.br



(41) 3618-1638 (21) 99265-0701