

# Care360

El primer sistema digital que permite a los profesionales de la salud integrar conocimientos sobre CRM en la atención clínica.



---

IVAN LOPEZ

RUBEN CAZORLA

JESUS GARCIA

VERONICA LARROY

# La oportunidad

**90%**

de los adultos en EE.  
UU. cumplen con los  
criterios de CRM

**15%**

de los adultos en EE.  
UU. están en etapas  
avanzadas de CRM

**\$ 480.7 B**

en costes directos de  
atención médica

**\$ 1.24 T**

en costes indirectos  
debido a la pérdida de  
productividad  
económica



**MEDICINA  
PERSONALIZADA**



**TRANSFORMACIÓN  
DIGITAL**



**ATENCIÓN  
PREVENTIVA**



# La solución

## Gestión integral de comorbilidades

Gestiona múltiples condiciones con planes de atención personalizados e interconectados.

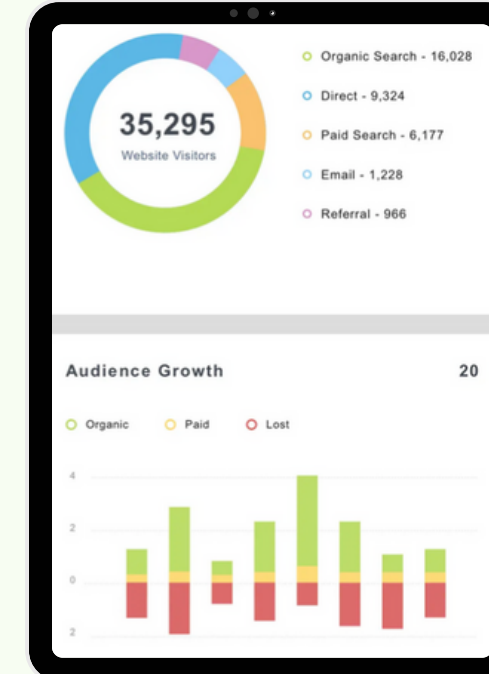
## Análisis predictivo con ML

Predicción la progresión de enfermedades, permitiendo estrategias de atención proactivas y personalizadas.

## Análisis de evolución temporal

Rastrea datos del paciente a lo largo del tiempo para medir el impacto del tratamiento y priorizar la prevención..

# Care360



## Colaboración multidisciplinaria en tiempo real

Facilita la coordinación instantánea entre equipos de atención médica para un cuidado holístico



# Innovación y propuesta de valor

## Hoy

Sistemas fragmentados y entrada manual de datos

Infraestructura rígida

Información fragmentada obliga a los médicos a conectar los puntos manualmente

Falta de herramientas para mostrar datos claros dificulta la adherencia al tratamiento.

Vs.

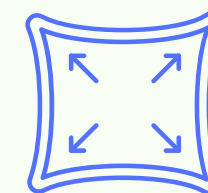
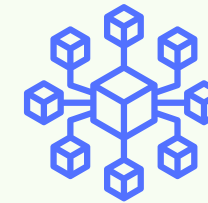
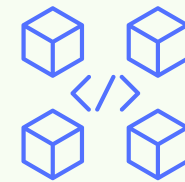
## Care360

Integración fluida con los sistemas existentes

Arquitectura en la nube elástica y escalable

Análisis e interpretación automatizados

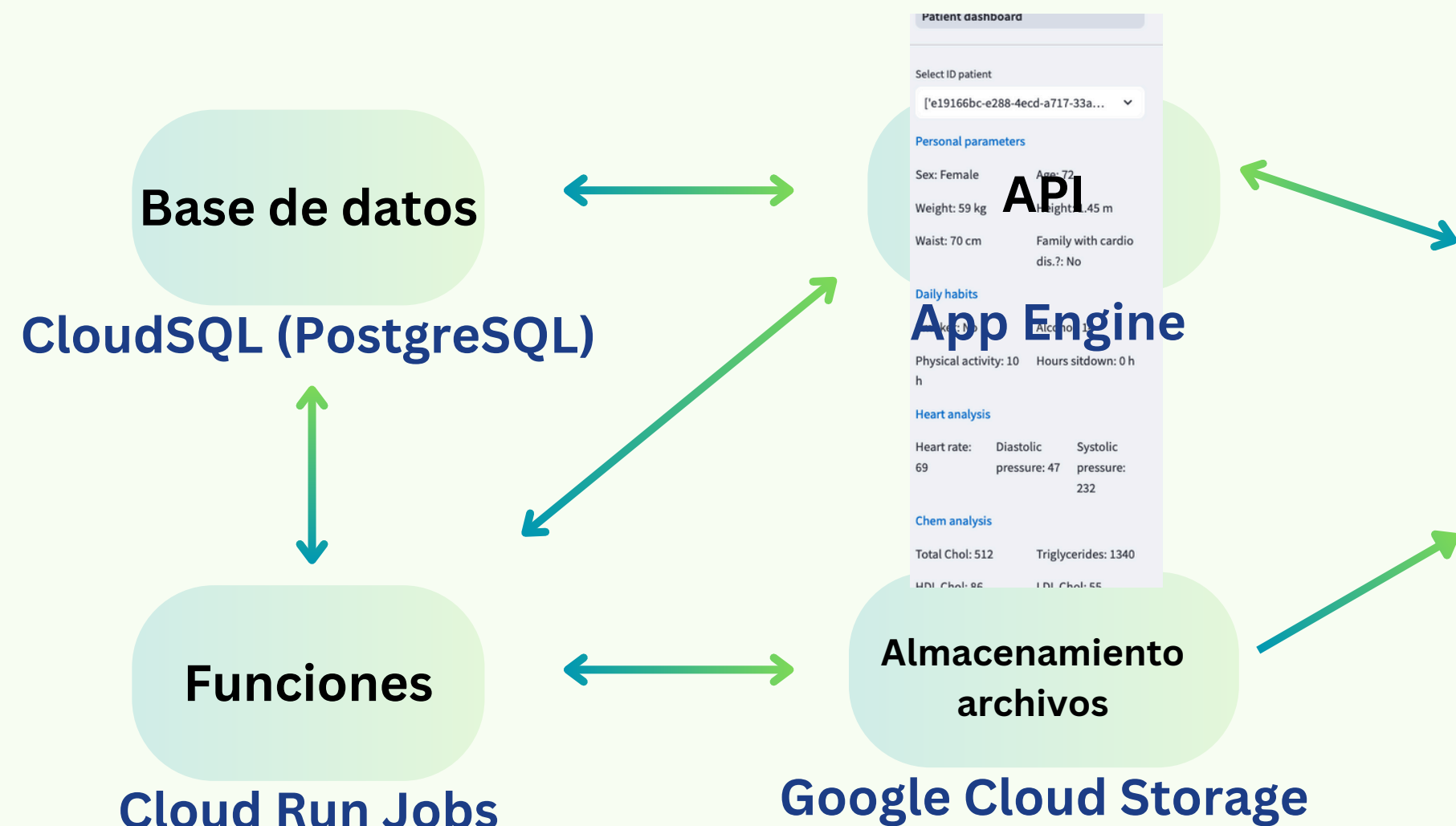
Perspectivas resumidas impulsadas por LLM



# ¿Cómo funciona Care360?

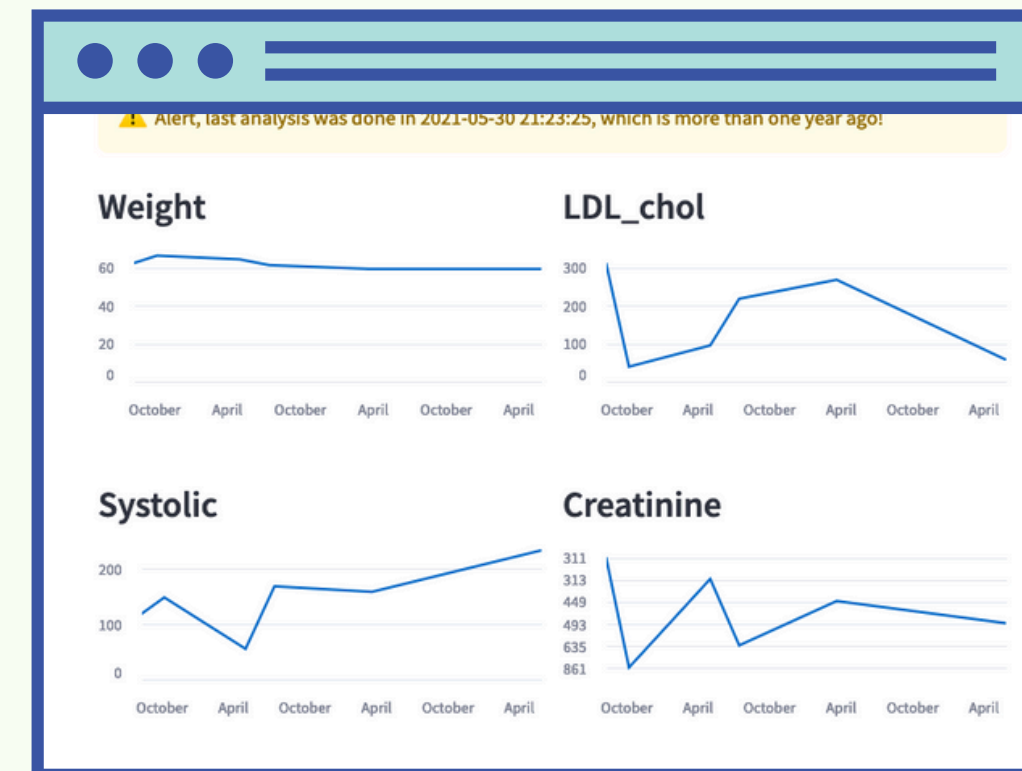
(1/2)

## Arquitectura core



- Red privada
- Cuentas de servicio no personales
- Gestor de secretos

## Web

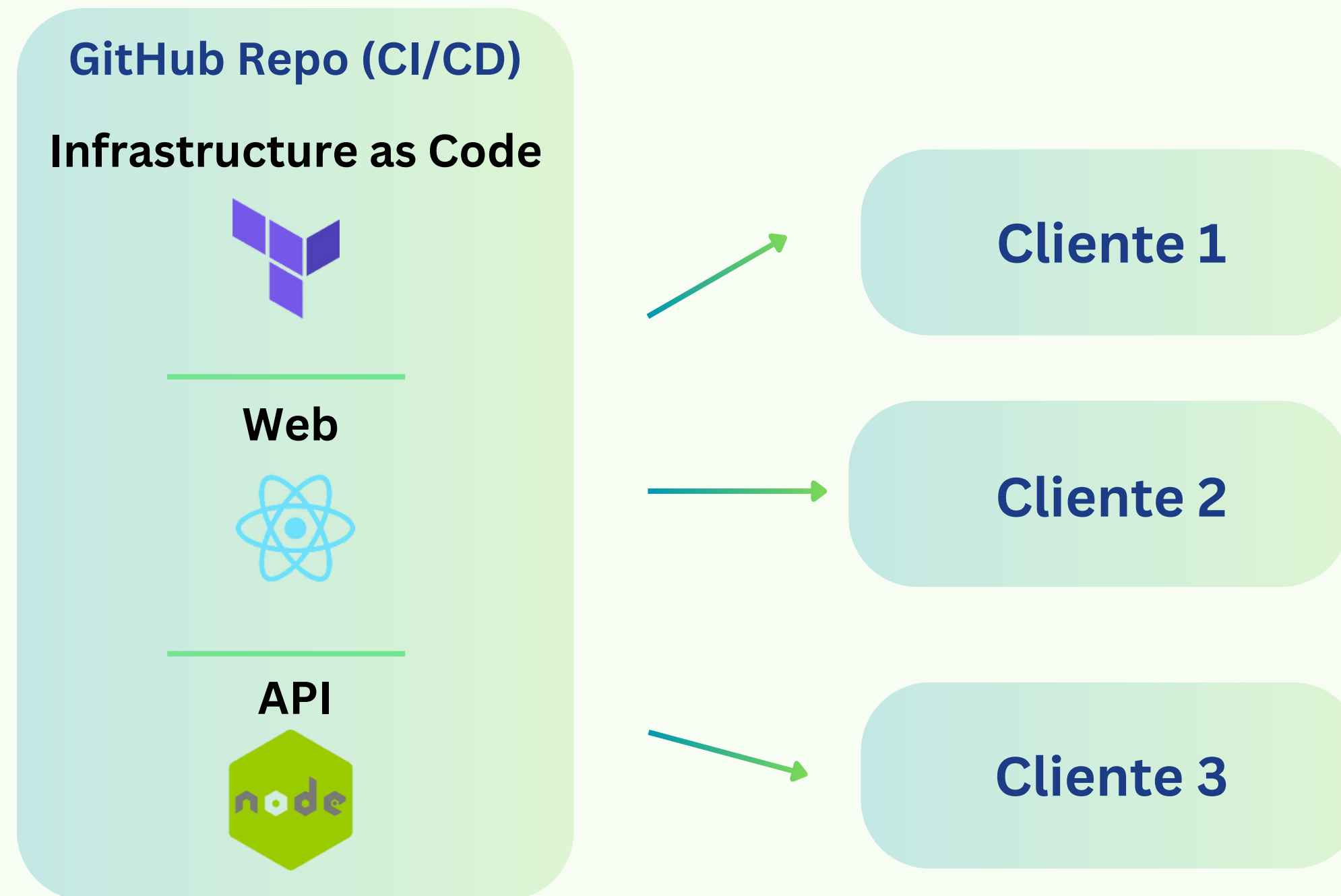


## App Engine

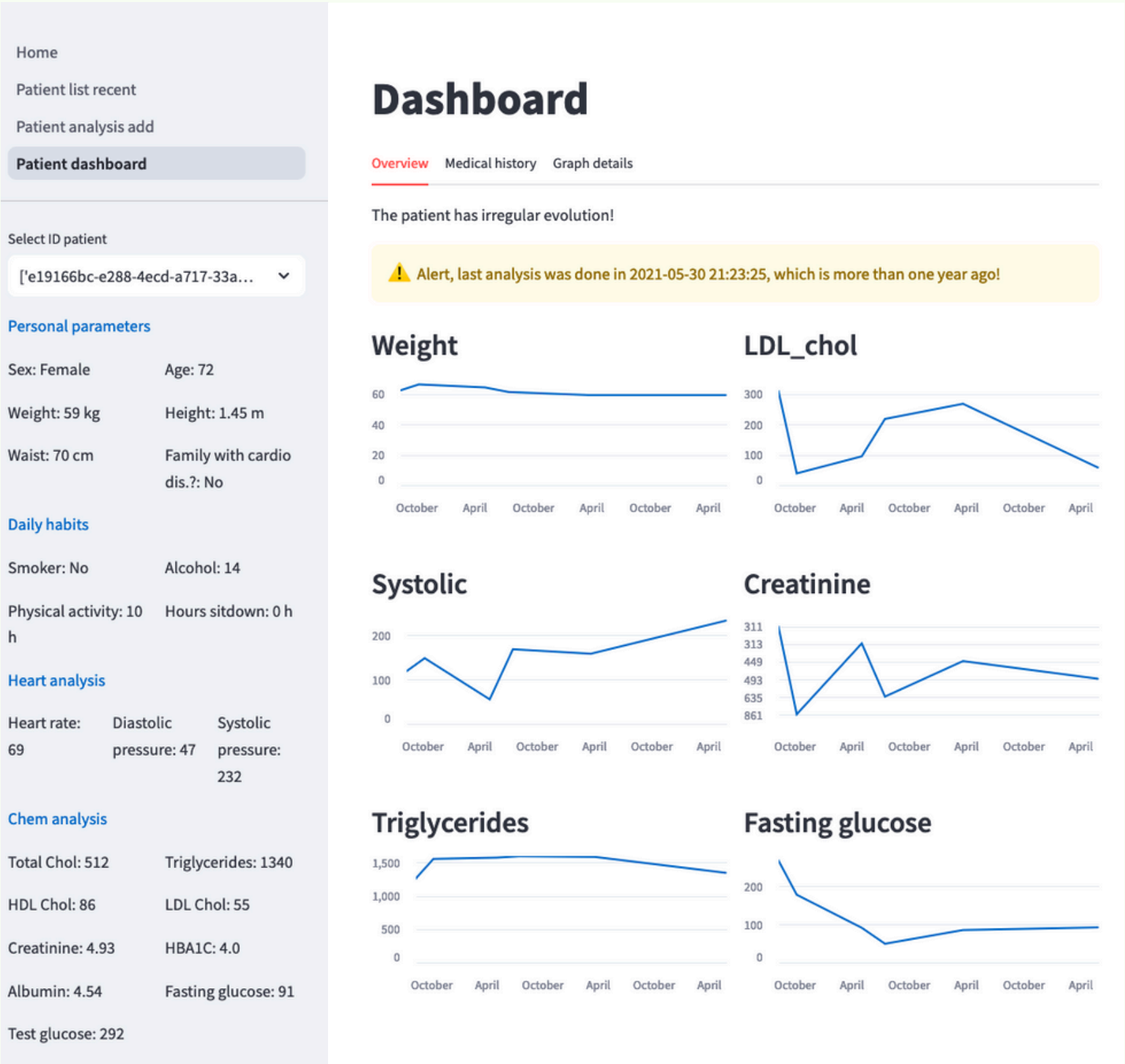


# ¿Cómo funciona Care360? (2/2)

## Escalabilidad



# Prueba de concepto



Link web <https://care360.ilodata.tech>





# Escalabilidad & go-to-market

Preparación del mercado



ADOPTADORES TEMPRANOS

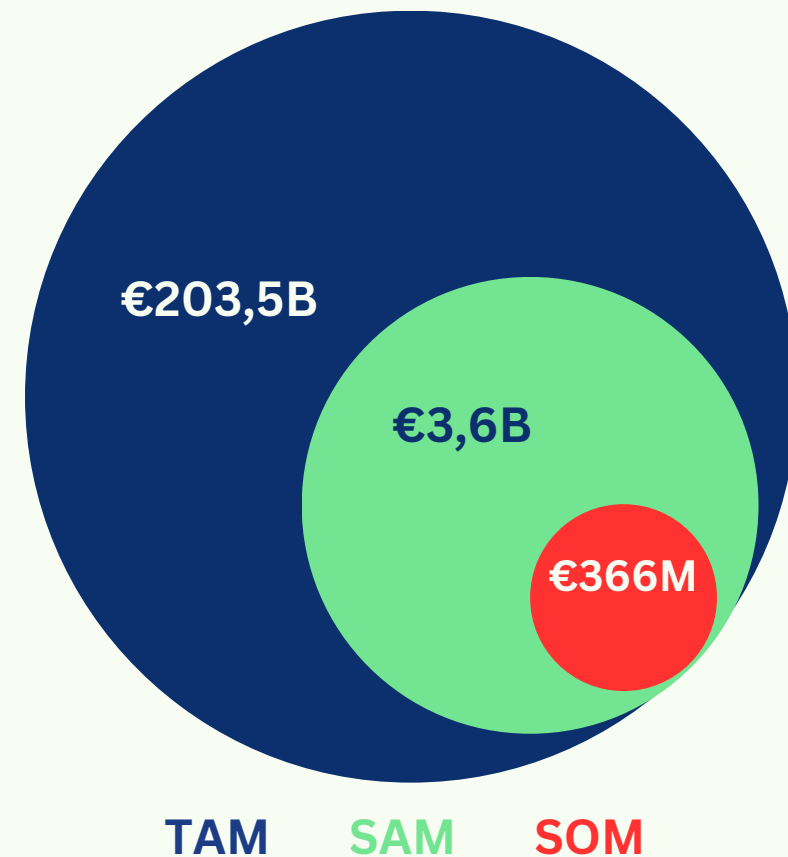


MAYORÍA TEMPRANA



MAYORÍA TARDÍA

Mercado global de IT para la gestión de enfermedades crónicas



**Clínicas involucradas en los pilotos clínicos de Care360**

Asociaciones estratégicas

- Pruebas de rendimiento de Care360 bajo un contexto clínico real



**Centros de salud privados**

SaaS a través de ventas directas

- Proveer soluciones personalizadas
- generar confianza



**Hospitales públicos de atención sanitaria (atención primaria y secundaria)**

SaaS a través de ventas directas + asociaciones

- Escalabilidad para grandes poblaciones
- destacar ahorros de costes

CÓMO

QUÉ





# Impacto

## Profesionales de la salud

- Reducción de errores diagnósticos
- Mejora en la eficiencia clínica
- Prevención proactiva



## Pacientes

- Reducción de hospitalizaciones
- Mayor adherencia al tratamiento
- Mejor calidad de vida



## Sistema sanitario

- Optimización de recursos
- Reducción de readmisiones
- Gestión integral de datos



## Económico

- Ahorro en costes sanitarios
- Mayor productividad económica



## Gran beneficio social

- Equidad en la salud
- Impacto en la prevención
- Contribuye a objetivos de salud pública



# Desarrollos futuros

Monitorización continua a través de IoT

5

Incorporación de biomarcadores genéticos y epigenéticos

4

Predicción de respuestas a principios activos

3

Autoactualización inteligente para modelos de riesgo y predicción

2

Actualizaciones automáticas basadas en las últimas publicaciones científicas y guías médicas

1



# Conoce al equipo

*Un equipo multidisciplinario apasionado por la innovación en la gestión de enfermedades crónicas*



**Ruben Cazorla**

Full Stack Developer



**Ivan Lopez**

DevOps Architect



**Jesus Garcia**

Scientific Director



**Veronica Larroy**

Business Strategist



# Demo!



---

IVAN LOPEZ

RUBEN CAZORLA

JESUS GARCIA

VERONICA LARROY