Proyecto Final Desarrollo de Aplicaciones Web



Índice

Introducción	3
Motivación	
Análisis del sector informático en las islas Canarias	
En conclusión el sector informático en Canarias está en crecimiento, con un enfoque en desarrollo de software, ciberseguridad y servicios cloud. Aunque todavía tiene algunos como la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la recomo la falta de especialización y la dependencia del turismo.	lesafíos nejora en
infraestructuras digitales se tiene como una comunidad emergente para futuras empresas	
tecnológicas	
Aplicaciones Similares	
Diferenciadores de Mercatto Revalia	
Objetivos generales y específicos	
Metodologías y Control del Tiempo	
Semana 1:	
Semana 2:	
Tecnologías y Herramientas Utilizadas	
Backend	
Frontend	
Estimación de Recursos y Planificación	
Paletas de colores, Tipografía, Iconos, Mockups, prototipos, bosquejos,	
Lista de recursos usados:	
Paleta de Colores	
Tipografía	
Iconos	
Mockups y Prototipos	
Análisis y Diseño del Proyecto	
Caso de uso:	
UML:	
Modelo E-R	
Despliegue de la aplicación web	
Documentación	
Estructura del Proyecto	
Documentación de Clases Principales	
Base de Datos	
Manual de Usuario	
1. Registro e Inicio de Sesión	
Registro de Usuario	
Inicio de Sesión	
2. Preferencias de Usuario	
Cambiar Tema	
Cambiar Idioma	
3. Gestión de Productos	
Publicar un Producto	
Editar un Producto	
Eliminar un Producto	
4. Seguridad	
Cambiar Contraseña	
Cerrar Sesión	19

5. Solución de Problemas	20
Problemas Comunes	20
Pruebas	20
Página principal	20
Inicio sesión	21
Publicar producto	21
Carrito	22
Vías futuras de desarrollo	23
Propuestas de mejoras:	23
Potencial de escalabilidad	23
Análisis DAFO de Mercatto Revalia	24
1. Debilidades	24
1.1 Debilidades Técnicas	24
1.2 Debilidades Operativas	24
2. Amenazas	25
2.1 Amenazas Externas	25
2.2 Amenazas Internas	25
3. Fortalezas	25
3.1 Fortalezas Técnicas	25
3.2 Fortalezas Operativas	26
4. Oportunidades	26
4.1 Oportunidades de Mercado	26
4.2 Oportunidades Técnicas	27
5. Estrategias del DAFO a seguir	27
5.1 Estrategias (Fortalezas-Oportunidades)	27
5.2 Estrategias (Debilidades-Oportunidades)	27
5.3 Estrategias (Fortalezas-Amenazas)	
5.4 Estrategias (Debilidades-Amenazas)	
Conclusión	28

Introducción

Mercatto Revalia es una aplicación web de compra y venta de productos a nivel nacional, que permite a los usuarios comprar y vender productos de manera segura y eficiente. La aplicación está diseñada con un enfoque en la experiencia del usuario, ofreciendo características como:

- Sistema de autenticación
- Interfaz multilingüe (español e inglés)
- Modo claro/oscuro (personalización)
- Diseño responsive
- Gestión de productos con imágenes
- Sistema de preferencias de usuario

Este proyecto se trata de una solución sencilla pero funcional, desarrollada como idea de proyecto de final de curso, con la finalidad de aplicar los conocimientos que obtuvimos a lo largo de todo el curso, usando las tecnologías aprendidas a lo largo de este.

Motivación

La principal motivación para el desarrollo de esta aplicación web es de la creciente demanda que existe de artículos de segunda mano, por parte de los usuarios a un precio accesible. También como una solución para esas personas que ya no necesitan algunas cosas y buscan tener un ingreso extra.

Además, también se plantea como un proyecto con el cual seguir desarrollando e intentar llevarlo a producción y vender la idea. También busco el seguir desarrollando mis habilidades como programador, usando php y sql para ser lo más full-stack posible. Por otro lado, el aprobar el módulo y conseguir el título es otra parte fundamental la motivación para llevar a cabo este proyecto.

Análisis del sector informático en las islas Canarias

El Sector de la informática en las islas Canarias ha tenido un gran incremento en los últimos años posteriores al COVID, debido al trabajo online, también conocido como teletrabajo, y por los apoyos en la innovaciones tecnológicas.

Aunque las islas no sean de las zonas más destacadas de España, el creciente comercio del turismo ha ayudado mucho en el desarrollo de la informática, ya sea en la creación de nuevas empresas de turismo, las cuales necesitan paginas web, aplicaciones móviles, gestión de datos y etc.

Unos de los desafíos mas grandes a los que se enfrenta este sector es a la falta de personas especializadas en el sector y fuga de talento de los jóvenes buscando mejores oportunidades de trabajo y desarrollo en el extranjero. Otra importante razón es la dependencia de de empresas extranjeras para proyectos grandes.

Ejemplos de empresas destacadas del Sector da la informática en Canarias:

Talentus: Empresa enfocada en ofrecer cursos de formación oficiales del SEPE e toda España, que cuenta con un gran equipo de desarrollo, y el que sea un empresa producto la hace destacar mucho más dentro del sector Canario.

Altia: Empresa gallega con sede en Canarias, especializada en consultoría y desarrollo de software.

GMR Canarias: Proveedor local de servicios de telecomunicaciones y data centers.

Telefónica Tech: Ofrece servicios de conectividad y cloud en las islas.

S2 Grupo (sede en Tenerife): Empresa valenciana con presencia en Canarias, especializada en ciberseguridad para empresas críticas.

En conclusión el sector informático en Canarias está en crecimiento, con un enfoque en desarrollo de software, ciberseguridad y servicios cloud. Aunque todavía tiene algunos desafíos como la falta de especialización y la dependencia del turismo, las ventajas fiscales y la mejora en infraestructuras digitales se tiene como una comunidad emergente para futuras empresas tecnológicas.

Aplicaciones Similares

En la actualidad existen varias aplicaciones orientadas a la compra y venta de productos.

Principales competidores:

Wallapop

- Ventajas: Gran base de usuarios
- Desventajas: No adaptada al mercado canario
- Enlace: https://es.wallapop.com/

2. Milanuncios

- Ventajas: Reconocimiento de marca
- Desventajas: Interfaz obsoleta
- Enlace: https://www.milanuncios.com/

3. Vinted

- Ventajas: Enfoque en productos de segunda mano
- Desventajas: Menor alcance en Canarias y limitación a la venta de prendas
- Enlace: https://www.vinted.es/

Diferenciadores de Mercatto Revalia

- Adaptación al mercado canario
- Interfaz moderna y responsive
- Sistema de preferencias personalizado
- Enfoque en la experiencia del usuario
- Sin limitaciones en los productos que el usuario puede vender

Objetivos generales y específicos

El general y principal objetivo para el desarrollo de esta aplicación es crear una plataforma de comercio en linea eficiente y segura para los usuarios. También se busca el facilitar el comercio entre usuarios de las Islas Canarias, En la península y entre ambas. Además de proporcionar una experiencia de usuario superior a las ya existentes.

Por otro lado en los objetivos específicos se busca la implementación de un sistema de autenticación seguro usando un sistema de registro y login de usuarios. Crear una interfaz con personalización dando la opción de cambiar el tema del aplicativo, al igual que poder cambiar el idioma.

Para este proyecto se uso una base de datos relacional para almacenar toda la información necesaria para un correcto funcionamiento. También se usa el manejo de múltiples tablas, cumpliendo el requisito mínimo de tres, destacando las tablas de usuario, producto, carrito y foto de productos.

Por último se agregó un sistema de sesiones y cookies, para guardar las preferencias según el usuario y cada vez que entre a la aplicación se mantengan sus datos de personalización.

Metodologías y Control del Tiempo

Para la organización del desarrollo de este proyecto usé una metodología adaptada a 2 semanas, enfocada en la organización de las tareas que debía llevar a cabo para cumplir con el plazo de entrega. Esta planificación la hice creando las tareas con su tiempo estimado y agrupándolas en días

Los lapsos de trabajo debían ser cortos y rápidos debido a las limitaciones de tiempo, por lo cual usé una metodología ágil adaptada, basada en los Scrum que tuvimos durante las practicas de empresa , pero aplicada a nivel individual. La primera semana se basó la gran mayoría del tiempo en la planificación y rumbo del aplicativo creando los sprints , con tareas para cada etapa:

- **Sprint 1:** Planificación, análisis y diseño preliminar.
- **Sprint 2:** Desarrollo del sistema de usuarios (registro, login, perfil).
- Sprint 3: Gestión de productos (CRUD de productos, imágenes, favoritos).
- **Sprint 4:** Carrito de compras
- **Sprint 5:** Estilo visual, mejoras de UX/UI y pruebas.

• **Sprint 6:** Despliegue y documentación final.

Semana 1:

Investigación, análisis del sector, estructura (3 días)

Diseño de la base de datos y maqueta inicial (3 días)

Programación del login/registro (1 día)

Semana 2:

Implementación del CRUD de productos (2 días)

Carrito y favoritos (2 días)

Pruebas, optimización y diseño final (1 día)

Despliegue y documentación (2 días)

Tecnologías y Herramientas Utilizadas

Backend

1. PHP 8.x

- · Lenguaje principal del backend
- Características utilizadas:
 - Programación orientada a objetos
 - Manejo de sesiones
 - Autoloading de clases

2. MySQL

- Sistema de gestión de base de datos
- Características implementadas:
 - Transacciones
 - Índices optimizados
 - Relaciones entre tablas

3. Apache

- · Servidor web
- Configuración de:

- Mod_rewrite para URLs amigables
- Headers de seguridad
- Caché

Frontend

1. HTML5

- Estructura semántica
- Formularios avanzados
- Validación nativa

2. CSS3

- Flexbox y Grid
- Variables CSS
- · Media queries
- Animaciones

3. JavaScript

- ES6+
- Bootstrap 5
- · Material Icons
- · AJAX para peticiones asíncronas

4. Bootstrap 5

- Sistema de grid
- Componentes responsive
- Utilidades de diseño

Estimación de Recursos y Planificación

Este proyecto fue realizado de forma individual lo cual me llevo a cumplir varios roles dentro del mismo, para poder cumplir con los objetivos y criterios de evaluación. Uno de estos roles fue como desarrollador backend con la programación en php, la lógica, y la conexión con la base de datos. Desarrollor frontend para el diseño de interfaces y personalización. Diseñador en la elección de colores, iconos y ubicación de botones. Administrador de base de datos, creando, ajustando y manteniendo la estructura y velando por el correcto funcionamiento. Y por último como tester, probrando que todo funcionara correctamente sin fallos.

Por otro lado, emplee varios recursos materiales, como mi ordenador personal, el cual me serviría como estación de trabajo para el desarrollo del aplicativo. Una buena conexión a internet, la cual necesitaría para buscar información, buscar recursos y realizar las pruebas. Y el software necesario

para el desarrollo de la aplicación web, los cuales serian el entorno de desarrollo VSCode, el entorno local XAMPP y el navegador web Brave.

Paletas de colores, Tipografía, Iconos, Mockups, prototipos, bosquejos, ...

En la creación del proyecto utilicé algunos recursos para diseño de Mercatto Revalia. Algunos de estos recursos fueron paletas de colores, iconos , tipografía y mockups y prototipos.

Lista de recursos usados:

Paleta de Colores

```
:root {
--primary-color: #007bff;
--secondary-color: #6c757d
--success-color: #28a745;
--danger-color: #dc3545;
--warning-color: #ffc107;
--info-color: #17a2b8;
--light-color: #f8f9fa;
--dark-color: #343a40;
}
```

Tipografía

• **Fuente Principal**: 'Roboto', sans-serif

• Fuente Secundaria: 'Material Icons'

Tamaños:

• Títulos: 1.6rem - 2.5rem

• Texto normal: 1rem

• Texto pequeño: 0.875rem

Iconos

• Material Icons de Google

• Uso consistente en toda la aplicación

• Tamaño estándar: 24px

Mockups y Prototipos

1. Página de Inicio

- Barra de navegación responsive
- Grid de productos

2. Página de Registro/Login

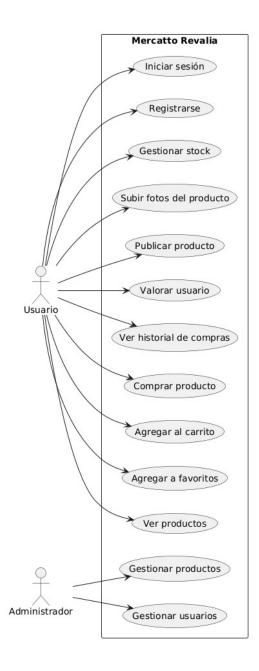
- Formularios limpios
- Validación en tiempo real
- Mensajes de error claros

3. Página de Producto

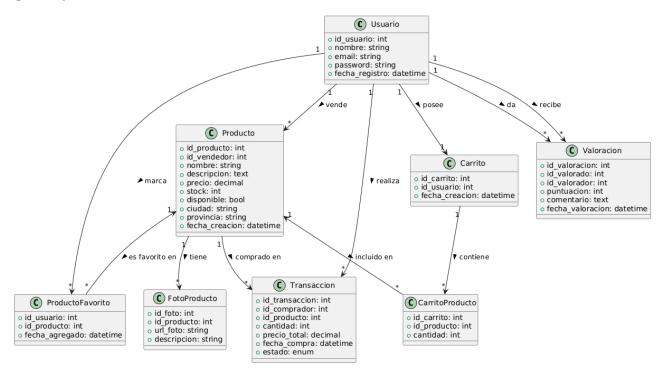
- Galería de imágenes
- Información detallada
- Botones de acción

Análisis y Diseño del Proyecto

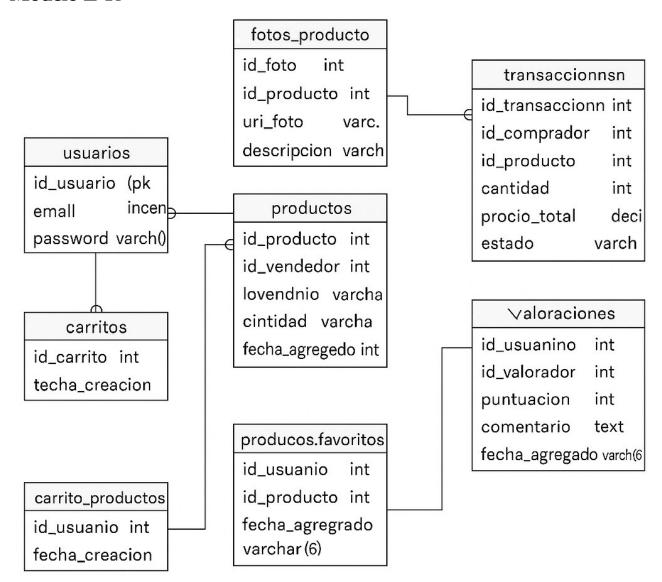
Caso de uso:



UML:



Modelo E-R



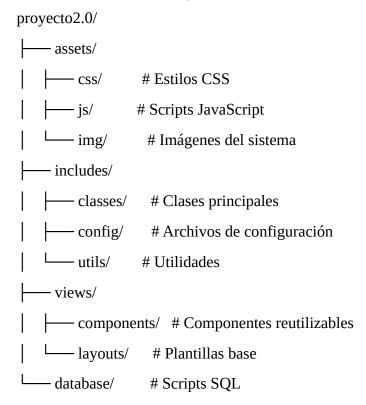
Despliegue de la aplicación web

Para el despliegue opte por subir todo el proyecto a un repositorio publico en mi perfil de GitHub, donde se puede encontrar todo el contenido del proyecto, incluido el readme con el caso de uso para los usuarios. A futuro me gustaría despegarlo en Railway o alguna pagina gratuita que me permita hacerlo ya tendrá implementado el uso de apis y demás funciones.

https://github.com/J0ANDA

Documentación

Estructura del Proyecto



Documentación de Clases Principales

Auth.php

```
* Clase Auth
* Gestiona la autenticación de usuarios
class Auth {
    * Registra un nuevo usuario
    * @param string $nombre Nombre del usuario
    * @param string $email Email del usuario
    * @param string $password Contraseña del usuario
    * @return bool True si el registro fue exitoso
    */
   public function register($nombre, $email, $password) {
       // Implementación
    * Inicia sesión de un usuario
    * @param string $email Email del usuario
    * @param string $password Contraseña del usuario
    * @return bool True si el login fue exitoso
   public function login($email, $password) {
       // Implementación
   }
```

UserPreferences.php

Base de Datos

```
Configuración de la base de datos
SET NAMES utf8mb4;
SET FOREIGN_KEY_CHECKS = 1;
CREATE DATABASE mercatto revalia;
USE mercatto revalia;
-- Tabla de usuarios
CREATE TABLE usuarios (
    id_usuario INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   nombre VARCHAR(100) NOT NULL,
   email VARCHAR(100) UNIQUE NOT NULL,
   password VARCHAR(255) NOT NULL,
   fecha_registro DATETIME DEFAULT CURRENT TIMESTAMP
ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
 - Tabla de productos
CREATE TABLE productos (
   id_producto INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   id vendedor INT NOT NULL,
   nombre VARCHAR(100) NOT NULL,
   descripcion TEXT,
   precio DECIMAL(10, 2) NOT NULL,
   stock INT DEFAULT 0,
   disponible BOOLEAN DEFAULT TRUE,
   ciudad VARCHAR(100),
    provincia VARCHAR(100),
   fecha creacion DATETIME DEFAULT CURRENT TIMESTAMP,
   FOREIGN KEY (id vendedor) REFERENCES usuarios(id usuario) ON DELETE CASCADE
 ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
 - Tabla de fotos del producto
CREATE TABLE fotos producto (
   id_foto INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   id producto INT NOT NULL,
   url foto VARCHAR(255) NOT NULL,
   descripcion VARCHAR(255),
   FOREIGN KEY (id_producto) REFERENCES productos(id_producto) ON DELETE CASCADE
ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
 - Tabla de carrito
CREATE TABLE carritos (
   id_carrito INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   id_usuario INT NOT NULL,
   fecha_creacion DATETIME DEFAULT CURRENT_TIMESTAMP,
   FOREIGN KEY (id usuario) REFERENCES usuarios(id usuario) ON DELETE CASCADE
 ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
```

```
REATE TABLE carrito_productos (
   id_carrito INT,
   id_producto INT,
   cantidad INT DEFAULT 1,
  PRIMARY KEY (id_carrito, id_producto),
FOREIGN KEY (id_carrito) REFERENCES carritos(id_carrito) ON DELETE CASCADE,
   FOREIGN KEY (id_producto) REFERENCES productos(id_producto) ON DELETE CASCADE
 ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
REATE TABLE productos_favoritos (
   id usuario INT.
   id producto INT,
   fecha_agregado DATETIME DEFAULT CURRENT_TIMESTAMP,
  PRIMARY KEY (id_usuario, id_producto),
FOREIGN KEY (id_usuario) REFERENCES usuarios(id_usuario) ON DELETE CASCADE,
  FOREIGN KEY (id\_producto) REFERENCES productos(id\_producto) ON DELETE CASCADE
 ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
REATE TABLE transacciones (
   id_transaccion INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   id comprador INT NOT NULL,
   id producto INT NOT NULL.
   cantidad INT DEFAULT 1,
   precio total DECIMAL(10.2) NOT NULL.
   fecha_compra DATETIME DEFAULT CURRENT_TIMESTAMP,
  estado ENUM('pendiente', 'completada', 'cancelada') DEFAULT 'pendiente', FOREIGN KEY (id_comprador) REFERENCES usuarios(id_usuario) ON DELETE RESTRICT,
   {\tt FOREIGN~KEY~(id\_producto)~REFERENCES~productos(id\_producto)~ON~DELETE~RESTRICT}
ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
REATE TABLE valoraciones (
   id_valoracion INT PRIMARY KEY AUTO_INCREMENT,
   id_valorado INT NOT NULL,
   id valorador INT NOT NULL,
   puntuacion INT NOT NULL CHECK (puntuacion BETWEEN 1 AND 5),
   comentario TEXT,
   fecha_valoracion DATETIME DEFAULT CURRENT_TIMESTAMP,
   FOREIGN KEY (id_valorado) REFERENCES usuarios(id_usuario) ON DELETE CASCADE,
   FOREIGN KEY (id_valorador) REFERENCES usuarios(id_usuario) ON DELETE CASCADE,
   UNIQUE (id_valorado, id_valorador)
 ENGINE=InnoDB DEFAULT CHARSET=utf8mb4;
```

```
- Datos de prueba para usuarios (Las contraseñas deberúan estar hasheadas en producción)

INSERT INTO usuarios (nombre, email, password) VALUES

('Pepe', 'pepe@example.com', '123'),

('Juan David', 'juanda@example.com', '123');

-- Insertar productos de prueba

INSERT INTO productos (id_vendedor, nombre, descripcion, precio, stock, disponible, ciudad, provincia, fecha_creacion) VALUES

(1, 'IPhone 13 Pro',
    'INHONE INTO Experiment INTO Experiment INTO Fotos Pro',
    'ININTEND SWITCH OLED',
    'Nintendo Switch Modelo OLED en color blanco. Incluye todos los accesorios originales y garantía.',
    299.99, 4, true, 'Málaga', Málaga', NOM());

- Associar Las imágenes can Los productos
    INSERT INTO Fotos producto (id producto, url_foto, descripcion) VALUES
    (, 'img/laphone13Pro-jpeg', 'Imagen principal del IPhone 13 Pro'),
    (2, 'img/lapos.Protil.jeg', 'Imagen principal del Samsung Saart TV'),
    'Indeados (Internative Internation Inte
```

Manual de Usuario

1. Registro e Inicio de Sesión

Registro de Usuario

- 1. Accede a la página de registro
- 2. Completa el formulario con:
 - Nombre completo
 - · Email válido
 - Contraseña (mínimo 8 caracteres)
- 3. Confirma la contraseña
- 4. Haz clic en "Registrarse"

Inicio de Sesión

- 1. Ve a la página de login
- 2. Ingresa tu email y contraseña
- 3. Haz clic en "Iniciar Sesión"

2. Preferencias de Usuario

Cambiar Tema

- 1. Haz clic en el icono de tema en la barra superior
- 2. Selecciona "Modo Claro" o "Modo Oscuro"

Cambiar Idioma

- 1. Haz clic en el icono de idioma
- 2. Selecciona "Español" o "English"

3. Gestión de Productos

Publicar un Producto

1. Inicia sesión en tu cuenta

- 2. Haz clic en "Publicar Producto"
- 3. Completa el formulario:
 - Nombre del producto
 - Descripción detallada
 - Precio
 - Stock disponible
 - Sube imágenes (máximo 5)
- 4. Haz clic en "Publicar"

Editar un Producto

- 1. Ve a "Mis Productos"
- 2. Haz clic en el producto a editar
- 3. Modifica la información necesaria
- 4. Guarda los cambios

Eliminar un Producto

- 1. Ve a "Mis Productos"
- 2. Haz clic en el icono de eliminar
- 3. Confirma la eliminación

4. Seguridad

Cambiar Contraseña

- 1. Ve a "Mi Cuenta"
- 2. Selecciona "Cambiar Contraseña"
- 3. Ingresa la contraseña actual
- 4. Ingresa la nueva contraseña
- 5. Confirma la nueva contraseña
- 6. Guarda los cambios

Cerrar Sesión

- 1. Haz clic en tu nombre de usuario
- 2. Selecciona "Cerrar Sesión"

5. Solución de Problemas

Problemas Comunes

1. No puedo iniciar sesión

- Verifica que el email y contraseña sean correctos
- Asegúrate de que la cuenta esté activa

2. No se cargan las imágenes

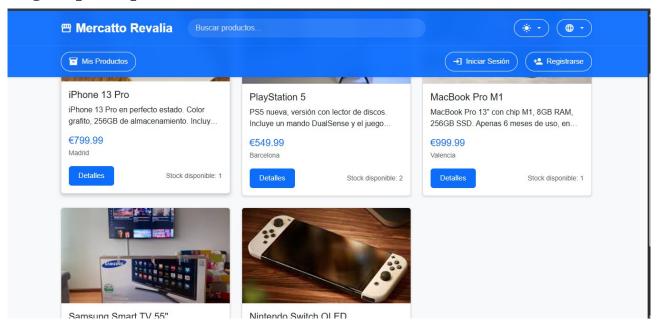
- Verifica tu conexión a internet
- Asegúrate de que las imágenes cumplan con el formato y tamaño permitido

3. Error al publicar producto

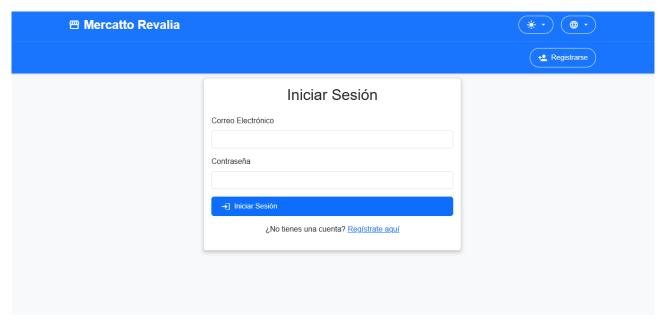
- Verifica que todos los campos obligatorios estén completos
- Asegúrate de que el precio sea válido

Pruebas

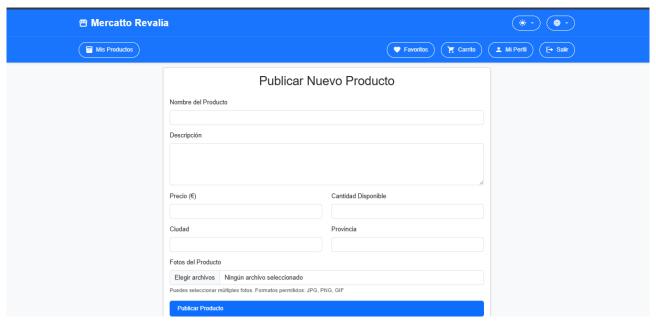
Página principal



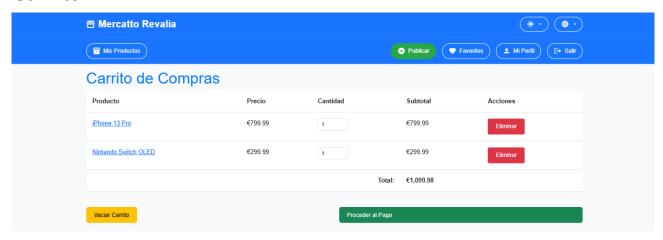
Inicio sesión



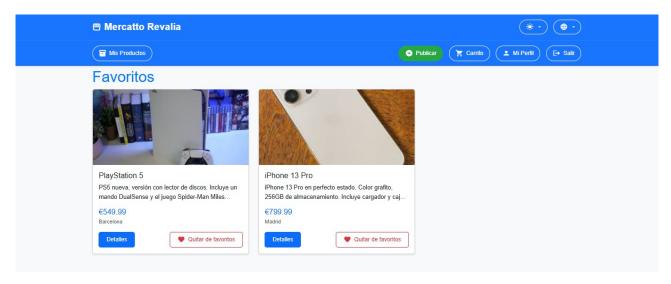
Publicar producto



Carrito



Favoritos



Vías futuras de desarrollo

Aunque el proyecto es completamente funcional, existen múltiples mejoras que podrían implementarse para convertirlo en una aplicación escalable y atractiva para el usuario final y que se diferencia de las ya existentes, con un enfoque único:

Propuestas de mejoras:

- **Sistema de mensajería** entre usuarios y vendedor para negociar cantidad y precio de los productos.
- **Implementación de métodos de pago** (Stripe, PayPal, Visa, PaySafeCard) para compras reales y con adaptación al usuario .
- **Sistema de moderación o panel de administrador** para controlar el uso indebido de la aplicación y resolver conflictos.
- Subida de múltiples imágenes por producto, con vista previa.
- Filtro de productos por categoría, ubicación o precio.
- **Diseño responsive completo**, adaptado a dispositivos móviles y tablets.
- **Notificaciones (email o por la app)** para nuevos productos que te puedan interesar o modificaciones en los productos que tengas en favoritos o el carrito.
- **Poder hacer ofertas de compras** para que los vendedores directamente lo vendan a las personas que lo buscan y no tener que crear un anuncio vendiendo el producto.

Potencial de escalabilidad

- Internacionalización: traducción de la aplicación a otros idiomas aparte del español y el inglés.
- Integración con redes sociales para que el usuario pueda iniciar sesión con sus redes sociales (Google, Facebook, etc.)
- Agregar un mapa con la localización del usuario y ver productos cerca de el

Análisis DAFO de Mercatto Revalia

1. Debilidades

1.1 Debilidades Técnicas

• Dependencia de PHP

- Limitaciones en el rendimiento comparado con otros lenguajes
- Menor flexibilidad para escalar horizontalmente
- Dependencia de la versión del servidor

Infraestructura

- Recursos limitados de servidor
- Posibles problemas de escalabilidad
- Dependencia de servicios externos

Desarrollo

- Tiempo de desarrollo extendido
- Complejidad en la implementación de nuevas características
- · Necesidad de mantenimiento constante

1.2 Debilidades Operativas

· Recursos Humanos

- Equipo de desarrollo pequeño
- Limitaciones en la capacidad de soporte
- Necesidad de formación continua

Financieras

- Presupuesto limitado
- Dificultad para obtener financiación
- Costos operativos elevados

Mercado

- Base de usuarios inicial pequeña
- · Reconocimiento de marca limitado
- Menor alcance que competidores establecidos

2. Amenazas

2.1 Amenazas Externas

Competencia

- Entrada de grandes plataformas al mercado canario
- Competidores con mayor capital
- Plataformas internacionales establecidas

Mercado

- Cambios en las tendencias de consumo
- Fluctuaciones económicas
- Cambios en la regulación del comercio electrónico

Tecnológicas

- Cambios rápidos en tecnologías web
- Nuevas vulnerabilidades de seguridad
- Evolución de estándares web

2.2 Amenazas Internas

Operativas

- Posibles fallos en el sistema
- · Problemas de rendimiento
- Pérdida de datos

Humanas

- Rotación de personal
- Falta de especialización
- Dificultad para retener talento

3. Fortalezas

3.1 Fortalezas Técnicas

Arquitectura

- Código bien estructurado y mantenible
- Patrones de diseño implementados
- Sistema modular y extensible

Características

- Sistema de autenticación robusto
- Interfaz de usuario intuitiva

• Sistema de preferencias personalizado

Rendimiento

- Optimización de consultas SQL
- Caché implementado
- · Respuesta rápida del sistema

3.2 Fortalezas Operativas

• Equipo

- · Conocimiento profundo del mercado local
- Experiencia en desarrollo web
- Metodología ágil implementada

Producto

- Adaptación al mercado canario
- Interfaz multilingüe
- Sistema de temas claro/oscuro

Documentación

- Código bien documentado
- Manuales de usuario completos
- · Procedimientos establecidos

4. Oportunidades

4.1 Oportunidades de Mercado

Crecimiento

- Aumento del comercio electrónico en Canarias
- Demanda de soluciones locales
- Nichos de mercado sin cubrir

Expansión

- Posibilidad de expandirse a otras islas
- Mercados relacionados
- Nuevos segmentos de usuarios

Colaboraciones

- Alianzas con comercios locales
- Acuerdos con proveedores
- Programas de fidelización

4.2 Oportunidades Técnicas

Innovación

- Implementación de nuevas tecnologías
- Mejoras en la experiencia de usuario
- Nuevas funcionalidades

Optimización

- Mejoras de rendimiento
- Reducción de costos operativos
- Automatización de procesos

• Integración

- · APIs de terceros
- Servicios de pago
- Sistemas de logística

5. Estrategias del DAFO a seguir

5.1 Estrategias (Fortalezas-Oportunidades)

- Aprovechar la adaptación al mercado local para captar más usuarios
- Utilizar la arquitectura modular para implementar nuevas características
- Aprovechar el conocimiento del mercado para expandirse a nuevas áreas

5.2 Estrategias (Debilidades-Oportunidades)

- Buscar financiación para mejorar la infraestructura
- Formar al equipo en nuevas tecnologías
- Establecer alianzas estratégicas para compensar recursos limitados

5.3 Estrategias (Fortalezas-Amenazas)

- Mejorar la seguridad del sistema
- Implementar medidas contra la competencia
- Mantener la calidad del servicio

5.4 Estrategias (Debilidades-Amenazas)

- Diversificar las fuentes de ingresos
- Reducir costos operativos
- Mejorar la eficiencia del equipo

Conclusión

Realizar este proyecto ha sido una experiencia única, no solo en el lo técnico, sino también en el personal. Cada línea de código escrita y cada error representan un proceso de crecimiento. Este trabajo no solo demuestra el conocimiento adquirido a lo largo de toda la formación, sino también la capacidad de enfrentarse a un desafío real, asumir múltiples roles y construir algo desde cero con esfuerzo y dedicación.

A lo largo del desarrollo, surgieron dudas, bloqueos y momentos de frustración, pero también de satisfacción y orgullo al ver el resultado final. Aunque por temas de tiempo no pude implementar todo lo que quería, el futuro de Mercatto Revalia es prometedor, con varias oportunidades de crecimiento y mejora.

Este proyecto no es solo una aplicación funcional, también es la pasión que tengo por el desarrollo y de crear algo útil y funcional para el mundo del desarrollo , aunque sea pequeño. Espero que a futuro pueda seguir expandiendo este aplicativo poco a poco y conseguir muy buenos resultados .