

# Canvas de Propuesta de Valor

Es una manera sencilla de comparar la oferta de tu producto y las necesidades de tus clientes potenciales.

Los usuarios aman un producto cuando está diseñado con base en sus frustraciones y aspiraciones.

### INSTRUCCIONES:

1. Escribe una idea por cada nota en el cuadrante que corresponda.
2. Coloca tantas ideas en los cuadrantes como sea necesario.
3. Comienza por el Segmento de Mercado.
4. Compara las notas de colores similares.

