"Año de la recuperación y consolidación de la economía peruana"



SERVICIO NACIONAL DE ADIESTRAMIENTO EN TRABAJO INDUSTRIAL

DIRECCIÓN ZONAL ICA-AYACUCHO

SENATI CFP: AYACUCHO

ESCUELA: ETI – SENATI

CARRERA: INGENIERÍA DEL SOFTWARE CON INTELIGENCIA ARTIFICIAL

Proyecto de Innovación y/o Mejora

Nivel Profesional Técnico

Título del Proyecto

Autor: Jesús Alonso Vilca Tumbalobos

Asesor: Nombre del Asesor

Ayacucho, Perú

2025

Título del Proyecto

Jesús Alonso Vilca Tumbalobos

Nombre de la Institución: SENATI

Nombre del Curso

Nombre del Profesor

08 de agosto de 2025

Índice

\mathbf{C}_{I}	APÍT	CULO I	3		
1.	Info	rmación de la empresa	3		
	1.1.	Razón social	3		
	1.2.	Misión, Visión, Objetivos, Valores de la empresa	4		
		1.2.1. Misión	4		
		1.2.2. Visión	4		
		1.2.3. Objetivo general	4		
		1.2.4. Valores	4		
	1.3.	Servicios, mercado, clientes	5		
		1.3.1. Servicios	5		
		1.3.2. Mercado	6		
		1.3.3. Clientes	6		
	1.4.	Estructura de la Organización	8		
	1.5.	Otra información relevante de la empresa donde se desarrolla el proyecto	8		
2.	Refe	Referencias Bibliográficas			
Re	eferei	ncias Bibliográficas	8		
3.	3. Referencias				
4.	4. Anexos				

1. Información de la empresa

1.1. Razón social

Tabla 1

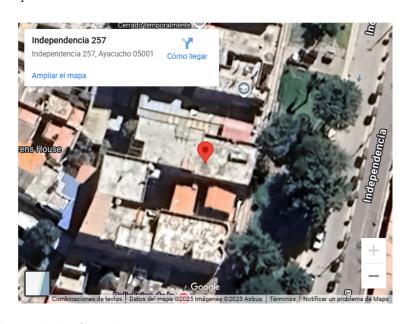
Datos de la empresa CESTYS - PERU E.I.R.L.

Campo	Descripción	
Nombre de empresa	CESTYS - PERU E.I.R.L.	
RUC	20600604733	
Dirección	Av. Independencia N°257, Ayacucho 05001	
Gerente General	Gamion Espejo Gudelia Yadhira	
Sector	Privado	
Actividades Económicas	Principal - 8530 - Enseñanza Superior	

Nota. Información obtenida de Consulta RUC.

Figura 1

Dirección de la empresa CESTYS - PERU E.I.R.L.



Nota. Imagen obtenida de Google Maps. https://maps.app.goo.gl/bD9mycmME8B9z5wA6

1.2. Misión, Visión, Objetivos, Valores de la empresa

1.2.1. Misión

Brindar programas de capacitación en Tecnología, Gestión Pública, Ingeniería, Arquitectura y Salud, con una metodología práctica y actualizada, que permita a nuestros estudiantes adquirir las habilidades necesarias para insertarse en el mundo laboral en corto tiempo, impulsando así su desarrollo personal y profesional.

1.2.2. Visión

Ser reconocidos a nivel nacional como una institución líder en formación técnica y profesional de corta duración, que transforma vidas al facilitar el acceso rápido al empleo y promover la continuidad de estudios superiores.

1.2.3. Objetivo general

Formar profesionales competentes en un periodo de 2, 4 o 6 meses, capaces de responder a las demandas del mercado laboral y generar oportunidades para el crecimiento educativo y económico de nuestros egresados.

1.2.4. Valores

- Compromiso: Trabajamos con dedicación para garantizar la calidad de la enseñanza y el éxito de nuestros estudiantes.
- Excelencia: Mantenemos altos estándares académicos y profesionales.
- Innovación: Incorporamos metodologías y contenidos actualizados según las tendencias del mercado.
- Responsabilidad: Cumplimos con nuestra labor educativa con ética y transparencia.
- Trabajo en equipo: Fomentamos la colaboración entre docentes, personal y alumnos para alcanzar objetivos comunes.

1.3. Servicios, mercado, clientes

1.3.1. Servicios

El servicio principal de esta institución es la capacitación y formación profesional.

En lugar de ofrecer productos físicos, la empresa proporciona un servicio educativo integral que busca desarrollar las habilidades y el conocimiento de sus estudiantes.

La oferta académica está diseñada para brindar conocimientos y habilidades relevantes, lo que permite a los participantes mejorar tanto su perfil profesional como su desarrollo personal. La empresa se dedica a enseñar y capacitar a sus estudiantes en diversas áreas de alta demanda en el mercado laboral, adaptando su metodología a las necesidades actuales y futuras de los sectores productivos.

• Programas de capacitación:

- Administración y gestión empresarial (Cajero Financiero y Comercial, Contabilidad y Finanzas, etc).
- Ciencias de la salud (Asistente de farmacia, Asistente dental, Asistente en fisioterapia y rehabilitación).
- 3. Gestión pública (Administración pública, políticas públicas).
- 4. Ingeniería y arquitectura (Topografía, Lectura de planos, etc).
- 5. Tecnología e informática (Ofimatica, Edicion y postproduccion de videos, etc).
- Modalidades de estudio: Presencial y virtual, ofreciendo flexibilidad y accesibilidad para diferentes perfiles de estudiantes.

1.3.2. Mercado

El mercado para esta institución está determinado por factores como ubicación, demanda y competencia.

- Ubicación geográfica: Principalmente en Ayacucho, con alcance nacional e internacional gracias a la modalidad virtual.
- Tamaño del mercado: Jóvenes de 17 a 25 años y profesionales que buscan formación continua.
- Tendencias: Aumento de la demanda de educación virtual y especializada,
 impulsada por la digitalización y necesidades del mercado laboral.
- Competencia: Universidades e institutos (públicos y privados), que compiten en calidad académica, infraestructura, costos y prestigio.

1.3.3. Clientes

Los principales clientes son los estudiantes, quienes se agrupan en dos grandes segmentos:

Tabla 2

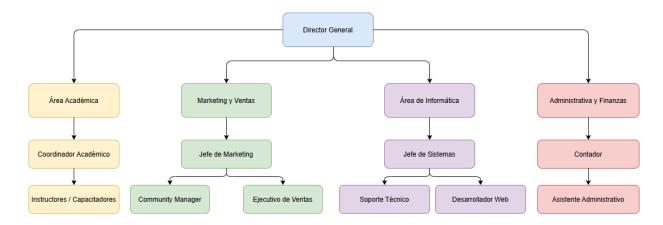
Perfil de estudiantes de pregrado y posgrado

Tipo de estudiante	Demografía	Motivación y necesidades
Pregrado	Jóvenes recién egresa-	Motivación: Obtener un título
	dos de secundaria (17	profesional, mejorar su calidad de
	a 25 años).	vida y contribuir a su comunidad.
		Necesidades: Educación de cali-
		dad, tecnología, apoyo académi-
		co, orientación, costos accesibles,
		empleabilidad.
Posgrado y educación	Profesionales mayores	Motivación: Especializarse, as-
continua	de 25 años, activos en	cender, cambiar de carrera o ac-
	el mercado laboral.	tualizar conocimientos. Necesida-
		des: Flexibilidad, modalidad vir-
		tual, contenido actualizado, do-
		centes con experiencia, red de
		contactos.

1.4. Estructura de la Organización

Figura 2

Organigrama de la empresa CESTYS



Nota. Elaboración propia.

- Área Académica Responsable de la parte educativa, dirigida por un Coordinador Académico y formada por Instructores o Capacitadores.
- Marketing y Ventas: Encargada de la promoción y comercialización, liderada por un Jefe de Marketing, con un Community Manager y un Ejecutivo de Ventas.
- Área de Informática: Se ocupa de la tecnología y los sistemas, bajo la supervisión de un Jefe de Sistemas, que tiene a su cargo a Soporte Técnico y un Desarrollador Web.
- Administrativa y Finanzas: Maneja la contabilidad y las operaciones administrativas, con un Contador y un Asistente Administrativo.

1.5. Otra información relevante de la empresa donde se desarrolla el proyecto

2. Referencias Bibliográficas

3. Referencias

- del Consejo de Ministros, P. (2022). Plataforma nacional de talento digital del estado peruano. Recuperado de https://www.gob.pe/pcm.
- García, J., y Quispe, M. (2020). Informe técnico: Yachachinapaq pusanakuy. Ayacucho, Perú.
- Gupta, A. (2020). Coursera: A mooc-based business model. En *Proceedings of the international conference on online learning* (pp. 101–110). Academic Press.
- Khan Academy. (2022). *About khan academy*. Descargado 2025-08-11, de https://www.khanacademy.org/
- MINEDU. (2021). Proyectos de innovación educativa en ayacucho. Recuperado de https://www.gob.pe/minedu.
- Ramos, L. (2021). Implementación de plataformas e-learning para la capacitación de colaboradores. Universidad Privada del Norte.
- Universitat Oberta de Catalunya. (2023). Metodología y modelo educativo de la uoc.

 Descargado 2025-08-11, de https://www.uoc.edu/

4. Anexos