GUIÓN

Si nadie a dicho que es un ERP explicarlo  
(Opción 1) Alex: Buenas tarde a todos, lo primero de todo queremos agradecer y dar la enhorabuena a la empresa anterior. Para comenzar nos gustaría presentaros nuestra empresa ERP SL en la cual “*Transformamos los retos de hoy en las soluciones del mañana”* Un lema que refleja muy bien como trabajamos y que hacemos. Somo una empresa que surge para dar respuestas, asesoría y productos software a otras empresas.

(Opción 2) Alex: Buenas tarde a todos, Para comenzar me gustaría presentaros nuestra empresa ERP SL en la cual “*Transformamos los retos de hoy en las soluciones del mañana”* Un lema que refleja muy bien como trabajamos y que hacemos. Somo una empresa que surge para dar respuestas, asesoría y productos software a otras.

**(Cambio de diapositiva)) Diapo presentación equipo**

Alex: Esta empresa está formada por: Un servidor, Chantal, Coque y Juan Carlos. Sin el trabajo y esfuerzo de cada uno no habríamos logrado estar aquí.

**(Cambio de diapositiva)) Necesidades**

Alex: Antes de todo me gustaría lanzaros una pregunta ¿No os supone un reto digitalizar vuestro negocio? Cuando creamos nuestra empresa, fue mas complejo de lo que esperábamos, ya que las aplicaciones que existían requerían una ingeniería, dos masters y un doctorado para manejarlas, ya que su interfaz era muy compleja y además ninguna nos ofrecía una solución única para gestionar nuestra empresa.

Alex: Y ya no solo eso ¿Cómo gestionáis vuestras transacciones? Nosotros cuando crecimos, la alta demanda pedidos supuso tal problema que nuestros servicios no daban abasto, lo que propiciaba retrasos en nuestras entregas, implicando la pérdida de clientes (meneo de manos).

Alex: Y bueno no hablemos de visualizar los inshigts de la empresa… ¡Menudo CAOS! Gestionar las nuevas líneas de productos o mejorar los que ya teníamos era inviable con esas graficas de los 90’. Y como bien sabéis es de vital importancia poder visualizarlos, para conocer y gestionar correctamente datos internos de la empresa, los cuales llevan a tomar mejores decisiones, siendo lo más importante del negocio.

Y es por ello por lo que, hoy venimos a darnos una solución a tal quebradero de cabeza.   
  
**(Cambio de diapositiva)) Diapo con gráfica y número 1**

Alex: Odoo es la decimocuarta herramienta Open source más utilizada en el mundo siendo el ERP en el que más empresas confían.

**(Cambio de diapositiva)) Características de los módulos**

Alex: odoo se compone de distintos módulos, cada uno especializado en una funcionalidad concreta, por ejemplo, el módulo de compra para gestionar nuestro flujo de compras o el de personal para nuestro equipo de desarrollo Hemos diseñado y desarrollado varios módulos dentro del ERP Odoo, Con los que os simplificaremos y facilitaremos las gestiones de vuestras empresas.

**(Cambio de diapositiva)) ---> Para la demo**

Alex: Ahora os vamos a enseñar una pequeña demo empezando por nuestro módulo de protocolo de pedidos, que os va a enseñar Juan Carlos.

Juanki: Muchas gracias por la introducción Alex.

1º Iniciamos en el modo escritorio

2º Accedemos a compras

3º Accedemos a P0005

4º Pulsamos en comprar

5º Cancelamos el pop up (Implementar)

6º Compramos

7º Entramos al vendedor

8º Accedemos a ventas

9º Señalamos el nuevo pedido P00005

10º Entramos en el pedido

Juanki: Y con esto ya habríamos visto todo lo importante del protocolo de pedidos

Alex: Ahora os vamos a enseñar una pequeña demo mostrándoos en primera instancia cómo funciona el protocolo de pedidos.

Chantal: Ahora y como Alex antes nos había introducido mostrándoos cómo funciona el control de pedidos que hemos desarrollado.

1º Iniciamos en el modo escritorio

2º Accedemos a compras

3º Accedemos a P0005

4º Pulsamos en comprar

5º Cancelamos el pop up (Implementar)

6º Compramos

7º Entramos al vendedor

8º Accedemos a ventas

9º Señalamos el nuevo pedido P00005

10º Entramos en el pedido

**(Cambio de diapositiva)) ---> Para la demo**

**Alex:** Y ahora coque os va a comentar las futuras actualizaciones

Coque: ¿Os ha gustado todo? Pues esto no es todo. Para futuras actualizaciones vamos a implementar un sistema de confirmación de compra, dashboard personalizado (se pueden elegir las gráficas que quieras como si widgets se tratasen), KPIS y sistema de notificación personalizado (COQUE FUMA)

**Alex:** Bueno chicos y con todo esto… Aaaaah no una ultima cosa Coque por favor…

Coque: