

UNIVERSIDAD DE LIMA



Gestión de Capital Humano

Segunda sesión

Elección del Delegado

- Delegado
- Sub Delegado



Entregar esta Clase

- Grupos de 5 personas máximo 6.
- Temas del Contenido del Curso publicados en Material de Curso.



Análisis de Video





Planificación Estratégica de Capital Humano

Conceptos Clave



Misión: representa la razón de ser de la organización.

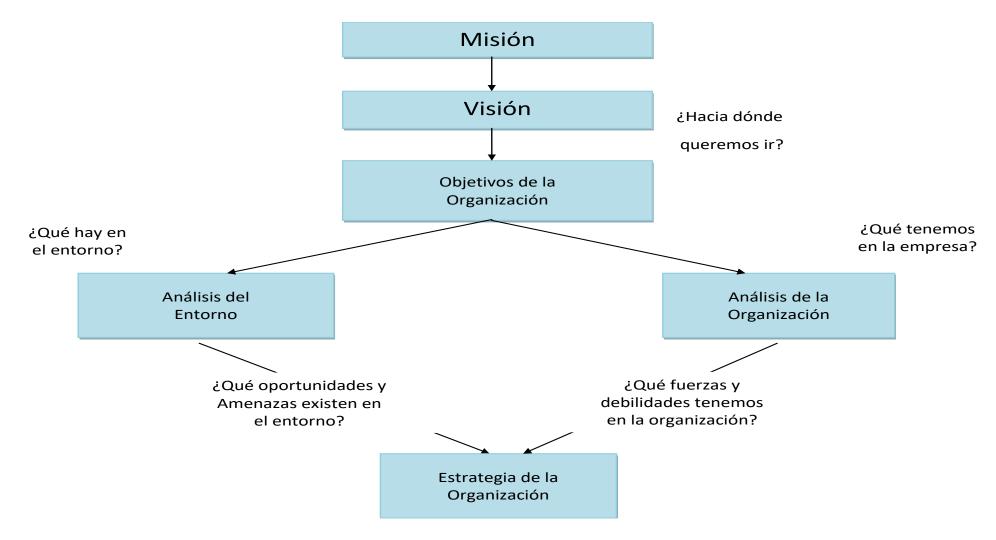


Visión: es la imagen que tiene la organización de si misma y de su futuro. Proyección de la empresa en el tiempo y en el espacio



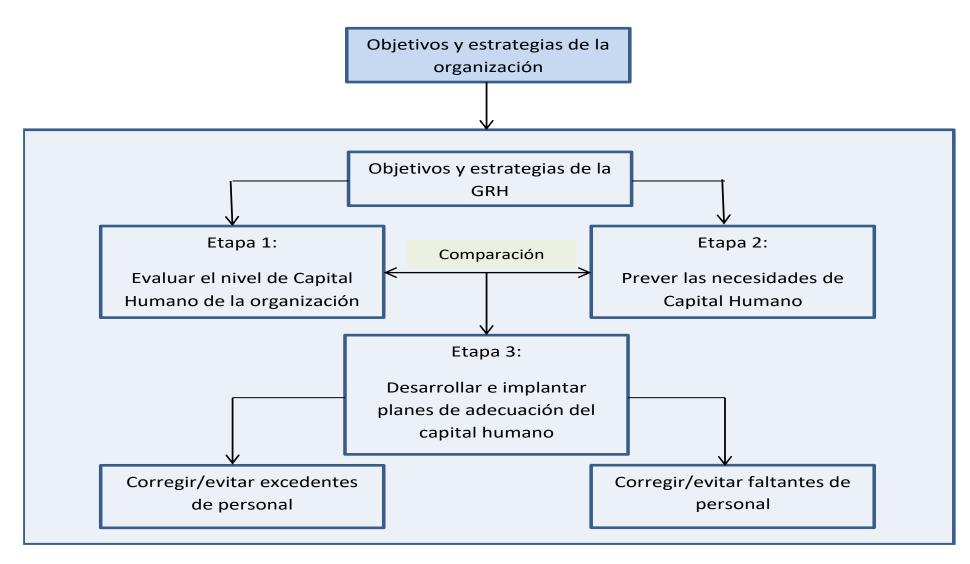


Formulación de la Estrategia Organizacional



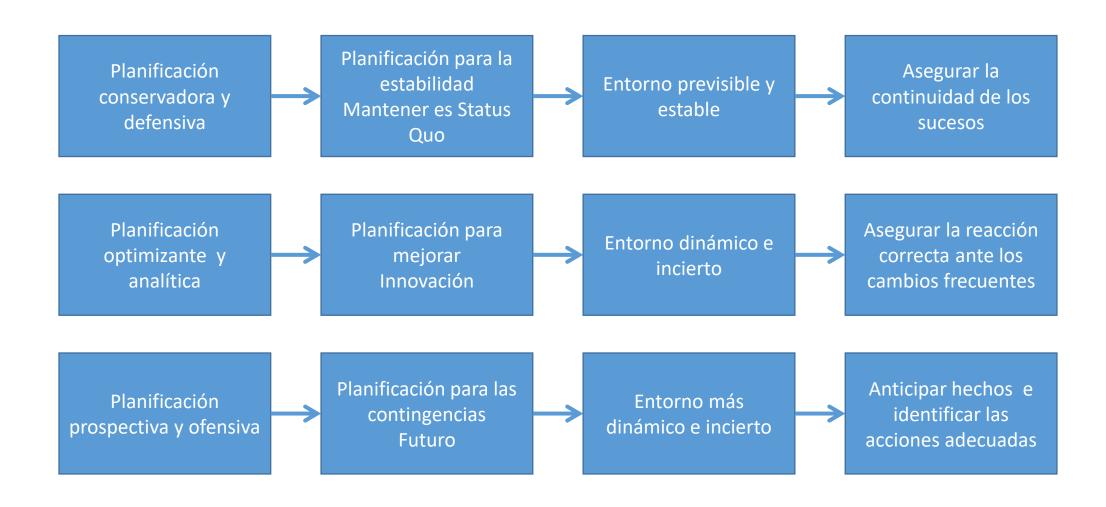
Pasos de la Planificación Estratégica de Capital Humano





Orientaciones de la Planificación estratégica





Comparación de estrategias de GCH y estrategias de la empresa

Area Estratégica de GCH

• Flujos de trabajo

 Incorporación de personas

Estrategia conservadora y defensiva

- Producción eficiente
- Importancia en el control
- Descripciones explícitas de los puestos
- Reclutamiento interno
- DCH decide respecto a la selección
- Importancia en las calificaciones técnicas

Estrategia prospectiva y ofensiva

- Innovación
- Flexibilidad
- Clases amplias de puestos
- Reclutamiento externo
- Gerente decide respecto a selección
- Adecuación de las personas a la cultura



Ejemplo de Plan de Sucesión





CARTA DE SUCESIÓN Y REEMPLAZO Jefe de Ventas Puesto: CJ Nombre: Reemplazo Alto Puesto Desde 60 años Potencial Desde 55 años 55 Gerente de Comercialización Subsidiaria Puesto de Alta Criticidad Persona Clave Reemplazo Medio Puesto 43 Jefe de Ventas Prov REPORTES DIRECTOS PRIMER NIVEL NOMBRES Y PUESTOS

Jefe de Ventas Provincias

MV 43

Jefe de Servicio Técnico

Empresa:

Localidad:

Depto:

Ventas

Peru

HG 51			MV 43			IV 44						
Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto	Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto		Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto	Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto
Reemplazo Medio	E	Puesto	Reemplazo Medio	Е	Puesto		Reemplazo Medio	E	Puesto	Reemplazo Medio	E	Puesto
JE	28	Ejecutiva Cta Infraestru	UJE	28	Ejecutiva Cta Infraestr	uctı	BL	33 (Coordinador Técnico			
Otros	E	Puesto	Otros	E	Puesto		Otros	E	Puesto	Otros	E	Puesto
			REPORT	ES D	IRECTOS SEGUND	00	NIVEL NOMBRES	Y PU	ESTOS			
Coordinador de	Proy		Coordinador d Ju	e Ve G 38	•							
Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto	Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto		Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto	Reemplazo Alto Potencial	E	Puesto
		_										

Jefe de Licitaciones



Matriz de Potencial

Alto Potencial	5 Enigma.	Empleado en desarrollo / futuro super-estrella.	Empleado super-estrella.
Medio Potencial	8 Dilema.	6 Empleado clave.	3 Empleado estrella en su área.
Bajo Potencial	9 Considerar despido.	7 Profesional de buen desempeño.	4 Excelente profesional y muy confiable.
	Bajo Desempeño	Medio Desempeño	Alto Desempeño



Niveles de actuación de la GCH



Enfoque en la empresa como un todo

Enfoque en los gerentes como administradores de recursos humanos

Enfoque en los procesos de GRH

Tendencias en la Gestión Estratégica de Capital Humano



Tres prioridades para el avance de la GCH

Functional Objectives

- Evaluación de la madurez de la función
- A través de 38 actividades claves

Manage Workforce Strategy	Recruit New Employees	Develop Employees	Manage Existing Employees	Manage Employee Rewards and Benefits	Enable Organizational Effectiveness	Manage the Function	
Identify and Manage Competencies	Source Talent	Analyze L&D Needs and Investments	Manage Employee Performance	Design Compensation	Manage Organizational Design	Build HR Strategic Plans	
Review Talent	Assess and Hire Talent	Design and Build L&D Solutions	Manage Employee Engagement	Deliver Compensation	Manage Organizational Development	Manage HR Functional Design	
Develop a Workforce Plan	Acquire Critical Talent Segments	Implement L&D Solutions	Manage Mobility and Career Paths	Design Benefits	Manage Change	Manage HR Staff	
Manage the EVP	Recruit Executives	Develop Critical Talent Segments	Manage Succession	Deliver Benefits		Manage HR Technology	
Manage Talent Analytics		Develop Leaders	Manage High-Potential Employees	Build Total Rewards Strategy		Manage the HR Budget	
Partner with the Business			Manage Diversity and Inclusion	Compensate Executives		Manage HR Vendors	
Interact with the CEO and Board			Manage Employee Relations				

CEB Ignition™ Diagnostic



Priorizando los esfuerzos de mejora de CH

De acuerdo al resultado del estudio aplicado a mas de 500 organizaciones, las mas importantes actividades de los líderes de CH, son:

- Desarrollar un plan para la fuerza laboral
- Manejar la propuesta de valor del empleo
- Manejar el análisis del talento



Ernest & Young: **Business-led** people operating model





Consideraciones prácticas para implementar Businessled people operating model



Desarrollar una estrategia de personas que alinee la estrategia del negocio y que coloque la función de las personas en el centro de la creación de la propuesta de valor del trabajador.



Aceptar la inteligencia artificial y la revolución de la fuerza laboral digital, remover las tareas rutinarias para permitir oportunidades de liderazgo a mas personas.



Desafiar la función de personas para que desarrolle su conocimientos del negocio para permitir su mayor involucramiento en el.



Expandir la comunidad de prácticas incluyendo otras funciones como finanzas y IT.



Desarrollar un caso para el cambio defendible que apoye la innovación digital y la inversión en las personas.



MERCER: 10 mayores tendencias que impactan la agenda del talento





















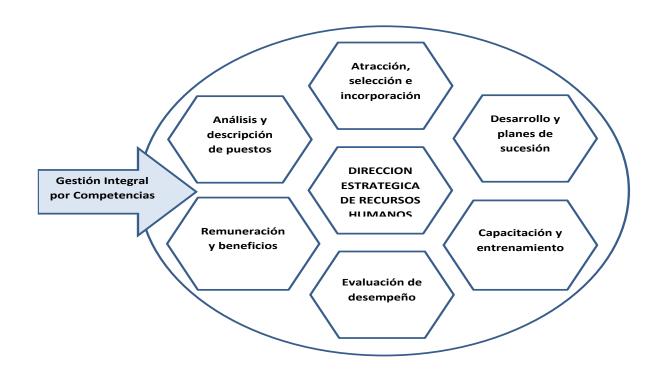


MERCER: Las cinco prioridades





Gestión de Capital Humano por Competencias



Breve revisión histórica de los Modelos de Gestión por Competencias en el mundo



El énfasis se puso en evaluar la competencia, más que en la inteligencia, al predecir el desempeño en el trabajo.

David McClelland (1973) publicó "Evaluando la Competencia más que la Inteligencia" en la Revista American Pshychologist.

McClelland: "El mejor predictor de lo que las personas pueden hacer en el presente o harán en situaciones futuras es lo que realmente han hecho en situaciones similares pasadas, más que su inteligencia o su grado de conocimiento y habilidad".



Breve revisión histórica de los Modelos de Gestión por Competencias en el mundo

¿Cuándo y cómo se originaron los modelos de competencias?

Otro autor significativo fue Richard Boyatzis. En su libro de los 80's *El gerente competente: un modelo para el Desempeño Efectivo*, definió las competencias como:

"Ciertas características o habilidades de la persona que le permiten demostrar las acciones específicas apropiadas"

Trabajo de Boyatzis

Entrevista de Eventos Conductuales > método STAR



La primera definición propuesta por Boyatzis (1982) fue un concepto basado en sus investigaciones:

Definiciones

"Competencia es una capacidad

que existe en una persona

que permite al comportamiento

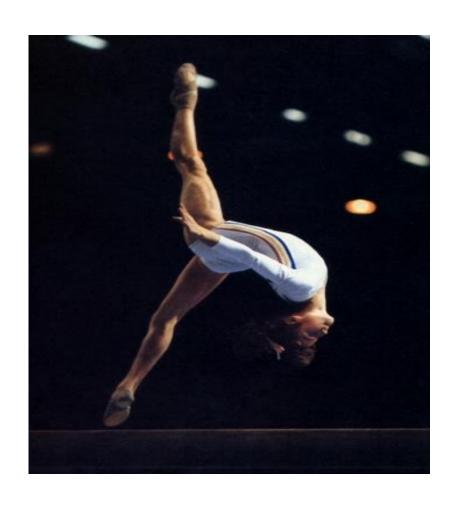
alcanzar las exigencias del trabajo

dentro de los parametros del ambiente organizacional

Y que, en consecuencia,

trae los resultados deseados."





Definición:

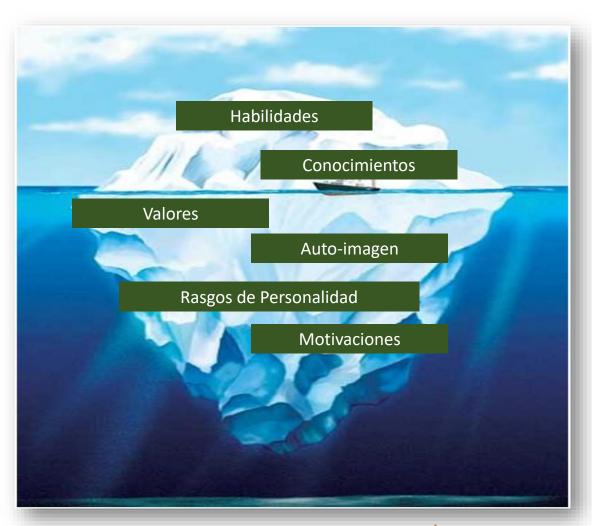
Competencia se puede definir como:

Una característica subyacente de la persona que le permite tener un desempeño superior en un determinado rol, puesto o situación.



El Modelo Iceberg

Por lo tanto, una competencia se define como un comportamiento, o conjunto de comportamientos, que describen un desempeño excelente en un contexto particular de trabajo.







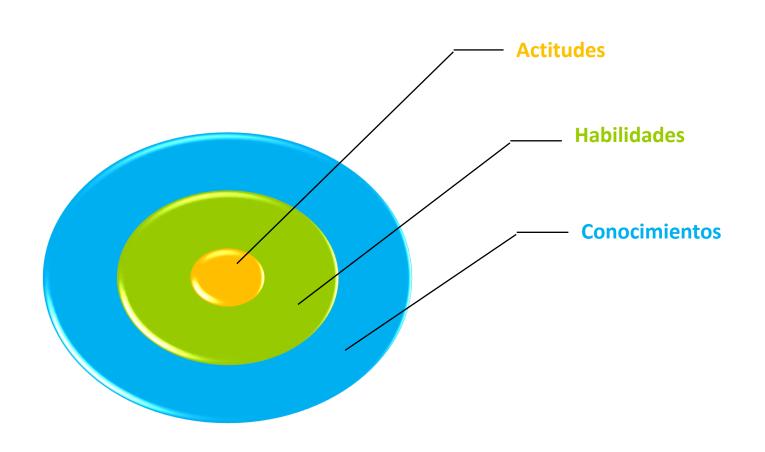


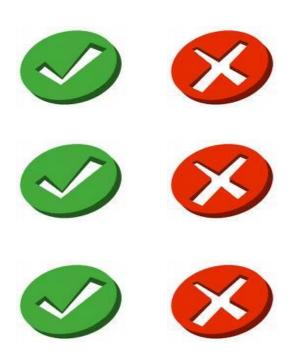
Conocimientos	Habilidades	Actitudes



El cambio como una oportunidad para crecer

Gestión de conocimientos, habilidades y actitudes







Gestión por Competencias

- Es un enfoque sistémico que se preocupa por que todos los integrantes de la organización estén alineados con la misión, visión, filosofía, valores y objetivos de la misma.
- Su finalidad es contribuir a los resultados del negocio.





La empresa define:



Competencias Clave o Cardinales. Todo el personal las posee.



Competencias específicas o técnicas son las que tienen directa relación con un puesto o familias de puesto y niveles jerárquicos.



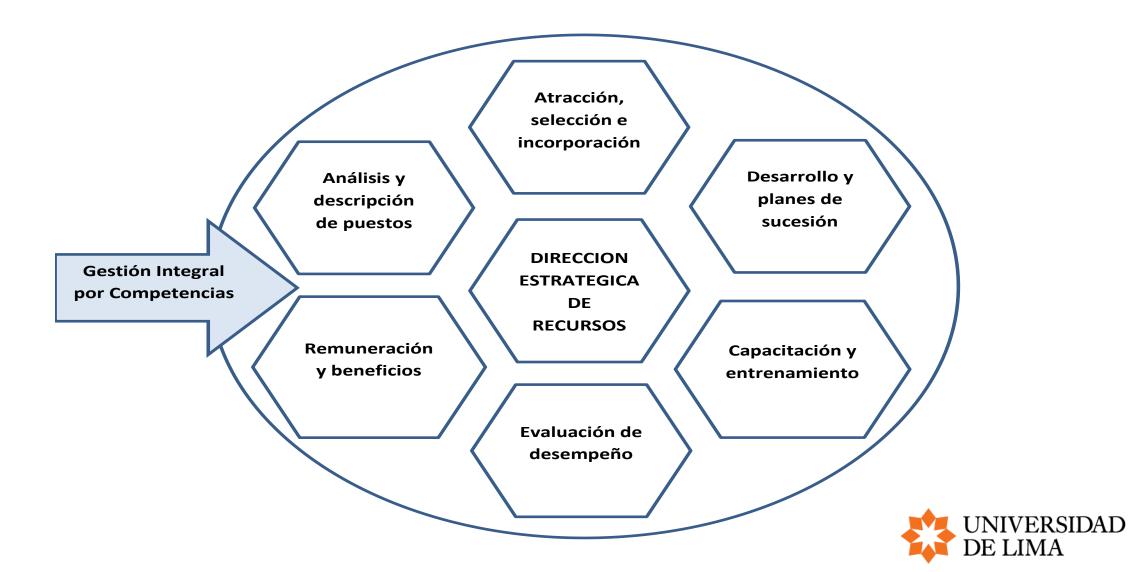
Ejemplos de Competencias:

- 1. Iniciativa
- 2. Creatividad
- 3. Organización y Planeamiento
- 4. Orientación a Resultados
- 5. Liderazgo
- 6. Manejo del estrés
- 7. Comunicación efectiva
- 8. Trabajo en equipo





Modelo de Gestión por Competencias



Secuencia para implementar la Gestión por Competencias



Definir las competencias de la organización



Diseñar los procesos de Gestión de Capital Humano en función a las competencias definidas





Modelo de Gestión de Capital Humano por Competencias





Diccionario de Competencias

INICIATIVA (INI)

IMPLICA LA IDENTIFICACIÓN DE UN PROBLEMA, OBSTÁCULO U OPORTUNIDAD Y EL TOMAR DECISIONES Y ACTUAR A LA LUZ DE ESTA IDENTIFICACIÓN PARA RESPONDER A PROBLEMAS PRESENTES O FUTUROS. LA INICIATIVA SE VE EN EL CONTEXTO DE HACER COSAS PROACTIVAMENTE Y NO SÓLO PENSAR EN ACCIONES FUTURAS. EL MARCO DE TIEMPO DE ESTA ESCALA SE MUEVE DESDE RESPONDER A SITUACIONES ACTUALES HASTA ACTUAR ANTE OPORTUNIDADES FUTURAS O PRESENTES.

Nivel 1:

- Reconoce y reacciona a oportunidades presentes.
- Reacciona a problemas presentes, incluyendo superar obstáculos.

Nivel 2:

- Actúa de forma decisiva y persistente en una crisis o situación sensible al tiempo.
- Actúa con un sentido de urgencia cuando la norma es esperar, estudiar la situación y esperar que el problema se resuelva solo.

Nivel 3:

Se anticipa y toma acción para crear una oportunidad o evitar crisis futuras, viendo hacia delante en un marco de hasta tres meses.

Nivel 4:

Se anticipa y toma acción para crear una oportunidad o evitar crisis futuras que pueden ocurrir hasta un año a futuro.

Nivel 5:

 Se anticipa y toma acción para crear una oportunidad o evitar crisis futuras que pueden ocurrir con más de un año en el futuro.