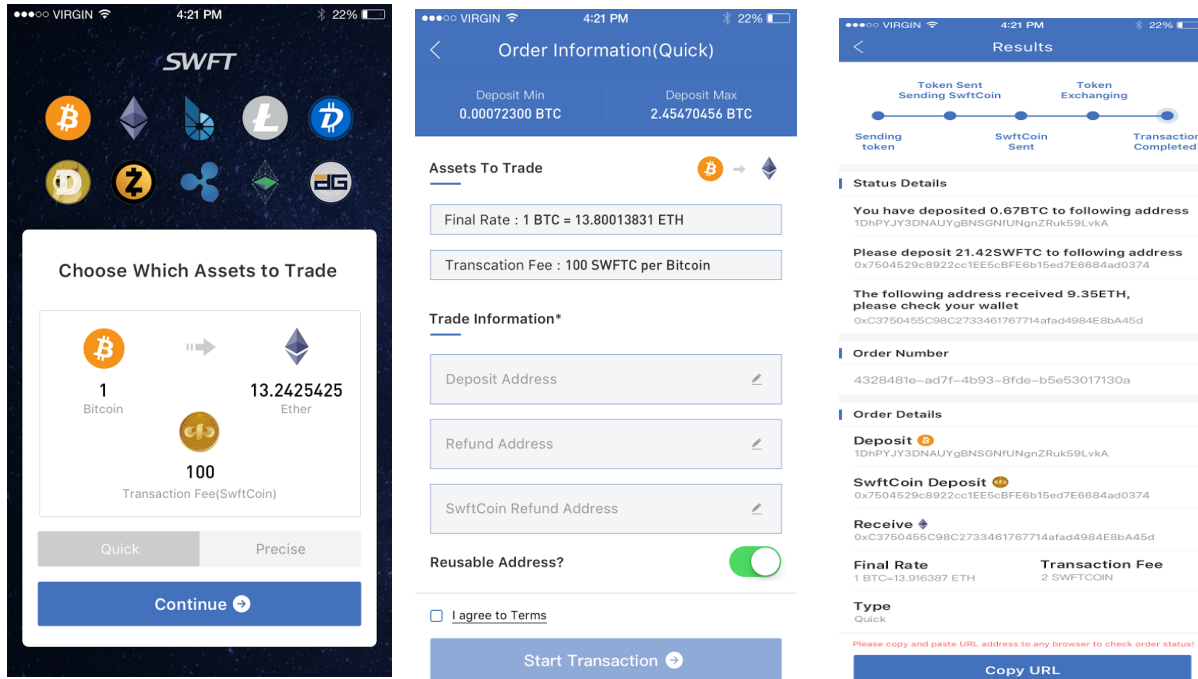


跨链的高效币币转换平台：SWFT 以及 SwiftCoin



快捷安全的币币兑换:

—SWFT 平台提供了一套基于机器学习和大数据挖掘的交易配对算法引擎,解决了由原来单一数字货币交易平台币种支持不全,以及单一交易平台可能存在交易深度不足的问题

具有竞争性:

- SwiftCoin 作为 SWFT 平台统一的手续费
- 给用户 提供折扣以及最佳的优惠
- 资助团队拥有近一百万的用户量

广泛的合作关系:

- 专注于数字货币移动端软件开发
- SWFT 平台将连接全球数字货币交易平台和场外交易市场 (OTC)。用户通过APP 即可了解全球数字货币资产的最新最全信息

SWFT是由美国硅谷公司的团队研发并运营,并且SWFT 是一种跨区块链的、通过APP/网站/API 的一键操作的币币兑换平台。SWFT 平台旨在帮助用户简单,快捷,便宜地实现一键式的币币兑换,避免繁琐操作并规避币价波动带来的风险。本平台运用区块链、机器学习、大数据技术实现风险对冲,具有交易迅捷、价格便宜的优点,SwiftCoin 是本平台指定的唯一使用手续费代币。

我们的服务对象以及业务场景包括如下几种:

1. **个人用户:** 平台提供了简单方便、低廉手续费、运转快捷的网页端和 app 的工具。
2. **商业用户:** 平台针对银行/企业/汇兑公司提供了一套基于机器学习和大数据挖掘的兑换配对算法引擎,可以让商业用户进行更加安全、迅捷、低廉的币币兑换。
3. **数字货币交易所:** 平台为场内场外提供了标准 API 使用,为交易所带来更多定的流量和优质用户。
4. **数字货币公司:** 平台为各种数字货币提供了标准 API 使用,扩大了数字货币使用场景。

平台盈利模式:

- **手续费:** 平台的基本以及主要功能是提供四种类别的币币兑换服务,平台在此过程中收取一定手续费。使用平台的手续费用 SwiftCoin 进行结算。
- **服务费:** SWFT 平台会推出一系列服务方式,包括但不限于以下几种:
 - 复杂条件下的自动兑换
 - 智能化的量化兑换策略

SwiftCoin Token 介绍: SwiftCoin 是致力于全球区块链资产跨链之间的结算手续费。

SwiftCoin Token 运作方式

- I. SwiftCoin 作为 SWFT 跨链平台手续费唯一结算数字货币。
- II. SwiftCoin 将与更多的全球场内交易所以及全球数字货币场外交易市场 (OTC) 进行合作, swiftcoin 做为手续费之一, 用户用 swiftcoin 支付手续费将获得更多优惠。
- III. SwiftCoin 将与传统金融机构、跨境汇兑和跨境电商公司合作, 提供解决方案, 并用 SwiftCoin 进行跨链手续费结算。用户使用 SwiftCoin 支付手续费将获得更多优惠。

SwiftCoin Token 兑换与获得方式:

1. **直接通过区块链获得:** SwiftCoin 基于以太坊区块链都标准代币，每个用户会有自己的专有地址，两个用户地址之间可以直接通过区块链网络进行转账。兑换信息以及结果会被永久性地记录在区块链上。
2. **通过交易所兑换:** 用户可以直接在数字货币交易平台通过交易获得。

核心成员

兰波(Ramble): 北美区块链协会主席，贵阳区块链金融监管沙盒总架构师，贵阳区块链金融孵化器董事长以及中国第一个数字货币移动软件谷壳宝的创始人。

万千: 美国硅谷工作12 年，Readencommerce 高级技术经理，专注于加密算法和区块链技术底层，毕业于清华/NCState以及谷壳宝首席技术主管。

牛兴涛: 15 年技术老兵，曾在电商公司、游戏公司和交易所任技术总监，毕业于清华大学。

毛联强: 曾任职美国硅谷Snapcard（区块链做moneytransfer）公司全栈工程师，精通机器人技术底层，毕业于清华大学/约翰霍普金斯大学。

黄鑫: 曾任职美国硅谷区块链创业公司全栈工程师，精通币币交易引擎开发，毕业于清华大学/哥伦比亚大学。

任勇: 精通AI 技术和以太坊底层，清华大学博士。

胥赟: 专注于区块链技术以及市场调查，毕业于加州大学，南加州大学研究生。

SwiftCoin基金会: 是在新加坡注册的非营利性基金会。将以资助金的形式支持基金会目标以及相关项目发展。SwiftCoin 团队设计了强大的战略和商业模式以及明确的扩张计划。其中目前正在合作的美国硅谷团队开发的币币兑换项目 SWFT 平台已推出。

SwiftCoin 分配方案

1. 50%的代币会用于初始代币销售以及社区发展等。

这样有助于SWFT和SwiftCoin的长期发展，以及支撑社区整体发展。

(1) 30%的代币将会用于初始发行中

(2) 20%的代币会被保存用于市场推广以及为早起投资者创造收益。

2. 50%的代币会留给创始人团队，发展团队的，商业发展以及投资。

在未来的四年，50%的代币会被用于社区发展，商业发展，学术研究，区块链教育以及市场拓广。每年会发行12.5%，连续四年。

1) 20%会留给创始人团队，员工，以及团队发展。

每一个创始人和员工将会收到部分SwiftCoin作为报酬，此行为将会持续四年。

2) 25%的SwiftCoin会用于商业发展，市场拓展以及投资

25%的代币将会用于致力于投资相应的产业以及项目。这些资助包括策划，项目支持以及代币转换。

3) 5%用于学术研究以及教育。

这部分的代币将会用于支持那些区块链技术的教育和研究机构或者组织。

ICO 兑换比例与时间表：

SwiftCoin 将同时支持比特币BTC、以太坊ETH，两种兑换方式，兑换的基准如下：

数字货币	基准
1BTC	1500000
1ETH	75000

1. 按照以上总量以及基准计算得到的SwiftCoin 总额为5,000,000,000.

2. SwiftCoin 将在ICO 期满一周后发放至参与者相关账户。

代币解冻计划:

这部分准对于那50%的代币用于创始人团队，发展团队的，商业发展以及投资:

- 初始释放25%
- 一后解禁 25%
- 两年后解禁 25%
- 三年后解禁 25%

联系方式:

兰波(Ramble)

微信: ramblelan

邮箱: 395324258@qq.com

更过信息请查阅官方网站: www.SwftCoin.com
<http://www.swft.pro>

SWFT 团队邮箱: Info@swftcoin.com

请关注我们: Facebook: SwftCoin

Twitter: SwftCoin

Reddit: [swftcoin\(reddit\)](https://www.reddit.com/r/swftcoin/)

Telegram: [swftcoin\(telegram\)](https://www.telegram.com/join/swftcoin)