

牛振鹏

■ 电话: 18217052261

自我评价

· AI科学爱好者:

持续关注人工智能领域前沿动态, 数学爱好者,并对科学及技术有强 烈兴趣。

•国际化沟通者:

英文口语流利,可用作工作语言。

• 多渠道经验者:

兼具线下+线上运营经验的同时, 也拥有品牌ToB+ToC经验。

• 沟通与交际者:

在工作之中,总是及时、主动地与同事沟通,发现并解决问题。

• 相关技能:

大学英语六级、国家计算机二级、 C1驾照。

| 教育经历

2025.06 - 至今

复旦大学

大数据与人工智能 | 研究生在读

2025级复旦大学-软件学院-电子信息-大数据与人工智能方向

2014.09 - 2018.07

上海电力大学

电气工程及其自动化 | 本科

主修课程: 电路、模拟/数字电子技术、信号与系统、电机学、自动

控制原理、电力电子技术、电力系统分析等。

毕业论文: 微电网光伏发电。

|工作经历

2023.09 - 2025.04

美的集团-中国区域-上海中心

市场部-产品运营

岗位职责:

美的全品类线上+线下融合零售体系构建;

美的厨房与热水品类的市场宣发活动运营;

运营品牌:美的、东芝、COLMO。

• 多渠道零售体系构建:

负责京东、苏宁等零售平台的品类占比运营。

负责美的经销商门店的选址、建店、政策制定。

管理本地生活平台(美团、高德、抖音)零售门店的运营、成交。

通过集团AIGC搭建上海抖音账号矩阵。

• 美的厨热品类产品活动运营:

负责核心产品的市场推广活动(如洗碗机新品发布会)。

负责异业联盟合作(如"坐忘"云南菜品牌合作的净水器推广)。

参与集团大型品宣活动策划、落地(如上海美的见面季)。

负责美的厨热抖音官号的短视频拍摄、直播运营。

2020.11 - 2023.06

上海达鱼电子商务有限公司

运营部-电商运营主管

岗位职责:

负责品牌在京东平台的电商店铺运营。

负责品牌在得物平台的种草内容运营。

推进多渠道高端渠道的市场活动合作。

运营品牌:美国知名运动科技品牌HYPERICE。

• 店铺运营: HYPERICE 官旗店、自营官旗店、得物官旗店。

• 业绩达成: 两年京东双11、618大促中店铺类目排名TOP3。

• 得物种草: 通过引力平台与达人合作, 产出高质量种草作品。

• 线下合作: 推进与五星级酒店、高端健身房、NBA中国等知名

平台的市场推广合作。

