刘欣雅 求职意向: 产品助理

□ 电 话: 18890718726 ♀ 邮 箱: 3496150071@qq.com

☑ 工作年限: 1年 🙉 学 历: 本科



⇒ 教育背景

东北林业大学 日语 2023.9~2027.6

主修课程: 高级日语, 高级日语视听说, 日语写作与阅读

主修专业排名:前5%

上 工作经历

常州优贸通有限公司 阿里巴巴国际跨境电商运营

2025.01-2025.06

工作内容:

- **品牌独立站搭建与优化**:独立负责品牌独立站的搭建、功能完善和日常优化,提升站点访问和转化率,成功实现月均访客量增长 30。
- **跨境电商平台运营**:负责阿里巴巴国际站平台的运营,独立管理平台店铺,包括产品上架、优化、关键词覆盖、竞品分析、图片视频处理等。
- 广告投放与 SEO 优化: 策划和执行谷歌广告投放策略,并设计落地页,同时,进行关键词策略优化和 SEO 调整,网站排名提升至前两页;进行 P4P 广告优化,实现广告点击率提升 25%。
- 数据分析与用户画像:定期分析电商平台和品牌网站的用户数据,通过细分用户群体与行为分析,为营销决策提供数据支持,优化用户体验并提升复购率。

项目经历

依帆尼品牌新品数据化孵化与周期管理 品牌运营负责人 2025.01-2025.6

● **项目需求:**伊凡尼新品类拓展失败率高(首月淘汰率 40%),爆款维持周期 短(<90 天),用户复购率 18%(竞品均值 25%)需要建立数据驱动的选品机制:降低新品失败率至 20%以下 。延长爆款生命周期:头部商品 GMV 贡献比提升至 50%+ 。提升用户价值密度:复购率突破 22%

PERSONAL RESUME

- **爆品数据诊断:** 监控 TOP3 爆品转化率衰减(周环比降 12%), 归因差评关键词「褪色」「开线」; 提案面料升级方案(成本+\$0.8/件), 协同供应链落地改良。
- **TOP 组产品调整**: TOP 组绑定全店优品中商机数最高且转化率大于 2%的产品。证书管理证书绑定和远程质保关联。
- **用户资产产品化**:设计产品类目分组,设置批量营销板块,精准匹配用户需求。
- 数据分析与优化:负责月度、季度工作报表和报告制作,基于波动数据分析, 一周总结一次数据收集过程中发现的问题并提出改进建议,实现日常数据可 视化,90%以上建议均被采纳,有效降低了20%运营成本。

☆ 个人技能

语言水平:英语六级,普通话标准流利

专业水平: 熟悉用户运营、宣传推广、熟悉各大互联网宣推文化

办公水平: 计算机四级, 熟练运用 Axure、Xmid、Excel、Word、Office、PPT 等办公软件