PERSONAL RESUME

基本信息

曲 年 龄: 20岁 ♀☆ 性 别: 男

📞 联系电话:15945364597 💮 📓 联系邮箱:1448436634@gg.com

★ 姓 名: 马文渤
★ 学 历: 本科在读 大二

教育背景

专业成绩: GPA 3.26/4.00 (专业前20%)

主修课程:海关管理学,经济学,海关商品学与归类管理,海关法学,进出口贸易实务等

个人优势

负责过线上社群运营活动,有较强的运营思维以及项目管理经验,实现用户增长的同时,提升用户粘性与活跃度,能快速上手并高效进行相关运营工作

- 抖音、得物、小红书、b站资深用户兼抖音创作者,深谙平台流量机制和玩法,单篇作品均播放量稳定在5000左右,7天实现粉丝数量1000+,自然流曝光占比97.3%,善于对作品数据进行拆解分析,具备复盘迭代的能力
- 具备良好的沟通能力和团队协作精神,同时具备一定抗压能力,在压力环境下也能合理安排任务优先级,高效完成工作
- 具备良好的内容敏感度和审美能力, 对追星、潮玩、影视等相关行业都有浓厚兴趣并经常关注相关热点趋势

项目经验

新媒体运营 - 校园类领域、电商领域

2024年8月—至今

- **社群搭建与创作者孵化**:担任得物"大学生视频创作计划1.0/2.0"核心课代表,搭建创作者分层培训体系,针对性输出选题策划脚本优化及流量运营方法论,累计指导100+创作者提升内容质量,单周期通过内容激励政策为创作者发放优惠券收益超2000元
- **活动方案优化**:参加校园用户深度访谈,提炼Z世代内容偏好,并参与官方校园话题活动规则优化与预热作品制作,推动活动曝光 量提升40%
- **电商全链路运营**:独立运营2个闲鱼账号,完成"选品-流量-转化"全流程闭环,基于用户画像与供需周期搭建选品SOP,动态优化高潜力品类,实现选品爆款率30%,单商品曝光峰值27W+,账号2个月累计GMV超1.1万元
- 店铺后期完善:设计标准化话术模板与售后响应机制,并独立搭建经验库,提升用户咨询转化率15%,推动账号曝光量环比增长200%

个人账号运营 - 得物博主

2024年2月—至今

- 账号定位: 选定赛道, 确定人设, 打造昵称头像简介等基础信息, 独立运营2个鞋类种草账号
- **内容创作**:深度挖掘"鞋文化+穿搭场景"内容价值,精心打造并发布300余篇优质笔记,精准命中用户需求,为目标受众提供有价值的目标
- **账号运营**:建立"热点话题+专业解读"内容框架,结合得物社区潮流趋势,优化内容生产,全网内容传播量超72W+,单篇最高获赞藏近950次,内容表现力超越平台95%同类创作者,稳居鞋类内容赛道中部梯队
- **商业合作**:借助账号内容种草能力,积极拓展鞋类合作,累计合作品牌数60+,合作方案一次性通过率达94%,助推合作鞋款搜索量持续增长

抖音智影推文 - 优秀学员

2024年1月-2024年4月

- **爆款内容生产**:从0-1搭建推文类抖音账号,通过竞品分析精准定位小说垂类,优化封面设计、文案钩子及视频节奏,单月播放量 22W+,爆款率16.7%
- 运营流程优化: 建立播放完成率-互动率-转化率漏斗模型,分析并总结用户行为路径,优化小说推广策略,单月分佣收益达三位数
- 团队协作支持: 凝练内容制作经验, 通过团队社群分享给其他学员, 帮助学员提升制作信心与作品质量, 团队作品产出量提升 30%



李宁中心2024秋季中国李宁订货会 - 模特助理

2023年12月-2024年1月

- 标准化流程搭建:制定并落地订货会相关流程SOP,协调模特、服装、场控等多部门资源,助力30+款新品展示流程清晰化,推动 彩排效率提升25%
- 视觉营销支持:参与鞋服搭配方案设计,结合产品卖点优化模特穿搭逻辑,协助完成10组新品展示

校园经历

班级 文娱委员

- 在合唱比赛中担任班级声乐指导与中国鼓鼓手一职,荣获班级优秀奖
- 校春季会操微电影与制服班会活动,负责后期剪辑与制片工作,亲自走完内容策划、演员选择、场地筛选、视频拍摄,后期处理全流程,荣获400元奖金并多次荣获校级评选二等奖
- 校园文娱部"巡游音迹"歌手比赛中负责歌手比赛歌曲的伴奏精修与舞台背景视频的前期优化,助力歌手提升演出效果
- "识诈反诈"校园宣传达人活动比赛一等奖
- 校职业生涯规划班会答辩一等奖

个人技能

办公技能: 计算机二级证书 (熟练掌握商务ppt制作,数据透视表分析) **设计排版**: 熟练使用Canva可画绘图设计, 熟练使用秀米制作推送

剪辑修图: 熟练运用剪映, PR进行多类型视频剪辑, 可独立完成兼职或社团工作, 甲方满意度达90%



个人作品集



PORTFOLIO

姓名: 马文渤

电话: 15945364597

卫星: wenmaizi815199



CONTENTS

01 个人介绍

02



平台运营

03 项目经历 其他能力





基本信息

姓名: 马文渤

电话: 15945364597

邮箱: <u>1448436634@qq.com</u>

院校:上海海关学院—海关管理专业(2023-2027)

个人优势

拥有**6个月的社群运营经验**以及得物、抖音闲鱼视频号平台从0到1**搭建**成功的运营经验

熟练使用pr、剪映剪辑软件, **独立策划脚本**为班级制作 视频并多次获奖

沟通能力强,有良好的表达和理解能力,利于团队协作 喜欢网上冲浪,善于<u>发掘</u>网络热词热梗与趋势好物,对

追星、潮玩、影视等领域有浓厚兴趣

有一定抗压能力, 合理安排任务优先级, 高效完成工作





#istp/电钻哥

#东北(不社恐版)

#内驱力、执行力

平台运营一得物(活动课代表实践项目)

社群运营







得物大学生视频创作计划摇人啦

亲爱的校园er!

社区运营官邀请你加入「大学生视频创作计划」! 两种机会任你

第一种: 如果你想运营一个自媒体账号,实现零花钱自由,欢迎 报名成为创作者加入我们!

你可以是零長驗的新媒体小白:

也可以是小有所成的品类达人,

欢迎所有有动力、能坚持的大学生们加入得物大学生视频创作计

在这里, 你将有机会获得

①视频创作指导

②大額得物无门槛优惠券 (据说都是100元+哦)

③绝佳的副业赚钱机会

④长期稳定的创作者激励政策,无门槛优惠券、实体奖品、品牌

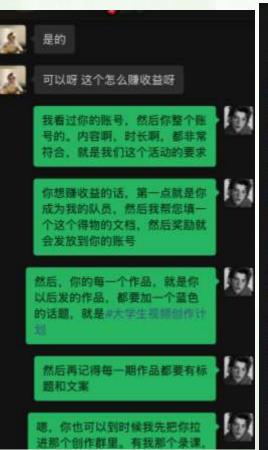
项目背景: 2024年8月中旬, 报名并成 为得物活动"大学生视频创作计划"课 代表一职,经过官方线上培训后,明确 其活动目标是发展平台校园板块, 需要 大学生和知识类博主来此平台进行视频 创作。

课代表则负责该计划在目标大学生群体 的全链路推广执行、潜力创作者挖掘与 赋能、社群生态搭建与维护,提升活动 声量、参与度及优质作品产出效率。



102平台运营一得物

66 大学生视频创作 计划 大学生视频创作 计划 14 大学生视频创作 计划





社群运营

多渠道引流: 策划并执行线上线下相结合的策略。

线上:制作并发布高质量**宣传短** 视频于目标平台,精准触达大学 生群体,有效提升活动曝光与认 知度。

线下:通过**校园人脉**网络,进行点对点精准推广,成功招募核心参与者,实现种子用户积累。

目标导向:聚焦于扩大活动覆盖范围,精准挖掘并吸引具备创作潜力的校园用户。

102平台运营一得物(活动课代表实践项目)

社群运营

群公告

编辑

素材案例 与嘱托(后期会持续补充)

快來查看我用飞书分享的【"大学生视频创作 计划"素材案例】

inttps://

hcn19s3patm7.feishu.cn/wiki/

NFlpw5fA0ia90ek5kyDcpPzXn6g

行动前的5个原则 😂 👉

- ■保持良好的执行力。
 ●严禁三天打鱼两天 晒网。活动内容和期限要求已经很对大家很宽 松敞 请大家积极完成任务。不要太拖。不要 太拖。
 会如果一人做不好将会牵连整个团队 会进群前说好的请务必为自己的话负责。
- 図对自己要自信满满。拒绝完美主义(除非你之前有很强的能力) 先完成在去谈之后的事,敢于写内容 敢于表达。咱也不是什么大人物 没必要太在乎没意义的面子。
- ■别不好意思。有什么问题一定要说,跟我 说、跟大家说,别不好意思,大家一起帮着解 决。共同进步才最为重要。
- ■群内成员成长到一定阶段,会为大家准备 新的玩法和模式(收益更多,机会更多)。 (前提需要大家持之以恒打好基础)同时也 会为表现较好者准备小礼物瞧
- 圖账号是你自己越你可以在完成活动的要求 之余发一些自己感兴趣的内容(但先要把任务)





社群体系搭建: 主导创建专属项目群,作为核心运营阵地与创作者交流群

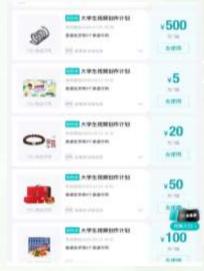
- 1.制定并实施清晰的<u>社群规则与行为准则</u>, 障信息高效流转与良好互动氛围。
- 2.定期组织线上**专题视频会议**,系统讲解活动规则、视频创作技巧、平台玩法及收益机制。
- 3.建立**素材库**,为创作者提供便捷的内容灵感与实用工具支持。

个人运营tip

- 1.根据每个队员的实际情况,提供**个性化答 疑与创作指导**,解决成员在内容选题、拍摄 剪辑、平台发布等环节的实际问题。
- 2.**额外在群里设立激励机制**, 来应对前期创作者对活动信任度一般, 粘性低, 平台发奖规则存在滞后的风险, 有效提升成员创作积极性与粘性。

102平台运营一得物





求求小卢发大财 🦪 木子日记 👽 知识教育达人> 1.2万 获誉与收藏 6 关注 1096 大四女大学生记录大四平考研不考公的生活 2.3万 获赞与收载 40 关注 1287 粉丝 小大人 已经开了一家工作室帽 **卡马也有翻掛架!!!!!** 其他平台尚名丨不定町开直補分享自媒体经验 谢谢大家的喜欢。 3复不了了可以给我评论我回 -- 个极致真诚的人、分享干货好物 👣 PRINCIPAL DISERSE BORNING 1 好物。 ● ● 真有品 . 加入排物570天 似的喜欢和支持 💞 DV 4.0 加入得物194天 全様 486 (分別対象) 事態結准 100

社群运营

运营成果与价值创造

- 1. 成功**建立并管理100+人**的活跃创作者社群,实现高效沟通与资源对接。
- 2.成功指导多名社群成员,使其成长为得物平台 "校园"领域的头部创作者 (KOL),验证了人才挖掘与培养的有效性。
- 3.在单周期内精准发放并管理活动激励资源(优惠券), **总额度超 2000元**, 有效撬动内容产出。

核心价值体现: 自身作为平台与校园创作者的桥梁,有力推动了该计划在目标人群中的渗透率、。参与度及优质内容供给,为平台贡献了可观的用户增长与活跃度。

2 平台运营一得物、抖音



0



建,独立写剪拍+运营

累计发布内容400+

累计阅读量100万+

最高单篇作品涨粉269

爆款作品累计30+

最高单篇阅读量2.5万

数据超80%同类创作者



封面占击率

8.52%

25商出車

21.24%

平均廉放时长

39120

平均穩放占比

28.58%

完領市

16.55%

5s宗摄事

64.07%

访问数 +21

5.22万

想要数 #2

盖仁璞 小众百搭 时尚潮流 高街 防滑酎。

2831





2 平台运营一得物、抖音

账号运营







爆款笔记制作思路

鞋类种草视频讲解类

- 1.标题<u>直接抓主题</u>,开箱测评,区别于摆拍视频, 提供有价值信息
- 2.封面**偏简约**,不宜过度修饰 ,以上脚效果为主, 提高封面点击率
- 3.前三秒可以用**快节奏上脚/鞋盒挪进镜头伴随摩擦** 声作为钩子,降低2s跳出率。
- 3.讲解内容要与镜头拍摄的细节相配合,最后6s呈现上脚效果,提高赞藏数

美食分享类

- 1.前五秒要用**饱和度较高的美食/动态流液体类 美食**,吸引用户,提高5s完播率。
- 2.画质清晰且间隔需用**美观背景插图**进行过渡,提高作品完播率

7602平台运营一得物、抖音



选题库

紧跟活动热点 积极储备选题与素材进行 学习借鉴

品牌合作

品牌合作数量60+ 合作方案通过率达94% 运营思路 前期重点以知名度高的品牌为 内容进行创作,依靠品牌本身 热度更容易吸引流量,便于前 期起号。

发展期注重原创性与视频质量的提高,封面,画质清晰度,话题流量,都是我们在此阶段要不断完善的。

另外要避免泛泛而谈,每个观点都要给出可操作的行动指南。 比如说到"用户洞察",不能只提概念,要具体到"用A/B 测试验证钩子文案效果"这样的层级。

稳定期需更加注重视频本身给目标用户带来的实用性,比如视频测评的材质讲解,上身感[©]受,文案质量都要进行打磨并总结适合自己创作的方法论。/

503项目经历- 闲鱼电商实践





从零到一搭建闲鱼账号 搭建选品SOP, 动态优化高 潜力品类, 实现选品爆款率 30%, 单商品曝光峰值 27W+/账号2个月累计 GMV超1.1万元

店铺后期完善:独立搭建经验库,提升用户咨询转化率15%,推动账号曝光量环比增长200%



104 其他能力

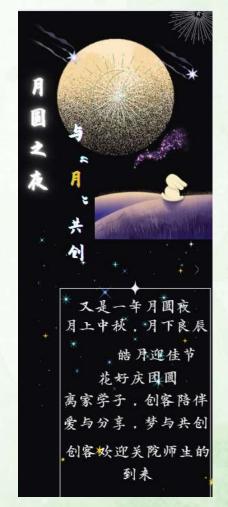




设计网感封面 根据产品特点 进行个性化封 面设计



计算机二级证书 熟练掌握ppt制 作,execl表格



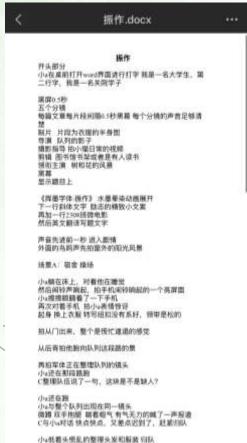


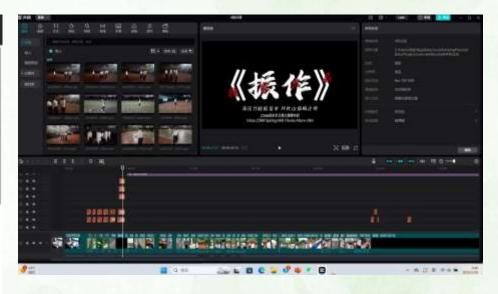
可画绘图设计 运用可画设计宣 传平面图



04.其他能力









剪辑与文案撰写能力

校春季会操微电影与制服班会活动,负责后期剪辑与制片工作,亲自走完内容<u>脚本制作、演员选择、场地筛选、视频拍摄,后期处理</u>全流程

