

An der Warenbörse für Kupfer liegen dem dort tätigen Makler folgende Kauf- und Verkaufsaufträge vor:

Preis €/t	Nachfrager (=Kontraktfertiger)					nach- gefragte Menge insge- samt	Anbieter (=Kupferminen)					an- gebotene Menge insge- samt
	Fox- tron	Delta	Seino	Alpha	Pond		A	B	C	D	E	
<b>5000</b>	12	6	4	4	2		4					
<b>5050</b>		6	4	4	2		4	12				
<b>5100</b>			4	4	2		4	12	6			
<b>5150</b>				4	2		4	12	6	4		
<b>5200</b>					2		4	12	6	4	4	

 Arbeitsauftrag:

 10  
Minuten

Bearbeiten Sie gemeinsam mit Ihrem Nachbarn nachfolgende Aufgaben:

1. Ermitteln Sie zu jedem Preis die umgesetzten Mengen und tragen Sie diese in die Tabelle ein.
2. Der Makler, der den Preis pro Tonne Kupfer bestimmt, bekommt je verkaufter Tonne Kupfer eine Provision. Welchen Preis muss der Makler festlegen? Begründen Sie Ihre Antwort.

---



---

3. Zeichnen Sie die Gesamtangebotskurve und Gesamtnachfragekurve in das Koordinatensystem ein. Beschreiben Sie, wie sich Anbieter und Nachfrager bei steigenden Preisen verhalten. Welche Ziele verfolgen Anbieter und Nachfrager?

---



---


4. Beschreiben Sie die Marktsituation bei einem Preis von 5.150 Euro/Tonne. Welche Folgen treten in dieser Situation ein?

---



---



BP	Preisbildung auf Märkten			
Name:	Datum:	Klasse:	Blatt Nr.: 0/0	Lfd. Nr.:

