

## Diccionario de Variables - Proyecto Aceria Guadix S.A.

**cliente:**

Nombre o razón social del cliente.

**fecha\_compra:**

Fecha en que se realizó la compra.

**monto:**

Valor monetario de la transacción en Bolivianos (Bs).

**frequency:**

Número de compras que realizó un cliente después de su primera compra.

**recency:**

Cantidad de días entre la primera y la última compra del cliente.

**T:**

Cantidad de días entre la primera compra del cliente y la fecha de corte del análisis.

**predicted\_purchases\_180d:**

Número esperado de compras que realizará un cliente en los próximos 180 días, estimado mediante el modelo Pareto/NBD.

**prob\_alive:**

Probabilidad estimada de que el cliente aún esté activo al momento del análisis.

**monetary\_value:**

Monto promedio gastado por el cliente en sus transacciones.

**clv:**

Valor total esperado que un cliente generará en 180 días, combinando frecuencia esperada y monto promedio.