PROJET 6 Optimisez la gestion & nettoyez les données du stock d'une boutique

PAOLI J.

BUSINESS INTELLIGENCE ANALYST

Trois fichiers sources au format excel

- erp.xlsx
- web.xlsx
- liaison.xlsx

Un travail de nettoyage a été effectué sur les trois afin d'exploiter les données

```
Le tableau comporte 6 colonne(s)
ERP
                         product_id
                                              int64
                         onsale_web
                                              int64
                         price
                                           float64
                         stock_quantity
                                              int64
                         stock status
                                             object
                                           float64
                         purchase_price
                         dtype: object
                         nombre de valeurs par colonnes
                         product_id
                                            825
                         onsale web
                                            825
                         price
                                           825
                                           825
                         stock_quantity
                         stock_status
                                           825
                         purchase_price
                                            825
```

dtype: int64

- □ ERP
- Correction des incohérences entre stock_quantity et stock_status : ajout d'une colonne stock_status_2 basée sur la quantité
- Vérification et correction des prix aberrants
- Détection et correction des stocks négatifs
- Suppression de la colonne stock_status_2 après vérification de la cohérence.

□ WEB

Nombre de colonnes : 29 Nombre de valeurs présentes par colonne : sku 1428 Types de données par colonne : virtual 1513 sku object 1513 downloadable virtual int64 rating count 1513 downloadable int64 average_rating 1430 rating count int64 total sales 1430 average_rating float64 tax status 716 total sales float64 tax_class object tax status 1430 tax class float64 post author float64 post date 1430 post author post date datetime64[ns] post date qmt 1430 post date qmt datetime64[nsl post content float64 post_content product type 1429 product_type object post_title 1430 post title object 716 post excerpt post excerpt object post status 1430 object post_status comment_status 1430 comment_status object 1430 ping status ping status object post password post password float64 post_name 1430 post_name object post modified 1430 post modified datetime64[ns] post modified gmt 1430 post modified qmt datetime64[ns] post_content_filtered 0 post content filtered float64 1430 float64 post parent post_parent quid 1430 guid object float64 menu_order 1430 menu order post_type object 1430 post type object post_mime_type post_mime_type 714 comment count float64 comment_count 1430 dtype: object dtype: int64

- WEB
- Identification et suppression de colonne complément vide
- Identification et suppression de données incohérentes dans la colonne SKU
- Même opération concernant les colonnes sans SKU (les NaN)
- Vérification et suppression de lignes quasi identiques (Faux-doublons)

Liaison

```
Nombre de colonnes dans df_liaison : 2

Types de données par colonne :
id_web object
product_id int64
dtype: object

Nombre de valeurs non nulles par colonne :
id_web 734
product_id 825
dtype: int64
```

- Liaison
- Identification des valeurs uniques
- Et des valeurs manquantes

Difficultés

La plus importante, hors fautes de frappes ou de remplissage; ce sont les colonnes quasi identiques de WEB qui ont failli fausser l'analyse

Fusion ou consolidations des données



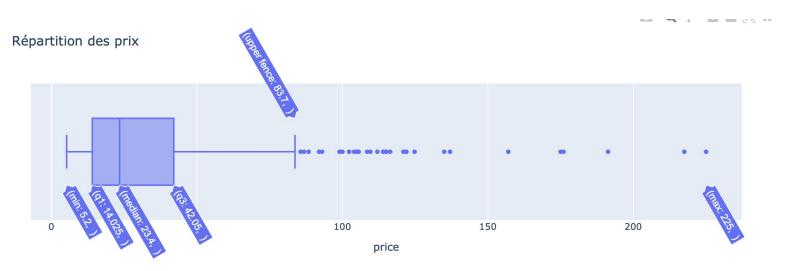
Le fichier liaison.xlsx est notre fichier de liaison

Traitement réalisé :

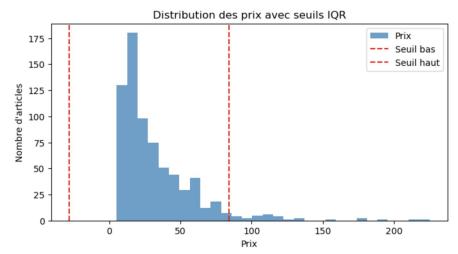
- product_id et id_web sont nos clés de liaison avec les bases erp et web respectivement
- Peu de traitements ont été efféctués mais principalement : suppression des lignes manquant d'information essentielles

- Néthodes statistiques employées
- Boîte à moustaches (boxplot) pour détecter visuellement les outliers
- Statistiques descriptives :
 - Moyenne, minimum, maximum, médiane (df['price'].describe())
 - Détection des valeurs aberrantes
- Méthode IQR (Interquartile Range) :
 - Calcul de Q1, Q3 et IQR
 - Détection des valeurs anormalement basses ou hautes avec les bornes et un histogramme :
 - borne basse = Q1 1.5 × IQR
 - borne haute = $Q3 + 1.5 \times IQR$

Graphiques



■ Graphiques = Méthode IQR



les valeurs abérantes sont apparament des bouteilles chères, ce qui est cohérent dans un magasin de spiritueux, et on remarque qu'aucune va leur n'est inférieur à zéro



Limites de l'analyse

- Pas de distinction entre TTC et HT
- La méthode IQR ne tient pas compte du contexte métier
- Aucun ajustement par catégorie de produit : les prix ne sont pas analysés relativement à leur gamme

Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



Méthodes statistiques employées

Calculs de base :

CA unitaire (price × total sales), total CA, taux de marge, rotation de stock (stock quantity / total sales); Z-score

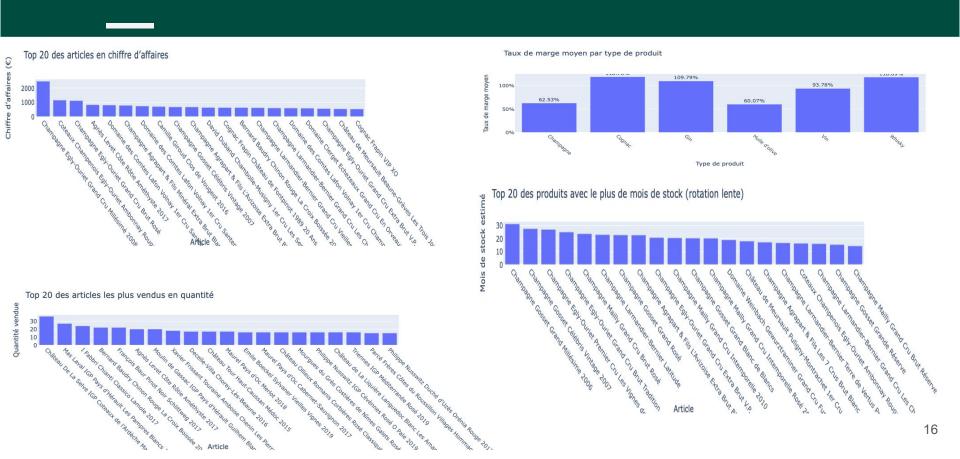
Analyse 20/80 (Pareto):

Calcul de la part cumulée du CA ou des ventes pour identifier les articles clés

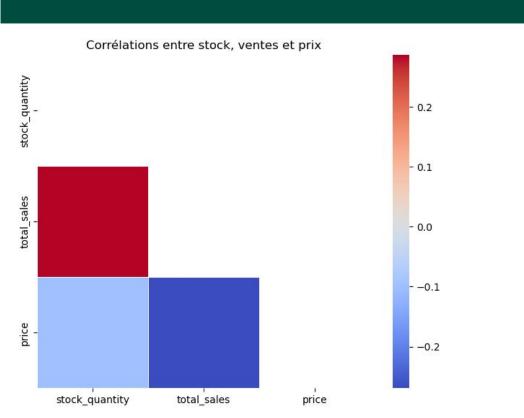
Statistiques descriptives sur le taux de marge (min, max, distribution)

```
Résumé statistique de la variable 'price' :
count
          712,000000
           32,312430
mean
std
           27,620894
            5.200000
min
           14.037500
25%
50%
           23,400000
75%
           42.025000
          225,000000
max
Name: price, dtype: float64
Chiffre d'affaires total du site web : 143285.9 €
Nombre d'articles outliers (IOR) : 31
Proportion des outliers (IQR) : 4.35 %
```

Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



Analyse de corrélation (matrice + heatmap Seaborn) : Entre stock_quantity, price, et total_sales

TROIS TENDANCES

- Une corrélation positive entre les quantités en stock et les ventes
- Une corrélation négative entre le prix et les ventes
- Une légère corrélation négative entre le prix et le stock disponible

Analyses complémentaires CA, quantités, stocks, taux de marge et correlations



Limites de l'analyse

- L'analyse de marge se fait sans savoir si les taxes sont appliquées ou pas
- Le stock est traité de manière linéaire
- Les données ne permettent pas d'analyser les promotions, remises ou retours
- Les nombreuses actions de nettoyage

Actions pour la suite

- Remplir les fichiers avec plus de soins
- Sélection des colonnes
- Éviter les Faux-doublons de lignes involontaires
- Diviser l'analyse pour plus de précision Répartition des prix par type de produit



Point sur les compétences apprises

- Le reflexe de vérification et de nettoyage des données
- La création de graphique notamment les boites à moustaches
- Les utilisations statistiques de Python

MERCI POUR VOTRE ATTENTION