

I Semester B.Com. Examination, March/April 2023 (NEP) (F + R) (2021 – 22 and Onwards) COMMERCE

Paper - 1.3: Principles of Marketing

Time: 21/2 Hours

Max. Marks: 60

Instruction: Answers must be written either in Kannada or English.

SECTION – A ವಿಭಾಗ – ಎ

Answer any six sub-questions. Each sub-question carries two marks. (2×6=12) ಯಾವುದಾದರೂ ಆರು ಉಪ–ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಉಪ–ಪ್ರಶ್ನೆಯೂ ಎರಡು ಅಂಕಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ.

- a) What is marketing?
 ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಎಂದರೇನು?
 - b) What is personal selling ? ವೈಯಕ್ತಿಕ ಮಾರಾಟ ಎಂದರೇನು ?
 - c) Expand FMCG. ಎಫ್.ಎಮ್.ಸಿ.ಜಿ.ಯನ್ನು ವಿಸ್ತರಿಸಿ.
 - d) What is product mix ? ಉತ್ಪನ್ನ ಮಿಶ್ರಣ ಎಂದರೇನು ?
 - e) State two importance of online marketing. ಅಂತರ್ಜಾಲ ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಎರಡು ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ತಿಳಿಸಿ.
 - f) What is branding ? ಬ್ರ್ಯಾಂಡಿಂಗ್ ಎಂದರೇನು ?
 - g) What is social media marketing ? ಸಾಮಾಜಿಕ ಮಾಧ್ಯಮ ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆ ಎಂದರೇನು ?
 - h) Give the meaning of value. ಮೌಲ್ಯದ ಅರ್ಥ ತಿಳಿಸಿ.



SECTION - B

ವಿಭಾಗ – ಬಿ

Answer **any three** questions. **Each** question carries **four** marks. (4×3=12) ಯಾವುದಾದರೂ **ಮೂರು** ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. **ಪ್ರತಿಯೊಂದು** ಪ್ರಶ್ನೆಯೂ **ನಾಲ್ಕು** ಅಂಕಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ.

- Explain the importance of marketing.
 ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಪ್ರಾಮುಖ್ಯತೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 3. Analyse the objectives of market research. ಮಾರುಕಟ್ಟೆ ಸಂಶೋಧನೆಯ ಉದ್ದೇಶಗಳನ್ನು ವಿಶ್ಲೇಷಿಸಿ.
- 4. Explain the value delivery process. ಮೌಲ್ಯ ವಿತರಣಾ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- Explain the functions of marketing intermediaries. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಮಧ್ಯವರ್ತಿಗಳ ಕಾರ್ಯಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 6. What are the benefits of green marketing ? Discuss. ಹಸಿರು ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಪ್ರಯೋಜನಗಳು ಯಾವುವು ? ಚರ್ಚಿಸಿ.

SECTION - C

ವಿಭಾಗ – ಸಿ

Answer any three questions. Each question carries twelve marks. (12×3=36) ಯಾವುದಾದರೂ ಮೂರು ಪ್ರಶ್ನೆಗಳಿಗೆ ಉತ್ತರಿಸಿ. ಪ್ರತಿಯೊಂದು ಪ್ರಶ್ನೆಯೂ ಹನ್ನೆರಡು ಅಂಕಗಳನ್ನು ಹೊಂದಿರುತ್ತದೆ.

7. Elaborate the different approaches in study of marketing. ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಅಧ್ಯಯನದ ವಿವಿಧ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ಸವಿಸ್ತಾರವಾಗಿ ಬರೆಯಿರಿ.



- Discuss how components of macro environment determines the marketing plans of firm.
 - ಸಮಗ್ರ ಪರಿಸರದ ಅಂಶಗಳು ಕಂಪನಿಯ ಮಾರಾಟ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯ ಯೋಜನೆಗಳ ಮೇಲೆ ಹೇಗೆ ಪರಿಣಾಮ ಬೀರುತ್ತವೆ ಎಂಬುದನ್ನು ಚರ್ಚಿಸಿ.
- 9. Explain the different methods of promotion. ಪ್ರಚಾರದ ವಿವಿಧ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- What is price ? Explain the methods of pricing policy.
 ಬೆಲೆ ಎಂದರೇನು ? ಬೆಲೆ ನೀತಿಯ ವಿಧಾನಗಳನ್ನು ವಿವರಿಸಿ.
- 11. Discuss in detail the various steps involved in the development of new product ? ಹೊಸ ಉತ್ಪನ್ನ ಅಭಿವೃದ್ಧಿ ಪ್ರಕ್ರಿಯೆಯಲ್ಲಿ ಒಳಗೊಂಡಿರುವ ವಿವಿಧ ಹಂತಗಳನ್ನು ವಿವರವಾಗಿ ಚರ್ಚಿಸಿ.