

Agence dentaire

- Service conseil pour le meilleur exit possible, permettre aux dentistes de vendre en groupe et obtenir plus gros multiple, continuer d'exercer à salaire et ne pas avoir à stresser avec main d'oeuvre, taux d'intérêt, inflation équipement etc.
- Devenir membre (1000 \$ / mois = compagnie autre, retirer lors de l'exit) ; service conseil, plateforme e-learning formation vente secrétaire, template contrat de dentiste, template contrat d'employé, comment négocier le salaire, comment négocier dentiste, monde en ressource humaine qui pitch ça. Lifetime value d'un client. Offert juste au monde qui ont signé LOI.
- Acheter buildings
- Accretive partnership
- Plusieurs petites compagnies
- Close shotgun pour que Dental Corp achète
- Considéré groupe parce que enseigne, mural, membre site web
- Montré comment structurer impôts
- Service signature Desjardins
- Prend 50 % de la valeur ajoutée lors de la vente
- Payé 20 % augmentation profit par dental corp

Recrutement dentaire

- Onboarding secrétaire
- Marketing recrutement
- Emploi sur site Viva
- Pas de NDA

Contenu Média

- Documenter
- Build audience