



Adrien Neuvillers

CONTACT

☎ +33 06 70 68 70 99

✉ adrienneuvillers@gmail.com

📍 Nice, France

PROFIL

Pharmacien au profil résolument commercial. 10 ans d'expérience dans la répartition pharmaceutique et les relations / négociations avec les groupements de pharmacie. Forte orientation résultat. Mobilité internationale possible.

COMPÉTENCES

- Leadership.
- Management d'équipe.
- Management de projets régionaux & nationaux
- Vision stratégique & globale.
- Développement de réseaux relationnels internes et externes.
- Négociation.
- Prise de décision.

LANGUES

- **Anglais**, courant; score de 7.5/9 au IELTS.
- **Italien**, notions.

Directeur Commercial Docteur en Pharmacie Anglais courant

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Déc. 2018 – Déc. 2023 | OCP REPARTITION, Groupe McKESSON
Régions PACA & Rhône-Alpes-Auvergne – CA Annuel 2 milliards €
- Effectifs commerciaux: 29 pers – 12 établissements.

Directeur des Ventes & Opérations Commerciales PACA & Rhône-Alpes Auvergne.

- Management direct de 2 directeurs d'équipes commerciales et 2 responsables grands comptes régionaux.
- Management global d'une équipe de 25 commerciaux terrains.
- Définition des objectifs commerciaux stratégiques régionaux et obtention de niveaux de parts de marché supérieurs au national.
- Négociation des accords avec les grands comptes régionaux et nationaux.
- Garant de la croissance et de la rentabilité des accords avec les grands comptes régionaux en cohérence avec la politique commerciale nationale.
- Déploiement en région des accords avec les grands comptes nationaux.
- Reportings trimestriels devant le Comité de Direction de l'entreprise.

Mar. 2016 – Nov. 2018 | OCP REPARTITION, Groupe McKESSON
Saint-Laurent-du Var – CA Annuel 60 M€ - Effectifs: 40 pers.

Directeur d'Etablissement, Saint-Laurent du Var.

- Management d'une équipe pluridisciplinaire (commerciaux, service clients, approvisionnement, logistique, réception, transport-livraison...)
- Elaboration et pilotage du budget annuel.
- Garant du résultat via l'optimisation de la profitabilité commerciale et des coûts internes.
- Gestion des bonnes relations sociales avec les IRP.
- Pharmacien responsable de l'établissement.

Mar. 2013 – Fév. 2016 OCP REPARTITION, Groupe McKESSON
Marseille – CA mensuel 6 M€ - effectifs: 200 pers.

Pharmacien Cadre Commercial

- Analyse de la profitabilité du portefeuille (120 clients) et développement du chiffre d'affaires.
- Gestion commerciale de certains grands comptes locaux et contacts avec les décideurs (KOL).
- Pharmacien responsable de l'établissement.

CENTRES D'INTÉRÊT

- **Triathlon** depuis 3 ans. Participation à mon premier IronMan 70.3 en Mai 2023 à Aix en Provence.
- Actuellement en préparation pour le prochain marathon de Paris d'Avril 2024.

FORMATION

2022 | **Finance pour dirigeants**, module de formation de 21h, organisme CEGOS.

2020 | **Drive**, Europe.
McKesson Europe International Talent program.

2019 | **Accelerate**, Dallas, USA.
McKesson international leadership development program for company's future executive leaders.
Premier Français du groupe OCP à participer au programme.

2012 | **Doctorat en Pharmacie**, Université de Montpellier I.

Thèse : "Mise en jeu du système opioïde endogène au cours de l'exercice physique ».

2nd Semestre de 5^e année validée en Australie, au sein du Jessie McPherson private hospital. *Collaboration quotidienne avec les médecins et pharmaciens de l'hôpital.*