



Stock de Jumia

Stock Info

Jumia Technologies AG (NYSE - JMIA)

JMIA

JMIA As of December 15, 2021 10:40 AM	\$11.58  STOCK PRICE	\$1.14B MARKET CAP	\$ (0.52) (4.3) % CHANGE	1,204,402 VOLUME	Today 9.94 - 69.89 52 WEEK RANGE
--	--	-------------------------------------	---	-----------------------------------	---

Stock Chart



Nuestra compañía

"JUMIA Comercio electrónico" es una subsidiaria constituida por jumia. Creemos que la tecnología tiene el potencial de mejorar la vida diaria en México. Establecimos "JUMIA Comercio electrónico" para ayudar a la mayoría de los mexicanos a obtener ingresos diarios adicionales, al tiempo que abrimos una nueva forma para que los vendedores lleguen a los consumidores y desarrollen su negocio.

¿quienes somos?

JUMIA es la plataforma líder de comercio electrónico

Creemos que la tecnología tiene el potencial de cambiar la vida diaria de las personas y México mejorará. Establecimos Jumia para ayudar a los consumidores a obtener millones de bienes y servicios a los mejores precios y para abrir una nueva forma de que los vendedores lleguen a los consumidores y hagan crecer sus negocios.

Jumia es la plataforma de comercio electrónico líder en el mundo. "Jumia Comercio electrónico" cuenta con una amplia gama de servicios digitales y financieros, que facilitan la entrega, pago y distribución en línea sin problemas de millones de paquetes.

Jumia tiene más de 110,000 vendedores activos en 2020, incluidas empresas y emprendedores mexicanos locales, y Jumia ha cooperado con Jumia para atraer a millones de consumidores. Brindamos oportunidades continuas para que los talentos creen oportunidades de empleo y habilidades de las siguientes maneras.

Jumia tiene más de 5.000 empleados en más de 10 países. Tenemos diferentes antecedentes, experiencias y opiniones, y nuestro objetivo común es ayudar a construir el futuro digital de México.



Sacha Poignonnec



Jeremy Hodara

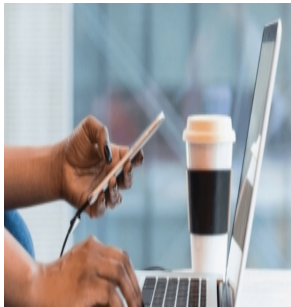
Cual es nuestra mision?

JUMIA utiliza la tecnología para mejorar la vida diaria



Brindar nuevos servicios

"Jumia Comercio electrónico" brinda a los consumidores e inversionistas servicios en línea innovadores, convenientes y asequibles para ayudarlos a mejorar sus necesidades básicas de vida en México.



Ayuda a las pymes a crecer

"Jumia Comercio electrónico" ayuda a la economía de México a avanzar hacia Internet, ayudando a empresas grandes y pequeñas a desarrollarse y atraer nuevos consumidores. Con el fin de ayudar a los comerciantes de comercio electrónico a aumentar las ventas y la tasa de elogios, la plataforma "Jumia Comercio electrónico" ha logrado un rápido crecimiento de las ventas a través de tecnología desarrollada específicamente para comerciantes de comercio electrónico globales.



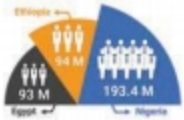
Crea un impacto sostenible

"Jumia Comercio electrónico" crea empleos y habilidades que permiten a la nueva generación de México construir sus vidas y mejorar su país.



¿Qué tamaño tiene el comercio electrónico en Estados Unidos?

Un continente vibrante y en evolución



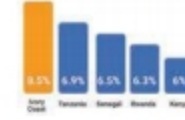
Population

1.300 millones en 2019, se espera que crezca un 46% para 2025 La edad promedio es de 19.7 años



Middle Class

+ 80% de crecimiento esperado entre 2020-2030



Economy Growth

Debido a la pandemia de COVID-19, se espera que el crecimiento económico de México caiga un 3% en 2020 y se recupere 3.1% en 2021



Labor Force

México tendrá 1.1 millones de mano de obra para el 2034



Internet Penetration

Más de 79 millones de usuarios de Internet en 2019



Retail Penetration

1 tienda por cada 67,000 personas frente a 1 tienda por cada 1,000 personas



E-commerce

La tasa de penetración del comercio electrónico es inferior al 1%, en comparación con el 12% en EE. UU.



Urban Cities

En 2019, el 33% de los mexicanos viven en centros urbanos y se espera que el 60% sean residentes urbanos para el 2050



Infraestructure

La inversión en infraestructura 2007-2017 aumentó en un 70%

¿Cuál es el papel del "Jumia Comercio electrónico" en el comercio electrónico?

El comercio electrónico se ha convertido en la tendencia más importante en el comportamiento de las transacciones humanas y continúa creciendo rápidamente todos los días. Solo tomó más de 10 años desde el estilo temprano de la gente hasta la dependencia actual. En la actualidad, al menos 7.500 millones de personas en todo el mundo utilizan el comercio electrónico para realizar compras. En promedio, el comercio electrónico vende 100,000 artículos en todo el mundo al menos cada 2 días.

¿Sabes cómo elegir el producto más adecuado entre miles de productos?

Esta es la función de nuestra oración "Jumia Comercio electrónico", porque no necesitas aprender cómo gastar dinero o qué hacer, sabes cómo llevar miles de productos a la cima de tu negocio, y brindarte un flujo de ganancias

No es necesario abrir una empresa en un edificio de oficinas, no es necesario abrir una tienda en una plataforma comercial, no hay que comprar a los fabricantes, no hay promoción de productos, no hay ventas de productos, ni siquiera necesita saber cuáles son estos productos.

Pero aún puede obtener una ganancia razonable. Suena increíble. Hablemos de cómo se logra. Lo primero que sucederá, cuando busque un producto, debe recordar su experiencia de compra pasada, aquí no puede ver el toque, incluso cree que solo puede ver las imágenes en la descripción del producto y por qué llevó compra estos productos, el 87,5% de los compradores toman una decisión de compra porque han visto un número relativamente grande de ventas de productos y elogios de otros usuarios.

Por lo tanto, la mayor competencia en el comercio electrónico no es la competencia por la calidad del producto, sino la competencia basada en los datos de ventas, las opiniones de los usuarios y el boca a boca. Además, las ventas de nuevos comerciantes que recién comienzan en la plataforma de comercio electrónico no han disminuido. ¿Cómo atraen a la gente a comprar y alcanzar el récord de ventas final? Conoció la plataforma "Jumia Comercio electrónico" y aumentaron las ventas y elogios.

Por eso, cómo hacer que cualquier emprendedor novato o un producto flamante de buena calidad aparezca en poco tiempo y se convierta rápidamente en la primera opción de los consumidores es una tarea muy difícil, pero en el Jumia Comercio electrónico de hoy todo se vuelve simple.

Jumia Comercio electrónico ha logrado un rápido crecimiento de ventas a través de tecnología desarrollada específicamente para comerciantes de comercio electrónico global. Los simpatizantes como tú solo necesitan registrar una cuenta electrónica de Jumia Comercio, y puedes ejecutar automáticamente lo que llamamos órdenes. Productos básicos, ganan sus propias comisiones por pedidos las 24 horas del día y los comerciantes reales los recibirán en plataformas comerciales conocidas en diferentes países del mundo.

Por ejemplo, si realiza una transacción en Jumia Comercio electrónico, luego de completar el proceso de pago, el sistema de Jumia Comercio electrónico recuperará automáticamente su tienda y el pedido adquirido, para luego proceder con el proceso de devolución. Todo el proceso no superará los 5 segundos.

El pago será reembolsado a su cuenta. El comerciante pagará entre el 0,2% y el 0,6% de la cantidad que acaba de pagar como recompensa. Esta es una recompensa de comisión otorgada por los comerciantes para ayudarlos a aumentar las ventas y los elogios, porque usted ha contribuido con una parte de los datos de ventas como un registro de ventas. No subestimes el 0,2%, porque según los datos promedio de la plataforma electrónica de Jumia Comercio, puedes conseguir con éxito entre 400 y 800 pedidos mensuales.

No solo puedes obtener recompensas directamente al completar el pedido, también puedes recomendar a más amigos que se unan a la plataforma electrónica de Jumia Comercio, lo que te permite ganar bonificaciones extra para todo el equipo. Esta es la lógica operativa completa de la plataforma de intercambio en línea de Jumi. Funciona perfectamente. Consiga una situación en la que todos salgan ganando entre los usuarios y las empresas de intercambio en línea de JUMIA. Nuestro modelo de negocio se considera el mejor catalizador para el comercio electrónico y el desarrollo económico.

Mientras exista el comercio electrónico, esta demanda de nuestras tiendas para realizar pedidos nunca desaparecerá. Todas las empresas están tratando de encontrar una forma de aumentar las ventas. Usted, como excelente comprador mundial, se convertirá en un beneficiario permanente. Seguirá creciendo en el futuro.



¿Cómo afecta JUMIA a la economía local?

JUMIA está profundamente involucrado en las comunidades en las que operamos y en toda Sudamérica.

Amplíe el alcance y la exposición del mercado del vendedor

Jumia Comercio electrónico ha permitido a más de 110,000 vendedores, incluidas empresas y emprendedores mexicanos locales, llegar a nuevos consumidores, abrir nuevos canales de distribución y hacer crecer sus negocios.

Desarrollo de habilidades digitales

Jumia Comercio electrónico ha contribuido al desarrollo económico de la industria. Capacitamos a emprendedores en el uso de herramientas y sistemas digitales para que puedan realizar negocios de manera más eficiente. Convertir a más desempleados y tiempo libre en dinero, y mejorar mejor el nivel de vida de los mexicanos.

Opiniones sobre México

Jumia Comercio electrónico está cambiando la narrativa africana al mostrar la innovación y las iniciativas empresariales de México.

Cree puestos de trabajo directa e indirectamente en varias industrias prometedoras.

Jumia Comercio electrónico emplea directamente a más de 5.000 empleados. Recomendar a más personas que se unan a través de sus actividades y crear oportunidades laborales para más personas.



El Programa de las Naciones Unidas para el Desarrollo (PNUD) y nuestra empresa líder de comercio electrónico Jumia lanzaron una plataforma de comercio electrónico para mantener la cadena de suministro de pequeñas, medianas y microempresas (MIPYMES) y conectarlas con consumidores en línea para mantener sus medios de vida. de la respuesta a la pandemia de la enfermedad del nuevo coronavirus (COVID-19). A la luz de las restricciones de movimiento y las pautas de distanciamiento social establecidas como parte de las medidas para frenar la propagación de la enfermedad, las soluciones digitales brindan algunas de las formas más efectivas de enfrentar los desafíos actuales del mercado al tiempo que promueven el trabajo a tiempo parcial en línea.

Esta iniciativa es una oportunidad estratégica para empoderar a los grupos desfavorecidos y más vulnerables (como mujeres, jóvenes y discapacitados) y compradores potenciales en el sector del comercio informal. Incrementar sus oportunidades laborales y mejorar el impacto económico de COVID-19.

Las medidas de bloqueo, como las restricciones a la circulación y el mantenimiento del hogar, han afectado a la economía social, han aislado a cientos de proveedores del mercado informal de los clientes comunes, han afectado los ingresos, han ejercido presión sobre sus medios de vida y han dificultado que muchas personas lleguen a fin de mes. El bloqueo también interrumpió el comercio y afectó las operaciones comerciales y las cadenas de suministro en sectores económicos clave.

La innovadora plataforma de comercio electrónico beneficiará a proveedores en cinco (5) mercados; Nakasero, Nakawa, Wandegaya, Bugolobi y Kalerwe, todos en Kampala. El PNUD proporcionará teléfonos inteligentes, tiempo aire y datos para que los proveedores del mercado los utilicen y, lo que es más importante, apoyará el fortalecimiento del ecosistema de innovación en torno al comercio electrónico.

Por su parte, Jumia utilizará su plataforma de pedidos dedicada, garantía de calidad e instalaciones de capacitación para proveedores a través de aplicaciones y sitios web.

El comercio electrónico está aquí, y nunca desaparecerá cuando sea sede de la ceremonia de lanzamiento que realiza el Ministerio de Comercio e Industria. Ministra de Comercio, Industria y Cooperativas; la Honorable Amelia Kyambadde acogió con satisfacción esta medida y dijo que creará un entorno comercial conveniente. Promover el crecimiento de la industria y el uso de las TIC y ayudar a aliviar la congestión en las ciudades y los mercados.

"Una de las lecciones que aprendimos es que el comercio electrónico ha llegado y nunca desaparecerá", dijo Kyambadde.

La Sra. Elsie Attafuh, Representante Residente del Programa de Desarrollo de las Naciones Unidas, dijo que la cooperación con Jumia brindará a los ciudadanos africanos "servicios seguros, convenientes y rápidos, al tiempo que promueve el desarrollo socioeconómico".

Dijo que la propuesta es parte de un esfuerzo más amplio del PNUD para implementar soluciones digitales a través del gobierno electrónico y el comercio electrónico para lograr la continuidad comercial, ya que Sudáfrica está respondiendo al daño y la presión actuales causados por la pandemia de coronavirus. Señaló que estas innovaciones también respaldarán la eventual realización del acuerdo del Área de Libre Comercio Continental Africana (AfCFTA) al conectar a Sudáfrica con el mercado de la región.

"COVID-19 no solo trae problemas de salud, sino también crisis humanitarias y de desarrollo. A lo largo de los años, puede dejar un profundo trauma social, económico y político. Por lo tanto, es importante desarrollar la capacidad nacional y utilizar la economía digital para Expandir e- Respalda la cadena de suministro para lograr la continuidad del negocio, respaldar los medios de vida y la recuperación temprana de la pandemia ", agregó la Sra. Attafuh.

El trabajo a domicilio y en línea se vuelve posible.

Las recomendaciones del PNUD para la pandemia de COVID-19 tienen un enfoque de tres frentes; los países deben recibir apoyo para prepararse, responder y recuperarse de la crisis de COVID-19. El núcleo es establecer asociaciones concretas y una cooperación activa con actores estatales y no estatales, incluido el sector privado.

Jeremy Hodara

Co-Fundador y CEO

Jeremy cofundó Jumia, en 2012 con Sacha Poignonnec, y ha estado sirviendo como co-CEO desde entonces.

Antes de fundar la compañía, trabajó en McKinsey and Company de 2006 a 2012, donde se especializó en consultoría minorista y de comercio electrónico en Francia, India y Estados Unidos.

Obtuvo una Maestría en Administración de Empresas de la HEC School of Management en París, Francia





María El Fassi

Director de Operaciones de Servicios Bajo Demanda

Formar parte de Jumia ha sido, hasta ahora, mi experiencia más emocionante. Lanzar un servicio completamente nuevo en un país emergente fue definitivamente un verdadero desafío que me llevó a mis límites y que me permitió superar algunas dudas que tenía sobre cambiar el modo de consumo en los mercados africanos. He aprendido que la resiliencia y la perseverancia son los factores clave para alcanzar la excelencia y convertirme en un verdadero líder del mercado. Ha sido un viaje educativo muy fuerte y espero seguir aprendiendo todos los días de sus logros sobresalientes.

Me uní a Jumia Food en junio de 2013 como Country Manager para ayudar a lanzar y desarrollar pedidos de alimentos en línea y servicios bajo demanda en Marruecos y Argelia. Antes de Jumia Food, trabajé durante 2 años como representante de cuentas de ventas en Amazon France en el departamento de mercado para ayudar a reclutar y hacer crecer proveedores profesionales en la plataforma. También trabajé como Project Manager en Coca-Cola Company en París y como Asistente de Ventas en la Société Générale Corporate and Investment Banking



Jorge Correia
Ingeniero Web - PTC

Han sido años de desafíos constantes que me han proporcionado el entorno ideal para el crecimiento profesional. Juntos, la libertad y la confianza que se deposita en los empleados son factores fundamentales para construir una carrera exitosa. Me siento orgulloso de contribuir al crecimiento de la compañía y feliz de ver cómo Jumia potencia el desarrollo de las personas.

Me uní a Jumia en 2015 como desarrollador web junior y me convertí en líder técnico. Desde entonces he trabajado en herramientas internas para la gestión del acceso de usuarios, software para la comunicación con los clientes y el buscador web jumia.

Mi experiencia antes de unirme a Jumia estaba relacionada principalmente con el desarrollo de software para instituciones de salud, trabajando para Alert Life Sciences Computing



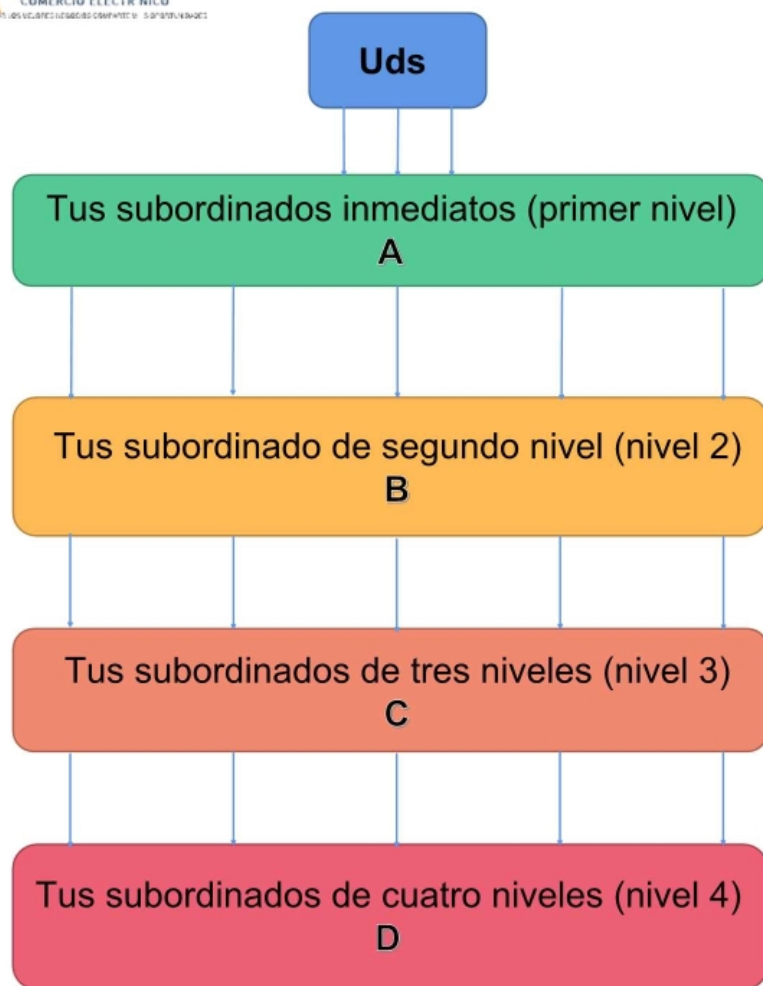
JumiaPay coopera con el banco para utilizar directamente el método de depósito punto a punto del banco para las operaciones de depósito y retiro para maximizar la seguridad de los fondos.

, Independientemente de si están activos en la plataforma Jumia. Hacemos un seguimiento de sus transacciones, saldos y liquidaciones al proporcionar un panel de control en tiempo real con informes detallados, ayudándole a administrar y desarrollar su negocio, y ayudarlo a desarrollar más negocios a través de nuestras actividades de recompensas, y permanecer a través de nuestras recompensas de crédito Vivir su línea descendente

JuMIA e-commerce tiene uno Reembolso para miembros independientes mecanismo

VIP sistema	Ganancias diarias	Ganancias	Ganancias
Miembro de prueba	\$16.50	\$130.00	\$890.00
VIP1 (Mxn\$500)	\$37.00	\$295.00	\$2,140.00
VIP2 (Mxn\$1200)	\$67.50	\$530.00	\$3,900.00
VIP3 (Mxn\$3500)	\$165.50	\$1,320.00	\$10,000.00
VIP4 (Mxn\$8000)	\$380.00	\$3,000.00	\$24,500.00
VIP5 (Mxn\$40000)	\$1,940.00	\$15,700.00	\$133,000.00
VIP6 (Mxn\$150000)	\$8,000.00	\$67,000.00	\$620,000.00
VIP7 (Mxn\$300000)	\$17,900.00	\$150,000.00	\$1,510,000.00
VIP8 (Mxn\$550000)	\$39,000.00	\$340,000.00	\$4,260,000.00

El ingreso anterior es el ingreso promedio El ingreso específico se basa en el ingreso real, PS: todos los ingresos incluyen la experiencia oro 500peso



Reembolso por tareas: 10% para el nivel uno, 6% para el nivel dos, 3% para el nivel tres y 1% para el nivel cuatro.

Si invita a A, A a completar la tarea, Usted puede obtener una recompensa del 10%. A invita a B y B completa la tarea, Usted puede obtener una recompensa del 6%. B invita a C y C completa la tarea, Usted puede obtener una recompensa del 3%. C invita a D, D completa la tarea, Usted puede obtener una recompensa del 1%.

Por ejemplo, si A gana 1000 pesos por completar la tarea del día, Usted puede obtener 100 pesos como recompensa. B gana 1000 pesos por completar la tarea del día, Usted puede obtener 60 pesos como recompensa. C gana 1000 pesos por completar la tarea del día, Usted puede obtener 30 pesos como recompensa. D gana 1000 pesos por completar la tarea del día, Usted puede obtener 10 pesos como recompensa.

Reembolso por depósito: 7% para el nivel uno, 4% para el nivel dos, 2% para el nivel tres y 1% para el nivel cuatro.

Si invita a A, A deposita, Usted puede obtener una recompensa del 7%. A invita a B y B deposita, Usted puede obtener una recompensa del 4%. B invita a C y C deposita, Usted puede obtener una recompensa del 2%. C invita a D, D deposita, Usted puede obtener una recompensa del 1%.

Por ejemplo, si A deposita 10000 pesos, Usted puede obtener 700 pesos como recompensa. B deposita 10000 pesos, Usted puede obtener 400 pesos como recompensa. C deposita 10000 pesos, Usted puede obtener 200 pesos como recompensa. D deposita 10000 pesos, Usted puede obtener 100 pesos como recompensa.

**Cuanto más fuerte sea su equipo,
mayores serán sus ingresos.**

¡Los esfuerzos pueden crear el futuro!

Cuota

"¡Eventualmente lo será! Tú eres el centro del equipo"



Tu jardín es infinito

predecir el futuro es mejor para crear el futuro

A invita a B , B invita a C , C invita a D , D invita a E

B misión cumplida A Obtener 10%

B puede ganar \$ 100 por completar tareas diarias y A puede obtener \$ 10 por día.

C misión cumplida B Obtener 10%, A Obtener 6%

**C puede ganar \$ 100 por completar tareas diarias y B puede obtener \$ 10 por día,
A puede obtener \$ 6 por día.**

D misión cumplida C Obtener 10%, B Obtener 6%, A Obtener 3%

**D puede ganar \$ 100 por completar tareas diarias y C puede obtener \$ 10 por día,
B puede obtener \$ 6 por día, A puede obtener \$ 3 por día.**

E misión cumplida D Obtener 10%, C Obtener 6%, B Obtener 3%, A Obtener 1%

**E puede ganar \$ 100 por completar tareas diarias y D puede obtener \$ 10 por día,
C puede obtener \$ 6 por día, B puede obtener \$ 3 por día, A puede obtener \$ 1 por día.**

Puede obtener comisiones de sus subordinados de primer nivel, subordinados de segundo nivel, subordinados de tercer nivel y subordinados de cuarto nivel todos los días. Así que asegúrese de recordar a los miembros de su equipo que completen las tareas diarias. De esta manera, pueden ganar dinero todos los días y usted puede obtener recompensas todos los días.

A invita a B , B invita a C , C invita a D , D invita a E

B Primer deposito A Obtener 7%

B primer deposito \$ 1000 y A recibir \$ 70 .

C Primer deposito B Obtener 7%, A Obtener 4%

C primer depositador \$ 1000 y B recibir \$ 70 ,A recibir \$ 40 .

D Primer deposito C Obtener 7%, B Obtener 4%, A Obtener 2%

D primer deposito \$ 1000 y C recibir \$ 70 ,B recibir \$ 40 ,A recibir \$ 20 .

E Primer deposito D Obtener 7%, C Obtener 4%, B Obtener 2%, A Obtener 1%

E primer deposito \$ 1000 y D recibir \$ 70,C recibir \$ 40,B recibir \$ 20.A recibir \$ 10.

Solo cuando el subordinado hace el primer depósito, el superior puede obtener la recompensa!

JUMIA E-Commerce tiene un muy buen sistema de recompensas para equipos, que garantiza que todos los miembros de JUMIA E-Commerce puedan usar sus talentos aquí para ganar dinero