DP600

Intégration des Données Olist avec Microsoft Fabric

Rapporteur: Jiayin CHEN

Bilgenur OZDEMIR

Boris Yves NZEUYO DJOKO

Xuan Thu NGUYEN

Tuteur: Alexandre BERGÈRE



Sommaire

I.Présentation Générale du Projet	2
1. Description des Données Sources :	2
Nom du dataset :	2
• Source :	2
2.Description des données :	2
Le jeu de données:	2
Ensemble de données disponible :	2
3.Schéma de données	3
II.Microsoft Fabric	4
1.Zone de Staging (Raw Layer)	4
2.Zone Data Warehouse – Modèle en Étoile	5
Fait :	5
Dimensions :	5
Script PySpark utilisé :	5
2.1 dim_customer avec SCD Type 2	5
2.2 dim_product avec SCD Type 1 (simple remplacement)	6
2.3 fact_orders	6
3. Gestion des SCD – Détail	7
III.Power Bl	8
1. Thème d'analyse choisi	8
Analyse des ventes sur la plateforme de commerce électronique Olist (09/208	016-08/2018)
Évolution des ventes mensuelles :	8
2. Top 10 des meilleures ventes par catégorie de produit :	9
3. Répartition des types de paiement :	10
IV.Conclusion générale	11

I.Présentation Générale du Projet

Ce projet consiste à intégrer les données d'e-commerce provenant de la plateforme brésilienne **Olist** dans un environnement **Microsoft Fabric**, en suivant une architecture moderne de type **Lakehouse**. L'objectif est de démontrer :

- La mise en place d'un **pipeline de traitement de données** depuis des fichiers CSV vers un modèle analytique utilisable.
- La création d'un entrepôt de données (Data Warehouse) structuré en modèle en étoile
- L'implémentation de plusieurs types de SCD (Slowly Changing Dimensions) pour suivre l'évolution des données dans le temps.

1. Description des Données Sources :

Nom du dataset :

Brazilian E-Commerce Public Dataset by Olist

Source :

Kaggle - Brazilian E-Commerce Public Dataset by Olist

https://www.kaggle.com/datasets/olistbr/brazilian-ecommerce?resource=download&s elect=olist_customers_dataset.csv

2. Description des données :

• Le jeu de données:

Le jeu de données provient de la plateforme de commerce électronique Olist, un site de vente en ligne brésilien qui vend des produits dans diverses catégories. Il s'agit de véritables données commerciales, elles ont été anonymisées et les références aux entreprises et partenaires dans le texte de la critique ont été remplacées par les noms des grandes maisons de Game of Thrones.

• Ensemble de données disponible :

Les fichiers CSV suivants ont été utilisés (stockés dans le répertoire **Files/** de Fabric):

- o **olist customers dataset.csv**: Informations sur les clients.
- o olist geolocalisation dataset.csv : Données géographiques des clients.
- olist_order_items_dataset.csv : Détails sur les articles commandés (produits, prix, seller).
- olist products dataset.csv: Informations détaillées sur les produits.
- o olist sellers dataset.csv: Informations sur les vendeurs.
- olist_order_payments_dataset.csv : Détails sur les paiements des commandes.
- olist order reviews dataset.csv: Avis des clients sur les commandes.
- olist_orders_dataset.csv: Il s'agit de l'ensemble de données de base. Pour chaque commande, vous pouvez trouver toutes les autres informations.
- product_category_name_translation.csv : Traduit le nom de la catégorie de produit en anglais.

3. Schéma de données

 Pour la réalisation du tableau de bord, nous avons utilisés olist_order_payments_dataset, olist_order_reviews_dataset.csv, olist_order_items_dataset.csv, olist_orders_dataset.csv et product category name translation.csv.

II.Microsoft Fabric

1.Zone de Staging (Raw Layer)

Dans cette étape, les fichiers CSV sont lus via **PySpark** puis enregistrés dans des tables Delta dans Fabric. Voici le code exécuté :

```
# Import necessary modules
from pyspark.sql.functions import *
from datetime import datetime
# Define file paths (files uploaded to /lakehouse/default/Files/)
base_path = "Files/"
# Load CSV files into DataFrames
df customers = spark.read.option("header", True).csv(base path +
"olist customers dataset.csv")
df_geolocation = spark.read.option("header", True).csv(base_path +
"olist geolocation dataset.csv")
df_order_items = spark.read.option("header", True).csv(base_path +
"olist order items dataset.csv")
df_order_payments = spark.read.option("header", True).csv(base_path +
"olist order payments dataset.csv")
df orders = spark.read.option("header", True).csv(base path +
"olist orders dataset.csv")
df_products = spark.read.option("header", True).csv(base_path +
"olist products dataset.csv")
# Save as staging Delta tables
df_customers.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("stg_cu
df_geolocation.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("stg_
geolocation")
df order items.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("stg
order_items")
df_order_payments.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("s
tg order payments")
df_orders.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("stg_order
df_products.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("stg_pro
ducts")
```

Tables créées dans la zone de staging :

- stg customers
- stg_geolocation
- stg order items
- stg_order_payments
- stg orders
- stg products

2.Zone Data Warehouse - Modèle en Étoile

Nous avons structuré les données en modèle en étoile avec :

Fait:

• fact_orders (faits de commande)

Dimensions:

- dim_customer (Type SCD 2)
- dim_product (Type SCD 1)

Script PySpark utilisé:

2.1 dim_customer avec SCD Type 2

Ajout de colonnes pour la gestion temporelle :

```
df_cust = spark.table("stg_customers")
df_cust = df_cust.withColumn("hash_id", sha2(concat_ws("||",
*df_cust.columns), 256))
df_cust = df_cust.withColumn("start_date", current_date())
df_cust = df_cust.withColumn("end_date", lit("9999-12-31"))
df_cust = df_cust.withColumn("is_current", lit(True))
```

2.2 dim_product avec SCD Type 1 (simple remplacement)

```
df_products = spark.table("stg_products")
df_products.write.mode("overwrite").format("delta").saveAsTable("dim_product
")
```

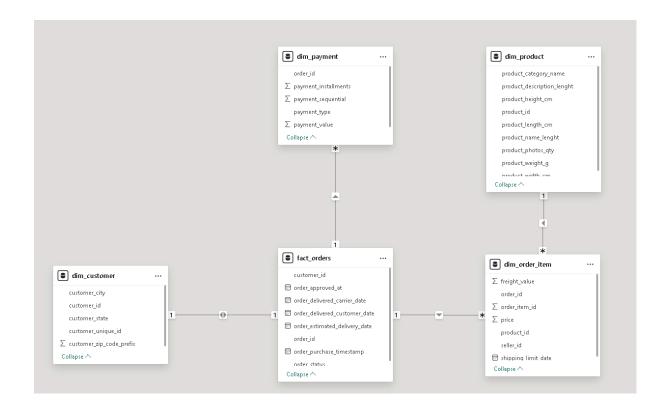
2.3 fact_orders

Créée par jointure de : stg_orders, stg_order_items, stg_order_payments

```
fact_orders = spark.sql("""
SELECT
    o.order_id,
    o.customer_id,
    i.product_id,
    i.seller_id,
    i.price,
    p.payment_type,
    p.payment_value,
    o.order_purchase_timestamp
FROM stg_orders o
JOIN stg_order_items i ON o.order_id = i.order_id
JOIN stg_order_payments p ON o.order_id = p.order_id
""")
```

> ☐ Tables ...

Description of the product of the



3. Gestion des SCD - Détail

Table	Type SCD	Description
dim_custome r	SCD Type 2	Historisation complète des changements via colonnes start_date, end_date, is_current
dim_product	SCD Type 1	Remplacement complet des données à chaque chargement

III.Power BI

1. Thème d'analyse choisi

Analyse des ventes sur la plateforme de commerce électronique Olist (09/2016-08/2018)

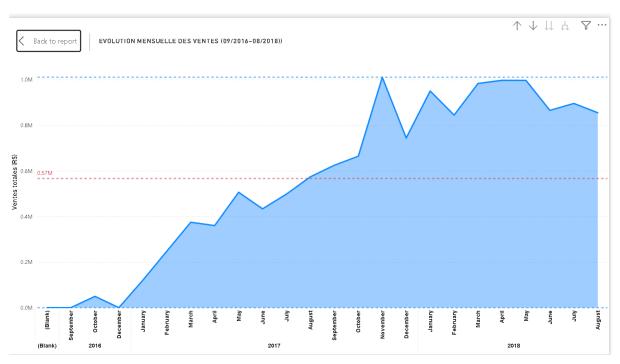
L'objectif de cette analyse est d'examiner les tendances de vente, les préférences des consommateurs et les modes de paiement utilisés sur la plateforme de commerce en ligne Olist au Brésil, sur une période de 2 ans, de septembre 2016 à août 2018. Les principales questions auxquelles cette analyse répondent sont les suivantes :

1. Évolution des ventes mensuelles :

Nous avons créé ici un graphique en courbes, avec les mois en abscisse (axe X) et un indicateur personnalisé intitulé **Ventes Totales** en ordonnée (axe Y). Cette mesure représente la valeur totale des transactions, calculée comme suit :

Total Sales = SUM(olist_order_items_dataset[price]).

Comment les ventes ont-elles évolué au fil des mois, et existe-t-il des tendances saisonnières ?

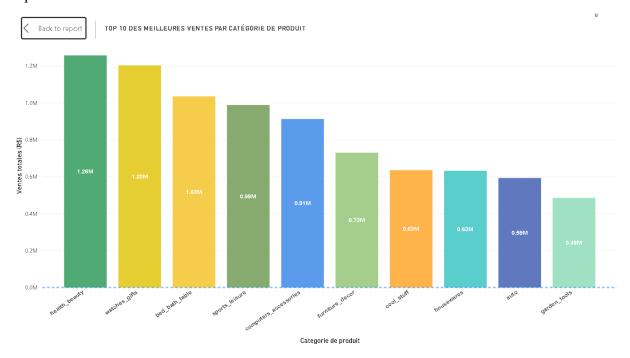


Les ventes mensuelles montrent une forte progression, avec des pics lors des périodes de fêtes, indiquant l'importance de planifier les campagnes et la gestion des stocks en fonction de la saisonnalité.

2. Top 10 des meilleures ventes par catégorie de produit :

Nous avons créé ici un graphique en barre, avec la catégorie de produit en abscisse (axe X) et un indicateur personnalisé intitulé **Ventes Totales** en ordonnée (axe Y). Un filtre a été appliqué pour ne conserver que les 10 premières catégories en termes de chiffre d'affaires.

Quelles sont les catégories de produits les plus populaires et comment se répartissent-elles en termes de ventes ?



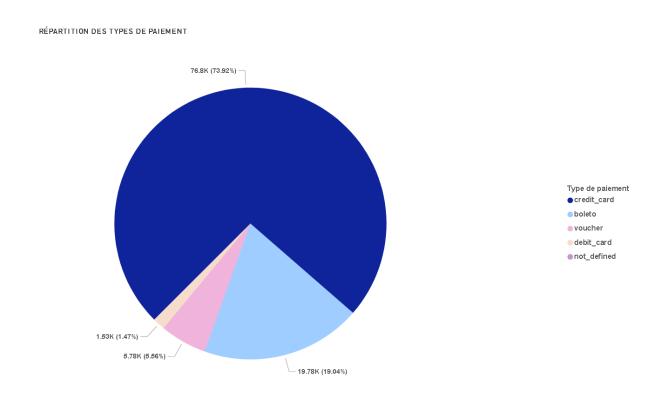
Les produits de la catégorie "health_beauty" arrivent en tête avec un total de plus de 1,26 million de ventes, suivis de près par les catégories "watches_gifts" avec 1,21 million de ventes et "bed_bath_table" avec 1.04 million de ventes.

Ces résultats soulignent l'importance de proposer un large éventail de produits dans ces segments clés.

3. Répartition des types de paiement :

Nous avons créé un graphique en camembert, où la **légende** représente les **types de paiement** et la **valeur** correspond au **nombre total de commandes** (count of order_id), c'est-à-dire le volume total des transactions.

Quels sont les modes de paiement les plus utilisés par les consommateurs sur la plateforme ?



La carte de crédit est le mode le plus utilisé, représentant 73,72 % des transactions avec boleto suit avec 19,04 % des transactions.

IV.Conclusion générale

Ce projet montre l'efficacité de Microsoft Fabric pour :

- Ingestions massives à partir de fichiers plats
- Construction rapide d'un entrepôt de données
- Suivi temporel des dimensions via SCD

La modularité de Fabric (Notebooks, Lakehouse, Delta tables) facilite un déploiement analytique rapide.