

#### 架构实战营模块6

第4课: 微服务拆分技巧

一手微信study322 价格更优惠 有正版课找我 高价回收帮回血

#### 李运华

前阿里资深技术专家 (P9)

### 教学目标



- 1. 掌握微服务落地的总体思路
- 2. 掌握按业务拆分微服务的技巧
- 3. 掌握按质量属性拆分微服务的技巧

一手微信study322 价格更优惠 有正版课找我 高价回收帮回血



兵无常势,水无常形!





- 1. 微服务整体架构思路
- 2. 如何按业务拆分微服务
- 3. 如何按质量属性拆分微服务

一手微信study322 价格更优惠 有正版课找我 高价回收帮回血

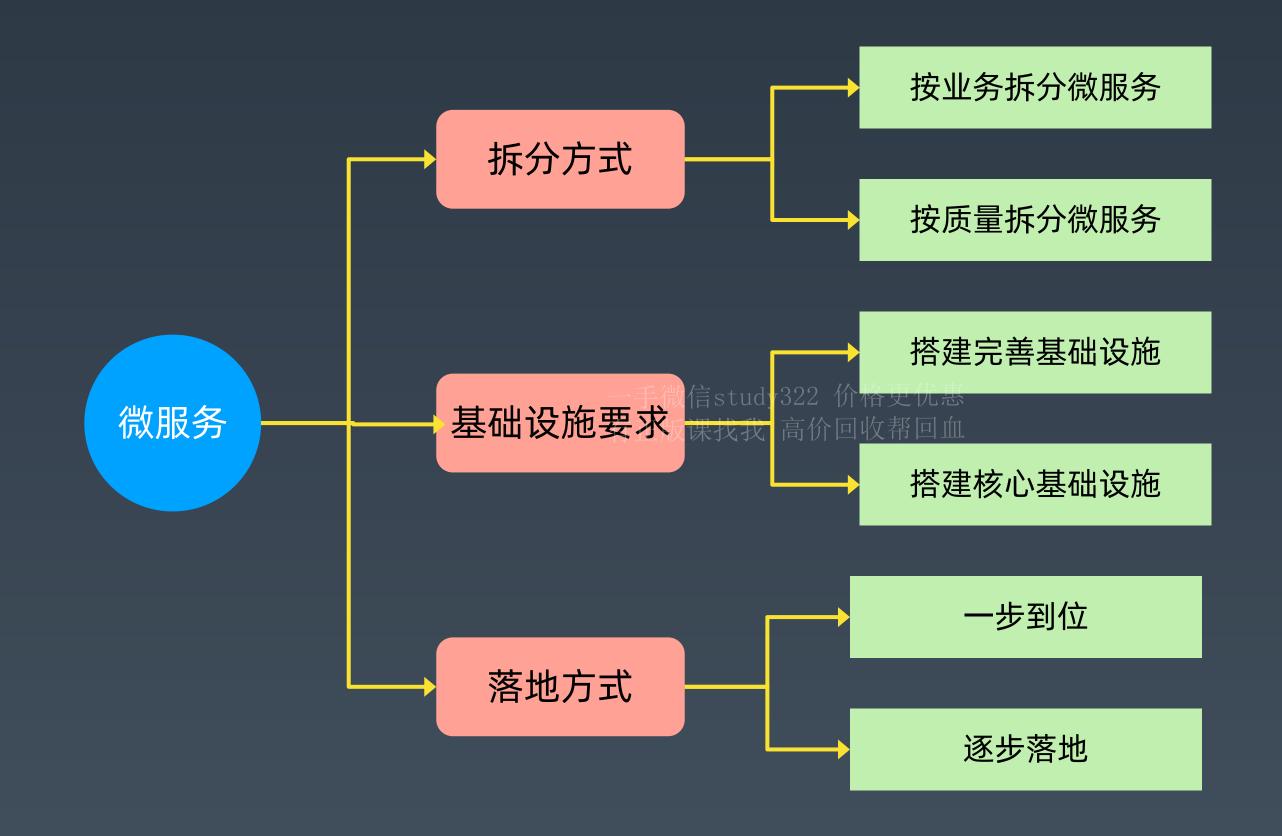


# 1. 微服务架构整体思路

有正版课找我 高价回收帮回血

### 微服务架构整体思路





# 常见场景实施建议



	拆分方式	基础设施要求	落地方式
从0开始构建业务系统	按业务拆分微服务	搭建 <mark>完善</mark> 基础设施,按照微服务基础设施优先级逐步落地。	一步到位
单体架构微服务化	按业务拆分微服务,先从非核心业 务开始拆分	搭建 <mark>完善</mark> 基础设施,按照微服务基础设施优先级逐步落地。	逐步落地
粗粒度服务微服务化	按 <mark>质量拆分</mark> 微服务	搭建核心基础设施,例如:如果按照可用性拆分,则需要服务注册发现路由熔断降级这几个微服务基础设施。	逐步落地
局部系统优化	按质量拆分微服务	重用已有基础设施	逐步落地



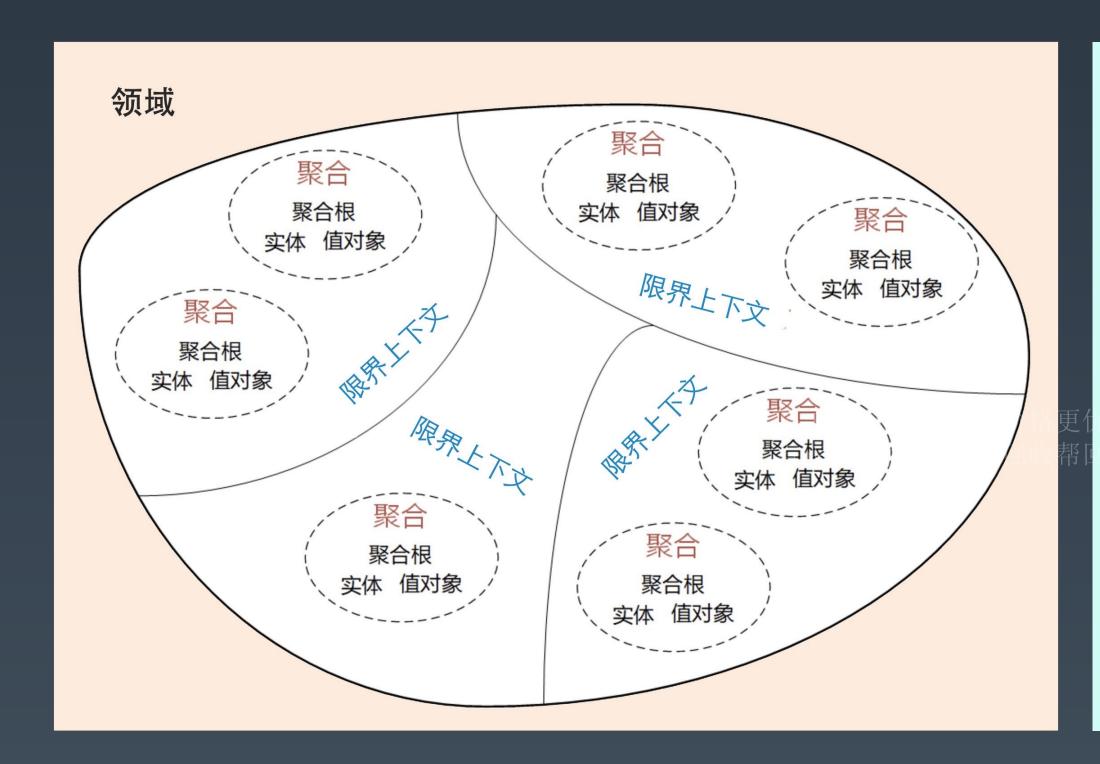
为什么单体架构微服务化也要"逐步落地"?



# 2. 如何接触给新玩分微服务

#### DDD 概要介绍





#### 【战略设计】

- 1. 领域,对应微服务的"子域";
- 2. 限界上下文,对应微服务的"服务"。

#### 【战术设计】

聚合根,实体,值对象:对应面向对象方法的对象;

聚合根:核心的有状态对象;

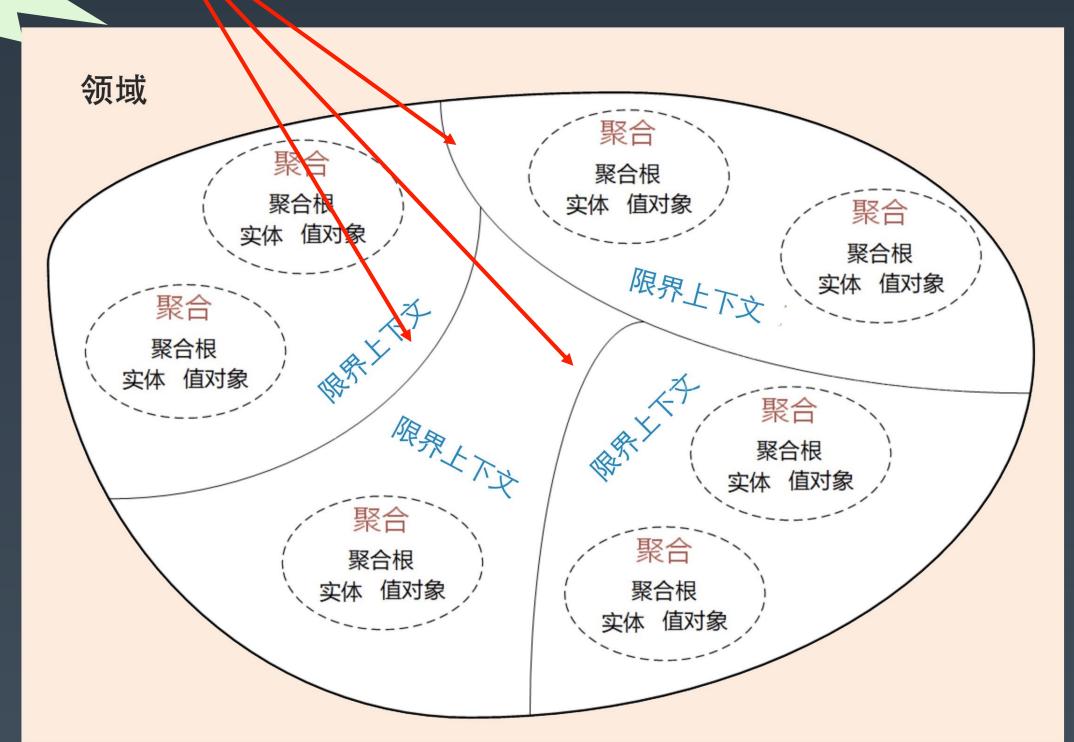
实体:有状态的对象; 值对象:无状态的对象。



#### DDD 难以落地的核心问题



限界上下文的边界如何划分?



"业务部门或者工作组织的划分可以很好地标明模型边界的位置。你将倾向于为每个业务功能寻找至少一位业务专家。"

—《领域驱动设计精粹》P21

"团队必须决定在哪里定义 BOUNDED CONTEXT,以及它们之间有什么样的关系。……事实上,这样的决策通常需要与外部团队达成一致。……在实践中,团队之间的行政关系往往决定了系统的集成方式。"

——《领域驱动设计》P268

"设计中的整个系统使用一个 BOUNDED CONTEXT。例如,当一个少于10人的团队正在开发高度相关的功能时,这可能就是一个很好的选择。"

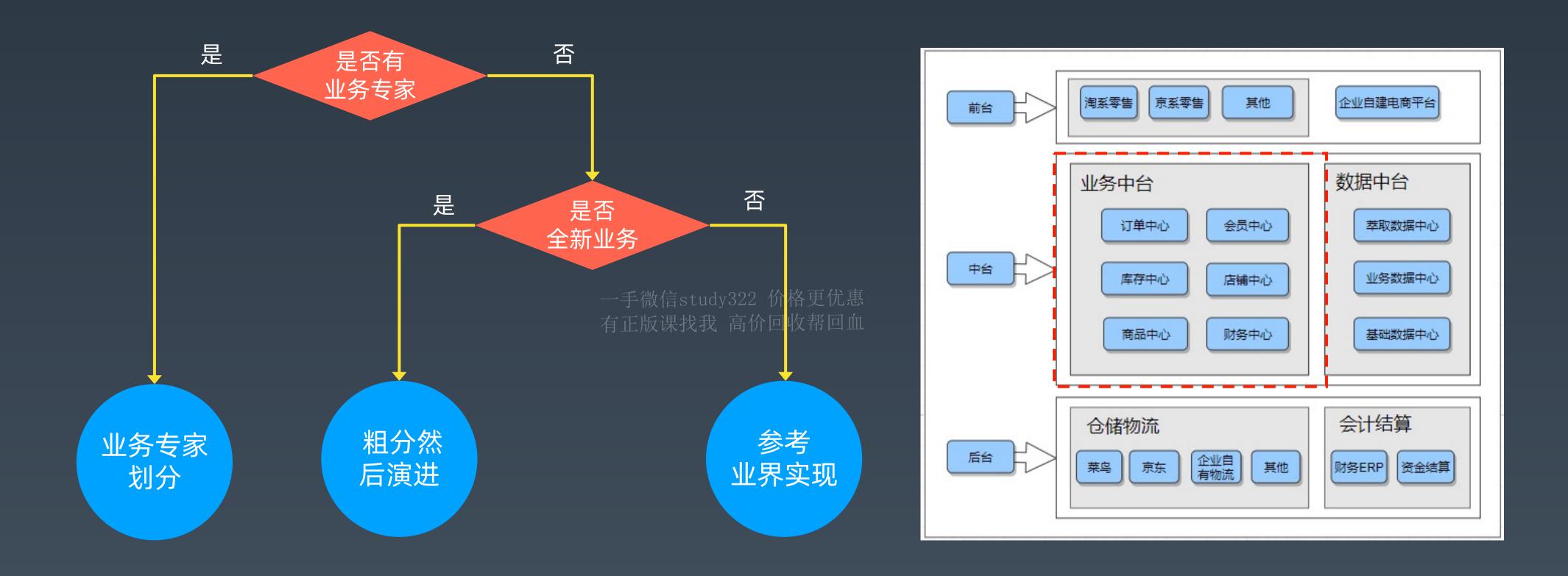
——《领域驱动设计》P270



DDD 告诉你限界上下文是什么,却没有告诉你如何划分

### 实际项目中的业务边界划分(1/2)







如果你们公司准备做电商业务,可以采取哪种方式?

# 实际项目中的业务边界划分(2/2)



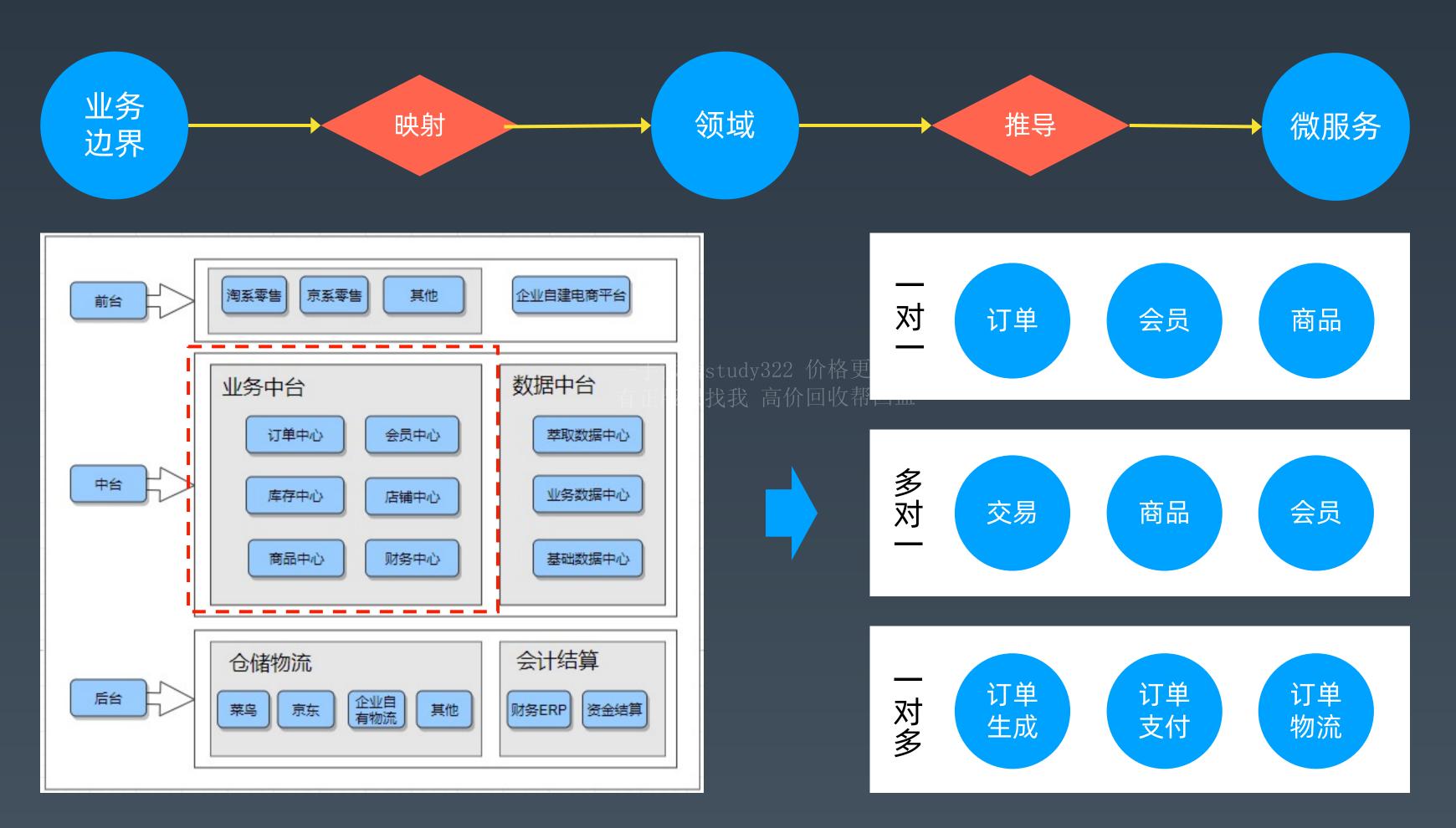
	做法	风险	技巧
业务专家	以业务专家意见为准。	业务专家太水 例如:某移动社交的业务负责人今天抄 微博,明天抄QQ,后天抄陌陌。	从行业挖人才。
粗分+演进	先按照某个维度粗粒度划分,后面 随着业务发展而演进,划分为细粒 度边界。	太粗导致频繁演进。	三个火枪手。
参考业界实现	直接参考业界类似业务的划分方式。	照搬导致水土不服。	三个火枪手。



为什么不先细分然后合并?

### 实际项目中的服务拆分

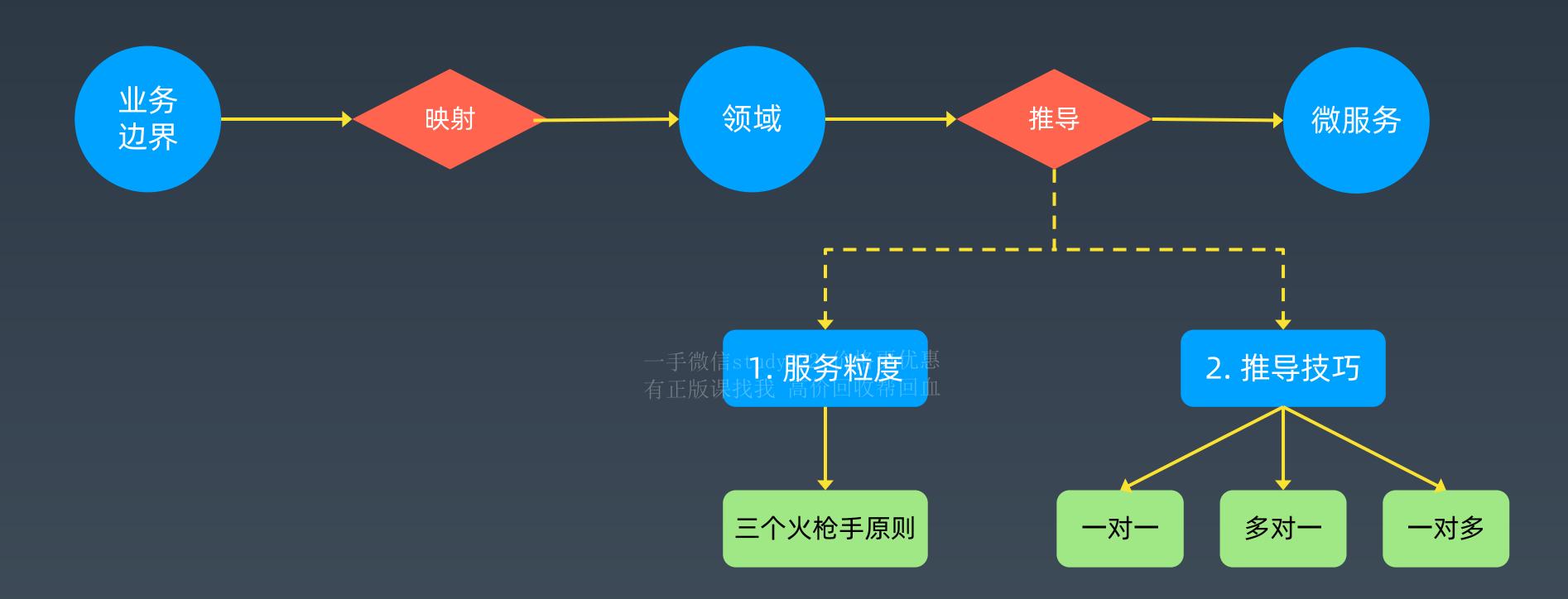






### 服务拆分技巧







#### 服务拆分技巧 - 三个火枪手原则





#### 【定义】

平均3个开发人员负责一个微服务。

#### 【剖析】

- 1. 为什么不是1个? 因为没有备份,且一个人思维有局限。
- 2. 为什么不是2个?
- 因为异常情况下剩余1个,压力会很大;
- 2个人负责维护一个微服务,微服务复杂度偏低。
- 3. 为什么不是4个或者5个? 如果4个或4个以上,每个人不一定能掌握单个服务所有细节。

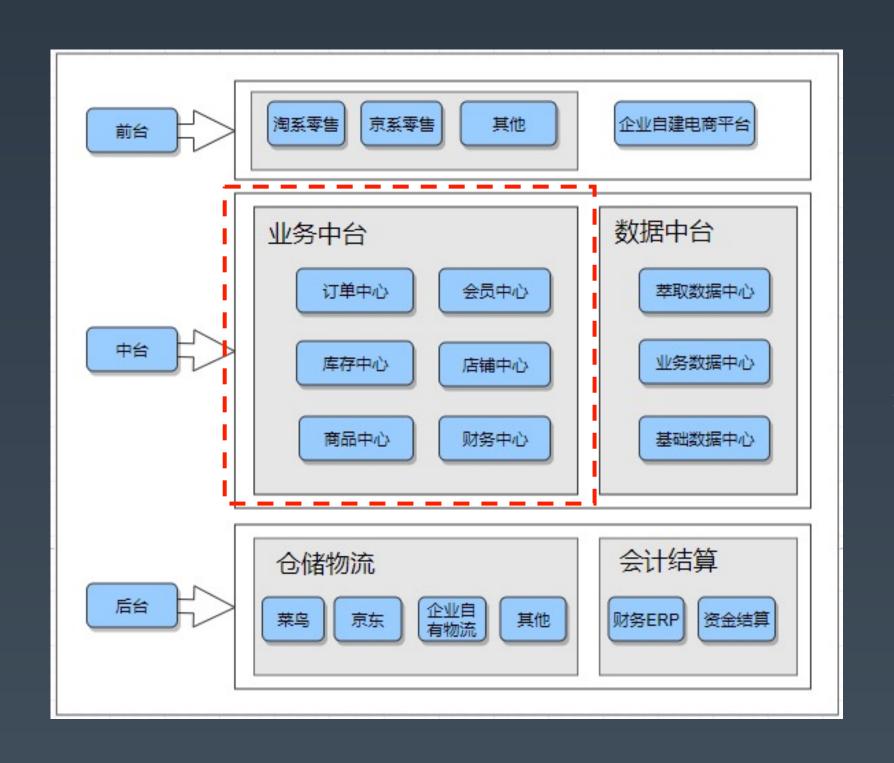
#### 【技巧】

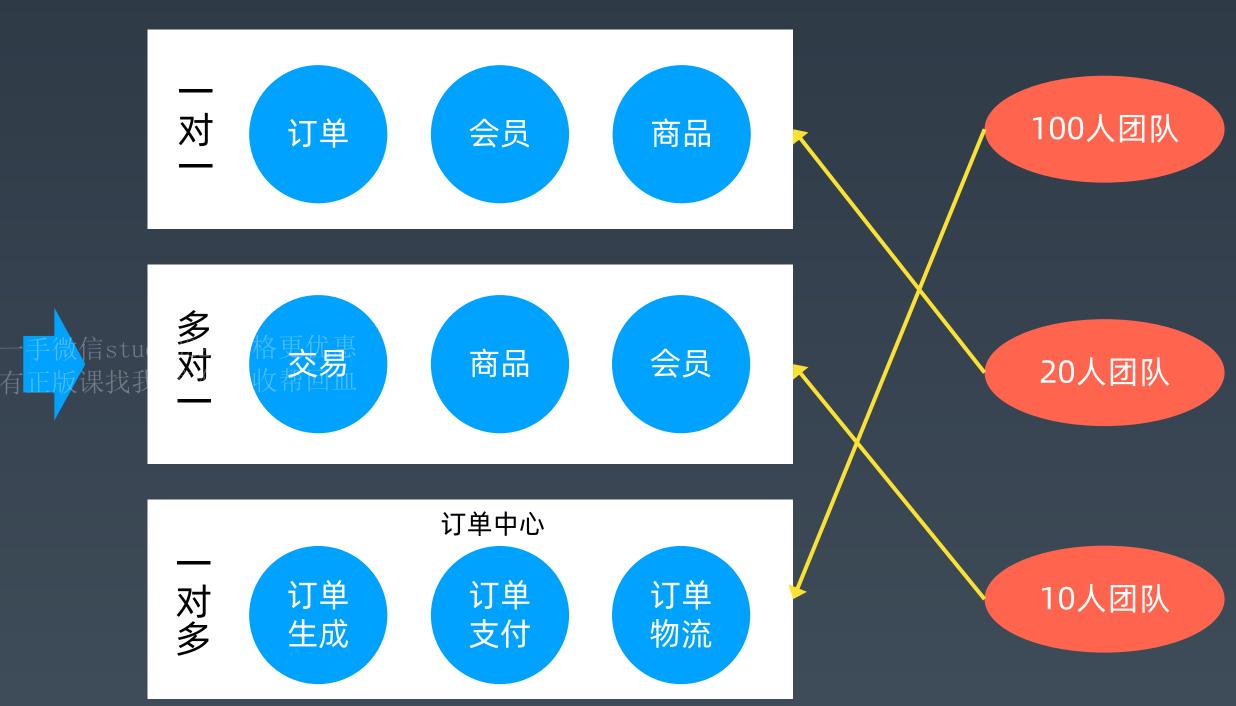
- 1. 微服务数量 = 服务端开发人数 /3;
- 2. 3 = 1 +2, 1个有经验的(P7/P6+), 2个普通的(P5/P6);
- 3. 处于维护期的服务,维护人员为2人。



### 三个火枪手案例

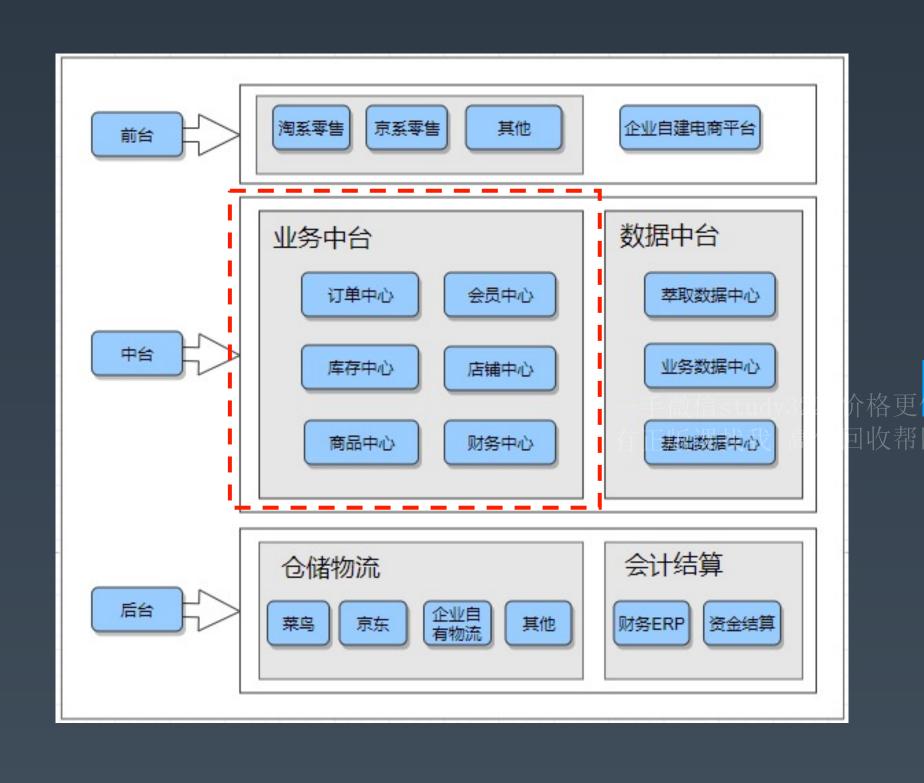






### 一对一服务映射

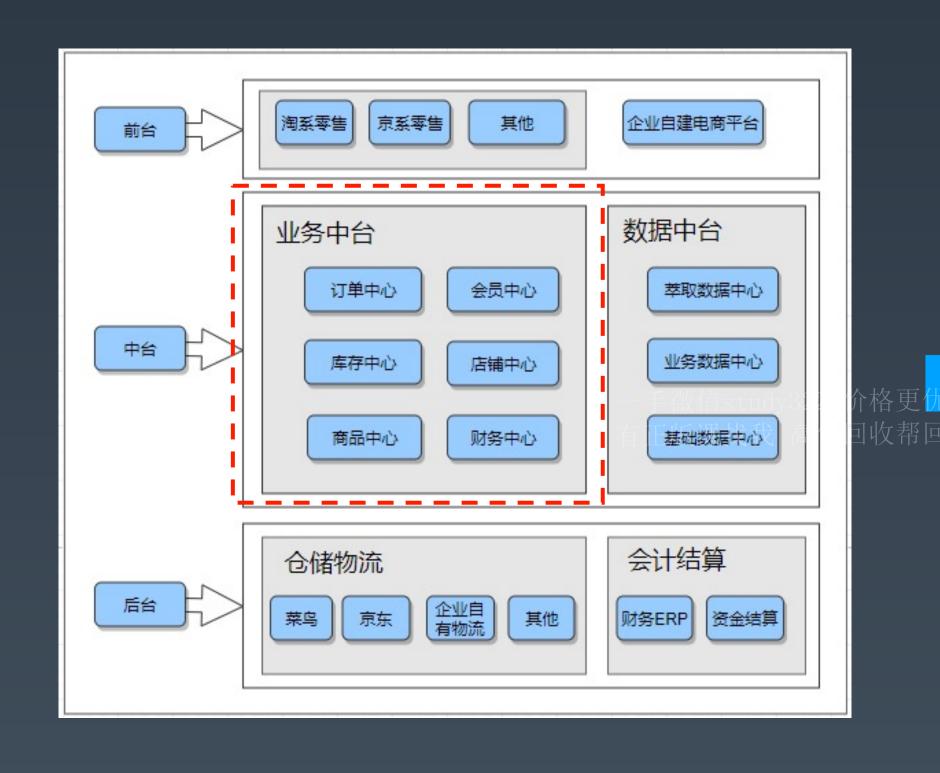






### 多对一服务映射

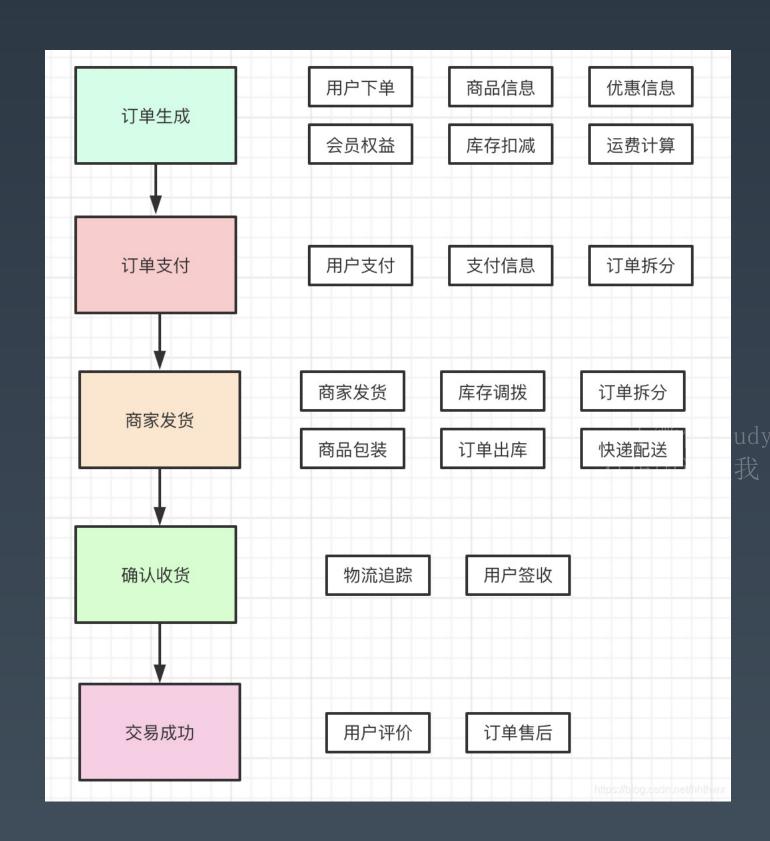






#### 一对多服务拆分技巧 - 业务流程拆分





#### 【技巧】

列出核心业务功能的处理流程,将流程中的处理步骤作为拆分的维度。

#### 【案例】

方案1: 拆分为5个。

方案2:拆分为2个,下单(包含订单生成、订单支付)、物流(包含商家发货、确认收货、交易成功)。 方案3:拆分为3个,下单(包含订单生成、订单支付)、发货(包含商家发货)、收货(包含确认收货、交易成功)。



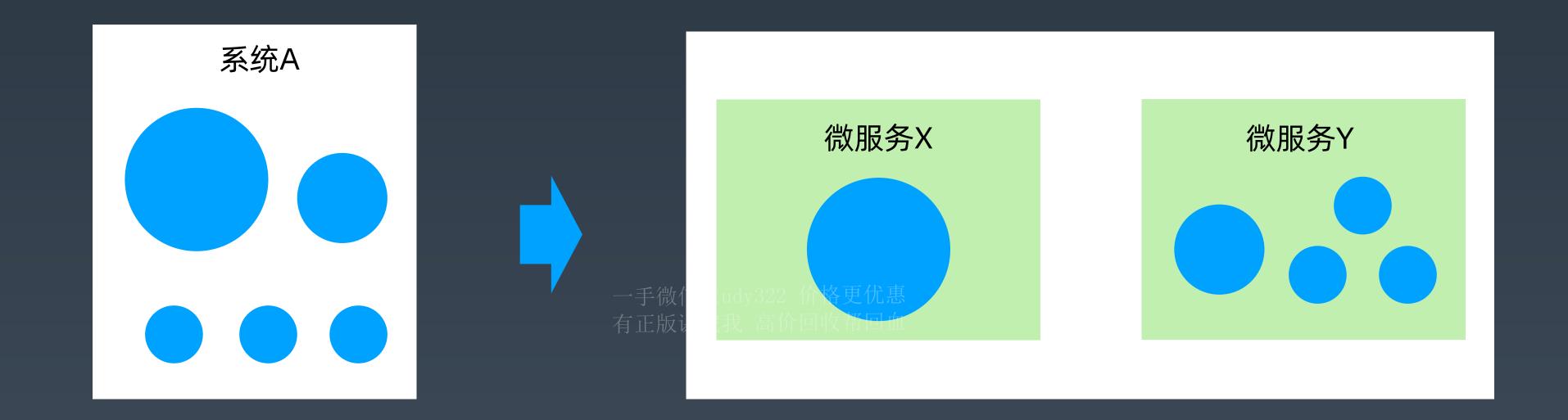


# 3. 如何按质量属性拆分微服务

有正版课找我 高价回收帮回血

### 按性能拆分



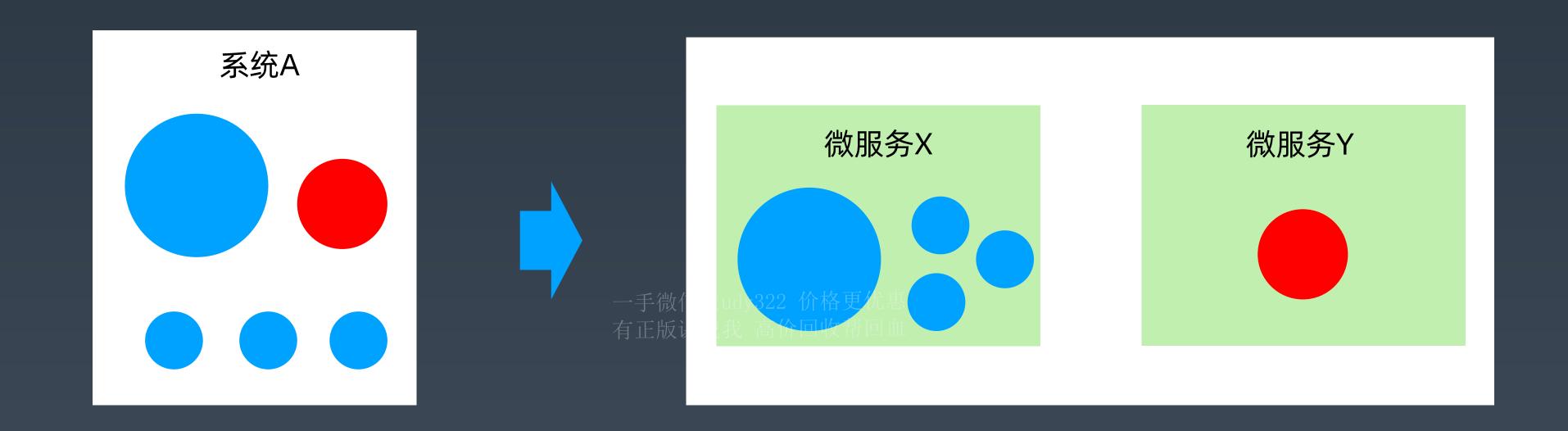


方法:根据运维系统统计请求量排名前3的业务,将流量最大的业务以及强关联的业务拆分出来。

目的:降低业务互相影响程度,拆分后优化流量大的业务,提升性能降低成本。

### 按业务重要程度拆分



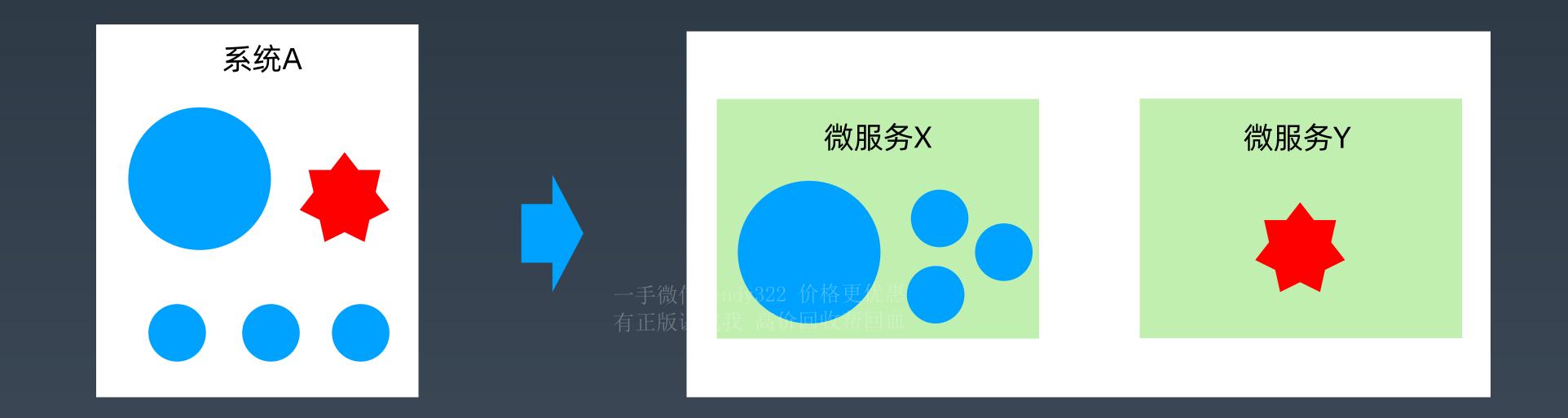


方法:将重要程度高的业务拆分出来,注意重要程度高不一定是流量大的。目的:降低业务互相影响程度,拆分后提升重要程度高的业务的可用性。

案例:儿童电话手表的电话功能。

### 按可用性拆分



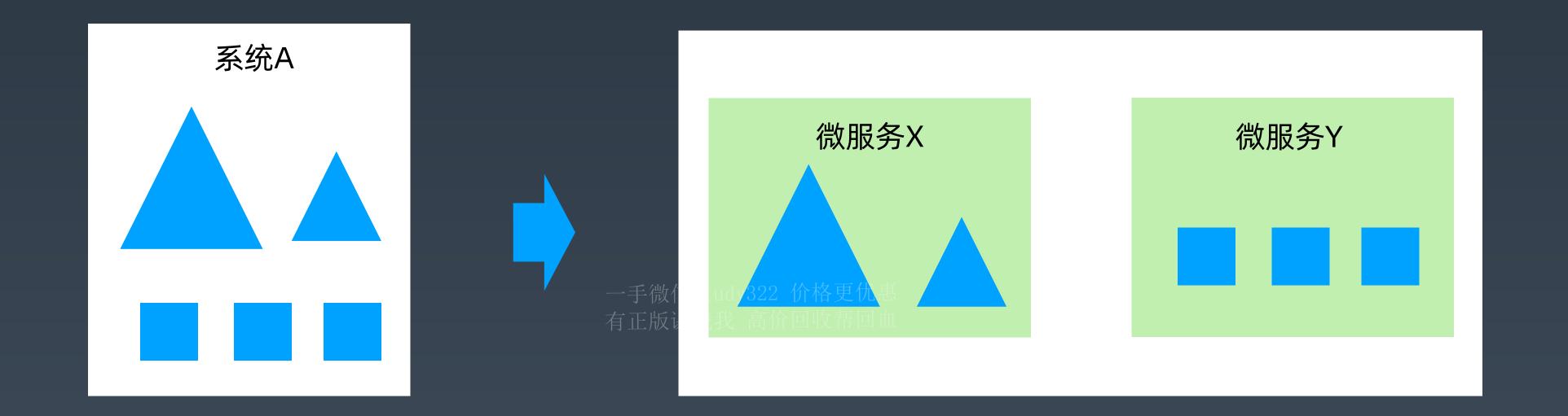


方法: 将经常出问题的业务拆分出来。

目的:降低业务互相影响程度,拆分后有针对性的提升问题多的业务。

## 按稳定性拆分



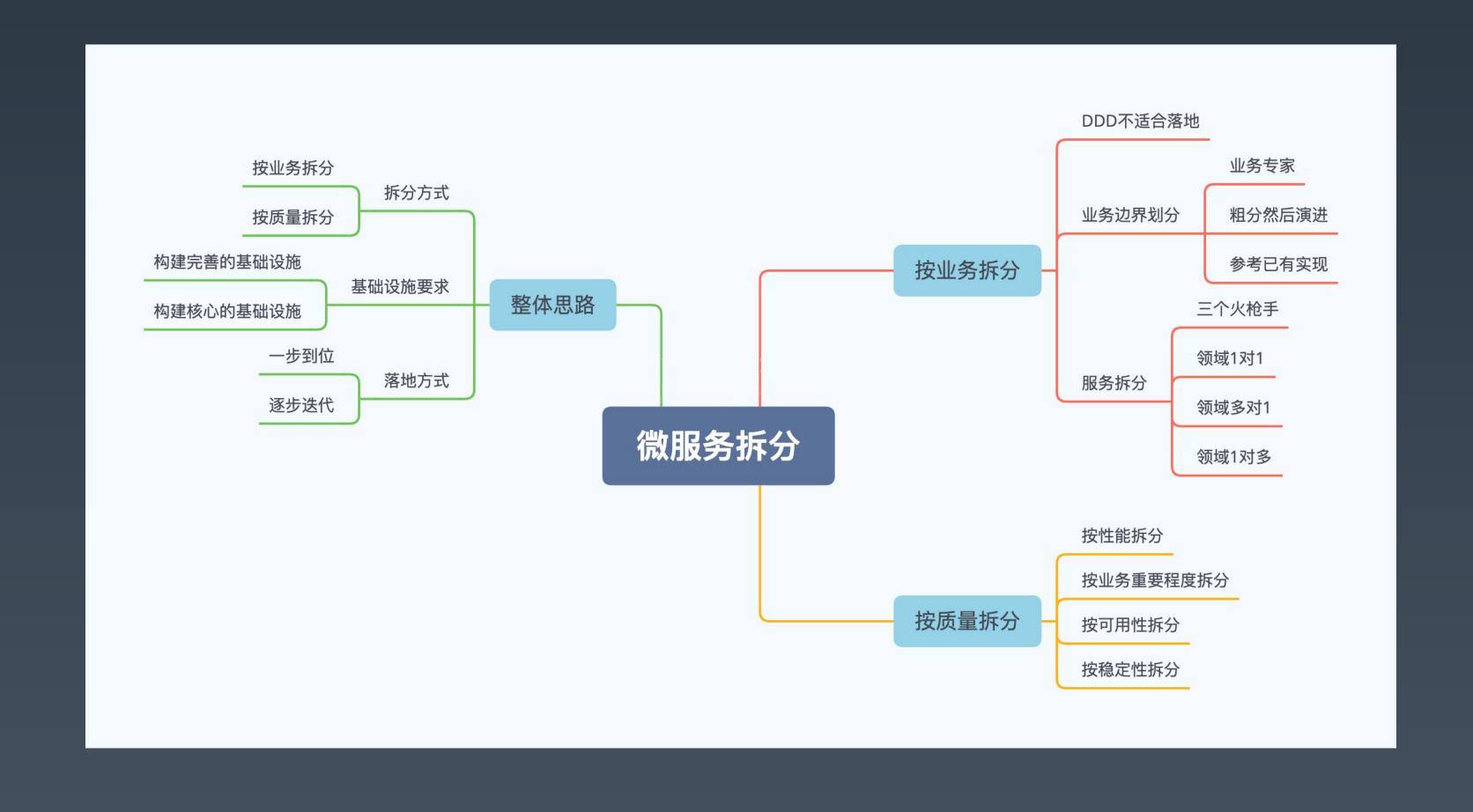


方法: 将稳定的业务拆分出来。

目的:降低业务互相影响程度,拆分后有利于不断变化的业务快速迭代。

### 本节思维导图





#### 随堂测验



#### 【判断题】

- 1. 微服务拆分只需要考虑如何划分微服务即可。
- 2. DDD 落地的时候对业务专家依赖较重。
- 3. 参考大厂已有的微服务划分模式,拿过来即可。
- 4. 按照业务流程拆分微服务的时候,每个步骤必须对应一个微服务。
- 5. 按照性能、可用性、可扩展等维度拆分微服务都是可以的 方正版课基础 享价回收期回血

#### 【思考题】

按照质量属性拆分微服务的时候,是否需要遵循三个火枪手原则?



# 茶歇时间





八卦,趣闻,内幕.....

#### 一手微信study322 价格更优惠 有正版课找我 高价回收帮回血